

一本专门写给年轻人的理财智慧书

投资 理财

李宏月编著

要懂得的心理学

YIBENXIEJIEJIANIANQINGRENDELICAI
ZHIHUISHU

想做掌握了80%的财富的那20%的人中的一分子吗？
那就要学会理财

只有你一生理财，财才会理你一生



海潮出版社
Hai Chao Press

投资理财

李宏月 编著

要懂得的心理学



图书在版编目(CIP)数据

投资理财要懂得的心理学 / 李宏月编著. —北京：海潮出版社，
2010.10

ISBN 978-7-80213-723-3

I. ①投… II. ①李… III. ①投资学：经济心理学 IV. ①F830.59

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2010)第 190495 号

书 名：投资理财要懂得的心理学

编 著：李宏月

责任编辑：周建平

封面设计：纸衣裳书装

责任校对：徐云霞

出版发行：海潮出版社

社 址：北京市西三环中路 19 号

邮政编码：100841

电 话：(010)66969738(发行) 66969736(编辑) 66969746(邮购)

经 销：全国新华书店

印刷装订：北京业和印务有限公司

开 本：787mm×1092mm 1/16

印 张：18

字 数：200 千字

版 次：2010 年 11 月第 1 版

印 次：2010 年 11 月第 1 次印刷

ISBN 978-7-80213-723-3

定 价：29.80 元

(如有印刷、装订错误，请寄本社发行部调换)

前言

更多的人都在用“纯工资”来经营自己的生活。那么怎样才能走上一条富裕之路,过上快乐而幸福的生活呢?

我们需要赚钱的能力,但同时我们还需要投资理财的能力,想把财管理的井井有条,首先靠的就是自己的心理素质。

著名商人乔治·克拉森说,财富就像一棵树,是从一粒小小的种子成长起来的。你积蓄的第一个铜板就是你的财富之树的种子:你越早播种,财富之树就会越早成长起来;你越是以不断的储蓄悉心呵护这棵树,你就可以越早地在它的树荫下乘凉。

多数人都认为,只要找到薪资高的工作,或是拥有投资、省钱的方法,就可以达到致富的条件。但是他们却不明白,自己只是工作系统的一部分,主动权永远都掌握在富人手里。万一不幸被裁员,或意外丧失工作能力,不但失去收入,还要支付水电费、房贷、车贷等花费,就算你曾经有令人称羡的年薪,依然会落入贫穷,而辛苦营造的幸福生活,就在一夕间破灭。

当你真正的学会了理财的时候,你就会发现真正幸福的生活是如此的简单。其实有的时候贫穷和富有的仅仅取决于人的一念之差,只有那种拥有良好的心理素质,行为果断,思维敏捷,心态沉稳的人,才能取得真正意义上的成功。他们总是可以利用身边的有力资源,让自己手里的钱



投资理财

要懂得的心理学

不断翻倍。

如果你正为了一份薪水卖命工作,你还在等什么?本书将帮助你转换思维,改变收入结构,打造一台专属自己的“不断电印钞机”。你也不用再花时间想着去哪里捡便宜,只要跟着本书一步步调整财富观,相信你的财富会倍增,不但拥有财富自由,还拥有健康、时间、品味和家庭,成为M型时代的真正富人。

有句话是这样说的:“你不理财,财不理你。”可见理财的重要性。本书通过一些简短而又经典的小故事,帮助读者走出理财方面的心理误区,帮助他们更好的经营自己的投资理财事业,转变自己的理财观念,他们的生活也因此而变得更加精彩!



目 录

第一章

理财先从理心开始

有句话说得好：“你不理财，财不理你。”生活在这个充满压力的时代，光靠薪水度日是很不明智的选择。那么究竟怎样做才能使自己手头更加宽裕，家庭生活更加幸福呢？这件事情并不难，关键在于你的心是不是准备好了。想成为一名出色的理财高手关键在与你的心态。想理财就要先从理心开始。

- 用心去经营你的钱财 / 2
- 贫穷富有就在你的一念之间 / 5
- 有钱理财，没钱更要理财 / 8
- 处处留心皆财富 / 11
- 投资理财，以“情”制胜 / 14
- 投资理财中的马太效应 / 17
- 心理平衡，功到自然成 / 20
- 转动头脑，穷则思变 / 23
- 小心自己的眼球效应 / 26
- 知足者常乐 / 29
- 理财改变一生 / 32
- 理财不是为了赚钱 / 36



投资理财

要懂得的心理学

第二章

把自己的银子存起来

没有人会否认,钱是个好东西,为了让自己的生活过得更好一些,很多人每天都在为了它而努力,赚钱是辛苦的,千万不要让这种辛苦,白白的流失,把它存起来吧!必定有了资本才能拥有更好的希望和梦想。

- 赚得多,不如存得多 / 40
- 不要成为“月光族” / 42
- 财富是一点一点积累起来的 / 45
- 钱不在少,会理则灵 / 47
- 花钱理智不冲动 / 50
- 存起来的是希望 / 53
- 该花的花,不该花的不花 / 56
- 把存钱当成一种乐趣 / 59
- 用存钱改变生活 / 62

第三章

省钱省的是心

省钱就是省心,银子不是白给的,是自己辛辛苦苦挣来的,在潇洒的同时,也要为自己的将来考虑一些,该省的钱就省下来吧,这是从心理上的一种减负,也算是一种理财的良好习惯,我们可以从中得到财富,同时收获更多快乐和成就感。

- 不要让自己成为“负翁” / 66



- 生活要学会算计 / 69
抠门是有道理的 / 72
花钱是一门艺术 / 76
省钱是一种态度 / 79
精明消费,减少浪费 / 82
多挣钱,少花钱 / 85
节省身边的每一分钱 / 88
省出自己的幸福生活 / 91
做个精明透支者 / 94
投资理财,精打细算 / 98



在理财中寻找快乐

理财是一件让人兴奋的事情,他能为我们带来快乐,同样也教会了我们如何经营自己的幸福。看着自己的收益越来越多,回报也越来越可观,心里的喜悦之情无以言表。人生应该在理财中得到快乐,生活应该在投资中彰显精彩。

- 没钱有钱一念之间 / 104
理财是一门艺术 / 108
会赚不如会用 / 111
最好的防守就是进攻 / 114
只赚自己能赚的钱 / 117
该收手时就收手 / 120
钱是“琢磨”来的 / 124
享受理财,享受人生 / 127
理财是为了更好地享受生活 / 130
股票投资的忌讳 / 133



投资理财

要懂得的心理学

- “空手”也能套“白狼” / 137
- 做个明智的投资者 / 140
- 告诉自己要成为有钱人 / 144
- 向富人一样思考 / 147
- 不做金钱的奴隶 / 149
- 理好财,做好人 / 151
- 最大的财富是自己 / 153
- 不要为薪水而工作 / 156
- 投资理财需要的是智慧 / 159
- 为自己订立理财的目标 / 162

第五章

让财富不断增长

想要理财,若没有资本,一切皆属空谈。不论是“月光族”的你,等待先生发薪日的家庭主妇,或是在职场上冲锋陷阵的白领一族,改变消费习惯是首要关键,将不必要的支出挪为理财资本,后续才有无限想象空间。

- 让你的财富滚起来 / 166
- 成就自己的财富梦想 / 169
- 挖出自己的第一桶金 / 171
- 如何做个有钱人 / 174
- 抓住致富的每一次机遇 / 177
- 金钱之梦,不是梦 / 179
- 找到财富的源头 / 181
- 让钱在后面追着你 / 183
- 有胆者赚大钱 / 186
- 善于思考才能致富 / 189



第六章

你应该拥有超前的思维

这个时代拼的就是思想,谁头脑灵活,谁高瞻远瞩,谁就拥有更多的财富。想成为一名投资理财的高手,首先就要拥有这种强者的心态和独到的见解。倘若你可以高瞻远瞩的看到未来将要发生的事情,那么你就会有相当超前的行动,这种行动能够很好地帮助你在理财上获得更大的成就。

找到人生的藏宝图 / 192

钱不是万能钥匙 / 194

坚持自己的眼光 / 196

改变自己的财源命运 / 199

带着行动去思考 / 202

该出手时,就出手 / 204

处变不惊,遇喜不乱 / 207

趁势而为,抓住机遇 / 211

将眼光放远 / 213

消除理财的心理障碍 / 215

风险与利润同在 / 218

第七章

要钱生钱,而不是钱吃钱

想要拥有更多的财富,就不能光靠自己的工资生活,我们可以拿它做本金,要知道钱是可以生钱的,只要你找到适合于自己的那条理财道



投资理财

要懂得的心理学

路,并坚持地走下去,就一定能够为自己创造更多的财富。

- 与时俱进很重要 / 222
- 未婚更要理财 / 225
- 走出家庭理财的误区 / 228
- 选择一条适合自己的捷径 / 232
- 做好长期投资的打算 / 235
- 投资不是投机 / 237
- 你要懂得经营自己的事业 / 240
- 怎样让自己富起来 / 242



你应该给自己一份保障

每个人都渴望安全,这个世界上最稳赚不赔的事情就是保障,给自己一份保障,也就给了家人一份保障。为了能够防范好未知的风险,一定要为自己选择一条最适合的保险之路,认真的权衡利弊,争取在自己最需要的时候轻轻松松拿到理赔。

- 找到规避风险的最佳路线 / 246
- 为自己量体裁衣,找到适合自己的保险之路 / 248
- 保险可以是你的理财好工具 / 252
- 把握主动权节省保费 / 255
- 不要忽视买保险的细节 / 258
- 不要让保险忽悠了你 / 261
- 轻轻松松得理赔 / 265
- 走出保险的误区 / 268
- 如何选择自己的保险 / 271
- 投资保险的原则 / 275



第一章

理财先从理心开始

有句话说得好：“你不理财，财不理你。”生活在这个充满压力的时代，光靠薪水度日是很不明智的选择。那么究竟怎样做才能使自己手头更加宽裕，家庭生活更加幸福呢？这件事情并不难，关键在于你的心是不是准备好了。想成为一名出色的理财高手关键在与你的心态。想理财就要先从理心开始。

投资理财要懂得的心理学

投资理财

要懂得的心理学

用心去经营你的钱财

世界著名心理学家容格曾说过：“性格决定命运，气度影响格局。”大概意思是告诉我们，一个人的性格好坏直接影响他的为人和处世的态度，这种态度可以决定一个人的命运。理财也是同样的，你对理财的心态直接决定着理财的最终结果，只有真正的用心经营，才能得到更为丰厚的回报。

心理学家马斯洛的需求理论告诉我们：“人类的需求是有层级之分的。”当人深处在安全无虞的前提下，追求温饱的基本的生活条件获得满足之后，就会自然而然的提出更高的要求。他们渴望得到社会尊重，并进一步追求人生的终极目标和自我实现。这时候很多人都会把目光聚焦到自己的财务条件上，对于大多数人而言，紧紧靠着微薄的收入是很难完成自己的梦想，这时候我们就必须认识到财务的重要性，确定一套适合自己的理财计划，只有这样我们才能最快最好的完成自己的目标，实现自己更多的梦想。

阿兰曾经是一位基金公司的业务员，2005年前曾经投资了一只从几十元后来惨跌到1元的股票，但他依然庆幸自己理财理得早，即使在熊市中受了点伤，但好在还能在这波牛市中复原。更重要的是，现在他未雨绸缪，合理做出“平衡”的资产配置，以保障日后心安。

当别人问起理财方面的经验时，他总是这样说：“不管如何，理财要先求心安，先求一个生活准则，有了准则之后它才能再谈如何理财。否则，人就会像在笼子里的老鼠，不停地转圈，成了为花钱而工作的人。”



理财是一种生活方式的选择。可生活中的许多人却简单地把理财当成是一种投机的手段,渴望通过理财一夜暴富。其实,决定一个人理财成功与否重要因素并不是什么高超的理财技术和手段,相反理财拼的是心态。要想使自己的财务越理越多,就一定要拿出自己的耐心和恒心来。他就像一场漫长的“马拉松”比赛,考验的是一个人的耐性和持久力,而并非是一时的爆发力。倘若你真的拥有这份恒久的耐力,百万富翁就离你不远了。理财需要我们用心去经营,只有先理好自己的心,才能一步一步地实现自己的梦想,享受到它给予我们带来的幸福生活。

所谓“理财”,简单而言就是打理自己的钱财。他在很大程度上和整理房间有异曲同工之处,一间大屋子,东西很多,自然需要收拾整理。如果屋子的空间狭小,也就更需要收拾整齐了。因为只有这样,我们才有足够的空间容纳屋子里的那些物件。我们的人均空间越是少,房间就越需要整理和安排,否则物件零乱不说,自己也会因为没有下脚的地方而烦躁不安。理财也是如此:“当我们可支配的钱财越来越少时,就越需要我们把有限的钱财运用好。想要运用和打理好有限的金钱就需要我们找到一种最适合自己的合理理财方式。

生活中很多人经常会抱怨,自己无财可理,这种抱怨肯定是错误的。只要有经济收入就应该尝试着理财,只要你多花些心思,就一定会得到丰厚的回报。其实,理财的关键不在于你能赚多少,而在于你能在多大程度上照看好你手里的金钱,使他们不会在你不知不觉的时候从你的手指间悄然流失。中国有句古话叫作:“积少成多,聚沙成丘”。如果我们能够意识到理财是一个积少成多、循序渐进的过程,那么“没有钱”或“钱太少”就不会成为我们不去理财的借口和理由,相反,它将成为我们积极理财的动力,它将不断鼓励我们,向更富足,更有钱的道路上不断前进。

其实,在理财的道路上,每个人都是平等的。今天拥有百万资产的富人,如果选择永远把钱存在银行里吃利息,那么他的钱就很可能因为通货膨胀而在不断贬值。而一个只凭几万元走进股市的年轻人,如果操作得法,很有可能在不久的将来成就自己的梦想。所以只要你有收入,有现金流,只要你多花些心思好好规划,就一样可以理财,关键就在于你有多强的理财意识。



投资理财

要懂得的心理学

有的时候投资理财就像是一项长跑,在这场比赛中,我们应该坚定自己的理财信念,认真做好自己未来的理财规划,然后通过自己的努力,去实现和满足自己规划目标中所需的一切条件,用理性的目标审视好自己的收益预期,通过合理的投资组合,实现自己一生的理智投资,用心去经营自己的健康理财。

在当今这个变幻莫测的风云时代,人们对自己的财富都有着一种害怕贬值的恐惧。他们经常会担心自己的资产会不进则退。有些人由于没有理财观念,终日与贫穷为伍,有的人轻视理财,结果自己得到的财富仅仅只有昙花一现的份子,有些人有才就瞎理,结果越理越少,财产不断的缩水。而有些是缺乏良好的心态,始终做着一夜暴富的青天白日梦。

其实,真正的理财不只是为了发财,而是为了使我们的生活更加丰富。成功的理财可以增加收入,可以减少不必要的支出,可以改善家庭的生活质量,享有宽裕的经济能力,它可以储备未来养老所需。在理财的过程中,不要随便给自己定标准,因为一旦期望过高,落差将会使我们更加沮丧。我们应该给理财一个合理的定位,既不要满足现状,也不要苛求自己,脚踏实地,一步步的抬高自己的财富才是最稳妥的理财方案。

总而言之,用心去接近自己的梦想,用心去经营自己的理财,用心去看待其中的每一个过程,那么理财就将伴您一生,为您终身效劳和服务。

心理小贴士

无论你是在做哪方面的投资,都不能过于盲目的自信,更不能轻信他人的口头承诺。投资好了,不要得意忘形,一时的不顺心也不要郁闷。理财是一件快乐的事情,它能让我们生活更加充实,使我们的经济储备更加丰厚,整个人生也因此而绽放美丽的光彩。



贫穷富有就在你的一念之间

每个人都梦想着拥有一个幸福快乐的人生,也愿意为拥有幸福快乐的生活而作出自己的承诺。相信自己用几年的时间达成自己心目中的远大理想。然而幸福快乐生活的基础是要拥有足够的经济基础,没有物质基础,幸福快乐就无从谈起。如果你每天还要为柴米油盐而疲于奔命,这样的生活何为幸福。贫穷或富有就在自己的一念间,在于你有没有顿悟。

一个人在世上生活,很多事情都是不可预测的,可当时光从你身边匆匆走过的时候,回首往事,你就会时不时地顿悟道:“哎呀,当初如果我那样做的话,如今一定会过上比现在还要好的生活。”所有人都想成功,也知道成功是多么的艰难,但仔细想想,好多事情成功与失败其实都在一念之间。投资理财其实一样,很多股民曾经这样感叹道:“股海如人生。”当你在股票这个大市场中,徘徊挣扎的时候,你一定会经常悔恨自己错失了无数次的机会,甚至是发大财的机会。事后你就会惊叹地发现,穷与富有的一念之间。

有的时候,贫富的差距不在于能力而在于你的观念和心态,富人总是在寻找赚钱的机会,而穷人总是关心钱放在那儿最安全。富人总是让钱追着自己走,而穷人总是在追着钱转,缺乏主见或一味的自以为是导致投资的失败。想要成功,就要掌握好财富运作的规律,我们需要用学习的力量来改变观念,用稳妥起见的睿智来改良自己的心态。要知道理财致富是一件激动人心的事,他并不是众人眼中的那个简单枯燥的治理计划。这个世界上每一个人都有致富的机会,然而半途而废使绝大多数人最终成为普通人,真正的富有是退休后有足够的金钱可以享受。会理财



投资理财

要懂得的心理学

的人总是很闲,而钱是忙碌着;然而不会理财的人很忙,而钱却是闲着。

商人们都知道,做生意首先需要的是投资。假如有一个生意一个月能赚 30 万!你或许很愿意去做,但是假如要赚这 30 万你必须先拿出 400 万的投资,很多人就会犹豫不决?假如你有钱,而这 30 万的赚头又比较可靠,而且投资时间不算太久,你或许还是愿意去做。但是,这 400 万元的现金,可不是每个人都有的,假如你没钱,就做不成,没有投资就不会有收益。其实这还不是最大的问题,最大的问题是你有没有盈利的经验,即使你东拼西凑搞到了钱,你就能十拿九稳的经营好这桩生意吗?世界上没有包赚不赔的生意。你把资金投下去以后,能否把本钱赚回来还是个未知数,以后有没有钱赚更是个问题,这就是所谓的投资风险。所以投资做生意不是不可以,只是不是每个人都能做得到的。由此看来,要拥有稳定的收入,你就需要更多更稳定的赚钱方法,否则就要承担相应的风险,也就是说你很可能赔本。

很多人,不想冒这个风险,就算他们学到了能够使他们富有的知识,也不愿意轻易冒这个风险,在他们看来打工是没有风险的,时代发展至今,没有听说谁打工打得倾家荡产的,但是你看看,打工一辈子又能挣多少钱呢,按平均月工资 1500 元计算,一年 18000 元,50 年不吃不喝才能挣到 90 万。这 90 万在大城市里仅够买一套很小的房子。50 年后自己已经是白发斑斑……

穷人和富人最显著的差别就在于他们的心态和思维方式的差异。比如穷人把拥有当做追求的目标,而富人则把享受当做生活的真谛。穷人做事情,富人做事业。对事物不同的角度,决定着不同的行为。穷人用投资的心态追求的是安全,而富人投资的心态追求的是利益最大化。

打个比方来看看穷人和富人在投资方面所形成的差异,都是地铁物业,穷人会选择地铁 1 号线的小户型,理由也很简单,地铁 1 号线是北京最先开通地铁线路,所以更容易兑现投资回报。小户型所需资金少,而且更为安全。但事实表明,地铁 1 号线的升值空间,早就被富人榨干了,空间早就已经所剩无几。另外小户型的下家是刚需,刚需的特点是出价能力极差,因此升值空间也是非常有限的。

下面来看看富人是怎样做的。他们会将投资着眼于选地铁 2 号线,



理由也很充分：第一，地铁1号线的潜力没有地铁2号线大，因为地铁2号线比地铁1号线迟，价值上还没有明显体现。第二，地铁1号线开通的示范效应，必将为地铁2号线赢得更加可观的价值。所以地铁2号线的升值空间远远大于地铁1号线。

此外更值得注意的是，富人投资一定会选择大户型，第一，购买小户型的刚需等到2-3年，会形成巨大的改善换房需求，相当于有丰富的击花传鼓的下家。第二，改善性需求的出价能力远远高于刚需，升值空间自然较大。第三，大户型超出小户型的面积，自然加大获利的空间。第四，刚需旺盛下的大户型，相当于夏天买冬装，议价空间较大。

由此看来有的时候贫富真的就在一念之间决定了。穷人很需要钱，但是他们却很少去思考如何去赚钱和如何才能赚到钱的问题，认为自己一辈子就应该这样，不相信自己这辈子会有什么改变。而富人则与他们不同，他们从骨子里就深信自己生下来就不是要做穷人的，他们应该过上更加富裕的生活，他有强烈的赚钱意识，这就是流淌在他们血液里的东西，不管怎样他们也会想尽一切办法去努力致富。

这个时代是充满风险的时代，但是同时这个时代也是充满挑战的时代。它需要我们多动脑子，但同样也需要我们把持好自己的心态。人生是属于我们的，没有人会一辈子甘心贫穷，如果你真的希望富有，那么从现在开始就必须改变自己的观念，只有这样你才能够永葆美好的明天。

心理小贴士

一个人的贫穷和富有，在于他的人生理念，更在于他对待机会的态度。有的时候贫富是在一念之间，成败的关键，不归于能力也不归于智力，它来自于你的判断和选择。面对这个庞大的市场，不管你在经营着怎样的人生，从现在开始，改变你的观念，练就自己的毕生心态，怀着一颗快乐的心，你就能够永葆成功，拥抱那属于自己的经典财富。

投资理财

要懂得的心理学

有钱理财，没钱更要理财

人的一生都离不开理财，短期的日常消费，中期的物质、精神方面的投资，长期的养老、防意外疾病等方面的计划，这些都和每个家庭、每个人的生活幸福息息相关的。我们必须意识到理财的重要性，制定一套适合自己家庭的理财计划，以达成自己的生活目标。

小张今年 24 岁，本科毕业，工作刚满一年，找了一份相对比较稳定的工作，月薪大概在 2600 元；邻居家的小李，今年 23 岁，专科毕业，同样也是工作一年，月收入只有 1600 元左右。按常理说，小张每月收入比小李要多出 1000 块钱，应该比小李更具备理财的条件。但是半年后，小李一下子存下了 4000 元，而小张却只存下了不到 300 元。这究竟是因为什么呢？

原来小张虽然工资比小李高，但他在衣食住行上的开销都要比小李高出很多，在平时消费的时候没有计划。由于性格开朗活泼，还要在健身、旅行、购置自己喜爱的电子产品方面拿出一大笔支出，粗略算下来，基本生活消费加上频繁的娱乐消费，小张的 2600 元月收入已经是所剩无几。

那么小李呢？他虽然工资并不是很高，但是一切消费支出都是有计划的，每月的基本生活消费是控制在 800 元以内。此外，小李生活节俭，并没有抽烟喝酒等其他嗜好，他很喜欢看书，所以每个月都会花 100 元左右买书学习。这样算下来，小李半年能节余 4200 元，于是，小李将 4000 元转成了一年定期存款。

在我们的日常生活中，比小张会挣钱的人多了，比小李薪水还要少的人也太多了。然而真正精于理财的人还是非常少的。有些人挣得多花



得也多,有的人挣得少就开始抱怨自己无财可理。千万不要再拿这样那样的借口当挡箭牌了,有钱要理财,没钱就更要理财了。哪怕每月仅从你的薪水里拿出 15% 的资金,在银行开立一个零存整取的账户,20 年后本金加上利息,都会是一笔可观的财富。

理财面前人人平等,他不问早晚,不分年龄,更不看你是富有还是贫穷。正所谓:“你不理财,财不理你。”当你对它有所期望,有所行动的时候,财富才会向你微笑,向你招手。只要你能坚持,只要你能顺应它的规律,就一定能够达到事半功倍的效果。为自己的财富之店增砖添瓦,拥有一个既轻松又安乐的人生。

其实这个世界没有永远的穷人,同样也没有永远的富人。无论你现在有钱还是没钱,那都是相对而言的。也许几年前你算得上是一个比较有钱的人,但是几年后倘若你拥有的财富仍然保持在原有的水平上,甚至还在此基础上有所消耗,那么你也就不知不觉地跨入到穷人的行列了。时代在不断地发展,今天不代表明天更不代表未来,倘若你安于现状,不再开动自己的脑筋,你就一定会被这个世界淘汰,要知道安逸的人生是要建立在强大的经济保障基础上的,几年以后谁也不敢保证自己还是原来的样子,当然你的财产也是如此。

人生在探索中不断成长,就拿一个刚刚毕业的学生举例子。当他一个人生活的时候自己的薪水是够用的,但是随着年龄的不断增长,他结了婚,有了孩子。为了生活环境好一些,他决定买车、买房。这时候仅靠两个人的薪水生活是远远不够的。每个月必须要到银行缴纳按揭款、必须为孩子储备丰厚的教育基金的时候。细细想来这都是一笔不小的开支,光靠自己可怜的薪水肯定是不够的。那么我们又该怎么办呢?由此看来理财真的要越早越好。只有早一步投资、理财,才能使自己的生活更加的美好,以至于达到真正的无忧无虑。

然而,现在有很多年轻人并不是这样认为的,有了一笔可观的薪水,还处于未婚的年龄,他们总是贪图享乐,不为自己的今后考虑,到了年底一总结只有两个字“没钱”,在他们的眼中没有钱就不能理财,却不知道财就在它们一年的消费中萧然流逝着,没有碰到急事就好,碰上了就会不知所措。这种心理并不存在少数人的心中。的确该享受的时候我们是



投资理财

要懂得的心理学

应该多享受一些,但也要保证自己的收支平衡,理财完全可以帮我们做到这一点,关键就看你是不是真的要做。

此外还有一部分人在理财的认知上出现了问题。在他们的眼中理财是有钱人的事情,跟自己没有必然联系,这种“有钱人才有资格的理财”的观念是绝对错误的。我们可以想一下,有钱人在广大的人群中还是少数的,大部分人还都处于工薪阶层的行列。想实现自己的“小资”生活,就一定要借用理财为利器将自己手头的财富像滚雪球一样越滚越大。不管你是那个阶层,都可通过理财完成梦想。常言道“滴水成河”,“聚沙成塔”说的就是这个道理。

在我们的日常生活中,有很多人都认为理财就是一种投资赚钱的手段。这真的是一种狭隘的理财观念,如果你总是抱着这种观点去理财,一定会大失所望。理财的关键就在于善用钱财,追求投资利益仅仅是理财的一个方面,它更注重的是人生规划、养老规划、投资规划、风险管理规划、遗产规划等一系列的人生整体规划。因此,我们可以看到,理财包括投资,但不仅仅只有投资那么简单。它的终极目的是帮助你有效地利用手里的每一分钱,抓住每一个对你来说意义非凡的投资机会。

所以不管你是有钱还是没钱,理财都很重要。它能帮你没钱变有钱,有钱变得更加富足。想要享受生活,首先就要学会理财,不要用消极的态度去经营自己的财富,只要你愿意,身边会有很多理财的机会,这样你的钱会越来越多,生活也会越来越好。

心理小贴士

不要总是抱怨自己没有足够的资金,从自己的生活消费中节俭出一部分来还是很容易的。理财很公平,一旦你成为了理财的高手,你的回报将是无比丰厚的。你的生活应该因为理财而充满阳光和快乐,它可以帮助你打下享受生活的经济基础,让你的人生旅程充满梦想和幸福。

处处留心皆财富

有句话说得好：“处处留心皆财富。”获得财富的智慧往往要比追求财富本身更加重要。有句话说得好：“思路决定出路，出路决定财路”，我们的思想才是自己获得更多财富的根基。经济的发展不在于形式，关键是要做个有心人，只要你的双眼充满睿智，只要你有一颗细腻的心灵。哪怕你只不过是一个平凡的人，幸运也会青睐于你。

亨德里夫妇到菲律宾旅行，发现一种虾很受人们欢迎，价格也便宜。他们就买了一部分把它捎给自己的亲戚好友。奇怪的是，这种虾一送出去亲戚朋友就纷纷上门讨要，而且向他打听卖这种虾的地方。其实，这种虾只是生长在热带海里的一种普通小虾，自幼爬进石头缝里，然后在里面成长为雌雄虾，关在里面不出来终其一生。

亨德里一看此物这么受人欢迎，就专程飞往菲律宾进口一大批雌雄虾带回自己的国家，然后对其进行一番有关于爱情的宣传，精美包装后再出售。很多购买者认为这种虾能给新婚夫妇带来幸福，所以还会买上一对送给要结婚的朋友。很快这种虾便供不应求，进口一美元的虾，一下子竟卖到 270 美元的天价。

亨德里的成功，既非工艺复杂，也非高成本投入，获得回报只是一种简单的创意，他抓住雌雄虾爱情专一的象征，以爱情为主题加以宣传，正好吻合了每个消费者渴求幸福美满的心态。由此看来平时时，有心在什么时候都显得尤为重要，即使放在一对虾的身上，它光芒四射的魅力也同样不可抵挡。上苍对每一个人都是公平的，有时他给你我仅仅是一对不起眼的虾，希望那时你不要先想着怎样把它吃掉，而是应该擦亮自己的双眼，去换一种角度看待问题，也许里面就蕴藏着成功的契机。

下面再来看看这个故事：



投资理财

要懂得的心理学

自2000年高考落榜后,小陶一直想走一条属于自己的创业之路。

2002年的一个春节,小陶的几位好友相聚闲聊,聊起每年冬天都有因烧煤中毒而致人死亡的事情发生。目前,农村普遍使用煤炉取暖,所以稍不留意,就会发生煤气中毒。

说者无心,听者有意。这使小陶想起从前剪报时,曾看到过转让“电热涂料”生产技术的资料。他找出这份资料进行了一番透彻的研究,发现这种涂料既能替代煤炉取暖,又能避免煤气中毒,同时成本也很低廉。经过一番思考后,小陶认为这种产品市场广阔。于是就到厂家进行了实地考察,发现技术是真实可靠的,效果确实很好,生产过程也十分简单,适合家庭作坊生产,便投入本金买下了这一门技术。

产品生产出来后,他先给亲朋好友免费粉刷,发现效果真的很好。经亲朋好友的推销宣传,陆续就有了客户。他先跑到各地学校去给教室粉刷,这招还真灵,不久便有教师和大量学生家长前来联系。随着天气转暖,销售冷淡,他又将销售对象转向包工头和建筑施工单位,由于项目新颖,目前还没有竞争对手,生意愈来愈好。于是小陶开始扩大规模,雇人生产,上门粉刷。

没过多久,连周围一些县市也纷纷有人订货,产品供不应求,效益不断提高。经过一年的努力,就净赚了5.8万元。

简简单单的一次闲聊,却带给小陶莫大的商机,其实财富无处不在,就看你能不能发现它,能不能利用好可以利用的一切资源。有的时候投资就是如此地简单,关键看你是不是独具慧眼,能不能发现人生中的点点金矿。所以我们应该时刻做好准备抓住信息中的商机。倘若你发现了,抓住了,你就会发现,原来赚钱也可以如此简单。

20世纪60年代初,新加坡颁布了一项扩大城市建设的庞大计划。如果这项计划得以顺利实施,就可以使新加坡变成一座像欧美大城市一样,到处高楼林立的花园国家,彻底地实现城市的现代化。当时还在玻璃商店做学徒工的陈家和听到了这一消息,意识到,或许我的机会来了。

陈家和仔细盘算着,现在政府要加速发展建筑业,那么每幢大楼都需要安装玻璃,如果搞玻璃安装业,随着高楼林立,生意一定会十分兴盛。于是,陈家和毅然决然地辞去了学徒的工作。

可是究竟怎样做才能成功呢？当时的陈家和一无资金，二无店址，只能与一家专做楼盘装修生意的老板合作，为其提供需要的玻璃。他辛苦地干了两年，期间受尽了人们的戏弄和嘲讽，其中也不乏冷言冷语，但他一直靠自己的决心坚持了下来。好在工程结束后赚到了一些钱，陈家和利用赚来的这些钱做本金，勉强在闹市区租了半个店面，挂上了自己的店牌——“和兴镜庄玻璃工程公司”。

陈家和是个勤奋工作的人，又过了两年，他的经营范围扩大了，公司另租了间比较大的门面，并改名为“和兴玻璃工程有限公司”。到了1983年，陈家和的事业已经具有了相当大的规模，成立了“和兴投资控股有限公司”。伴随着新加坡扩大建设计划，稳步的实施，陈家和承接了新加坡各种大楼80%的玻璃安装工程。

10年后，新加坡处处大楼林立，座座大楼都装着闪闪发光的各种玻璃，陈家和也在这个过程中逐渐建立了自己的玻璃王国。

人需要机遇，但关键是机遇来了的时候你能不能看到它，看到它以后，你又能不能抓到它。很多人之所以平庸，就在于机遇来的时候他还在迷茫之间，忽略了它的存在。创业之前的陈家和不过是个普通的学徒，但他却是一个看重商机的人。他的成功事迹告诉我们：只要我们拥有敏锐的眼光和机灵的头脑，即使是平庸的人，也同样能够成功出色地完成自己的理想。不管是小事、琐事、平凡事，只要我们处处留心，认真真地去做事情做好，同样可以变小胜为大胜，使我们的生活更加精彩美好。

心理小贴士

对于大多数想创业的年轻人来说，他们有的是热情、书本知识，缺少的是经验、资金。而资金往往是创业所必须的，想赚也就要找到自己的第一桶金。有了这第一桶金，加之掘金过程中积累的经验，投资创业之路就开始步入正轨了。俗话说，处处留心皆学问。其实在创业之路上，我们也可以说：处处留心皆财富。

投资理财

要懂得的心理学

投资理财，以“情”制胜

如果我们想积累财富,要做的就是养成健康的储蓄习惯,手上握有一批共同基金,外加有一点点时间。事实上,迈向成功的步伐并不沉重,所涉及的问题也不错综复杂。为什么很多人还会栽跟头?其实,主要原因还在于投资者的心理。

投资理财中的以“情”制胜,并不是我们通常所说的感情,而指的是“情商”。我们都知道成功的个人理财可以帮助我们增加收入,减少不必要的支出,为我们年老的日子储备一笔丰厚的财富,提高我们家庭的生活水平。

那么究竟怎样才能成功理财呢?据有关调查表明,想成为一名成功的理财者。主要因素不在于技术或智商。而在与你的心理素质和性格特点,这就是“情商”的重要性,它往往会对投资人的资产配置和决策起到意想不到的作用。

从心理学上讲,情商包括五大内容:一是认识自身的情绪,因为只有了解自己,才能成为生活的主人;二是妥善管理好自己的情绪,即能调控自己;三是自我激励,走出生命中的低潮;四是认知他人的情绪,这是与他人正常交往、顺利沟通的基础;五是人际关系的管理,即领导和管理能力。简单来说,情商无非是反映一个人三大能力的高低,即内外感知能力、自我调控能力和人际交往能力。如果普通工薪阶层能够拥有这三大能力,对其理财将有很大的帮助。

理财时保持一颗平常心可使你有效地避免在个人理财过程中可能发生的风险。过分自信也是个人理财中一个最常见的误区,尤其是当人们有过某些经验或知道一些具体信息时——无论所知是多么有限,都倾

向于自作主张。这就是一些投资者根据有限的信息或者某人透露出的一点某公司的产品情况就抢购股票,结果却一败涂地的原因。

有些人却恰恰相反,他们走的却是另一个极端,他们过分相信专家指导,而不相信自己的知觉。专家们不是算命先生,就算是也不可能事事都算准。比如,虽然利率和股市之间确实存在着微妙的联系,但金融专家不可能用金融规律来提前说明利率的变化方向。当然,这并非说个人理财时不需要专家,而是说不要迷信专家。

今年,美国权威财经杂志《福布斯》公布的“全球亿万富豪榜”中身价在 10 亿美元以上的 497 名超级富豪中,竟有 237 名是白手起家!美国作家福利森指出,要成为亿万富豪,有如下五大秘诀:

懂得把伟大创意发扬光大

富豪不一定是某个伟大创意的发现者或发明者,但却是能把伟大创意发扬光大的人。例如今年的全球首富比尔·盖茨,虽然是靠电脑操作系统 DOS 发迹,但他并不是该系统的发明者,真正的“DOS 之父”很早就在一场酒吧斗殴中丧生,享年只有 54 岁。

通常脸皮都锻炼得很厚

富豪的行为模式异于常人,常做出违反社会常规、招致他人忌恨的事。美国最大零售商沃尔玛的创办人山姆·奥尔顿经常扰乱市场价格。一旦逮到机会,他便伺机向供应商杀价,所以供应商们都知道和沃尔玛做生意不容易。因此,如果你想当好好先生,最好打消富豪梦。

抱紧资产

要想财富长久,就要具备足够的定力,拒绝短期利益的诱惑,抱紧核心资产。微软的比尔·盖茨能够多年蝉联全球富豪榜首,就是得益于他能够抗拒诱惑,不放弃微软的大部分股权。



投资理财

要懂得的心理学

有捡便宜货的独到眼光

对于富豪们来说,捡便宜货不是在整个社会都认为很便宜的时候买进。他们认为,一旦某项资产的现价已经低于其“潜在价值”时,就是介入的最佳时机了。

气定神闲地面对投资风险

投资没有一定赚钱的道理,不过,富豪们一定想办法使自己安度投资的低潮。专家们发现,富豪们大多是玩扑克牌的高手。他们大多生活作息有规律,婚姻生活稳定、美满。有志成为富豪的人,不妨向他们的生活态度看齐。

看来,智商理财的同时,也需要情商理财。理财不是什么高深莫测的事,任何一个人都可以为自己理一下财,然而,成功的理财必须确立自己的目标,专心致志地去“理”。理财的最高境界莫过于“会理、敢理、巧理”六字经。通过理财而腰缠万贯的毕竟是少数,通过理财从而积累起财富、实现自身价值,倒是一种较为现实的需求目标。

要想提高自己的情商,首先要始终保持一颗平常心。只要内心坦然,才能在理财投资中找到快乐。生活是充满乐趣的,不要因为一时的得失而使自己的情商大打折扣。我们应该把自己的目光放得更长远一些,怀着一颗执著而真诚的心去迎接自己的每一天,每一分钟,每一次挑战。

心理小贴士

价格下跌的共同原因,是因为投资人抱持悲观的态度,有时是针对整个市场,有时是针对特定的产业。我们希望能够这样的环境下从事商业活动,并不是因为我们喜欢悲观的态度,而是因为我们喜欢它所制造出来的价格。换句话说,理性投资人真正的敌人是乐观主义。

投资理财中的马太效应

一开始,你手头的钱财少,问题并不大,关键就在于你是否想把资金由少变多,多了又再多,而理财正好能帮助你积少成多。但是如果你不相信理财,不去理财,那么只能应了《马太福音》中的那句经典之言:“让穷者更穷,富者更富吧!”你不但不会变富,反而财富会越来越少、越来越穷。

《新约·马太福音》中有这样一个故事:

国王远行前交给3个仆人各一锭银子,并让他们在自己远行期间去做生意。当他回来以后,就把3个仆人召集到一起进行询问,结果发现第一个仆人已经赚了10锭银子,第二个仆人赚了5锭银子,只有第三个仆人因为怕亏本什么生意也不敢做,最终手里还是紧紧攥着那一锭银子。

于是,国王奖励了第一个仆人10座城堡,奖励了第二个仆人5座城堡。第三个仆人认为自己怎么也该得到一座城堡,可国王并没有这么做,反而下令将他手里的一锭银子没收并赏给第一个仆人。国王说,少的就让他更少,多的就让他更多。这后来被经济学家运用,并将其命名为“马太效应”。

生活中我们经常会见到这样的例子。有些人手里有钱,却不懂得将其好好利用,眼看别人用同样的钱创造了更丰厚的利润,而自己却还是在原地踏步。俗话说得好:“逆水行舟,不进则退。”投资理财也是如此,你不想方设法利用资源,资源就会从你的手指间慢慢消散。一旦遭遇贬值,或不可预想的危机,他们就会变得不知所措,不知道怎样才能将这一切应付下来。



投资理财

要懂得的心理学

相反有些人则是另一种状态,他们总是想着让自己手里的钱不断的生钱,而且善于利用自己身边的一切资源,就这样他们将自己的人生经营的井井有条,就算历经一些大的挑战和风雨也可以从容面对,因为他们为自己打好了坚实的经济基地,也因此获得了更多的收益。

下面我们来看一个故事,相信它可以帮您在思路上有所转变:

王方和小林是大学同学,又一起受聘于同一家企业,薪酬相同,待遇也一样,但是两个人在理财的观念上却有着天壤之别。王方的理财观念比较开放、灵活,前几年股市长势不错,他用熟练的电脑技能,购买了股票分析软件,没事的时候就研究研究,并把平时省吃俭用积攒的3万元钱全部投入了股市。一年多下来,他的股票市值就升到了6万元。后来,他见股指涨幅太大,各种技术数据也显示风险的降临,便果断平仓。这时,单位附近正好开发了一条商业街,由于当时股市红火,所以购房者寥寥无几,最后房产商不得不将现房降价销售,王方便用这6万元买了一套沿街商业房。不到两年的时间,他的沿街房已经升值到了25万多元。后来,他见当地房产价格已经见顶,就立即将房产出手,把25万多元全部买了某开放式基金,也就是过了一年多,又获得了20%的盈利,25万元成了30万元。前段时间他买了一套带阁楼的房子和一辆捷达轿车,和自己的女朋友结了婚,小日子过得有滋有味。

而小林在理财上采取了过于保守的经营策略。刚参加工作那两年他的积蓄和王方的储蓄可以说是不相上下,但为了安全稳妥,他一直把钱存入银行,满足于每年获得的利息。可他没有考虑货币的贬值因素,如果按银行定期1年期储蓄的年利率2.25%计算,扣除20%的利息税,实际存款利率只有1.8%,如果以年均CPI(全N居民消费价格总水平指数)为4%计算,1年期存款的实际利率为2.2%,也就是说小林的积蓄在不断“负增长”。所以直到现在,小林在公司里仍然属于“穷人”,至于什么买车买房,在他看来是想都不敢想的事情。

理财是要越理越多,而不是越理越少。看了小林的理财观念和经历,我们看到负利率是多么可怕啊!由此看来,转变自己的思路,抓住人生的每一次机遇是非常重要的。一个不经意的想法,一个适时的行为举动,很可能就会给你的生活带来翻天覆地的变化。这个世界之所以穷人比富人

多是因为穷人的观念没有富人的先进。穷人只看以前,而富人看的是未来。有的时候观念就像一个国王,他让不善理财的人不得不咽下通货膨胀带来的苦果,让辛辛苦苦赚来的钱,在顷刻间化为乌有。而对于那些善于理财的人,他们则能享受到让人羡慕的理财果实,从而使自己的钱财可以实现快速增值。这就是理财观念不同所产生的不同结果。

有的时候我们需要思考,需要转变,有句话是这样说的:“如果你没有能力改变身边的事物,至少你还可以改变自己。”社会在不断地向前推进,作为人类群体中的一个成员,我们应该紧紧跟随它的步伐,看清它的走势,不断地为自己积累物质和精神生活上的财富。放远自己的眼光,抓住眼前的机会,只有这样我们的生活才会变得更加幸福美满,我们才能不断地畅想未来,向更高理想和目标努力前进。

心理小贴士

“贫者贫,富者富”这条“马太效应”并非一成不变,在一个高通胀率的市场背景下,不出几年就可以使富者、贫者站在同一条起跑线上。面对这样的事实,我们必须调整我们自己的思路 and 眼光,看清社会的局势和走向,然后对自己的投资理财之路有一个透彻的分析。

投资理财

要懂得的心理学

心理平衡，功到自然成

“跌跌不休”，让不少投资者深陷其中，不可自拔。事实上，作为股票市场的长期投资者，华尔街有句古老的格言，“市场由两种力量推动：贪婪与恐惧”。这种说法没错，但是过于简单了。人们的思想和情绪非常复杂，用“贪婪与恐惧”四个字不能概括影响人们投资决策的全部心理。其实投资就像养生，必须拥有一个平和的心态，才能稳扎稳打地获得胜利。

在投资中，收益和风险是形影相随的，收益是以风险为代价，风险用收益来补偿。一般来讲，风险较大的产品，其要求的收益率越高；反之，收益率越低，但投资者不能盲目的认为风险越大，收益就一定越高，由于受到各种因素的影响，有些投资产品风险高而收益并非如投资者期待的那样也高。

人们在谈论投资理财时，常常希望今天投资，明天就能够获得好的回报。这种心情其实也很容易理解，问题是这样的好事在现实中往往很难碰到。

常言道：“有得必有失。”投资者的心态应该放平和，把目标放远一些，不要贪图眼前的得失，我们一定要知道投资理财本身就存在着风险性，怎样降低这种风险性从而得到更好的利润才是我们现在最需要考虑的问题。当然我们应该心理平衡一些，不要看着势头好就把自己全部家当都投入进去，在势态不利的时候就过于消极片面，这个世界上很多事情都在发生着微妙的变化，要以不变应万变，心态就显得尤为重要。

投资理财让你体会到人生在世，我们所追求的并不是财富，而是人

生的价值和意义。金钱只不过是我们身外之物,生不带来,死不带去。金钱存在银行里,只不过是银行卡中的数字而已,是一种虚幻的数字。要深切理解和体会你的投资价值和观念是为了什么,不要盲目超过你设定的范围,更要时刻让自己明白人生的价值和意义。

林军和杨辉是股市上认识的好朋友,他们都希望在股市里拿到高收益,一次股市正处于牛市阶段,林军不顾一切地把全部家当投到了股市,心想这回一定发一笔大财了,结果没过多久就被套牢了,这让他很受打击。

而杨辉呢?也赔了不少,但是他还把自己的钱财投资到了房产和保险产品上,尽管在股市里操作失败了,但是其他的收入还是可以贴补家用,时机成熟以后他又把能聚拢的资金再度投入到股市,不但赚回了本金,还得到了一份很丰厚的收益。

看到这里我们不难看出钱是要赚,但是要有个度,不要拿自己的一切作赌注,当你有这个举动的时候你已经成了一个金钱的失败者。

近一段时间,股市价值的提升是投资的基础,这样获得的收益一般具有长期性和可持续性。我们希望的投资收益是来自企业本身价值的提升,而不是来自市场的波动。

每个人的财富都是由少到多循序渐进的积累过程,而时间对于财富来说具有一种神奇的效应。回顾一下你资产的持有时间分别是多少,是不是最长的那个增值最多?可能多数人的回答是肯定的。正因为房子的变现困难,反而给你带来了财富。

保持良好心态,首先在进行交易决策的时候,要做好计划,既要有耐心,又要坚定信心,大胆果断。如果你对汇率走势有信心,最好不要计较小小的差价,该买的买,该抛的抛,把握最好的时机。犹豫不决往往耽误时机,该赚的赚不到,不该亏的却亏了,市场就是这样捉弄人。如果你预测目前是盘整走势,那么在汇率没有到盘整区间底部的时候,一定要克制内心的冲动,不要轻易出手。宁可靠边观察,也不宜贸然跟市,以免跌落陷阱。

其次,在你的投资选择与市场运行方向相反时,保持良好的心态更为重要。如果你屡买屡套或屡卖即涨,只要你是按照自己的计划进行止损保护交易,就完全不必懊恼。如果这时你心态失衡,失去的想马上赚



投资理财

要懂得的心理学

回来,往往会使投资不理智,带“赌”的心态去博的话,最终只能是赚钱不成又赔钱。因此在不冷静的时候,冲动往往使人做出错误决断,从而招致巨大的损失,这时的你更需要休息,让休息忘记过去,以全新状态进行投资。

不管怎样,中国有句古话叫作功到自然成,只要我们摆正心态。客观地看待金钱和人生,相信在不久的将来我们每个人都会收获一份不小的财富。

心理小贴士

这个世界上风险和收益是成正比的,“投资有风险,入市需谨慎”这一警钟时刻在提醒着人们,在或赔或赚的结果下如何自持,如何保持一个良好的心态。只要人的心里是平衡的,循序渐进,就一定会功到自然成。

转动头脑，穷则思变

富人靠资本生钱，贫穷者靠知本致富。以知本作为资本，赤手空拳打天下，可能是现代贫穷者们最后也最是辉煌的梦想。但是一个生活在底层的人，很难有俯瞰的眼光和轩昂的气度，贫穷者内心最缺乏的其实就是这种自信。

有的工薪阶级者有时候会说：“看看人家有钱人，什么几十万，几百万甚至几千万元的，可以请理财师给他们量身定做理财计划，想怎么投资都行。可是像我们这样的，工作也没多久，虽说工资不少，但是开销也大，现在手上只有三五万元，不敢做股票，更没资格炒期货，想做点小生意，钱也不够。可怎么说这小钱也是钱吧？总不能年年月月都放在活期存折里睡大觉，可不睡觉真又不知道如何理财。

其实理财并不是有钱人的专利，只要转变思路，看清形势，就一定能够拥有自己的一片理财天地，拥有自己一展身手的理财妙招。

现在先让我们看一个故事：

从前一个国王要感谢一个大臣，就让他提一个条件，大臣说：“我的要求不高，只要在棋盘的第一个格子里装一粒米，第二个格子里装4粒，第三个格子里装8粒，依此类推，直到把64个格子装完。”国王一听，暗暗发笑，要求太低。照此办理，不久就装不下了，改用麻袋，麻袋不行了改用小车，小车也不行了，粮仓很快告急。格子却像个无底洞，怎么也填不满……国王终于发现，自己上当了，因为这样下去，他会变成没有一粒米的穷人。



投资理财

要懂得的心理学

贫穷的发展难起步也困难一些，就那么少得可怜的几粒米，连自己都没有胃口，可一件事情的成功，往往就在于最后一步。当基数累到一定的时候只要跳一下格子，你就拥有了很大的收益，在这之前一切都是铺垫，没有一粒米，就没有后面的小车大车。这个过程是漫长的，也是艰难的。但是这个世界聪明的人很多，有知识的人遍地都是，但真正能发达的却是少数，要把知识变为知本，只有和资本联姻才行。

很多投资说到底是一种赌博，赌的就是将来的收益大于现在的投入。投资是件风险极大的事，钱一旦投出去就由不得自己。贫穷者是个弱势群体，从来没把握过局势，很多时候连自己也不能支配，更不要说影响别人。贫穷者投资，缺的不仅仅是钱，而是行动的勇气、思想的智慧与财商的动机。

贫穷者最宝贵的资源是什么？不是有限的那一点点存款，也不是身强力壮，而是思想。以前总说思想是一笔宝贵的精神财富，其实在我们这个时代，思想不仅是精神财富，还可以说是物质化的有形财富，很多时候是可以喊价出售的。一个思想可能催生一个产业，也可能让一种经营活动产生前所未有的变化。

小兰和小方生活都不富裕，在外面打工也很辛苦，工资发下来了，剩下 200 块钱，小兰用它做了几笔小生意，到小市场买了几条丝巾，以比原价高出 5 块钱的价格卖给了身边的同事，这样它一下子赚了 300 元，而小方呢？一看到手里宽裕了，就都买了化妆品。

同样剩下 200 元钱，前者就可以让它增加利润，后者却仅仅只把它当成了一笔生活费，由此看来，想富有，首先就要让自己的脑袋灵活起来，只要我们开动脑筋，这个世界上到处都是钱可以赚，关键看你是不是真的想到了。

假如一个恃才傲物的职员得不到老板的赏识，他只是简单地把原因归结为不会溜须拍马，那就太片面了。老板固然不喜欢不尊重自己的人，但更重要的是他能看出你是否具有价值。同样，假如你第一次去办营业执照，就和办证的人吵得不可开交，可以肯定你经营的那个小店永远只能是个小店，做大很难。这样的心态，别说投资，连日常理财都难做好。

有一位伟人的话我们都很熟悉，大意是一个人的价值大小，不是看

他向社会索取多少,而是看他贡献多少。相比之下,按劳分配并不是按你的劳动量来分配,“多劳”不是让你累死,而是要生产出更多的价值。只要你愿意,你劳动的能力越强,创造的价值越多,就越可能获得高的收入。多劳多得的根本是质而不是量,贫穷者最根本的投资其实就是对自身能力的投资。

心理小贴士

既然是贫穷者,钱少是其软肋,以软肋和市场上的强敌去对撞,显然是不明智的。对贫穷者而言,最可靠的资本就是“了解自己”的财智素质。

投资理财

要懂得的心理学

小心自己的眼球效应

在股市的红点和绿点中,投资者不停地选择着、琢磨着,由于光线太刺眼,这一红一绿之间,我们的眼睛从来没有休息过,因为那分分秒秒都有钱在流动。股市是充满诱惑的,因为关键要看投资者是否理智,不要让表面现象吸引住自己珍贵的眼球。

所谓眼球定律就是采取各种手段和方法造成醒目、轰动效果,以便将主人的目光吸引到自己这边来,引起人们的注意,从而达到某种目的。

在我们的日常生活中,经常受到这种定律的影响。比如当我们走在大街上,总会有很多醒目的广告牌竖在那里,在我们上下班来回的路上,不断的加深着我们的记忆力。电视里的广告可以说是花样百出,琳琅满目的商品纷纷亮相,为的就是最大限度地吸引我们的眼球,从而促进我们的购买欲望,使他们的销售量不断提高。为此,早在1996年,特尔公司的前总裁葛鲁夫就曾经这样预言:“整个世界将会展开争夺眼球的战役,谁能吸引更多的注意力,谁就能成为未来整个世纪的主宰。”

在投资理财中,很多人都曾经被自己的眼球效应迷惑过,明明看着长势喜人,可自己真的投入进去,却发现原来根本不是那么回事,自己的投资亏本不说,心里也是七上八下的。

其实这个世界上充满了诱惑,什么广告牌,什么各种公司的宣传,这一切往往都会作为投资者为他们做投资的前期了解。要想融资,要想让自己的公司有所发展,上市以后一定会有这样那样的宣传活动,鼓动他



人投资,这时候不明白的人就会盲目地将自己存续已久的那点银子心甘情愿地拿出来,结果没有分清形势,赔的是一塌糊涂。

其实理财是一门学问,也是一门艺术,我们不要盲目的相信宣传和某一个人赢得万利的传说。我们要注重自己进行各方面资料的搜寻,作出自己最明智的抉择。与此同时,投资者应该注意的是,有些时候不要盲目的自信,更不要将自己的全部家当投到股市中去当赌注。我们投资是为了让生活越来越好,而不是在盲目的投资中丧失了自己拥有的幸福生活。

小杨最近很苦恼,刚大学毕业的他经过一年多的辛勤工作有了一些积蓄,为了让自己的生活过得好一些,在股市行情还不错的时候,就把一切积蓄投入到了股市上,可没想到后来股市暴跌,小杨的股票也可以说是连连跌落,就这样一年辛辛苦苦攒下来的钱一下子成了泡影,小杨心里很难受,悔恨当初的行为,不应该盲目地把自己的钱投到股市中去,没有分析,没有计划,仅仅看到某只股票在涨就掏出了自己的银子。

从那以后,小杨开始理智了起来,不再像以前的那个愣头小伙子一样,没有选择,没有目的去投资,相反他会为自己做好充分的准备,每一份企业收益报表,每一个控股公司的最新消息他都会认真的研究,真正的思考,然后做出自己最明智的选择,就这样又发展了一年,小杨通过理财,得到了一笔可观的收益,这让他非常高兴。

在我们的生活当中,充满了这样那样的诱惑,股市也不例外,有人把它形容为赌博,虽然不是很全面,但也有着一定的道理在里面,想成为投资理财的高手,首先就不能被眼球效应所控制利用,而是应该拿出自己的理智去判断得失。

其实,我们现在讲投资,最主要的要素还是商家要吸引投资者的注意力,也就是所谓的眼球效应,好的收益首先要被投资者看见,期待,才能在投资者心中留有印象。之后才能促投资者产生一系列的投资行为,所以能够被投资者注意到是非常重要的。

实际上,不管是广受投资者的质疑也好,饱受业内的争论也好,从很大程度上来讲,商家已经达到吸引眼球的注意了,不管未来收益有没有那么高,至少给了现在兜里有钱的那些人的一种诱惑,让他们始终相信,只要钱拿出来了未来就会有一笔丰厚的利润,但能不能达到这个目标,



投资理财

要懂得的心理学

至今还是个疑问。

所以作为投资者，一定要锻炼自己的敏锐的目光，洞察上市公司的经营情况，决策动态，这样才能更好的对自己的投资进行评估，才能更好的使自己的投资利益不受损害。保证挣钱是很不容易的，投资理财也是为了增加自己的收入，让自己的日子过得更舒心。所以还是让自己的智慧帮助我们，与其逞一时之勇被套牢，不如一步一步稳扎稳打，步步为营。理财是一件长期的工程，它需要我们拿出耐心，才能收获更大的收益。

心理小贴士

当今时代，我们的眼球越来越受到商家的重视，广告如此，店面如此，投资也是如此，很多上市公司，银行都推出自己的理财产品，用高收益诱惑吸引着广大的投资者，然而真正能得到这笔高收益的人又有多少呢？既然我们的眼球如此珍贵，我们必须更加理智地使用它，只有这样，我们的投资才会成功，我们的收益才会可观。

知足者常乐

任何事情上都存在着一定的风险,收益高,风险也就大,这时候投资者一定要看清自己的优势,只要拿到了自己预期数额的利润,本金没有受到影响,就应该赶快收手。俗话说得好:“知足者常乐。”如果你总是不知足,那你就注定会在投资道路上走向失败。

很多朋友在投资理财上都有过这样的经历,一旦看到自己盈利了就会非常的高兴,希望它能够高一点再高一点,结果呢?好的势头过去了,自己没有挣到钱不说,还赔了不少,这又能赖谁呢?该出手时就要出手,该知足的时候就要知足,否则好运走了剩下的只有倒霉,这又何苦呢?

钱是永远挣不完的,如果总是盲目看涨,从不知足,那么必定会有把钱赔光的那一天,到时候吃苦的不是别人,是自己。美国华尔街就曾经有过这样一句至理名言:“不要把鸡蛋放在同一个篮子里。”意思就是说有些人见钱眼开,看到这里有钱赚,就集中自己的所有财力,人力,物力,然后蹲在那里看涨,结果可想而知,就是因为不知足,自己成了穷光蛋。

这个世界上从来没有人会和钱过不去,谁都想拥有更多的价值,想让自己的生活更加富裕起来。可是,怎样才能做到呢?尤其是老百姓,手头的积蓄本来就不多,想让他增值首先采取的理财方式,就是股票基金和理财产品。怎样把这一切经营好,就成为了关键中的关键,如果弄不好,不能保持好收支的平衡,家里的资产就会贬值,给我们的生活带来影响。

小赵参加工作3年了,有了一点积蓄,由于想结婚的时候能有多余的钱,就把钱投到了股市,希望能够多赚些钱,刚开始的时候有些起色,可没

投资理财

要懂得的心理学

想到的是,后来股市暴跌,小赵的本金也被套牢了,为了能解套,小赵又借了很多的外债进行炒股,结果还是输的一败涂地,这让他很是痛苦。

就这样,窟窿越来越大,每一次小赵都不死心,但是每一次都以失败告终,欠了一屁股债不说,还挪用了公款,最后丢掉了工作,还受到了法律的制裁。

因为不知足落到了这样的下场,真的是很可悲的一件事情,如果当时他能够知难而退,相信不幸的事情就会很快过去。

有人说股市是个大赌场,成也萧何,败也萧何。但无论怎样,我们都不应该拿自己的一切当作赌注,偶尔小玩一把,娱乐一下,知足常乐就好。如果真的拿它当职业,除非你练就了一双火眼金睛。不管是赢是输,我们的心态都应该是平和的,因为这一切都很正常,如果我们可以改变就集中精力勇敢地改变它,但是如果你不能改变,那就勇敢地接受它吧,这样你才能得到更多。

约翰·博格是美国指数基金巨头——先锋集团创办人之一,他日前出版了一本名为《知足:金钱、商业和生命的真正尺度》的新书,他在书中写到,20年的流动过剩导致目前的金融系统成本太高,价值太低;投机太多而投资太少;系统过于复杂而不见简单。博格尔表示,“不是天才也能明白,金融部门捞利越多,投资者能拿回家的就越少,投资者落到了这一食物链的最底部,承担100%的风险和大部分成本,但仅仅拿到利润的一点零头。”

博格还进一步阐明了“知足”对自己意味着什么,并号召读者自我检讨,反思自己在财务问题上如何失策,并为当前的金融风暴推波助澜。他说:“泛滥的金融体系及企业界的贪欲,其深度远超过金钱。不懂何为‘知足’,这颠覆了我们很多人的职业道德和个人价值观,这种混乱状况让我们在广义上迷失了人生方向。”

其实,能捞到好处的地方是最危险的地方。“应该有一个区分好人和恶棍的界线,来区分受人尊敬的股票持有者包括基金的操作者和纯粹的毫无原则的赌徒。”美国的第一任财政部长汉密尔顿曾语重心长说过。看看我们中国的股市里,可以说绝大部分都是“赌徒”,也就是所谓的投机者,如吴敬琏老先生的拍案。其实,很多人甚至不知道股市是怎么回事,

就将大把大把的钱投进去，追涨卖跌全凭感觉，企图碰个好运气能够大捞一笔。

有的人把人生看作是一场赌博，赌赢了家财万贯，赌输了一无所有，这样是非常危险的。人生短短几十年，我们应该多享受一些经历中的快乐，而不是在赌博中沉迷，我们的股市应该让我们知道的是外面的世界很精彩，而绝不是一脸茫然和郁闷，我们需要的不仅仅是金钱，我们还需要家人的关心爱护，所以我们应该理智地看待问题，让金钱更好的为我们的幸福服务，而不是毁掉我们的将来。

心理小贴士

理财是为了越理越多，而不是越理越少，知足常乐往往会帮助你稳扎稳打的积聚财富，而不让它在你过高的欲望下走向流失。在生活中我们的亲情，友情，爱情都是需要维护的，请不要因为一时的贪欲，毁灭了自己的幸福，毁灭了本该属于自己的美好人生。

第一章

理财先从理心开始

投资理财

要懂得的心理学

理财改变一生

“算计”一词也就是我们今天所说的“理财”，理财教育对每个人来说都是必不可少的。理财不只是为了发财，而是为了丰富生活内涵。成功的理财可以减少不必要的支出，可以增加收入，可以改善个人及家庭的生活水平，享有宽裕的生活水平，可以储备未来的养老所需。所以合理理财才可以改变人的一生，关键看你怎样经营它。

想起一个故事，和大家分享：甲、乙两个小伙子 20 世纪 80 年代初移民到美国，进入同一家工厂打工，拿着 5、6 块的时薪。每天午餐时，甲习惯到工厂旁边的麦当劳店吃快餐，乙则总是吃着自己从家里带来的便当。20 年后，甲仍然在这间工厂打工，虽然时薪已经涨到 15 块。而乙呢，则已经做了老板，拥有了一家属于自己的麦当劳店。当被问起何以成功时，乙说当初他只是每月把别人吃麦当劳的钱，凑足 100 块后，坚持买了 20 多年的麦当劳股票。他的初衷很简单，那么多人去消费它，麦当劳能不赚钱吗？麦当劳赚钱了，麦当劳的股票也一定会涨。

这个故事给人的启发会有许多，总结一句话就是：一个好的理财习惯会改变人的一生！乙的投资习惯是坚持买麦当劳的股票，而且一买就是 20 年！巴菲特的投资习惯是价值投资，坚持了一辈子，他们都成功了。

目前阶段，储蓄仍然是大部分人传统的理财方式。但是将钱存入银行，在短期内虽然是最安全的，但是从长期来看却是一种非常危险的理财方式。你或许会感到这种说法很诧异吧？其实存款到银行最大的弊端就在于利率太低，非常不适合个人作为长期投资工具使用。



我们假设一个人每年存入银行 1.4 万元,享受平均 5%的利率,40 年之后他就可以累积 169 万元。但是这个结果与投资报酬率为 20%的项目相比较,两者收益相差达到七十多倍。更何况,货币价值还有一个隐形杀手——通货膨胀。在通货膨胀 5%之下,将钱存在名义上利率约为 5%的银行,那么实质报酬等于零,这样也就是说,你的钱实际上已经贬值了。

有则广告说得好:“你不理财,财不理你”。但现在有的人像鸵鸟一样只知埋头苦干,却不懂得规划自己的职业生涯,更别说如何去投资理财,如何钱生钱;有的人过分强调储蓄,像守财奴一样不惜以牺牲生活水准为代价,看起来财富尽在掌中,实则不懂得用钱的道理;有的人财源滚滚,但却挥霍无度,没什么保障的观念,并且把自己对钱的理解潜移默化地传给下一代。这些人缺的正是财商——理财的智慧和能力。他们缺少财商,但丝毫没有意识到;他们财商比较低,偏重于某一项才能,但从未想过均衡发展。人们常说,“缺什么补什么”。如此看来,“补点财商”也将成为当今的流行语。

那么究竟我们应该怎样用理财改变自己的人生呢?究竟怎样经营自己的生活 and 财源呢?看看下面的内容相信一定能够帮你做到这点:

选定生活方式

马克记得 50 年前的一段经历。当时,他和奶奶到了一片海滩。他迫不及待地扑进大海,奶奶则一点一点地向水中迈进。她撩起水,先撩向胳膊,又撩向身体的其他部位,奶奶在适应水温的变化。马克瞬间就做成的事情,奶奶却似乎用了整整一生。

故事包含了许多内容。你可以把它理解为给自己的未来增加保险系数。下水之前,你先要清楚自己会遇到什么,以便在事情来临时胸有成竹,而且有逃脱的方法。做出改变生活的积极决定之前,你需要理清事情的轻重缓急、权衡选择的利弊。



投资理财

要懂得的心理学

保证家庭第一

1984年,参议员保罗·桑切斯被诊断出患了淋巴瘤。为了和家人在一起的时间更长一些,他放弃了名望甚高的工作。正像一位睿智的朋友所说,“没有人希望临终前在办公室度过更多的时光”。你可以挣得生活所需,解决财务上的问题,甚至富裕繁荣,但并不一定就要你去扮演工作狂。没有时间去玩玩游戏、修缮篱笆,或者停下脚步嗅一下玫瑰的芳香。

总之,无论是传统家庭还是现代家庭,家庭的意义都跳不开同样的意义:一家人相聚相守,让生命繁衍下去。

养成创业习性

想获得成功,你就要养成创业的习性:多才多艺、灵活自如、善于推销自己、精于个人理财、排定事情的优先顺序,而且时刻准备着弃职而去。今天的员工需要有跳槽的心理准备。平均来说,跳槽常常是4到8年一次。

将你的创业念头付诸实施前,先经营一两项小产业,对你来说,是一种很好的历练。它对你创业的起步、经营、经验积累都有很大帮助。我们把它看作你手中的“王牌”。你可能因为喜欢手中的“王牌”而辞掉工作,也可能为工作的转换做好各种准备。

投资你的债务

当声名浪藉的威利被问到为什么要抢劫银行时,他回答道:“因为这里有钱。”威利可能是个恶棍,但不是个笨蛋。他选对了目标,不过如果能够到银行里投资,而不是到这里抢劫,事情当然会好些。

负债相当于财务上的俄罗斯轮盘赌——枪膛里上满了子弹!你永远不知道,哪一天失业、医疗危机、离婚,甚至漏雨的屋顶,就会引发你的财务危机。所以,让债务降到最低是最明智的做法——还有另外一个理由:



你可以为自己省下一大笔财富。

规划理财前景

假定你的财产没有巨大的增加、工作生涯中也没有什么一流的投资,但你仍将挣到一笔财产。比如说你和爱人都年方 25 岁,你们家的收入和普通的美国家庭一样——每年挣到最新估计的数字 54910 美元。如果你们二人都工作到 65 岁,即使你们的收入从不增加,也没有过分的活费用,到头来,你们的收入将超过 200 万美元。如果你的薪水以 3% 的比例逐年增长,最后你们的收入将超过 400 万美元。还说什么呢?你成了百万富翁。

那么,你如何利用这些钱呢?任它点点流失,还是善加利用?最好的理财设计师,是你自己。

心理小贴士

朋友,如果你已经有了自己的人生计划,那么你是否有了自己的理财计划呢?唯有以人为鉴,抓住转瞬即逝的灵感,从现在起,做好自己一生的理财计划,才能达到提早“拥有”财富,提早“享受”财富的目的。

投资理财

要懂得的心理学

理财不是为了赚钱

“人生最大的悲哀是啥，人走了，钱没花完。”凭借小品《不差钱》，演员小沈阳一夜之间红遍大江南北。谈笑一阵风，小沈阳的这句话倒是给人们留下了深刻印象，其中蕴含着理财的理念。说白了，就是一句话，我们理财的目的，难道只是为了拼命赚钱、攒钱？当然，我们也不愿遇到“人活着，钱没了”的尴尬。

说到理财，想起我认识的一个朋友。他正值中年，在上海有房有车有一份非常不错的稳定工作，每年的收入足以让其跻身“金领”行列。2007年，看到股市行情飞涨，身边的很多朋友因此“意外发财”，他不由心痒难耐，抱着“钱多不扎手”的心态，动员老婆把300万元的积蓄全部投入股市，等着“以钱生钱”赚更多的钱。

但世事难料，朋友的美梦没做多久，股市就开始了暴跌，上证综指从6000多点跌到了4000点附近。此时，有点“输红眼”的朋友东拼西凑的又弄来200多万元入市“抄底”，结果遭遇新一轮暴跌。已经手足无措的他完全乱了章法，在去年11月份全部清仓，所剩资金不到200万元。看着这样的结果，他未免又气又急，没多久就中风偏瘫了，整个家庭也陷入了财务危机。

看到这里，可能很多人会说，你这个朋友是被理财害的。原本他工作稳定，收入可观，如果不理财，那日子照样过得很幸福。这么看问题其实是对“理财”的曲解和误解。按目前的通胀率和银行存款利率，不理财，资产明显会缩水。理财是必要的，关键是如何理财。



理财,首先要弄明白自己的风险承受能力,如果股票一套,你就心神不宁,寝食难安,那你不能买股票,还是买点国债更安全。其次,要在保证家庭资产安全的前提下,通过合理配置资产,来获得比银行存款高的收益。比如那位朋友,他如果将 300 万元资金分成几块,一块存银行,流动性好,安全,随时可以应急;一块买点保险,意外险、医疗险,给自己和家人有个保障;再拿出可以承担风险的那部分资金,参与一下股市,这样,在市场走牛的背景下,可以获得更高的回报率;万一亏损,也不会搞得人要中风的地步。当然,对于一点没有股市投资知识的人,更稳妥的办法是定期定额买点基金,既可以分享牛市成果,又可以规避自己盲目操作的风险。

我们上面说到的这个朋友,他就犯了大忌,没有弄清自己的风险承受能力,又把“鸡蛋”都放在了一个篮子里。他所谓的理财,其实是一场豪赌。

投资理财要以安全稳健为主

今年以来资本市场的表现给大家上了惨痛的一课。很多投资者都在纳闷,这市场到底咋了,股票、基金还敢买吗?其实这个市场还是有很多值得投资的理财产品的。

金融市场也有各种产品,比如储蓄、国债、基金、股票、期货、艺术品收藏什么的,单一的产品销售不是理财,只有根据客户的实际情况,构造一个产品组合,这个过程才能称得上理财。比如说,一客户现有 100 万,他想投资股票、期货等高风险的金融产品,可客户一点风险承受能力都没有,属于只能挣却不能赔的那种,这就需要给客户做产品的组合配置。假如客户的理财周期是 3 年,我们可以给客户做这样的规划:拿出 100 万中的 85 万购买 3 年期的储蓄国债(年收益 5.74%),3 年期满后本利和为 100 万元,剩下的 15 万元我们才考虑是买股票呢还是炒权证或是做期货什么的。这就是理财的核心思想,先想着如何不赔,然后再考虑着怎么去挣钱。

投资者应根据自身和家庭成员的风险属性选择适合的理财产品,如果是保守型,承担最大亏损在 10%以内的,应谨慎投资股票等权益类资



投资理财

要懂得的心理学

产,选择保本能力强的理财产品,将风险控制在自己可承受范围内。

不断完善自身的理财知识

理财知识的学习也很重要,因为理财资讯的掌握程度决定着投资者的理财策略,学习正确的投资方法,不断地进行理财知识的完善,科学合理地运用一些理财工具和手段为自己制定中长期的理财规划。在学习的过程中,我们可以借鉴别人的一些成功经验,同时形成自己的思维体系。理财不可能让你一夜暴富,不过,学习过程中思想和理念上的改变可以逐步促成生活质量的提高。教育投资是属于个人智力和知识积累的投资,是理财投资中不可或缺的一部分,教育是一个人对自身进行的最重要的投资。投资和消费是经济社会中两种经济行为。投资的目的是为了获得利益,是一种积累;消费则多是为了享受,是一种消耗。对健康的投资实际上是为了减少对健康的消费。没有健康的身体,拥有再多的财富也不会拥有快乐。

理财规划中对健康的投资的收益不像其他投资那样明显,这是一种隐性的收益,但这种收益却是你在所有的投资中获得的最宝贵的财富。

心理小贴士

理财是为了更好的生活,不必冒太大的险,求太多的财。如果真是“人走了,钱没花完”,相信那也成了理财的一种悲哀。理财,首先要弄明白自己的风险承受能力,如果股票一套,你就心神不宁,寝食难安,那你不能买股票,还是买点国债更安全;其次,要在保证家庭资产安全的前提下,通过合理配置资产,来获得比银行存款高的收益。



第二章

把自己的银子存起来

没有人会否认，钱是个好东西，为了让自己的生活过得更好一些，很多人每天都在为了它而努力，赚钱是辛苦的，千万不要让这种辛苦，白白的流失，把它存起来吧！必定有了资本才能拥有更好的希望和梦想。

投资理财要懂得的心理学

投资理财

要懂得的心理学

赚得多，不如存得多

赚得多不一定就是有钱人，有些人赚得多，花得也多。可是有些人尽管没有那么多钱，但是家里的日子还是看上去很富裕，主要原因就在一个“会过上”。常言道：“与其赚得多，不如存得多。”真正留下来的才是钱啊。

目前金融危机席卷世界，搞的世界动荡不安，可唯独对于中国老百姓来说没有什么太大的影响，这是为什么呢？主要原因就在于中国人有一个习惯，那就是尽量不借贷，不欠债，爱储蓄。这个习惯很好，保证了中国老百姓的生活安定，不会因为没米做饭而烦恼。

在很多人眼里，赚得多就意味着更富有，其实并非如此，就拿白领和蓝领相比，虽然白领的工资是蓝领的几倍，但是每月的剩余资金也许还没有蓝领的多呢！白领想要拥有一辆属于自己的爱车就要花费很多的资金去加油，保养，上税。为了能过得好一点，房贷也是一笔不小的开支。除此之外很多白领追求时尚，美容美发，品牌着装，高级电子产品，最终落在手里的钱寥寥无几，这时候有些人开始疑惑和感叹，这钱没怎么花怎么就没了呢？

的确，走到超市里，逛上一圈，小打小闹的买点东西也要上百元，钱就在分秒间随着时间慢慢地流逝了。在我们不知不觉中，本来很厚的一沓钞票花来花去只剩寥寥无几的几张了，这真的很让人纳闷，究竟是物价上涨了，还是自己的需求太多了。

有些工薪阶层明明没有足够的经济实力，却要买大房子、开好车，使得银行卡上负债累累。其实，“面子”不等于“里子”，不管你外面装扮得如和富有，骨子里还只是个穷人。你应该做的是让自己“真的有钱”，而不是“看起来有钱”。决定财富多寡，不是看你赚多少钱，而是看你存多少钱。

但是不管怎样,有一笔存款心里还是很踏实的,它意味着不用担心因为没有一笔可以操纵的资产而错过了自己人生的最大转机。由此看来,存钱还是很有必要的。

随着现在“月光族”的出现,很多人开始感叹:钱为什么永远跟不上自己的生活,如果不知道储蓄真的很可怕,我们并不是没财可理,关键是你要不要理,只要你决心做一个会理财的人,那你的生活质量将会提高一大截。

小元工作有一段时间了,收入也挺可观的,可是他却没有任何积蓄。他总是说:“能挣钱不就行了,想那么多干什么。”就这样,他频繁地出入朋友的聚会,手里用的是最新款的手机,只要有更新的他就立马会把自己的淘汰掉。

就这样过了很长时间,小元一直过着潇洒的日子,直到有一天公司裁员,小元也因此丢掉了工作,他一下子就慌了神,不知道该怎么生活,投了几份简历,但一时间没有消息,这让小元开始彷徨。

小元的同事小军,在那次公司裁员中也不幸被选中,但是由于有经常储蓄的习惯,还是有了一笔可观的资金,他利用这笔资金做了一些小生意,慢慢地发展起来,有了自己的事业。

在一次朋友的聚会上小军和小元相遇了,他们聊了聊彼此现在的处境,小元把满肚子的苦闷都倒给了小军,小军也耐心地听着,最后他拍拍小元的肩膀说:“赚得多,真的不如存得多,兄弟,你该为自己存笔钱了。”小元听了,脸一下子红了起来,从那以后,他告别了“月光族”的生活,最终有了一笔可观的资金。

心理小贴士

赚得多很好,存得多更好,想实现自己的梦想,先要从储蓄开始。我们应该把储蓄当成是一种习惯,把存下来的钱当成是一种储备,只有这样,生活才能更有条理,风险才不回上来敲门。

投资理财

要懂得的心理学

不要成为“月光族”

提起“月光族”大家都不会陌生,每月有收入,但是结余却是一个零,有人认为这种生活很潇洒,其实潇洒背后存在着这样那样不为人知的隐患。比如对家庭的责任,对理想的憧憬,在时光的洗礼下都会变得暗淡,很多人越来越迷茫,不知道未来是什么样子的,只能是今朝有酒今朝醉,对着月亮掉眼泪。

其实,年轻的生命真的不能如此蹉跎下去,我们还有很多的事情要做,这些我们想做的事情需要不断地积累,经验,资金,想法等各个方面都要提高自己,只有这样,我们的生活才会更加精彩,我们才会离危机越来越远。

尽管我们年轻,但是年轻不会是永远,我们一定要为自己的未来做好打算,利用年轻的时间多积累一些知识和资本,而不是一味的追求时髦,享受那些超出自己能力范围的高消费产品。

小张是一家国有企业的会计,人长得很漂亮,也很追求时尚,在她看来每月可怜巴巴的死工资根本不够她花销,刚发下工资两天小张就把钱花得一干二净,她很苦恼,究竟怎样才能得到自己想要的那种生活呢?

有一天工作时,小张打起了歪脑筋。一天她见人不注意,利用职务的便利把公款拿了出来,看着手里的钱,小张很是兴奋,连忙为自己购置了几套新衣服和自己盼望已久的化妆品。起初,小张还有些罪恶感,想等工资发下来就填补上这笔空缺,可是没想到当工资真的发下来了,小张又有了别的欲望,就这样窟窿越来越大,终于纸里包不住火,小张的事情被

领导发现了。不但工作丢了,小张还要面对法律的制裁。

好好的工作就这样在小张不该有的欲望下丢了。说来说去都是钱惹的祸,细细想来,小张买的很多东西都是些用不着的东西,如果她可以勤俭一些,有计划的安排自己的消费,不但可以保住很不错的工作,说不定还会有晋升的机会。

其实,生活本身需要的花销是很少的,哪怕一个月存 200 元或 300 元,日积月累资金数量也是不容小视的,它可以成为自己完成梦想的第一笔资金,也是一份自己可以引以为豪的可靠保障。

有人说挣钱就应该享受,这话说得一点没错,我们来到这个世界上,不应该总是吃苦受累,我们应该有自己的娱乐,有自己的消遣,要不然人生就会变得枯燥而乏味,但是我们还是应该有计划地花钱,不要让“月光族”的思想钻了空子,这个名字好听,但对未来没有一点好处,一旦被它侵蚀了头脑,我们的生活就会充满困惑,充满迷茫,甚至会出现错误,误入歧途。

那么究竟怎样才能避免“月光族”的事情在自己身上发生呢?下面就给大家提出一些建议,希望能够对大家有所帮助:

要了解和清点自己的资产和负债

要想合理地支配自己的金钱,首先要做好预算,而预算的前提是要理清自己的资产状况,只有在理性分析过自己的资产状况之后,才能作出符合客观实际的理财计划。要清楚了解自己的资产状况,最简单有效的办法,是要学会记账。

制定合理的个人理财目标

弄清楚自己最终希望达成的目标是什么,然后将这些目标列成一个清单,越详细越好,再对目标按其重要性进行分类,最后将主要精力放在最重要目标的实现中去。



投资理财

要懂得的心理学

安全投资,规避风险

千万不要急功近利,高收益意味着高风险。在准备投资之前,最好分析一下自己的风险承受能力,认清自己将要做的投资类型,然后根据自身条件进行投资组合,让自己的资产在保证安全的前提下最大限度地发挥保值、增值的效用。

准备必需的日常生活费,节省日常生活开支

对于刚离开校园、阅历较浅的年轻人,理财专家建议,节俭虽然创造不出富翁,却是实现富翁之梦的量变过程。

制订储蓄投资计划

将每月工资的一部分转为定期存款进行储蓄,虽然储额只占工资的一小部分,但从长远来看,就可以积累一笔不小的资金。此外,专家建议,理财初期,宜选择风险较小的理财产品,其中储蓄和国债是最佳选择。没有足够的把握,不宜进行风险较大的投资。

心理小贴士

“月光族”月初光鲜月底凄惨,每个月的零用钱都会早早花光,理财毫无计划可言。这可不是一个好习惯,虽然我们追求生活的品质,可是长此以往,富翁的称号就会离你越来越远。适当的为自己存点钱吧,这样危机才不会残饶你,幸福才会在你最期盼的时候来到你身边。

财富是一点一点积累起来的

有人羡慕有钱人,那么有钱人财富是怎样积累起来的呢?有人说靠的是运气,这仅仅是一方面,更多的是积累。财富是一点一点壮大起来的,有钱人永远都明白这个道理,他们不断地为自己积累,所以生活总是给他们更多的快乐和阳光。

财富是一点一滴积累起来的,所以要珍惜每一分钱。生活里有很多事情很奇怪,最需要钱的人往往最不在乎钱,很轻易地就把自己的发家本钱赌掉、花掉,理由是钱太少,无所谓!其不知富人的财富就是一点一滴累积起来的,他们把本金看得像自己的眼睛一样珍贵。

有两个年轻人一同寻找工作,其中一个叫彼德,另一个叫洛维尔。

他们都怀着成功的愿望,寻找适合自己发展的机会。有一天,当他们走在街上时,同时看到有一枚硬币躺在地上,彼德看也不看就走了过去,洛维尔却激动地将它捡了起来。

彼德对洛维尔的举动露出了鄙夷之色:连一枚硬币也捡,真没出息!洛维尔望着远去的彼德心中感慨:让钱白白地从身边溜走,真不应该!

到底是谁真正没出息呢?

后来,两个人同时进了一家公司。公司很小,工作很累,工资很低,彼德不屑一顾地走了,而洛维尔却高兴地留了下来。

两年后,两人又在街上相遇,洛维尔已成了一位小老板,而彼德还在寻找工作。

彼德对此无法理解:“你怎么能如此快地发了财呢?”

洛维尔说:“因为我不会像你那样绅士般地从一枚硬币上走过去,我会珍惜每一分钱,而你连一枚硬币都不要,怎么会发财呢?”

彼德并非不在乎钱,而是眼睛总盯着大钱而对小钱弃之不理,他需



投资理财

要懂得的心理学

要的大钱总在明天,这就是问题的答案。

看了这个故事,你一定会有很多的感叹,两个没有什么差别的年轻人到最后却产生了天壤之别,主要原因就是他们对待金钱的态度上。钱再少也是有价值的,只有不放过身边的每一分钱才能在日积月累中积攒起自己的财富。

在我们的日常生活中,有些年轻人花钱经常大手大脚,他们铺张浪费,看不起小钱,对于工作也是一副高不攀低不就的作派。这对自己以后的发展是很不利的。每个生存在这个世界上的人都需要有工作,工作才能让我们生活变得更有价值,要想让这些价值得到升值,我们就需要进行积累,学会节省,学会让自己的钱财不断翻倍。

有些人理财总是理不好,根源就在于急功近利,有勇无谋兼不肯做功课。他们总以为自己钱少,就是要大胆投机,故专炒低价垃圾股,此种做法跟自杀差不多,长此以往,他们的发家本钱逐渐蒸发,永远没有着落,只好唉声叹气的过日子!

亚伯丁非常欣赏马云的一句话:今天很残酷,明天更残酷,后天很美好,但大部分人是死在明天晚上,所以不要放弃今天。

想想我们曾经错过的金钱吧,如果你注意的话,或许它真的可以堆成一座小山,我们随手丢弃的硬币,一句:“不用找了”的阔气,扔在洗衣机里,洗得不成样子的钞票,不小心遗忘了的钱包,此外还有零食,股票,电玩,可以节省下来的水费电费,如果真的可以估算一下,加起来真可以是一笔可观的收入。可惜这么多钱,我们早已将它们遗忘了,花掉了。

心理小贴士

金钱的积累是从“每一个硬币”开始的,一个成功致富的人决不会因为钱小而弃之。因为他们知道,任何一种成功都是从一点一滴积累起来的,如果没有这种心态,就不可能得到更多的财富。贪图更大的财富,结果往往连本来能够到手的财富也会丢掉。

钱不在少，会理则灵

在我们的日常生活中很多人都在抱怨，自己为什么没有财可理，自己的收入是不是太低了。其实，钱有多少并不是理财最应该关注的问题，如果你真的愿意用理财的方式让自己的生活有条不紊地进行，那么现在就动起手来，管理你的家当吧！只要你用心的话就一定可以看到自己的成果，一定能够理出自己的精彩。

有人说：“时间就像海绵只要你愿意去挤，总是会挤出来的。”理财也是一样。该花的钱是一定要花的，一些可买可不买的东西就尽量少买，不该买的东西绝对不买，几个月下来你就会发现，原来自己还是挺富裕的嘛！这时候有人会抱怨：“我的生活质量下降了。”其实事情并非如此，有了一笔很可观的积蓄，从长远角度来讲，自己还是赚了。与其把它挥霍一空，不如慢慢存起来做一些自己想做的事情，比如说开一家网店，或做一笔小生意，但这一切一定是需要前期投入的。

小王是一名白领，收入很可观，长得也很漂亮，很多人都羡慕她，但是她却有她自己的烦恼。尽管收入不错，但是不知为什么总是剩不下什么钱，每月的花销很多，有的时候钱怎么被花光的连她自己都不知道，这令她很困惑，也很恐惧，究竟是什么原因呢？小王自认为生活已经很节俭了，为什么还剩下不下钱呢？

怀着好奇和求知的心理，小王找到了资深理财专家去咨询，专家听了小王的想法后，笑笑对她说：“你之所以存不下钱，病灶在于你的心态。有的时候你觉得一件东西很便宜，但是你却忽略了它的使用价值，结果



投资理财

要懂得的心理学

买了一堆的东西没有一件是有价值的。”“那我应该怎样做呢？”小王焦急地问：“我现在总觉得钱不够用，没有钱理财。”理财专家笑笑说：“其实可理的钱不在多，而在于精，只要会理，生活肯定不是现在这个样子。”于是理财专家帮她制定了理财方案，配合心理学的指导，告诉她怎样才能把不该花的钱存起来，慢慢的小王也摸出了点门道，生活开始有了大的起色，她学会了省钱，也学会了花钱，慢慢的银行账户上也有了一笔丰厚的存款。

看了上面的例子，很多人一定会发出感慨究竟怎样做才能把自己有限的资金理得井井有条呢？究竟怎样才能像小王一样拥有属于自己的一笔可观的存款呢？主要原因还在于我们对待金钱的态度上，就像理财专家说的那样，有些东西可买可不买的时候就不要买，有些可用现金可用刷卡的时候，就不用卡，这样我们内心就会给自己留一个小算盘，精打细算的生活，才能更宽裕更舒心。

下面就教大家一些省钱的小方法，希望能让你有所参考：

建立一个自动储蓄计划

在银行建立一个只存不取的账号，每月定期从你的工资卡上划去一小笔不会影响你日常开销的钱，它的数额可能仅仅是一顿饭钱，或者是一次泡酒吧的费用，但是当你真的开始这么做了的时候，你已经不再是“月光一族”了，因为你开始为自己攒钱，开始成为一个有存款的“有钱人”了。

购物省了多少钱，就存多少钱

购物省下来的钱不是用来购更多的物，也不是给你机会胡吃海喝。没有预期的打折或者降价给了你一笔小横财，既然它不在你的消费计划里，请把它存进银行吧，必定存起来的钱才真正是自己的，他可以成为我们的不时之需，也可以成为我们的安全保障。

不要小看零钱

把零钱也存起来,放进储蓄罐里,就会积少成多,虽然看起来有点老土,但是,却可以帮助你养成不浪费的习惯。况且,积少成多,100个1元硬币加在一起就是1张百元大钞,这时候你就会拥有一种成就感,又有一张百元大钞可以存进银行了。

心理小贴士

不要总觉得自己的钱少,不要总抱怨钱不够花,只要你拿出一点心思,就会发现你的钱是可以省下来的。为自己储蓄吧,剩下的钱才是自己的,有条理地花钱,有条理地攒钱才能成就自己未来更宽裕的生活。

投资理财

要懂得的心理学

花钱理智不冲动

没财可理肯定是和平日花钱有关系，花钱越多，可以理的财产就越少，这时候很多人开始后悔，当初花钱为什么那么冲动，现在还要去承受冲动的惩罚，没有存款不说，东西买回来，吃饭都成了问题，这可怎么好，看来是需要好好反思一下了。

如今的时代充满诱惑，一件漂亮的风衣，一部高档的手机，一对精美的耳环，这些还都不算什么。有的人为了攀比买了一辆自己的小车，上班的路程走着都能到，非要开个车来显示自己家庭的条件好，生活上也就开始过得紧巴巴的，有车就要养车，一年又要开销不少，这时候想还不如不要呢？可是请神容易，送神难啊，一年的油钱，税钱，保养费用，车贷费用，让一个本来可以过得幸幸福福的小家庭负债累累。现实中这样打肿脸充胖子的事情越来越多。

细细想来我们的生活中有很多不该有的花销，都是我们因为一时冲动而酿成的苦果，我们经常会对自己说：“这样苦着自己为了什么呢？该潇洒一下就潇洒一笔吧！”于是钱包里的钱不知不觉地流到了别人的口袋里。这不是自己希望的，可这又是我们自己心甘情愿的。谁让我们那么爱追逐时尚，谁让我们那么喜欢在人前攀比，谁让我们总是先把钱花出去以后才开始愁眉苦脸的心疼，然后开始发愁地问自己：“我该怎么办啊……”

怎么办？关键要看自己，花钱是不能冲动的，消耗了再出手，这样既不会影响到生活质量，也不会让我们的心情落差太大。当然我们并不是说做个叩门大仙最保险，这样生活质量也不会好到哪里，我们不是欧也妮葛朗

台,存钱省钱只是为了看着,享受着金光闪闪的感觉。人挣了钱就是要花的,不花就对不起自己,但是怎么花却是一门学问,也是一门艺术。

小杨是一名公司职员,由于还没有女朋友,一直过着一人吃饱全家不饿的生活。这段时间他开始发愁,因为自己的钱怎么也省不下来,他有太多的聚会要参加,太多喜欢的东西要买,每每如此,他总是经不起诱惑。

就拿有一次上街买衣服来说吧!他看准了一套西装,是品牌货,正在打折促销,小杨试了试觉得很合身,也很精神,这时候身边的售货员就开始在一边大加赞赏地说:“多帅气的小伙子啊,这衣服就是给你做的,反正也打折不如多来两套,都快过节了,干吗那么对不起自己?”

小杨听了觉得很有道理,心想自己每天挣钱那么辛苦,为的不就是生活质量好一些吗?反正也是打折,不如多买两件,于是他很快作出了决定,一下子买了三套回家,没过一会儿,小杨又开始心疼了,三套西装自己根本就穿不过来,其实,只要一套就足够了,一下子花了这么多钱,也没有理由再退回去,只能自认倒霉。一个小小的冲动,让自己的银行账户里一下子损失了 5000 多块钱,真的是得不偿失,于是他越来越后悔,但一切都已经晚了。

看了上面的例子,很多朋友都会回味自己购物时候的场景,一件衣服穿在身上,比来比去,无可挑剔,再加上身边服务员在那里一个劲儿的夸赞,自己怎么能不动心呢?这时候一股热情直冲头顶,心里想,不管多少钱我一定要将它买下来,节衣缩食也要买下来,就这样,你乖乖的掏出了自己辛辛苦苦赚了一个月的钞票,那份潇洒的感觉真叫一个“爽”。

我们的薪资一般都是每月一结,那么我们每月的理财计划是什么呢?这时候很多人都会摇摇头说:“不太清楚。”这就是我们走进消费误区的开始。

我们需要储蓄,需要有计划地花钱,我们允许为自己的心爱之物冲动一次,但是不要看到什么都冲动,我们可以经过一段时间的积累得到它,也可以有计划的分期付款得到它,但是千万不要忘了,我们的未来也同样需要钱,储蓄就是为我们今后有钱用而努力的一种方式。

我们应该把心态放平和,认真地看待手里面的金钱,它是我们的劳动换来的,自然要为我们自己服务,那么究竟怎样做最有效,怎样做才能

第二章

把自己的银子存起来



投资理财

要懂得的心理学

把我们有限的银子省下来？这是每一个人都非常关切的问题，下面就介绍几种方法，希望能够使朋友们有个参考：

(1)去大卖场采购前，先清点一下家中日用品的储备，在购物清单上列出必须购买商品和如遇打折可购买商品，以免看到打折就兴奋，买回一大堆平时用不着的东西。注意食品的保质期，买得太多来不及吃过期就是浪费。

(2)有空时整理一下衣柜，对自己的衣服心中有数，并且按照不同色调、风格作好搭配，这样就不会发生在类似衣物上重复花钱的事。

(3)淘便宜衣物未必省钱。几套中性色、剪裁合身、简洁大方的名牌套装是不能省的，当然打折时能买到就更划算了，利用率高的衣服才是值得买的。丝巾等配饰可以多采购一些，它们可以使你原有的衣服散发出不同的韵味。

(4)逛百货商店时记得适合自己的才是最好的，在促销小姐的热情赞美下要保持清醒头脑。见到喜欢的衣服鞋子先别急着掏钱，再逛一圈，确定没有更中意的再买也不迟。

心理小贴士

花钱不理智，之后准遭殃，不要总是迷恋时尚的生活，那些模特之所以穿着入时，是因为那是他们的工作。真正的生活需要的是稳扎稳打。需要的是有计划，只有生活有条理了，我们的未来才会一片光明。

存起来的是希望

算来算去我们可以利用的钱财真的是太少了,我们还有那么多的愿望,没有经济基础是不行的,生活在竞争大,压力大,风险也大的社会环境下,真的是很不容易。想来想去还是为自己早点打算,开始储蓄吧,因为存进去的不单单是钱,还有我们对于未来的畅想和希望。

这个时代赚钱越来越难啊,越来越辛苦,如果要问,100个人肯定有一百种痛苦,一百种无奈。的确,社会在进步,随之而来的是压力越来越大,我们不知道自己未来如何,尽管现在想找份工作不是件难事,但是能不能长时间地做下去还是个未知数,有的薪资待遇低,有的是因为合同不够合理,有人选择忍辱负重,有人选择潇洒离去,总而言之,存钱不是那么容易就能到自己手里的。

面对这个世界必然的风险环境,想逃是逃不掉的,关键在于怎样去面对它,怎样主动去迎接挑战,这个时候一份充足的存款可以帮助你躲避很多的风险,就算暂时失业,也可以帮助我们安全地在挺一段时间,如果在平时就善于管理自己的钱财,说不定还可以为自己选择一条挣钱的新路子,成为赢在转折点上的新新人类。

小梦今年25岁,是一名公司职员,刚开始的时候工资不高,只有1500块钱,生活还是很拮据的,但是小梦拥有良好的储蓄习惯,每次发工资她都会把钱分为三份一份交给父母,一份自己零花,一份自己储蓄。就这样坚持了一段时间,手里面有了一笔可观的存款。再加上小梦在岗位上的出色表现,老板为她加了薪手头也就更宽裕了。但是她还是按照老样子管理自己的钱财,就这样她的存款越来越多,小梦喜悦的心情也就



投资理财

要懂得的心理学

无以言表了。

后来小梦利用自己攒的钱,投资开了一家服装网店,生意还不错,每月都有不错的利润,就这样她的生活越来越好。2009年的年末,她和自己的男朋友喜结良缘,还成为了一名准妈妈,在怀孕期间,小梦没有为经济问题担心过,烦恼过,网店的生意一直不错,小两口的生活也有滋有味的。

新的一年,小梦有了新的想法和憧憬,她想用开网店赚来的钱,投资一家真的店面,从此以后自己为自己打工,还可以很好地照看宝宝。当然她的储蓄习惯还是老样子,但是利润可要比以前丰厚得多,每当谈起自己的储蓄历程,小梦总是说:“储蓄是很重要的,我存的不仅仅是钱,还有自己的一份美好的希望。”

小梦一个普普通通的女孩儿,之所以能够拥有今天的幸福,主要原因就在于她拥有善于储蓄的好习惯,她为自己很好地规划了将来,稳扎稳打地按照自己的预计轨道行走,从一名普普通通的公司职员,到自己开网店盈利赚钱,虽说没有多长时间,但是她的生活却大有改善,可见理财和储蓄是多么的重要。

那么究竟我们应该怎样做,才能守护好自己的那份希望,怎样做才能成就自己的明天和未来呢?下面就给朋友们介绍几种小方法希望能够对大家有所帮助:

每天坚持存小钱

你是不是常常自己告诉自己,至少有100、500或1000块钱才值得存入银行呢?这就有点像对自己说,只有一整天都在跑步才会对身体有好处。

其实,每天我们都可以从当天的话费中剩下几块钱,只有这样的日积月累才是存钱的最高境界。实际上大多数人每天都能剩出几块钱来,例如不喝咖啡改喝白开水,和别人合伙坐出租车或在时间充裕的时候步行,不买报纸而去公司看公用的报纸等等。你可能很容易就忽略这些小钱,但是如果你有绝对的自制力,不知不觉一年后,你就可以节省上千元钱。

建立一个储蓄日志

如果你没有上述的顽强自制力的话,学习耐心善于计划的理财达人的方法建立自己的省钱日志吧!

管钱的第一个好办法是建立一个花钱日志,写下你的花费,让自己清楚地知道所有的钱都花到哪里去了。你会发现它总是很有用处的,只是结果偶尔有点可怕!你会看见自己惊人的消费能力,不必大惊小怪,你身边不会省钱的大多数人都和你一样。

另一个办法正好相反,是建立一个储蓄日志。每当你把钱放进银行账户头,或把几块钱放到罐子里,记下日期和你存了多少钱。这是一个挺不错的方式来激励自己存钱。你也可以使用自己日历或日记本来做记录,这样整个的省钱流程就尽收眼底了。

自动化你的储蓄

在你尝试了许多省钱方式后,如果你发现自己省钱的激情在减弱,这个方法可以当做最后的杀手锏。那就是要想办法让储蓄变成一个自动的流程。让银行在每月的第一天自动从你的工资账户里划出 100 元(200 或 500)转到储蓄账户中,不需要动一根手指钱就存了起来,你想花都不可以了。

心理小贴士

存钱存的是一份安心,也是一份希望,我们渴望能够多做一些自己喜欢的事情,资金总是我们的一个要考虑的事情,他是我们的资本,也是我们成就梦想的第一笔钱,让我们在生活的每一个瞬间将它保存起来,说不定什么时候就可以帮到自己。

第二章
把自己的银子存起来

投资理财

要懂得的心理学

该花的花，不该花的不花

老人们总说：“该花的花，不该花的不花！”可我们总是做不到，这时候有人不禁感叹道：“书到用时方恨少，钱到月底不够花。”这是年轻人的通病，也是他们存不下钱的祸根。把不该花的钱存起来是需要毅力的，只有坚持到底的人才能笑到最后。

如今这个社会，我们面对的诱惑实在是太多了，时尚的着装，高档的电玩，车子，房子，娱乐，只要出去，样样东西都在闪着金光的诱惑你，这使人不禁感叹，为什么赚钱如此辛苦，花钱却如此迅速。

我们每天早早起来，勤勤恳恳为的就是自己的工作，为的就是自己未来能有所发展，可是辛辛苦苦赚来的钱，却往往不知道珍惜。俗话说得好：“钱要花在刀刃上。”可是现在我们连刀板儿都没挨上就花光了，究竟钱都去了哪里？恐怕有人自己也说不清楚。

这个世界上就是有这样的新鲜事，有的人挣的钱很多，但是总是不够花，有的人挣钱虽少，每个月都有结余，关键在于一个“省”字。有些人会理财，有些人家却过着今朝有酒今朝醉的日子。有钱的时候就花，没钱的时候就哭，这种生活真的不好受啊，我们的起居应该有条理，钱财更应该有条理，如果真的可以做到这一点的话，我们整个的生活质量就会有所提高。

小徐今年 25 岁，到了快要结婚的年龄想拥有一套自己的房子，于是她和男朋友拿出自己日积月累攒下的钱，交了首付，看到宽敞明亮的大房子，小两口决心好好地把它装修一番。

小徐是个有品位的人,好不容易在北京安了家,有了自己的房子,真的是样样都要精良,本来预算装修需要的5万块钱一下子就被消灭干净了,可是还不够,无奈之下,男朋友又从家里借了5万,没想到没过多久又用完了,万般无奈之下,只好去找朋友借钱,才把房子装修好。

房子的确装修得很漂亮,可是小两口却欠了一屁股的外债,此外,房贷任务也让他们很是头疼,从那以后小徐的日子过得越来越辛苦,往日潇洒的感觉,已经不见了踪影,伴随她的是房奴一样的生活,每天日子都是紧巴巴的。

有了好房子,自然要好好装修一下,可是我们更应该关注预算的问题,明明5万块钱可以搞定的事情,花了翻倍的钱还没弄完就有点说不过去了。现在的年轻人,挣钱不容易,看到好东西,总想把它搬回家,结果很多明明用不上的东西却买来堆积在家里。

有句话说得好:“生活本身就要实实在在。”拥有了实实在在的生活,才能拥有幸福浪漫的人生。尤其是马上要走进婚姻殿堂的青年才俊们,更要注意这一点:“该花的钱花,不该花的钱就省下来。”

人人都想省钱,但是只有少数人能真正成为省钱大赢家,日子太过于精打细算,会让人觉得对不起自己。我们必须耐下心来看待这个问题,对于消费我们必须去承担的就勇敢地接受,不应该有的就让它消声灭迹吧,因为我们的能力是有限的,潇洒了现在,后面的路上只有伤痕累累的痛苦。

这个年头挣钱不容易,存钱也不容易,所以不该花的就存起来吧,那么究竟怎样存钱最靠普,怎样才能把不该花的钱留住呢?看看下面的小窍门,希望对朋友们有所启发:

付清“你”的钱

你可以把薪水都存入你的账户上,接着开始记录支出。如果你与大多数人一样,你先把贷款付清,接着付清汽车花费以及其他贷款,接着支付水电费。

虽然你每个月都信誓旦旦地说,这个月要节约一点钱,但是结果却

投资理财

要懂得的心理学

是——你发现你所剩无几,而且总是这样。为了纠正这个现象,你必须在拿到你的每一张电费账单或者信用卡公司的账单时,赶紧去交掉。这样你就能确保在你的支票簿一无所有时,你已经支付了“自己”的钱。

信用卡上的钱是最不好节省的,通常你要到一个月的最后几天才会发现,原来这个月你花在服装和化妆品上的数目是如此“巨大”!因此,把最低数额的钱交付给你的每个信用卡公司。只有必须要用信用卡的时候,才去用信用卡。毕竟,看得见的钱花出去多少会让你印象更深刻一些。在这个完成以后,你月底的收支差额或许可以接近零。

使用优惠券的正确方法

如果你与大多数人一样,你把优惠券剪下,然后到超市里兑换。如果你与大多人的做法一样,也许这是一个错误的开始。试想一下,你口袋里的优惠券告诉你节约一元钱。那么,你确实这样做了吗?我是说,你当真节省了那一元钱吗?或者你把那一元钱花在别的东西上了?

举个例子,你前往杂货店购买价值 50 元的日常用品。你口袋里或钱包里装着 50 元钱,还有一张可当 10 元钱的优惠券,你可使用它购买其他商品。你走出杂货店有以下两种可能:一种,你拥有了 50 元钱的東西,口袋里还有 10 元钱。另一种是,你买了 60 元钱的東西,当然,你的口袋现在空空如也。如果你聪明的话,在去杂货店前你只打算花 40 元,而把省下的 10 元放进储蓄罐。

心理小贴士

当我们手里有钱的时候应该多想想他没有的时候会出现的情况,钱这东西就是这么奇妙,你如果不拿它当回事,它也不会拿你当回事,相反如果你经常关注它,他就会踏踏实实留在你身边,而且还会给你带来很多意外的收益。

把存钱当成一种乐趣

花钱可以带来一段时间的满足,但是过了这个劲儿,心里就开始没招没络的,然后后悔已经晚了,生活还要继续,然后我们继续赚钱,继续犯同一个错误,享受着错误给我们带来的喜悦与悲伤,其实存钱也可以成为一种乐趣,只要你愿意,你就可以从储蓄中找到自己的快乐。

在我们日常的生活中我们经常会遇到这种人,赚钱是有一套的,花钱可就更有一套了。他的爱好很多,聚会,唱歌,跳舞,电玩样样都会,样样都有他积极地身影,他把所有挣来的钱都投入到了上面,忙的是不亦乐乎,他享受着那种令自己得意的生活,却忽略了消费带给自己今后的烦恼,慢慢的银行卡透支了,买车的贷款还不上,身边一起玩的人越来越少了,生活开始拮据,这又能赖谁呢?再直接不过的答案只有一个:“该为自己存钱了。”

其实并不是想娱乐就要掏银子,我们可以换种玩法,有的时候存钱也是一种乐趣,我们可以把自己随手不注意的钱积攒下来,没过多长时间你就会发现原来自己是如此富有。一笔一笔丰厚的资金就在自己手中,人生也变得更 valuable 了。

要知道在当今这个竞争激烈充满变数的社会里,每一个人都不知道自己未来的发展是什么样的。我们不会像自己的父辈,在一个岗位上奋斗终生,而是面临着双向选择。只要你愿意,我们可以自由的选择自己的生活。当然,有的时候我们也会遭遇不幸,面临失业,怎样才能躲避风险,



投资理财

要懂得的心理学

成了当今我们最需要关注的一个问题。这时候我们才回头想到了我们的存款,如果它少得可怜,证明我们对它的关注实在是太少了。有人说存钱很难,比挣钱还难。其实这种想法真的很可笑,挣钱是多么辛苦的一件事情,而存钱呢?只要你用心,肯定能够有结余。

潇潇今年 25 岁,是一家公司的小职员,月收入 2000 块钱,尽管收入不算多但是潇潇却有着自己存钱的好习惯,在她看来,存钱是一种乐趣,又是一门学问。

空闲的时候,潇潇就开始思考怎样才能把赚到的钱很好的保存起来,还经常在网上搜集资料,做试验,结果真是受益匪浅。

为了存钱,潇潇特意买了一个猪宝宝存钱罐,每天回家第一件事情就是把自己兜里的硬币塞进猪宝宝的肚子里,以防不慎丢失,就这样猪宝宝越来越沉,潇潇的心里也就越来越有成就感。到了年末,潇潇就怀着满心的期待打开了猪宝宝的小开关,一年了,自己竟然用这种方法省下了 500 多块,真的是很惊人的数目。她很开心,无意中又为自己积累了一份不小的财富。

其实在我们的生活里处处都有可以积攒下来的钱,硬币零钱虽然不起眼,但它们也同样有价值,我们经常忽略这些金钱的价值,经常把眼光放在一些大钱上,却忘记了积少成多的道理。零钱加起来也是一笔不小的收获,这一点从潇潇的亲身尝试中就可以看出来。挣钱不是一件容易的事情,每一分钱都是通过我们的汗水甚至是泪水换来的,所以,我们应该珍惜,珍惜我们的金钱,就是珍惜自己生命,珍惜自己的价值。

其实存钱也可以是一种爱好,也可以是一种兴趣,在这种兴趣的感召下,我们拥有了很多种玩法,比如像潇潇那样,把零钱存在小猪肚子里,也可以每天掏出几块钱放在信封里,甚至我们可以上街有意不带钱包,看准了自己的东西以后再出手。如今的时代存钱应该成为一种时尚,我们不是扣门,是要对自己今后过得更好负责。

那么究竟怎样存钱才能更有乐趣呢?我们习惯围绕下面几点进行思考,让我们认真地找出存钱的好方法,让我们的生活和存款更加充实:

12笔存单法

不少人说要拿到收入的百分之几来储蓄,这个比例因人而异,在不影响生活质量前提下建议存多点。我是存了 20%,每月一存,定期一年,在第二年同样时间本息取出,再与当月要存的 20%继续存一年,如此累积,一年有 12 笔定期,每个月都有一笔钱到期可以用。这叫 12 笔存单法。同时这每月到期的钱作为生活备用金的,在需要投资时就不用另外准备 3-6 个月的生活备用金,因为另外准备的钱一般只能存活期,利息有点少。

定期分笔法

如果有 1 万,就不要一笔存,分成 2 千、3 千、5 千三笔,需要用钱时不至于全部拿出来以免损失利息。此外在消费时既不过于拮据,又不会铺张浪费。

心理小贴士

我们应该把存钱当作是一种乐趣,因为这样会让我们的生活更有资本;我们应该把存钱当作一种习惯,因为这样我们的人生才会充满自信,充满光彩。其实生活的质量全靠我们自己去把握,关键在于你自己愿不愿意参与到存钱的队伍中去。

投资理财

要懂得的心理学

用存钱改变生活

物价在一天天的上涨,但是我们的薪资还是老样子,没有人甘心自己的每一天都是一成不变的,这样会失去生活的动力,我们没有必要天天停在柴米油盐酱醋茶里徘徊,或许我们可以选择一种更好的活法,用存下的钱改变现有的生活吧!你一定会找到属于你的方向和起点。

我们希望自己能够做自己喜欢的事情,但是很多人都在经营着自己并不是很感兴趣的事情,为了生存也好,为了有事情做也罢,总之我们要为自己的资产早些打算,这样我们才有机会在未来的时间里拥有自己的一片天地,做一些自己喜欢的事情,不管是成就自己的投资事业,还是买一套自己的房子,不管是拥有自己的爱车,还是去经历一份豪华的旅行,总之,有资本这一切就都能成为现实,然而资本的开始是从储蓄而来的。

很多人不相信存钱能够改变自己的命运,它不是神话故事,只要你愿意亲身尝试就一定会感受到它奇异的效果,你会发现原来自己可以挖掘的潜能是如此的了得,我们可以不为挣钱而活着,但是我们一定要为存钱而努力。

生活是现实的,每个人都不愿意永远为别人打工,有的时候自己当老板的冲动就会涌上心头,这时候,看看自己可怜的存款,心里不禁难看起来,想想还是算了吧,存起来的钱还不够买一个桌子,更不要说创业了。有的朋友更是风趣,他们打趣地说现在自己的想买房子,但是存下的钱只够买一个窗台的。但是不要放弃,其实储蓄考验的是耐力,如果你愿意坚持,肯定会有门,有窗户,又有家具的,关键在于你能不能坚持下去。

小张3年前还是一名普普通通的公司文员,但是现在却拥有了自己的一个小店面,生意也是越做越好,这究竟是怎么回事呢?很多人都想向他取取经,他的答案也很简单,那就是:“为自己好好存钱吧!”

小张大学毕业以后,找到了自己的第一份工作,在私企当一名普普通通的文员,每月的薪资只有1800元,尽管如此,小张仍然不愿意放弃自己的梦想,那就是有一天为自己打工,给自己当老板。

为了完成心愿,小张开始不断的攒钱,每天就连买一个苹果的钱都存了起来,就这样存了一年多,小张终于有了第一笔存款,他用这笔钱开了一家花店,生意还算不错,慢慢的小张又有了更多的积蓄,并在网上经营起了花店的网上业务。

如今的小张,事业做得有滋有味,还买了一辆车,他更大的愿望是在不久的将来拥有属于自己的房子,组成美好的家庭。

我们每个人都希望自己的生活能够好一点,再好一点,但是作为平民老百姓,每月就那么一点可怜的薪酬,究竟怎么做才能完成自己的梦想呢?有梦是好的,但是追求梦想的前提是我们一定要先吃苦,有的人这时候会说为什么一定要这么累呢?有句话可以很好的回答这个问题:“愿意吃苦的,苦一时,不愿意吃苦的,苦一世。”你究竟想为自己的人生做怎样的选择呢?

上面的例子小张就做到了为自己的梦想而努力,他把吃水果的钱攒了下来,作为资本拥有了自己的事业,成就了自己喜欢做的事情,整个过程是如此的简单。其实只要我们用心去经营自己的生活,一样能做出出色的成绩来。

当今这个时代,要做自己喜欢的事情是不容易的,我们必须先为自己打好基础,才能在后来的日子里走得稳,走得踏实,想做自己的事业,首先就要做到资金到位,有了资本才能成就自己的未来,有了资本才能提高自己的生活质量。那么资本的第一笔来源,就是储蓄,有了储蓄我们才能在理财中获得更好的发展和收益。

最后让我们轻松一下,做一个小小的心理测试,看看你是不是善于存款,善于理财:

问题:假设你驾车正要进入隧道,当过完隧道后,你觉得会是什么风

第二章

把自己的银子存起来



投资理财

要懂得的心理学

景呢？

A.海边

B.枫叶林

C.小村庄

D.山

A.海边：

在你的观念里，认为钱是要用来花的，不是用来存的，所以，只要是你想要的东西，就不会计较金钱而非买不可。你赚多少钱就会花多少，不会把钱留下来，又加上你的审美观很丰富，所以买的东西价位都相当高。你的个性稍微有点爱好虚荣，所以要特别注意，同时要改掉浪费的坏习惯。

B.枫叶林：

你是个很浪漫的人，生活态度也像梦般虚幻。对钱很不在意，只有在感觉钱是很重要的时候，才会加以储蓄。对金钱的运用漫不经心，常会丢掉钱包，借给别人的钱也常常会忘记。由于你浪漫的个性，所以不要等到要救急时才存钱，更要有计划的管理钱财，这样对你才会有帮助。

C.小村庄：

你很朴素又很不耀眼，可是却很实在，知道如何运用钱，也懂得储蓄之道，不会任意花钱，对每一分钱的花用，都能够详加计划，也不喜欢玩乐的事，只喜欢质朴的生活，所以会被人认为很“小气”，也会因此而失掉赚钱的机会，改变一下自己略小气的脾气，对你很有帮助。

D.山：

你很会存钱，看起来好像是个不懂节俭的人，但常在不知不觉的情形下，存了很多钱，而且方法也很合理。你对金钱的态度，认为该花时就不该太吝啬，但不用花的钱，你也不会花，是个心胸相当大的人。

心理小贴士

存钱应该是件快乐的事情，因为每存一块钱，就是为自己的未来存下一份希望，存钱可以改变我们的命运，也可以让我们生活更加丰富多彩，这样一举两得的事情，为什么不做呢？

第三章

Chapter 3 Saving money and saving the heart

省钱省的是心

省钱就是省心,银子不是白给的,是自己辛辛苦苦挣来的,在潇洒的同时,也要为自己的将来考虑一些,该省的钱就省下来吧,这是从心理上的一种减负,也算是一种理财的良好习惯,我们可以从中得到财富,同时收获更多快乐和成就感。

投资理财要懂得的心理学

投资理财

要懂得的心理学

不要让自己成为“负翁”

商店名牌服饰大减价，一款很有品位的香水正在热卖，一辆配置很高的车子让人心动，这个世界上的诱惑有很多，让人看了就渴望拥有，然而面对自己卡里的羞涩又能怎样做呢？这时候一定会有人说：“那有什么难的，透支呗。”的确，现在的超前消费已经慢慢的被广大群体所接受。我们可以在没有钱的情况下提前享受自己需要的东西，这看上去很好，可是弊端也慢慢地浮现出来了。

其实生活就是这样，我们总是被这样那样的问题所左右，这样那样的诱惑所吸引，为了满足自己的内心的需要，很多人开始不停的透支，卡片轻轻一划，那叫一个潇洒，我们忘记了欠下来的债，而是陶醉在得到的无限满足中。就这样一而再，再而三，让我们的身上负债累累，刚刚享受到的那份快乐，迅速转变成了怎样还钱的烦恼，更有甚者，要还的钱还不止一家，欠下了上万的资金。

这时候有人会不懈地说：“那有什么，我们还年轻，有的时间还钱。”这句话听起来也不无三分道理，可是换过来想一想，别人年轻的时候拼命在为自己创造财富，免去后顾之忧不说，还为自己的将来积累到了宝贵的财富，可是你却在为还钱的事情不停地奔走，两方对比下来，人生的差异就可想而知了。即便在自己的而立之年还清了所有的钱，难道你能够允许自己的口袋空空地去迎接未来吗？答案当然是否定的。人的一生怎能为负债而活着，我们应该成为这个时代的主人，一个真正富有的人，而不是走进“负翁”的圈子，在负债中寻找出路。

小王今年 26 岁，是一家著名 IT 企业的行政主管，还是一位月薪过万

的单身贵族,有房有车,对奢侈品无比热爱。

每次姐妹们有“腐败”行动,她都是第一个响应的,但每到月末,她却成了向朋友们轮流借钱度日的“负翁”。

上周,姐妹们照例聚会,一身光鲜的她厚着脸皮从一个朋友处借走了3000元,“怎么才到月中就没钱了?”小王一脸无奈地说,自从两年前买了房子后,每个月接近5000元的月供就花掉了她一半的工资,除了供房和必要的生活开支,她每周例行公事般地至少要进两次电影院、咖啡厅或者酒吧,每周末约三五个闺中密友去商场“血拼”,买衣服买化妆品……

小王总是说:“实在不想因为买了房子就降低自己的生活质量。”朋友们纷纷嘲笑她打肿脸充胖子,“何苦嘛,拿着白领的工资,却非要过蓝领的生活!”

享受生活有错吗?肯定没错!就像小品里,小沈阳说的,眼睛一闭不睁,这辈子就过去了,嗨?所以及时行乐和负债消费理所应当地就成为了很多人生活的风向标。富人们固然可以为此一掷千金,但若你目前还是负债消费一族的主力军,尚未进入有资本挥金的“中产阶级”便想尝试“花明天的钱,圆今天的梦”,那就比较危险了。不可否认,超前消费作为一种新的生活方式并不是一件坏事,甚至在某些时候是值得提倡的。但关键在于,你是否在勇敢花钱的时候,还学会了怎样花钱?

“钱是人的胆”,要有胆有谋,首先就要钱包里面有“子弹”。当你没有钱,或是挣钱少的时候,人的消费倾向就会有所减弱,因此,合理消费是有计划花钱和积累财富的第一步。如果大家都能学会对每月的收入和支出情况进行记录和实时监控,并做到专款专用,就能非常有效地防止不必要的消费支出,避免自己成为“负翁”。

量入为出掌握资金状况

想避免成为“负翁”首先应建立理财档案,对一个月的收入和支出情况进行记录,看看“花钱如流水”到底流向了何处。然后可对开销情况进行分析,哪些是必不可少的开支,哪些是可有可无的开支,哪些是不该有的开支。

投资理财

要懂得的心理学

没有钱或挣钱少,各种消费的欲望自然就小,手里有了钱,消费欲立马就会膨胀,所以,月光一族要控制消费欲望,特别要逐月减少“可有可无”以及“不该有”的消费。同时,可以用工资存折开通网上银行,随时查询余额,做到对自己的资金了如指掌,并根据存折余额随时调整自己的消费行为。

主动投资一举三得

如果当地的住房价格适中,房产具有一定增值潜力,可以办理按揭贷款,购买一套商品房或二手房,这样每月的工资首先要偿还贷款本息,减少了可支配资金,不但能改变“月光”的习惯,节省了租房的开支,还可以享受房产升值带来的收益,可谓一举三得。另外,每月拿出一定数额的资金进行国债、开放式基金等投资的办法也值得“月光”一族采用。

慎用信用卡避免当“负翁”

持卡消费越来越成为时尚、小资的标志,但是并非人人都适合使用信用卡,特别是对“月光”族来说,使用信用卡更是需要慎重。信用卡是无现金交易,买再多的东西,轻轻一刷卡就完了,这种潇洒往往掩盖了过度消费;另外,贷记卡的透支功能也要慎用,千万不能使透支成为一种习惯,虽然贷记卡不用支付消费透支的利息,但本金你总是要偿还的,因透支不但“月光”,而且成了“负翁”,这就更得不偿失了。

心理小贴士

“负翁”看起来很时尚,很潇洒,但是自己的苦衷只有自己知道,这种时尚追不得,他会直接影响到我们的未来,所以还是脚踏实地吧!为自己省钱,省下一份小担忧,省下一份平安。

生活要学会算计

有句古话“吃不穷穿不穷，算计不周就会穷。”对于个人财富的积累，也要通过善于运用，精于打理而实现增值。生活就是要学会算计，只有精于算计，我们的日子才能更富足，生活才能更充实，更快乐。

要想积累过多的财富，首先就要学会节俭。不管你多么富有，绝不能随意挥霍钱财。在宴请宾客时，以吃饱吃好为原则，不要讲排场乱开支；在生活中，以积累钱财为原则，不要用光吃光，手头空空的。在赚钱的时候，必须精打细算，锱铢必争。在用钱方面，我们一定要把钱用在该用的地方，不该用的地方，是一分钱也不能花出去的。这就像洛克菲勒说过的那样：“对钱财必须具有爱惜之情，它才会聚集到你身边。你越尊重它，珍惜它，它越心甘情愿地跑进你的口袋。”

洛克菲勒早年在一家大石油公司做焊接工，任务是焊接装石油的巨大油桶。要焊接就会有焊条的铁渣掉落，他细心的发现每次焊接一个油桶掉落的铁渣不多不少正好是 509 滴，他想要焊接那擦得像山一样的油桶要浪费多少焊条呀！于是他改进了焊接的工艺和焊接的方法，让每次滴落的铁渣正好是 508 滴。节省下的这小小的一滴铁渣，为这家大石油公司全年节约资金 570 万美元之多！而洛克菲勒本人也获得了一次极佳的晋升机会。

当洛克菲勒有了一些积蓄的时候，他开始自己创业。由于刚开始步入商界，经营步履维艰，他很快就花完了好不容易积攒的一点钱。他苦思冥想怎样发财，却苦于没有办法。



投资理财

要懂得的心理学

一天晚上，洛克菲勒从报纸上看到一则广告，推销一种发财秘诀。他为此高兴极了。第二天，急急忙忙到书店去买了一本相应的书。他迫不及待地买来书打开一看，只见书内仅有“勤俭”二字，就再没有任何内容了，使他大为失望和生气。后来，他反复考虑这个“秘诀”。起初，他认为书店和作者在欺骗他，一本书只有这么简单的两个字，他想指控他们欺骗读者。后来，他越想越觉得此书言之有理。确实，要想发财致富，除了勤俭之外，没有其他办法。

这时他才恍然大悟。此后，他每天对开支加以节省储蓄，同时加倍努力工作，千方百计地增加一些收入。这样坚持了5年，他积攒下800美元，然后将这笔钱用于经营煤油。在经营中他精打细算，千方百计地将开支节省，把盈利中的大部分储存起来，到一定时间再把它投入到石油开发中。照此循环发展，他如滚雪球一般，使其资本越来越多，生意也越做越大。经过30多年的“勤俭”经营，洛克菲勒成为北美最大的三个财团之一，其财团下属的石油公司，年营业额可达1100多亿美元。

成为亿万富翁以后，洛克菲勒的经营管理也是精于节约为特点的。洛克菲勒给部下的要求是提炼一加仑原油的成本要计算到小数点后的三位。每天早上他一上班，就要求公司各部门将一份有关成本和利润的报表送上来。多年的商业经验让他熟稔了经理们报上来的成本、开支、销售以及损益等各项数字，它常常能从中发现问题，并且以此为指标考核每个部门的工作。

一天，洛克菲勒质问一个炼油厂的经理：“为什么你们提炼一加仑原油要花19.8492美元，而东部的一个炼油厂同样的工作只要19.849美元？”

这正如后人对他的评价：洛克菲勒是统计分析、成本会计和单位计价的一名先驱，是今天理财者的“一块拱顶石”。

有的时候省钱就像挤海绵，只要多用心，精于算计就肯定能让自己省下的钱，多一点再多一点。洛克菲勒的故事告诉我们，生活需要算计，只要勤于算计，我们的生活就会变得越来越富足，越来越舒心。

我们手里的钱是有限的，但是我们脑子里的算计是无限的，生活讲究的就是精打细算，只要我们综合自己的智力，开发自己的大脑，就会发

现,原来生活可以变得如此精彩,我们随便的一些举动,就可以让我们的人生更加富足,告别负债的困惑。

算计不代表吝啬!从生活中丢弃浪费,真正利用最必要的东西,轻轻松松的做家务,心情舒畅的享受生活。从电费、水费、煤气费、伙食费的节约,到物尽其用的技巧,肯做就会有收获。

算计的根本就是要珍惜东西和钱!不浪费食物是不用说的了,即使是要扔的用旧了或者使用过的东西,也想一想是不是还能用在其他地方?废物也要充分利用,购物时不要立刻就买,可以花工夫想想是不是可以用其他某种东西代替。

只要稍微改变一下思路,每个月就能节省很多钱!能用的东西要物尽其用,能自制的东西就要自己动手!即使不花钱,也可以做出一桌丰盛而温暖的饭菜。如果能够活用购物及烹饪的汇总技巧,伙食费和电费会相辅相成地减少。

犹太商人有句格言这样说:花一美元就要发挥一美元 100%的功效,要把支出降到最低点。犹太商人对金钱除了爱之外,还有惜。也就是说,除了想要发财,还要想办法保护已有的钱财,提防金钱的无畏流失。因此犹太人的精打细算、开源节流的金钱观念成为犹太人经营致富的一个奥秘。

心理小贴士

算计是人生的一种追求,他可以让我们的手头更加宽裕,他可以让我们的告别负债变得富有,他可以让我们的生活潇洒,没有担忧。我们需要开动脑筋,需要灵活变通,当然也更需要用理财的算计给我们带来快乐,努力吧,未来属于我们。

投资理财

要懂得的心理学

抠门是有道理的

有人说“月光族”走的是潇洒路线，“抠门族”的想法却丝毫不被别人注意，他们仿佛太过保守，太过于精打细算，但是正是由于他们的抠门，风险永远和他们挨不上边，他们才是真正懂得享受人生的人，所以我们还是学着他们的样子，一起抠起来吧！

提到“抠”字，很多人可能会想到葛朗台、周扒皮，反正抠门总与“光彩”扯不上任何关系。不过，这个被认为贬义词的“抠门”如今却变得酷起来，很多人在学着做“新抠门男女”一段时间以来，不仅由“抠”中掌握了新的花钱观念，更学会了新的省钱绝招。

现代都市生活里，抠门并不都是贬义色彩。精打细算是一种生活态度，也是一种时尚的理财方式，既能让生活过得舒适体面，又不伤元气，还生活朴素、纯真的面孔。都市中的筑巢男女，没有一个不希望自己的生活过得有滋有味，如果会合理安排生活的细节和琐屑，你就会发现，单纯简朴的生活一样会有声有色，照样可以多姿多彩。

仔细想一想：到目前为止，你工作后曾拥有过的钱都跑到哪里去了？你满意当初所做的消费选择吗？检查你的房间，哪些东西是在你把玩一番之后束之高阁的？哪些是根本没必要买的。不要将父母口中的“浪费”认为是多余的唠叨，“抠门儿”并不是贬义词。

同一款式衣服买两三件，同一种类鞋子买四五双。逛超市看见喜欢的就买，泡在淘宝网上不能自拔。每个月下来，你还在奇怪钱去哪了？看到账单，才后悔自己的冲动消费。

我们处在一个极其重视物质生活的社会,大部分人都有一个“希望拥有哪些东西”的梦想,虽然我们已经拥有了很多;我们也处在一个鼓励消费的社会,不管有钱没钱,我们会把钱花在商品、假期、娱乐上。

请学习抠门儿,“抠门儿”行为,不仅是一种告别了无知的消费炫耀之后的成熟,更是一种美德!当你为自己一点一滴地累积物质财富的同时,也创造了简朴和节约的个人素养!

作为80后,王小姐是个不折不扣的“虾米族”。“虾米族”指的是在金融危机背景下诞生的全新时尚族群,他们能动脑筋、拼创意,在有限的资源下,花好每一分钱。面对房价高攀、工资不涨等不利条件,“虾米族”的生活依然有滋有味。

“刚走出校门,没钱买大房子,但对生活品质的要求没有因为空间小而降低,在自己的精心创意下,租来的一间小房子也被装饰得很温馨,生活所需一应俱全。很多小饰品都是网上淘来的,很便宜,床头柜上的百合灯只花了10元,很超值。餐桌也是活动型的,不用的时候可以平放下来,有精美图案的桌面就成为墙壁的装饰品,而且还节省了空间。”王小姐的温暖小空间面积不大却功能齐全,沙发床、收纳柜、储物凳等省钱省空间的家具物件,都是她的最爱。

王小姐还喜欢到网上和大家互相比拼生活中如何精打细算,“冰箱最好只装七分满”、“花椒八角等调料可以用玻璃罐来储存”、“买几个二元店的塑料篮子让冰箱收纳有序”等生活妙计,都是她和网友们讨论的热门话题。

“新贫”早已过时,“饮食男女”也不再吃香,到了该成家立业、赡养父母、养育下一代的年纪,再大手大脚那叫不负责任;从“一人吃饱,全家不饿”,到考虑一个家庭的现在、将来;从只知道吃喝玩乐,到要买房,要结婚,要投资,要充电,要留学……成熟的标志成了“只会花钱”到“学会怎么样更好地花钱”——因此,我们必须学会“抠门”。

那么究竟我们应该怎样将自己的抠门计划进行到底呢?我们应该怎样改变思想和调整心态呢?看看下面的建议,希望会给准备加入抠门一族的朋友们做个参考:



投资理财

要懂得的心理学

只怕“拼”不到

现在,“拼车”、“拼房”或许已经不是新鲜事了。而今年的“五一”,“拼婚”一族已悄然在城市出现,成为一道独特的风景线。从“拼”婚礼、购喜糖到度蜜月,越来越多的新人乐得“拼”一把,希望花最少的钱办一场温馨得体的婚礼。

不怕“拼”不到,只怕想不到:去商场买衣服,与人拼折扣;去健身,与人拼月卡;去吃饭,与人拼吃,现在就连结婚也可以“拼”了。从前两年的团购到今天的“拼客”,年轻人已经越来越接受“节约、时尚、快乐、共赢”的新型消费方式,没有什么是不能拼的。

做好自己的“出纳”

合理的计划好自己的生活开支,掌握自己最近的情况。建议大家保留好每次购物的小票以及刷卡凭证,最好采用专门的切实有效的理财软件,建立理财档案。对自己一个月的收入和支出情况进行记录,看看钱到底流向何处。从而做出准确的分析,自己的每一类支出到底占自己日常生活的多大比例,如食品,衣服,旅游,娱乐等各方面。我们应该警惕支出比例较大的项目,学会分析哪些是不可少的开支,哪些开支是不该有的。这样抠门起来就会更加方便。

消费时做到“五勤”

“勤说”是指砍价。砍价是最实用的理财方式之一。砍价在日常生活中无处不在,从买菜到买大件商品都可以用上。其实就是在一般人们认为很正规的商场也是可以砍价的。你不妨在商场里试试,柜台服务人员在听你提出砍价要求之后,均会考虑给你一定的优惠,例如VIP卡的折扣。就算在价格上不能再降了,他们也会给予一些其他方面的优惠(例如赠品等),即使最后砍价不成也不要紧,说一说话又不会累到自己,这可

是一个“无本万利”的理财好方法。

“勤算”是指要善于计算。许多商家利用一些数字游戏来引诱消费者。例如：商家经常会进行一些购物返券的活动，如 100 元返 50 元购物券，许多消费者都会误认为这是相当于 5 折的促销活动，其实不然，这只是最高折扣为 6.7 折的促销，如果消费者购物金额不足 100 元，则无法参加返券，使得消费者实际所获得的折扣一般都在 7 折以上。

“勤学”是指从熟人、网络、杂志等多种途径学习一些新的消费技巧及理财知识，从而提高自身的理财能力。例如反季节购物的消费技巧就对购买季节性的商品（如空调、皮衣等）十分适用，可以使消费者在反季节购买这些商品时以较低的价格买到自己满意的商品。

“勤看”就是指多看多打听一些打折、促销的信息以及各种商品行情走势，使自己购买商品时有一个正确的方向和较低廉的价格。

“勤跑”，顾名思义就是指购物要货比三家，特别是在购买大件商品时此法尤为有效。

心理小贴士

谁说抠门就一定不能落落大方？在“抠门”的过程中，很多人的确尝到了不少甜头，在生活上发生了改变。物价一路在走高，工资却在原地踏步。为了生活能够更好，让我们拿起抠门的武器，勇敢地面对明天的挑战吧！

投资理财

要懂得的心理学

花钱是一门艺术

生活在这个世界上就是要消费的,花钱是我们每个人都会面临的问题,然而并不是每个人都“会花钱”,在不放弃生活享受、不降低生活品质的前提下,花最少的钱获得最多的享受,这正是智者的过人之处。消费中的每一处细节,“会花钱”的人都会利用得恰到好处。

我们挣钱的时候不容易,花钱的时候又不安,也不容易。所以现在花钱的难度比挣钱还大,为什么?我们说的花钱如果光是吃饭穿衣的花钱,难度不大,但这个钱是非常有限的。关键在于日常消费之外的钱。

很多人面对消费,总是豪情壮志地说:“我买的不是东西,买的是开心。”然而消费真的能让我们开心吗?当我们发现很多东西买回家没有用,很多东西买得“物非所值”我们又该怎样面对呢?其实,有的时候开心不一定需要花钱,相反钱花得多不一定就能花得开心。

有句话是这样说的:“挣钱是技术,花钱是艺术。”学会花钱,是我们每个人都希望做到的一件事情,因为只有花得对才能花得值。

有人说花钱很容易,正因为容易,才会造成多种的失误,才会受到人们的忽略,在不知不觉之中,我们大把的金钱在慢慢流逝着,当我们回过神来的一切都晚了。钱不是从天而降的,是我们辛辛苦苦工作得来的,所以要花钱也要花在刀刃上。

小玲今年 26 岁,单身,是一家外企的行政人员,月收入 3000 元。在花销上,小玲算不上大手大脚。为了减轻房租压力,她和同事合租了一套房子;晚饭一般都是自备优惠券吃洋快餐;衣物极少买名牌,基本上都是常

换常新的“大路货”……虽然如此“节俭”，但到了月底，小玲的工资依然花得光光的，毫无结余。她总是抱怨：“我的钱都上哪儿去了？”

与之相比小李则不同。他是一家公司的市场策划人员，平均月收入5000元。可是这个大男孩虽然挣钱不少，花钱更多。什么都敢玩，什么都敢买，偶尔还会向“哥们”借债度日，几乎每个月都是月头是“富翁”，月尾是“负翁”，工作三年了，还一点积蓄也没有。

拿着丰厚的薪水，却打起贫穷的旗号，每月工资花光光——小玲和小李就都属于时下非常“时髦”的“月光族”。但值得我们分析的是，这两人收入高低不同，花钱习惯不同，为何都陷入了“月光族”的泥沼中了呢？

不用多说，小李的“月光”自然是源自“什么都敢玩，什么都敢买”，花钱过于大手大脚、毫无节制。那么小玲又是怎么回事呢？原来，小玲花钱虽然不“大手大脚”，却非常缺乏条理性 and 计划性。比如，她名为“合租”，却租的是一套房子，并不见得会比单租一间房子便宜多少；她吃的是打折的洋快餐，但还是远远比不上自己在家做饭便宜；她买衣服不追求名牌，却追求“常换常新”，每个月买的“大路货”到底有多少件她自己也说不好。

由此看来，会花钱是一件很值得我们思考的事情，该花的钱一定要花，不该花的钱我们也一定要牢牢的攥在手里，尽管现在消费是一种时尚，社会上充满诱惑，但是为了今后的生活没有危机，我们还是应该培养自己的花钱艺术，只有这样，我们的生活才能更舒心，而不是一到要用钱的时候就头疼。

那么究竟我们应该怎样花钱呢？怎样才能让我们的花钱计划更具有条理呢？看看下面的建议，相信一定会对一头雾水的您有所帮助：

花钱一定要获得安全感

很多人花了钱也没有安全感，比如看风水，修坟等夸张的恶性消费。这种消费常常得不到社会尊重，更得不到安全感。所以它就不是一个跟幸福有关的消费，即花钱不带来幸福，只会带来更多焦虑，你就会有很多恐惧，最终成为金钱的奴隶。



投资理财

要懂得的心理学

所以花钱多,并不一定会有幸福。花钱的艺术就在于你花了钱增加快乐,增加安全感,增加被尊重的感觉,增加一种个人自我实现的感觉。所以在花钱与幸福之间要找到一个点,既把钱花出去了,又有幸福感。

管理好自己的欲望

这个社会充满着这样那样的诱惑,这些诱惑很容易让我们的心中燃烧起欲望之火,我们渴望自己得到更多想要得到的东西,渴望生活得更潇洒,渴望大房子,好车子,高级的电玩,悠闲的工作,时尚的着装等等。但是有句话说得好:“事情要量力而为。”什么事情都要一步一步的来。我们的能力永远跟不上欲望的脚步,只有管理好自己的欲望我们才能在生活找到平衡感,才能活的更潇洒更释然。

在收支中找到平衡

每月有收入,月月有支出,想获得心中的安宁,就一定要在收支中找到平衡,让自己的心情放松下来,不要因为过度的负债或过高的支出影响到心情。每个月下来,虽然有花费,但也要有结余。这样我们的生活才会更加平静,心情也不会有太大的起伏。

心理小贴士

面对世间这样那样的诱惑我们不禁茫然了,在生活中买了自己不需要的东西,这让我们有一种难过的感觉。其实,花钱是一门艺术,只有掌握好这项技能的人,生活才会舒心,我们应该学会花钱,只有这样我们的生活才会更加美好。

省钱是一种态度

有人说挣钱不容易,但是省钱更不容易,其实省钱就是一种态度,这种态度需要我们重新审视自己的生活,它没有我们想象中那么复杂苛刻,只要做个举手投足间的有心人,就一定能在省钱方面受益匪浅。

随着经济的发展、收入的提高和物质生活的日益丰富,人们不需再像以前那样紧紧巴巴地过日子了。有人说,人活着不就是为了追求更好的生活吗?确实,随着生活条件的逐渐改善,人们有理由改变一下自己的生活方式,甚至“奢侈”一点也无可厚非。

但是,任何时候我们都不应该忘记和遗弃一些传统的东西。中国在省钱方面是有很多“古训”的,比如“吃不穷,喝不穷,算计不到才受穷”、“由俭入奢易,由奢入俭难”等;中国人也继承了很多这方面的优秀传统,如艰苦朴素、勤俭持家等。显然,即使经济再发展,物质生活再丰富,我们也不应该轻易忘记和遗弃前人留下的这些宝贵经验。

省钱是一种态度,面对生活,我们有着太多的责任,随着年龄的增长,我们要面临的是来自外界和自身带来的诸多压力,这是必然的,也是无奈的,为了降低风险,让自己的生活更加宽裕,节俭就成为了我们首先要做的事情。

当然,省钱并不是让我们每个人都变成守财奴,斤斤计较,一毛不拔。只是告诉我们,吃饭的时候要记得只点装进肚子里的,不点需要倒掉的;去商场,只买能够用得上的,不买用来囤积的。慢慢的你就会发现当你这样做的时候,会带来多大的收获。其实,有的时候,省钱是一种责任,

投资理财

要懂得的心理学

为了自己,也为了家人,我们都应该随时注意节省。

只在过街天桥上买 15 块钱一件的 T 恤,顿顿盒饭解决,一根烟不抽到最后一口坚决不扔掉——孤身在广州打拼了好几年,月收入过 8000 的小陆,怎么也想不明白,已经而立之年了,还在“月光族”的大军中漂泊,最近,更被评选为单位的年度“穷忙新星”。

小陆无奈的抱怨道:“毕业的时候只有两千不到的月薪,可是现在日子过得和以前没啥区别,人家都买车买楼了,我连信用卡都没敢申请,每个月房租 1600,父母赡养费 1500,老婆孩子的家用 2000,剩下的钱只够吃饭的了,偶尔才和朋友出去玩玩,用最近网上流行的说法来形容,那就是‘白领的工资都是白领的’。”

和小陆一样高收入的穷忙族在社会上并不在少数,经济压力让越来越多的年轻人感到焦虑,工作对他们来说变得比以前更重要,因为一旦没了工作,下个月就该为如何生活发愁,他们开始变得谨慎,希望安稳,不轻易辞职,甚至锱铢必较,而这一切,都是因为不懂得省钱造成的后果。

在成为省钱达人之前,我们先要确定一个宗旨:省钱,是为了改善生活质量,而非降低生活质量。当我们为了省钱,戒掉去钟爱的餐厅吃饭、戒掉逛街、戒掉和朋友在酒吧谈天说地、戒掉唱歌看戏……我们的生活还能剩下什么?如果你打算这么做,相信你的省钱计划不出一个月就会崩溃,因为你失去了生活的乐趣。只有在保证生活质量不降低的前提下,我们才能够琢磨省钱这个问题。

下面就和大家一起分享一下省钱的好方法,给准备省钱的朋友们做个参考:

开始学着记账

不要觉得记账老土,要知道开始省钱的第一步就是记录自己的支出,这种记录至少要保持一个月,而且一定要将每笔支出都记下来,哪怕像 ATM 跨行取款费这么少的钱也不能放过。一旦你知道自己的钱花在什么地方了,你就可以正确的制订计划来消费了。你不一定要用纸笔来记录,很多记账网站都免费提供注册,其设计的电子账本也很实用,还可

以和网友一起分享记账心得。

建立一个自动储蓄计划

在银行建立一个只存不取的账号,每月定期从你的工资卡上划去一小笔不会影响你日常开销的钱,可能仅仅是一顿饭的钱,或者一次泡吧的费用,如果你开始这么做的时候,你已不再不是月光一族。

减少使用信用卡,尽量用现金

信用卡的确是一个好东西,先消费后还款,解了你很多燃眉之急,但是也同样是它,让你的消费欲望可以超越你的钱包,无限膨胀。因此,除了必须使用信用卡支付的情况外,日常生活中尽量使用现金来支付,尤其是在逛街购物的时候。刷卡常常会使人高估自己的经济实力,从而去购买高价的奢侈品。现金的使用可以更好的约束人们的购买欲望,从而降低盲目消费的可能性。此外,不要把计划一个月花费的现金都装在你的钱包中,这样会使你有一种错觉,自己还有用不完的钱,从而花钱大手大脚,等到了月末甚至月中的时候就只能天天以酱油泡饭度日啦。

心理小贴士

省钱是一种态度,也应该成为一种时尚,它能避免我们在压力下迷茫,能够让我们生活更有底气,让我们眼前的世界更加精彩。我们不需要红着脸向别人请求支援,也不会为了钱的事情而发愁,所以赶快行动吧!只要你从小事做起,做个省钱的有心人就可以了。

投资理财

要懂得的心理学

精明消费，减少浪费

面对大千世界的诱惑，大多数人都难以控制自己的欲望，一款流行的时尚美衣，一部新颖的手机，一次充满神秘色彩的旅行，这一切都需要钱的打理，细细想来很多东西真的有必要买回来吗？

居家过日子，少不了柴米油盐酱醋茶，只要我们用心观察，就会发现物价在不断上涨，而我们的存款还是老样子。这时候，我们应该怎样做才能将自己有限的资本运用得恰到好处？

在很多朋友眼中，时代就是这样的，的确当今的社会已经告别了沉闷，开始出现了浮躁，生活在其中的我们，往往很难把持住对新鲜事物的向往，这也是人之常情。

为了长远的幸福着想，有些时候我们应该逐渐降低自己的生活需求。生活本身就应该简单一些，我们可以少买几份时尚杂志，可以少看一场电影，可以推掉很多无聊的聚会，可以把上歌厅改成去公园散步。我们可以少买或不去买一些需要干洗的大件衣服这样可以降低维护时候的成本，我们可以采用上班骑车，做家务，上下楼梯，慢跑散步等方式进行运动，这样不仅对你的身体有益，更重要的是还能节省你的健身费。这样细细算下来，生活中可以省钱的事情还真的不少。

我是白领，我买月票

现在女性白领花在上班路上的钱太多了，一月收入不到 2000 元的



人,打车也得七八百。可某公司企划部副经理魏小姐一月的打车费很少超过 200 元。她说:“公司楼下就是公交车站,乘大公交出行方便;有发布会的时候,估计到酒店还有两三公里路时,下来拦一辆车型好的轿车,一个起步价就到了发布会现场,走下来的时候一样风风光光,不是又省钱又便捷?”

家庭理财五大定律

4321 定律家庭资产合理配置的比例是,家庭收入的 40%用于供房及其他方面投资;30%用于家庭生活开支;20%用于银行存款以备应急之用;10%用于保险。

72 定律。不拿回利息利滚利式的进行投资理财,本金增值一倍所需要的时间等于 72 除以年收益率。如在银行存款 10 万元,年利率是 2%,那么经过多少年才能增值为 20 万元?只要用 72 除以 2 得 36,就可推算出投资银行存款需 36 年才能翻番。

80 定律。股票占总资产的合理比重等于 80 减去年龄的得数添上一个百分号(%)。比如,30 岁时股票可占总资产的 50%,就是说在 30 岁时可以 50%的资产投资股票,其风险在这个年龄段是可以接受的,而在 50 岁时则投资股票占 30%为宜。

家庭保险双 10 定律。家庭保险设定的适宜额度应为家庭年收入的 10 倍,保费支出的适当比重应为家庭年收入的 10%。

房贷 31 定律。每月归还房贷的金额以不超过家庭当月总收入的三分之一为宜。

列好自己的购物单

准备买东西的时候,一定不要随心所欲,相反我们应该为自己列好购物单,想买什么,需要什么都列在上面,走进超市或商场以后,就照着自己手里的这份购物单开始选择自己需要的商品,而不是把注意力集中在一些自己根本不需要的商品上,这样一来既节约了时间,又节约了金



投资理财

要懂得的心理学

钱,我们可以在需要的商品中间货比三家,这样,我们的生活就会更有条理,一举两得,何乐而不为呢?

锻炼好自己的身体

衣食住行样样需要花钱,可最最费钱的并不是这些,而是疾病和衰老。在社会福利和公共医疗制度还不完善的今天,“有啥别有病”是老百姓的生活箴言。如果能把家庭的医疗支出缩减到最小,那才是真正的省钱之道。让老人安度晚年,孩子顺利成长,夫妻俩精力充沛地投入到工作中,毫不夸张地说,这简直就是一笔回报率最高的投资,不仅“省”钱,还能“生”钱。

心理小贴士

消费也是一门艺术,消费高并不代表着自己生活质量高,并不意味着我们享受到了更高层的幸福生活,相反,精打细算也并不意味着吝啬抠门,每天生活在斤斤计较中。因为很多事情我们往往不需要花费太多的钱就能取得和超高消费同样的效果,既然如此,又为什么去浪费呢?

多挣钱,少花钱

想让自己的生活富裕,首先就要找个好工作,有了好工作才能多挣钱。但是挣得多不一定就能过得好,最好的方法其实就是少花钱,挣得再多真正剩下来的才是自己的,所以我们一定要学会省钱,只有这样我们的生活才会更加富足。

我们经常会遇到这样的人,收入很可观,但是到了月底却省不下什么钱,究竟那些钱都去哪里了?连他自己也不知道。其实,只要我们用心生活,很多钱都是可以省下来的,它可以帮助我们交上买房子的首付,也可以成为网店的流动资金,总之它是实实在在属于我们的,是我们省下来的。

现在这个世道,少花钱就是多挣钱,把可以不花的盘缠省下来,成为一笔可以利用的资本,比什么都重要。随着物价不断的上涨,我们的工资还是老样子,不省着花怎么行?我们的头脑应该理智,不管挣到的钱是多是少,那也是与我们所付出的辛苦画等号的,任意的挥霍会直接降低我们辛苦换来的价值。要想得到更多的利润首先就要节约自己手里的每一分钱。最大化的降低成本是很重要的事情,经营企业是这样,经营人生也是一样的。

过去我们习惯做“月光族”,花半年薪水买个包,信用卡常常刷爆,要父母帮忙还钱。金融危机对大部分人而言,还没有产生实质性的影响,但习惯在互联网上浏览资讯的我们,也因此反思并调整了过去并不健康的消费习惯了。



投资理财

要懂得的心理学

小夏今年 28 岁,是一名会计,在工作上尽职尽责,在生活中也是精打细算,由于职业上的习惯,他的生活总少不了记账的习惯,发现自己不该花的钱花出去很多,小夏心里真的很不是滋味儿,于是决定将不该花的钱省下来。

于是他的省钱计划开始了,早上小夏开始自己做早餐,不到外面买早点,中午的工作餐也改成了带饭,能坐公交车,就不开车出行的,能步行或骑自行车的就不坐公交车,这样既锻炼的身体又减少了开支。

此外,小夏还缩减了自己购物的次数,以前一个月购物一次,现在一个季度购物一次,有时等到季末打折才买衣服,既省钱,又挑到了自己喜欢的衣服,真是一举两得。

就这样小夏坚持了一年,计算下来,真的省下不少钱,在银行也有了一笔丰厚的积蓄,这时候他感叹地说:“原来赚钱就是少花钱啊!”

看了小夏的理财经过,我们不由得感叹,曾经有多少钱在不经意间慢慢流失了,早点,工作餐,乘车费用,一系列的开支,就这样花出去了。这时候有的人会说:“为什么要这么委屈自己呢?”这跟委屈是没有关系的,仔细想想,少花钱的目的是为了让我们更好地生活,而不是靠牺牲生活品质来完成财富的积累。如果仅仅是为了省钱而省钱就没有必要了,下面就总结一下少花钱的好方法,希望能够给朋友们有个参考:

减少重复性的支出

最应该节约的地方是通讯费。现在不少家庭既有座机,又有手机,又有网络,可以暂停使用座机,直接利用网络电话和手机。现在有很多种手机套餐,选择合适的即可,基本上比直接用座机打电话贵不了多少,甚至有的比座机还便宜。想煲电话粥的时候用网络电话,或直接用 QQ、MSN 等聊天工具,这样就减少了重复性的支出。

节约能源从小事做起

比如上厕所前,可以在洗手池上放个小脸盆,接着流下的水,用洗手

的水来冲厕所。在冰箱上不要放过重的东西,因为这会增加耗电量。

网上购物

即使出去逛街,也可以先在网上查查价格。网络上标的价格一般要比实体店透明得多,而且节约路费。许多网站还可以使用优惠券。平时没事的时候可以多下载点优惠券,用支付宝等购物还可以积分换礼或换券,很实用。

慎用信用卡

信用卡埋了很多陷阱在里边,如果能充分了解并好好利用,还是值得推荐的。但许多人往往不看说明就开始刷卡了,或者手里有很多张信用卡,自己又管理不好,不知道每个信用卡的特点,当然很吃亏。如分期付款,有的说免利息,大家以为是免费的,其实不然,还是要收手续费的。有的只刷了一万块,还款时只差一块钱没还,到头来,一万块钱都要全部作为利息计算基数。

心理小贴士

会挣钱,但是不会攒钱一样的受穷,挣钱少,但是会花钱,生活就过得富足,其实人生就是一笔账,我们应该早点把这笔算清,享受生活,而不是在还债的奴役下艰难度日。

投资理财

要懂得的心理学

节省身边的每一分钱

节俭是一种美德，也是一种有利于自己的理财观念，我们都知道，钱包里的银子得来不易，大多数人都不是富人，得到的钱都是每一天兢兢业业工作得来的。更何况很多人未必是高收入群体，想完成自己的梦想靠的只有节省开支，把钱存起来，以供以后的投资之用。

节约是指自觉地、高效地使用金钱和物质财富，在传统意义上，主要指量入而出，节省财物，增加积累。在今天，这个解释仍然适用。所以，不管多么富裕，节约都是必需的，随着经济收入的提高，我们可以吃得越来越好，穿得越来越美，用得越来越现代化，但绝不意味着我们可以随便浪费粮食和各种物品，任何浪费都是对劳动的亵渎，节约是永远不能丢弃的美德。

现在的家庭都是独生子女，父母养孩子的时候不容易，孩子长大了，也很不容易，他们压力很大，他们挣着可怜的薪水，他们梦想远大，他们希望活得更精彩更有前途。然而社会的竞争是残酷的，谁也做不了永远的常胜将军。所以，在提高自己的同时，我们一定要坚持把不该花的每一分钱都省下来，并把它用在最应该投入的方面去，只有这样我们的未来才会更加绚丽，我们的生活才能更加美好。

小杨是一名大专学生，毕业以后分配到一家小公司做职员，薪资待遇仅有 1800 元钱，但是这个年轻人，不愿意永远这样下去，于是他开始努力地为自己省钱。

小杨每天工作非常勤奋，而且热衷于学习，别人聊天的时候他在学习，别人买烟的时候他却把钱存了起来。身边的同事劝他说：“小杨，没有必要那么苦着自己，你这又图什么呢？”小杨听了只是笑笑什么也不说。

过了一段日子，小杨手里已经有了几千元的存款，他用这笔存款报

了自己想学的工商管理自考本科班的课程，并开始更加刻苦的学习，最终他拿下了自考本科的文凭，换了一份比以前待遇好很多的工作。由于他的踏实肯干，老板很是看中，于是被提拔为业务主管，薪资也由曾经的1800元涨到了4000元。

小杨通过自己的努力，拿到一笔可观的收入，这时候他的目标更远了，尽管在薪资上有所提高，但是小杨还是非常节俭，他告诉自己一定要坚持，争取以后能够成为一名外资企业的主管，现在他向这个方向努力着，相信不久的将来小杨一定能够如愿以偿。

小杨努力地攒钱，把自己的钱用在了刀刃上，不但为自己补救了一个本科文凭，还为自己创造了更好的前途。人生贵在有目标，但是光有目标是不够的，我们应该将它体现在自己的行动中，用心的经营好自己的生活，为自己省下不需要花费的每一分钱，只有这样我们的生活才能更加充实，更有意义。

当然想省钱也不是件容易的事情，我们需要有勇气有耐心，需要坚持，需要恒久，换句话说存钱应该成为我们生活中的一种习惯，每一分钱都是珍贵的，因为每一分钱都是我们的劳动所得，都是用汗水换来的。有句古诗里说得好：“谁知盘中餐，粒粒皆辛苦。”钱也是如此，分分都宝贵，分分都应该得到我们的珍惜。

那么究竟怎样做才能节省下自己的劳动所得呢？究竟怎样做才能让我们生活充满干劲，让我们的心情因为节省而得到快乐呢？看看下面的建议，希望能为广大的朋友们有所帮助：

养成记账习惯

“人有两只脚，钱有四只脚”。看看哪些消费是必须的，哪些是次要的，在这个基础上，认真总结，从而保证每月能节余一部分钱。

做好开支预算

记账只是起步，是为了更好地做好预算。由于家庭收入基本固定，因



投资理财

要懂得的心理学

此家庭预算主要就是做好支出预算。支出预算又分为可控制预算和不可控制预算,诸如房租、公用事业费用、房贷利息等都是不可控制预算,每月的家用、交际、交通等费用则是可控的,要对这些支出好好筹划,合理地花钱,使每月可用于投资的节余稳定在一定的水平上,这样才能快捷高效地实现理财目标。

注重勤俭节约

有句谚语说得好:“理财千条计,勤俭数第一。”在许多生活细节上都可以找到能够节约的地方。比如采用节能电器,并合理使用;采用节水设施,并注意减少浪费。又比如外出就餐费用是家用的大头,不少家庭此项开支有时占到月收入的四分之一。学习烹饪常识,买点自己喜欢的蔬菜或者半成品进行加工,既卫生,又达到了省钱的目的。

实施储蓄计划

储蓄从平日积蓄小数额的钱做起,除了预留必要的开支之外,将工资的剩余部分存入银行,月底把节省下来的开销也存进去。积少成多,再定期地投入一些像基金这种“零存整取”的投资项目中,令资产逐渐“丰满”起来。

心理小贴士

一分钱虽然数额很小,但是分量很大,它是我们用自己的劳动换来的,所以好好节省吧,这是我们对自己劳动的一种尊重,当一分一分的零钱积少成多,我们的生活也会随之发生改变,努力吧!前方是光明的。

省出自己的幸福生活

有人说：“省钱就是对不起自己，钱赚来就是为了花的。”这话听起来好像也有点道理，不过省钱和享受生活是不冲突的。它不但不会影响到我们的生活质量，还会让我们更幸福，生活更充实，只要我们换种观念，就会发现原来省钱是对自己最好的体贴。

随着国际金融危机不期而至，无论有钱人还是工薪阶层，大家都开始了自己的新省钱生活，越来越多的“省钱达人”不断涌现。他们当中，不乏年薪超 10 万元的人，但他们每天依然挤公交车上班，中午最常吃的是盒饭、请人吃饭吃不完打包、聚餐出游 AA 制……他们按照量入为出的原则，按照自己内心的需求，开始寻找最简约而真实的生活。

袋里的钞票越来越不经用了，怎么办？是从此节衣缩食，苦苦守住每一分血汗钱？还是向精明的省钱达人学习学习，用最少的消费过上相对优质的生活？其实，节俭除了是一种美德之外，更是对幸福生活的一种约束和保障。

省钱是一种艺术更是一种管理能力，如何高质量的享受生活，可不仅仅是节衣缩食所能达到的。省钱也要讲究技巧，也要讲求能力，该省下的地方决不手软，不该节省的地方一定要花，这样我们才能更好地对待自己，让生活充满温馨的氛围，让自己的手头更加宽裕，让自己的人生更加精彩。

对这些新节俭主义者来说，节俭不仅是一种价值观念，也不仅是一种生活态度，它还是一种快乐的源泉。节俭的行为使他们不仅在省钱与



投资理财

要懂得的心理学

环保的双赢中体会了计算的愉悦,而且在理智与情感的平衡中认识了一个全新的自己。

其实,倡导“新节俭主义”并不是让人们不要消费,只是提醒人们把钱用在应该用的地方,该消费时消费,该节省时节省。既要将日子过得五彩缤纷,又要摒弃过度的奢华。简言之,就是理性消费、简约生活,从自身财力的实际出发,作出的一种理智与科学的选择。

好生活不仅是一个目标,而且是一种动力。生产是为了消费,劳动是为了收获。富足与时尚的生活,可以给人带来无比的愉悦和享受。所以当有能力满足自我的时候,改善生活当然成为理所当然。比如旅游,比如健身,……“新节俭主义”的核心观点是,收入虽然不菲,支出却要精打细算。

但是,也有人认为,“新节俭主义”与时下的扩大内需、拉动消费是矛盾的。真的是那样吗?我们听听下面被采访者是如何理解的——相关采访文小姐:“新节俭主义”与眼下政府努力所做的扩大内需、拉动消费并不矛盾,提倡“新节俭主义”的我们同样支持消费。但是我们会把钱花在刀刃上。比如,我现在有车,但是想换一辆,我还想买房,目前房价有些诱人。我还想去旅游,现在正是旅游淡季,加上危机带来的降价,更是让我动心,我还想买名牌服装……还有很多我想做的,那我就要想清楚,哪种需要是最急需解决的,哪些可以先放一放。只有找准了生活的支点,才能撬起自己最大的快乐。

“新节俭主义”的生活态度,其实是回归本真。李大钊曾经在《简易生活之必要》一文中说,衣食享用过度、亲友应酬过度、物质消耗过度、精神劳役过度,既成社会之弊,又会滋生罪恶。比尔·盖茨也曾说过:“花钱如炒菜一样,要恰到好处。盐少了,菜会淡而无味,盐多了,则苦咸难咽。”看来,在金融危机的形势下,“新节俭主义”应该成为一种时尚,让我们尽量减少和避免在喧哗和浮躁中浪费时间和金钱,让“新节俭主义”引领我们过一种本真的品质生活。

生活中不是所有昂贵的东西都能给我们带来快乐,其实很多简单而便宜的东西都能给我们带来幸福的感觉。去香港购物,看着大家疯狂抢购的 LV 等名牌包,我们可以选择不为所动。拿起来看看那些名包,其实

面料都很差,没几个是皮子做的,做工也称不上讲究,只不过挂了一个牌子,就卖到了那么高的价钱。也许很多人会很向往这些东西,但对于一个在小门小户成长起来的孩子来说,我们真的需要这种低靡的奢华吗?

其实有的时候,用些免费而省钱的方式一样能够得到快乐。比如办一张公园月票,到公园里去看看风景,拿着公司的健身卡,免费去健身,办张借书证,还能阅览好多书和报纸,有这么多的好地方,想省钱过幸福的生活还是很容易的,关键在于你愿不愿意为自己省钱,愿不愿意把省钱当成一种乐趣,愿不愿意让自己的生活更加宽裕,更加和谐。

生活就是这样,幸福是很容易的,只要我们用心去经营自己的生活,只要我们把该省的钱省下来,就一定可以让我们的生活更加幸福,更加快乐。就一定可以成就自己的理想,让美梦更加真实。

心理小贴士

幸福不在于挥霍,而在于节省,在于珍惜。省钱是合理理财的一个重要方面,这条路充满了希望与光明,当我们脚踏实地的走下去的时候,慢慢地就会发现它的好处。其实享受生活和节省并不冲突,相反它会让我们的生活更加美好富足。



投资理财

要懂得的心理学

做个精明透支者

什么是“精透”，说白了就是“精明透支”的意思。虽然你手里可能有借记卡、准贷记卡、贷记卡，但很不幸的是，也许你只把它们当成日常储蓄或者消费的工具，简直是浪费资源！特别是在十一长假期间，正好是利用银行卡做自己的“精透”刷卡之行的好时机。

透支，这个词向来不受国人的喜爱，常常被当作贬义词使用，如情感透支、青春透支，总之透支意味着滥用和浪费，但透支的本意却是信用卡的全部精神之所在：先消费，后还款。这个观念越来越被白领一族所接受，囊中羞涩时，她们以透支的方式，买下自己心爱的、处于节日特价的新衣。她们被戏谑成“富裕族”，意思指挂在表面的富裕，其实是用财政赤字代价换来的，但如果白领女性开动脑筋，你就可以从透支消费中得到意外的惊喜，学会精明透支。

实际上，各种银行卡大有潜力可挖，除了能在你的储蓄和消费中发挥作用以外，还可以通过它们帮你节约理财成本。如果你“用功修炼”，完全可以成为“精透”人。

异地取款用贷记卡节约手续费

每逢长假，工作不太紧张的小李夫妇都要出门旅游一趟，亲近一下大自然。而银行卡也成为小李夫妇出门的必备之物，“出门在外，带现金不安全。用银行卡刷卡买机票、住宿等很方便，又安全。”虽然银行卡有诸



多好处,但小李还是感到有些“心疼”,“问题是现在我们的用卡环境还不完善,很多地方都不能刷卡,比如要买一些特产等。有时候我们不得不用银行卡取现,而异地取现却要收取不低的手续费,我们为此‘损失’不少。”

小李遇到的实际问题确实存在。目前,银行对跨省辖的同一银行异地取款要收取手续费,一般按取款金额的1%收取手续费,上不封顶,这个费用还是相当高昂的。

不过,像小李夫妇遇到的这种情况,完全可以利用贷记卡来解决。

虽然银行对贷记卡的取款也要收取手续费,但收费标准比借记卡的异地取款要低,且有一个最高限额的规定。例如,建行的贷记卡取现手续费是0.5%,且单笔最高收费封顶为50元;工行的贷记卡异地取现手续费为1%,单笔最高封顶为50元。所以小李夫妇只需办一张贷记卡,出门旅游时,可以用其透支消费,关键时刻也可以取现,可以节省很多手续费。

准贷记卡还款避免罚息

小武是房贷族。上个月还款时,由于记错了卡里的余额,还款时少打了十几块钱,造成了还款金额不足而欠款一个月,被罚了不少利息。实际上,和小武一样,大部分贷款客户少还房贷都不是故意行为,而是由于疏忽或是偶然的突发事件导致还款金额不足。特别是升息后的次年1月份还款时,许多房贷客户都因忘记了月供的增加而导致普遍被罚息。

其实,只要利用好准贷记卡,就能避免这种很冤枉的罚息。准贷记卡也有透支功能,将它作为还款账户,当卡中的余额不足以支付月供时,准贷记卡的透支功能就可以为你垫支不足的部分款项。虽然透支也是需要支付利息的,但你只需支付透支的微小款项的利息,而且按天计算,只要尽快还上,不会损失太多。更为重要的是,这样做不会留下信用污点。

特别值得注意的是,2005年3月17日,银行的罚息水平已从原定的日罚息0.21‰提高到借款合同利率基础上上浮30%~50%,而从目前来看,大多数银行都执行的是“上浮50%”。

因此不要小看以准贷记卡账户作为还款账户的重要性。



投资理财

要懂得的心理学

“贷”与“准贷”联袂节约利息

时尚前卫的洁子申请了一张贷记卡,想着可以“先消费后还款”。可是自从有了这张卡片,由于见不着钱“流”出去,她总是处于“豪爽大方”的状态,不自觉地多花了好多钱。更让她难受的是,她经常要支付贷记卡透支消费的昂贵利息,因为她发工资的时间是23日,而贷记卡的到期还款日是15号,很多时候由于她过度消费,又没到拿工资的时间,凑不齐透支款项,而被银行罚息,日息万分之五。

像洁子这样经常小额还款不足而被罚息,很有必要申请一张准贷记卡,巧妙的将两者合用,节约利息支出。

比如,洁子到15日时还欠1000元凑不够还款额,完全可以从准贷记卡上透支1000元还款,虽然也要支付透支利息,但在利息的数值上有很大差别。15日从准贷记卡上透支1000元,到23日发工资时再还上,只透支了8天,洁子只需支付利息 $1000 \times 0.5\% \times 8 = 4$ 元。而贷记卡的罚息却是按全部透支额的基数计算的,而不是仅罚没还上部分的利息。

透支消费有折扣

在对透支的所有数字了如指掌后,其次应该掌握透支消费的不同折扣优惠。各大银行与商铺的合作使持卡人获得更多的折扣与礼品,使得信用卡具有贵宾卡、打折卡、商务卡等多种功能。比如有的银行专门针对女性消费设计了女性卡,这类卡收费相对比较便宜,还跟许多商场、饭店和品牌店有互动的优惠。因此,关注透支卡的折扣优惠,在很大程度上可以节省另一笔消费。

透支的实用招数

很多人的信用卡,充其量只是一张能够消费、能够取现的银行卡,它真正的“信用”并没有被使用,而“信用”的体现往往通过准时支付水电煤



和偿还“透支费”反应出来,所以经常使用信用卡的透支功能并准时还贷,可以增加银行对你个人信用的信任。

(1)信用卡的额度最好控制在2个月的收入总额之内,这样一来可以控制你一次性消费的款额,二来也方便你及时还款。

(2)养成每月定时还款的习惯,逾期不还,可就成了恶意透支了,不仅信用受损,还可能触犯法律。有免息期的,最好在免息内还款。

(3)透支之后,学会记账,千万不要做糊涂透支族。

(4)办了某一银行的信用卡后,最好也用它的借记卡,然后通过和银行签约要求他们为你自动在借记卡和信用卡间划款,这样就完全不必为透支担心。当然你也可以通过电话银行自己来完成转账还款。

(5)在国外申请第一张信用卡比较困难,因为他们会审核你的信用,如何积累你的信用呢?不妨让银行代扣水、电、煤开始累计。

心理小贴士

透支,这个词向来不受国人的喜爱,常常被当作贬义词使用,如情感透支、青春透支,总之透支意味着滥用和浪费,但透支的本意却是信用卡的全部精神之所在:先消费,后还款。这个观念越来越被白领一族所接受,囊中羞涩时,她们以透支的方式,买下自己心爱的、处于节日特价的新衣。她们被戏谑成“富裕族”,意思指挂在表面的富裕,其实是用财政赤字代价换来的,但如果白领女性开动脑筋,你就可以从透支消费中得到意外的惊喜,学会精明透支。

投资理财

要懂得的心理学

投资理财，精打细算

“节流”就是我们所说的精打细算过日子。现在“节流”的方法不光是“从牙缝里抠食”式的省吃俭用，而是修正不良的生活习惯，各尽所能，精打细算。饮食上要科学搭配，改变传统的胡吃海喝、暴饮暴食的铺张浪费行为；穿戴上要综合利用，摒弃过去的一季一换、一水一换的奢华之风；购物时要按需定量，克服怕麻烦图省事超量购物的懒惰思想。

近年来，经济持续高速发展带来了个人收入的大幅提高。与此同时，各大商业银行推出的各式理财项目也令人眼花缭乱。有关人士从银监局获悉，近两年来随着股市趋热、基金热销以及个人理财业务的迅速发展，目前居民投资渠道正向多样化发展。

与此同时，业内人士表明，尽管金融机构推出的理财产品多种多样，但股票和基金仍为大多数人投资理财的主要选择，所谓投资渠道的多样化发展也仅仅是针对传统的“储蓄”理财这一模式而言。由于对金融知识的相对匮乏，不少市民无法预计投资的风险与回报，也不知采取哪种投资方式更为妥当，常常选择“跟风”。股市每日攀升的新开户数、出现排队抢购基金一定程度上表明了投资非理性的一面。

目前，市场上品种繁多的理财产品摆在面前，但许多都有门槛限制，一般人可望而不可及。而各大银行虽然有专门的理财服务中心，但这种专业的理财指导大部分针对高端客户，绝大多数的非高端客户被挡在了门外。与此同时，绝大多数市民不愿花钱或者花不起钱请专业人士来为自己直接规划打理钱财。

“这些并不会阻碍普通大众急迫的理财需求。”业内人士说，理财绝



不是有钱人的专利,有钱人需要理财,钱不多的人更需要做好财务规划。对普通的工薪阶层而言,理财就是算计支出的合理利用,就是规划储蓄的安全增值,就是保障已有资财的安全。同时,各大金融机构面临市场巨大的理财需求,已开始探索针对普通大众的个人理财服务。

理财就是需要瞻前顾后,该想的要想到,该做的也要做到,这样理财就能成为保证你一生平安的坚强后盾。那么一个合理的综合理财方案是如何诞生,又该遵循什么样的原则呢?以下九招,正是你最需要注意的问题。

精打细算

何谓“精打细算”?就是在投资理财之前,要做好一些准备工作,完成下列两件事情:首先要对家庭财产梳理一下,包括:现金、不动产、金融资产、黄金等等。其次,记账,其目的就是了解自己每月的收入和支出,以及节余。这样才能对自己的资产和现金流做到心中有数。

精细规划

“精细规划”就是根据自己的个人情况,制定各个时间段的理财目标。有三种常见的理财目标:养老金储备、教育储备和应急储备,前两个属于中长期目标,后一个属于短期目标。

不同的理财目标会决定不同的风险水平。例如3个月后要用的钱绝对不能用来冒险,因为时间太短了,若冒风险就类似于赌博。反之,3年后要用的钱可以用来投资。

当确定了自己的理财目标和投资期限后,就需要确定适合自己的投资方案。

精挑细选

“精挑细选”就是选择最适合自己的投资品种来构建组合。确定了自



投资理财

要懂得的心理学

己的投资组合类型之后,首先需要了解各个投资品种的安全性、获利性和便利性。其次,投资自己了解的和擅长的投资品种,然后认真分析和研究,并选择合适的品种。拿基金来说,要长期投资,一定要选择优秀基金公司的绩优基金;首先要选择令你放心的基金公司。然后,就是选择基金品种。最后,要考察一下基金经理和基金的历史业绩,主要看1年以上,最好结合2年以上的投资业绩来评估。

精心呵护

“精心呵护”指的是在确定了投资组合并执行之后,不能不管不问,随着时间、空间的变化,投资组合也许会有所变化,因此在认真执行投资方案的同时,还需要复审和评估。

量入为出

这是投资成功的关键。如果你有工作,每年至少应将收入的10%存入银行。也许你目前的投资收益很不错,但这不可能真正替代你的养老计划。只有养成良好的储蓄习惯,才可能确保后半生无忧。

充分重视退休金账户

如果你还在职,毫无疑问,每年都应确保你个人的退休金账户有充足的资金来源。对大多数人来说,退休金账户是最好的储蓄项目。

投资组合多样化

一般而言,年轻人可能都想在股票市场上多下点注,而上了年纪的人则倾向于将钱投到债券里。但理智的做法是让你的投资组合多样化。你可以采取积极进取的投资策略,但最好是把钱投到不同的投资工具中

来分散风险。

保持投资组合中高风险高收益股票比重

我们通常鼓励年轻人在投资组合中保持较高的股票比重，但现在我们同样鼓励老年人这么做。投资股票既有利于避免因低通胀导致的储蓄收益下降，同时也能够在世道不利时及时撤出股市，可谓进可攻、退可守。

投资应注意整体收益

对任何投资者而言，真正有意义的是投资组合的税后整体收益。也就是说，投资效果的好坏关键要看你拿到的股息、利息和价格增值之和。

这个原则对退休者来说尤其重要。这类投资者看重的往往是收益率，但如果单一的收益率增长是以投资组合总体价值的缩水为代价，那么就可能引起危险的后果。

心理小贴示

对普通大众而言，生财不是没有道。个人理财者目前存在的最大问题就是风险意识不足，普遍有着理财产品“只赚不赔”的认识误区，并且与金融机构之间的双向沟通不良，从而降低了投资者对风险的承受能力，增大了个人理财市场的不确定性。这也是大多数理财者必须克服的弊端。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服QQ/微信：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

第四章

在理财中寻找快乐

理财是一件让人兴奋的事情，他能为我们带来快乐，同样也教会了我们如何经营自己的幸福。看着自己的收益越来越多，回报也越来越可观，心里的喜悦之情无以言表。人生应该在理财中得到快乐，生活应该在投资中彰显精彩。

投资理财要懂得的心理学

投资理财

要懂得的心理学

没钱有钱一念之间

穷人穷的不是能力，是想法，富人赢的不在金钱，而是创新的思维，你还在因为没有致富的点子而抑郁寡欢吗？你还在因为找不到成功的途径左右彷徨吗？好好想想吧！其实富有离我们并不遥远，只是要看你愿不愿意接近它。

有句话说得好：“只有无法改变的穷脑袋，没有无法改变的穷口袋。”穷人和富人最大的距离就是富人允许自己空口袋，但是绝不自允许自己空脑袋。而穷人呢？宁可空着脑袋，也不愿意空了口袋。

从前有一个人，生活很贫困，一个富人见他可怜，就起了善心，想帮他致富。富人送给他一头牛，嘱咐他好好开荒，等春天来了撒上种子，秋天就可以远离那个“穷”字了。

穷人满怀希望开始奋斗。可是没过几天，牛要吃草，人要吃饭，日子比过去还难。

穷人就想，不如把牛卖了，买几只羊，先杀一只吃，剩下的还可以生小羊，长大了拿去卖，可以赚更多的钱。

穷人的计划如愿以偿，只是吃了一只羊之后，小羊迟迟没有生下来，日子又艰难了，忍不住又吃了一只。

穷人想：这样下去不得了，不如把羊卖了，换成鸡，鸡生蛋的速度要快一些，鸡蛋立刻可以赚钱，日子马上可以好转。

穷人的计划又如愿以偿了，但是日子并没有改变，又艰难了，又忍不住杀鸡，终于杀到只剩一只鸡时，穷人的理想彻底崩溃。他想：致富是无望了，还不如把鸡卖了，打一壶酒，三杯下肚，万事不愁。

很快春天来了，发善心的富人兴致勃勃送种子来，竟然发现穷人正就着咸菜喝酒，牛早就没有了，房子里依然一贫如洗。富人转身走了。穷人仍然一直穷着。

很多人都有过很远的梦想,甚至有些人还经历了几次机遇,并做出过积极的行动,但他们没有坚持到底。常言道:“思维形成性格,性格形成习惯,习惯决定命运。”一个人不成功,绝对不是因为父母,社会,更不是时代,命运造成的,真正的祸根在于自己。因为没有养成成功的习惯,因为没有成功的信心,因为没有成功的思想。

每一个穷人都必须为贫穷付出代价。若想摆脱贫穷,就不要用无知掩盖自己的无能,也不要用贫穷掩盖自己的懒惰和满足,换句话说,贫穷只是一种现实,不是任何借口。

贫穷是一种思维,贫穷也是一种心态,不仅是金钱的缺乏,还有意识、毅力和行动上的贫乏。安于贫穷的生活造成了穷人的自傲、虚荣、懒惰和僵化。

财富的天平上,一边是贫穷,一边是财富。穷人们总是等待着富人的施舍,并且整日都在为了生计而奔走;而富人总是走到乞丐面前丢下自己的钞票,然后继续享受自己的财富。如果你仔细观察就会发现,穷人富人的区别不在于他们的命运,而在于他们的思想。有的穷人有了钱还是“兢兢业业”地做穷人。而富人呢?尽管暂时遇到了一些危机,却靠自己敏捷的思维卷土重来,由此看来,贫穷和富有往往都在人的一念之间。想要变得富有,就先要从思想去改变自己,只有这样,我们才会永远地站在富人的群体,得到我们渴望拥有的一切。

自我认知

穷人很少去想如何去赚钱和如何才能赚到钱的问题,他们认为自己一辈子就该这样,不相信自己此生会有什么变化。而富人从骨子里的自信告诉他们:“我生下来就不是做穷人的命。我是一个富人,拥有着强烈的赚钱意识和欲望。”这种概念渗透到了他身体的血液里,因此他会想尽一切办法致富。

休闲娱乐

穷人,只知道在家看电视,为那些泡沫剧情感动得痛哭流涕,看完后



投资理财

要懂得的心理学

还不忘照着电视里的时尚服饰好好地把自己打扮一番。而富人最大的休闲就是在外跑市场,即使是打高尔夫球也不忘带着项目合同,随时准备接一单大生意。

交际圈子

穷人喜欢走穷亲戚,穷人的圈子大多是穷人,也排斥与富人交往,久而久之,心态成了穷人的心态,思维也就成了穷人的思维,做出来的事也就是穷人的模式。时间一长,那些曾经的豪情壮志都消磨殆尽了。而富人最喜欢交那种对自己有帮助,能提升自己各种能力的朋友。而并不是纯粹的放任自己,仅以个人喜好交朋友。

时间上的选择

一个享受充裕时间的人不可能挣大钱,要想悠闲轻松就一定会失去更多挣钱的机会。穷人的时间是不值钱的,甚至有的时候时间都是多余,他们不知道怎么打发那闲暇下来的日子,更不去想怎样利用才算值得。如果你可以因为买一斤土豆而多花了半毛钱而气恼,却忘记了自己已经虚度了一天的光阴,那么你就为自己打造了一个典型的穷人思维。

一个人无论以何种方式挣钱,也无论钱挣得是多是少,都必须经过时间的积淀。富人的闲,闲在身体,修身养性,以利再战,脑袋一刻也没有闲着;穷人的闲,闲在思想,他手脚都在忙,却不知道自己在忙些什么。

对待财富的概念

在穷人看来,经典观点就是少用就等于多赚。比如开一家饺子馆,收益率是100%,投入2万,一年就净赚2万,这样的效益对他们来说已经很可观了。

穷人即使有钱,也舍不得拿出来,即便是下定决心去选择投资,也不

愿冒风险,最终还是走不出那勇敢的第一步。穷人最津津乐道的就是鸡生蛋,蛋生鸡,一本万利……但是建筑在一只母鸡身上的希望,毕竟是那样的脆弱。

富人的出发点是万本万利。同样的开面馆,富人们会想,一家面馆承载的资本只有2万,如果有1亿资金,岂不是要开5000家面馆?要一个一个管理好,大老板得操多少心啊,与其如此,还不如把投资放在宾馆上,一家宾馆就足以消化全部的资本,哪怕收益率只有20%,一年下来也有2000万的利润啊!

行动激情

穷人没有激情。他总是按部就班,很难出大错,也绝不会做到最好。没有激情就无法兴奋,就不可能全心全意投入工作,大部分的穷人不能说没有激情,但他的激情总是消耗在太具体的事情上;上司表扬了,他会激动;商店打折了,他会激动;电视里破镜重圆了,他的眼泪一串一串往下掉,穷人有的只是一种情绪。

富人:“燕雀安知鸿鹄之志?”“王侯将相,宁有种乎?”有这样的激情,穷人终将不是穷人!激情是一种天性,是生命力的象征,有了激情,才有灵感的火花,才有鲜明的个性,才有人际关系中的强烈感染力,也才有解决问题的魅力和方法。

心理小贴士

世界上没有绝对的富人,也没有绝对的穷人,穷人富人的差别不在于金钱,而是在于他们对待金钱的观念。只要你愿意改变自己的观念,愿意让自己的未来更富有,从现在开始给自己的思想洗个澡吧,只有沿着富人的脚步才能使自己成为富人圈子里的一员。

投资理财

要懂得的心理学

理财是一门艺术

理财的艺术在于它能够利用有限的资源,绽放自己无限的魅力,用较少的资金就可以成就自己喜欢做的事情。它会给我们带来满足,也会给我们带来惊喜,生活因为理财而变得精彩,时代因为理财而不断地前进。

理财高手看起来很神秘,很多人都不明白他们究竟是怎样做到的,他们什么时候拥有了这么多钱,他们到底用了什么方法为自己积累了那么多财富?其实答案很简单,钱不在多,而在于会管理。只要学会了管理,钱就可以自己下金蛋,自己翻倍的增长,这听起来好像是一个魔术,好像是一项不可能完成的工程,但是很多人却都做到了,现在应该轮到我们的了。

对大多数人来说,我们不是有钱人,每个月靠的是自己的薪水,薪水不多开支很大,有的时候忙了半天省下的钱很少,这让很多人都很迷茫,究竟我们可以拿什么去投资,拿什么去理财呢?这个问题一出来,很多人的心中就会有一种隐隐作痛的感觉,其实理财并没有我们想象中的那样艰难。钱少的时候适当的设立一些储蓄目标,多一点了就设立一个理财方案,这一切都是很重要的,如果你真的按部就班地做下去,你就一定能够感受到它的力量和成果。

首先要知道自己的真实情况,理财有两种情况,一种是针对不是很富裕的人来说满足生活需求,提高生活质量的规划生活收支,另一种就是在有闲钱的情况下做合理的投资。

第一种应该是人人都要掌握着的,毕竟不是很有钱,想要生活的完美一点就必须规划自己的资金,首先你必须正视自己,给自己的生活一个定位,你觉得你现在的收入应该过什么样的生活,自己的生活和想象中的有什么差别?为什么有这样的差别?按自己的收入合理分配,有计划

的用钱,你会发现自己的钱比自己想象中的多。

再有就是那些有闲置资金的个人或者家庭,要想做投资,最起码能有1万-xx万的资金吧,接下来考虑的事情就是做什么投资,如今的投资理财方案层出不穷,房产、保险、股票、基金、期货、纸黄金、现货黄金,等等。投资多了,投资者就慌了,不知道买什么。听说股票行情好,都去买股票,其实在你听到“现在股票行情好”这句话的时候应该发觉投资已经晚了,人人都知道都去买的时候,这个东西才最危险。

理财拼的是脑子,拼的是想法,拼的是判断力,我们既要看清投资的形式,又要考虑自己的切身情况,只有这样我们的理财计划才能按部就班的实行,我们的生活才能越过越好,越过越宽裕。

小王今年33岁,目前没有收入来源。她正在接受美容培训,打算明年初开个美容院。丈夫今年35岁,月收入18000元左右。女儿3周岁,今年5月份刚上幼儿园。小王在29岁时买过保险,其中一份是“女性险”,每年交420元,还有一份是“守卫人生两全保险”,每年交3640元。

小王手头有3套房产(现市场价每套大概60万元),其中第三套是贷款,月供1800元,打算在这套房子里开个美容院。现有活期存款9万元。每月主要支出情况:房子月供1800元,生活费2000元,女儿入托费1000元,保险费平均每月338元。

小王现在最希望的事情,就是能尽快还清外债,并给丈夫购买商业保险增加保障,为孩子以后学习和生活费用做些准备,为夫妻养老做规划,春节时让自己的美容院能顺利开业。

于是小王找到理财师,希望能够用这种方式找到一些快点还款的门路,理财师了解了小王的情况,对她的情况进行了深度的分析,做出了这样的结论:

从其现有的家庭结构和资产状况来看,当前配置不太合理:现金资产均为活期存款,收益率过低,无成长型资产,易受通胀影响;从房屋总价来看,现有3套房产均为小户型,难以满足三口之家的实际需求。并且该家庭资产主要为不动产,虽然具有保值增值、对抗通胀的优势,但流动性不佳,难以应对突发事件。

于是理财师根据小王的家庭情况作出了一份理财计划书,方案是这



投资理财

要懂得的心理学

样的:

保险规划:小王家庭保费支出应占年结余的 10%,大约为 4060 元,可投保重大疾病保险,以及保费低廉的定期寿险、意外伤害险。现有保险组合到期后再做调整。

子女教育与养老规划:对于这部分规划,小王可采取稳健、保守的理财策略。可以拿出现有存款的 5.5 万元,购买银行理财产品,一年期预期收益约 4%;子女教育与养老金的储备建议采取基金定投方式,品种以指数型基金为宜,每月定投 3000 元左右,按年收益 8%来算,女儿到 6 岁时,可积累 12 万元,10 年可积累 55 万元。其余部分以 3 个月定期存款形式累积。

创业规划:专家建议小王推迟美容院的开业计划。一方面,上半年预计美容客源不够理想;另一方面,小户型未必适合美容院的经营业态。从自身能力来看,小王并无经营经验,仅凭初学的美容手法,很难独立支撑美容院的经营与运作,建议先从美容师做起,待积累足够经验和一定客源后,再自主创业。

听了专家的建议,小王懂得了很多,面对理财开始更加理性,家里的日子也开始变得越来越宽裕了。

看了上面的例子,我们不禁感叹理财的魅力,它就像我们每天的营养膳食,必须搭配妥当才能显现出它的营养价值,小王的经历告诉我们,理财需要理智,需要思考,需要判断,只要我们将自己有限的资金管理得井井有条,好日子就会在后面追着我们跑。

心理小贴士

理财是一门特殊的艺术,它能够让我们生活发生翻天覆地的变化,关键在于你愿不愿意让这种变化发生,愿不愿意开动自己的脑筋,愿不愿意让自己的生活更加富裕。生活因为理财而美好,因为理财而充实,因为理财而理性,因为理财而不断地创造发展。

会赚不如会用

想完成自己伟大的理想,光靠手里的那点薪水是肯定不够的,为此我们必须想想别的法子。会赚钱很重要,会用钱更重要,当我们将用钱的本领运用得游刃有余的时候,好的生活就会在不远处向我们招手了。

任何人都需要像管理自己的事业一样管理自己的财富,照顾好钱,钱也会照顾好你。从一袋爆米花到一次海滨度假游,只要留心,时时刻刻都能省下银子。不过需要长期坚持,如果只是三天捕鱼两天晒网,效果就很难彰显出来了。

在生活中我们经常会看到这样一群人,他们的大部分时间都在辛辛苦苦的赚钱,在生活方面也是省吃俭用,但是不知道为什么自己就是不能从穷人堆儿里跳出来,他们有了钱就存起来,但是存款还是少得可怜,他们有钱就省下来,但是省下的钱总是寥寥无几,这究竟是怎么回事?这么辛苦好像一点回报也没有。

究竟是什么问题困扰了他们,究竟他们应该怎样做才能变得富有,关键不在于能力,而在于思考,有些人辛勤工作没有起色,有些人过得潇洒不愁钱花,原因不在于能力,而在于观念。钱是需要赚的,但是它也是需要用的。除了每天辛辛苦苦地赚钱以外,我们必须练就花钱的高超本领,成为一个会花钱的理财高手,只有这样,我们才能慢慢进入富人的行列,因为富人是用脑子赚钱的,他们会让手里的钱不停地翻倍,让自己的生活芝麻开花节节高。

相信每个人都想成为富人,过上衣食无忧有车有房的生活,如何才



投资理财

要懂得的心理学

能成为富人呢？想成为富人就一定要多观察富人在干什么，富人走的是一条怎样的路，富人在处理金钱的时候又是怎样做的。观察完了以后我们开始审视自己，我们有什么事情还没有做到，我们到底应该怎样做才能追上他们的脚步，怎样才能成就自己的富人梦想。

理财并不仅仅是储蓄，钱存在银行里靠低利率生活的人永远富裕不起来，理财是要我们学会用钱，是要我们把有限的资金全部利用起来创造更多的收益，让我们的生活更有条理更加富足。理财是让我们为自己制定一个切实可行的方案，该省的省下来，该花的花出去。该得到的收益收回来，成为下一次投资的固定资本，这才是真正的理财之道，这才是最现实的致富之源。

理财要趁早

首先要养成储蓄的习惯，要强迫储蓄，大部分人理财的公式是：储蓄=收入-支出，即每月将消费余下的钱进行理财和投资，多余多存，少余少存，无余不存，很多年轻人每日下来没有什么积蓄；而正确的理财公式应是：支出=收入-储蓄，即每月的储蓄是固定的，而支出是弹性的，这样坚持下来，如果每个月定投一个表现一般的股票型基金，30 年下来，您将积累 100 万元资产（投入本金只有 10 万多点），这就是复利投资的神奇效果。相信每个有工作的人每个月拿出 300 元进行理财不是一个难以办到事吧！

科学的去冒险

除了继承祖辈基业的富家子弟之外，没有天生注定的富贵，我们要相信自己也有成为富人的潜质，因为很多机会对每个人都是均等的，基金、股票、房产、黄金、古玩等等每个人都可以去投资，在已进入钱生钱的今天，只要您抓住机会，成为富人还是穷人可能只是一念之差。

2005 年到 2007 的股市，2004 年到 2006 的黄金，2001 年至今的房市，任何一个机会握住，都会让我们的财富成倍成几倍的翻番；机会之所以成为机遇，主要就在于你有没有正确的认知、把握大势，顺势而为，跟

上财富的顺风车。胆小怕事、谨小慎微、毫无主见、人云亦云，只能让我们一次次与财富擦肩而过。

要自信更要激情

如果认定自己没有后台没有资本不可能成为富人，也许您真的永远只能站在穷人的一边，因为没有自信，您不敢也不愿面对风险，因而也无缘抓住机会，您不愿接触富人，不知道或不想知道自己的差距，过着安贫乐道或小富即安的日子，这样下去，连后知后觉的机会都没有了。

想成为富人，首先就要有自信乐观的态度，要有“王侯将相，宁有种乎”的豪气，上天给每个人一个脑袋一双手，相信自己不比别人少什么，让我们勇敢地去寻找属于自己的机会；认清自己的长处，扬长避短，知道与其临岸羡鱼不如退而结网，胆大而心细，那么你成为富人的日子，就不会看上去那么的遥不可及。

当然光有自信还远远不够，更重要的是要充满激情，对任何新鲜事物怀有必要的好奇心往往是成功的开始，很多新事物为大多数人不了解不接受，却往往蕴藏着巨大的机会，中国刚发行股票大部分人因不了解而不敢接受，党员发扬风格带头购买，结果很多人大发其才，基金刚发行时很多人不愿接受，如今一两年翻几番……有激情的人，他会主动了解新事物，接触新东西，先人而了解，先人而介入，先人而发现才会先人而创富。

心理小贴士

理财要我们赚钱，需要我们存钱，但更需要的是要学会用钱，面对如今复杂的行情，我们一定要将自己的钱打理好，才能过上更加富足的生活，所以生命会因为理财而改变，生活也因为理财而精彩。

投资理财

要懂得的心理学

最好的防守就是进攻

面对当今的金融形势,稍微没走好我们的钱财就会落空,套牢。面对这样的风险,很多人都开始唯唯诺诺,不知所措,只有那些敢于冒险的人才能在坎坷的路上勇往直前,在他们的眼中,防守就是进攻,进攻就是防守,在这条充满竞争的道路上,他们永远都是最伟大的胜利者。

理财要看大势,大势方向好,则理财风格可以向积极进取的方向移动,而在市场环境明显不景气的情况下,聪明人就会让资产向保守稳健的方向移动。

在经济调整周期,股市前景明显趋于黯淡的时候,不如老老实实进行保守投资,先保住本金,再视市场发展情况而调整策略。所以投资者应该降低投资回报预期,不能以狂热牛市中的投资回报来作为今年回报的评判标准。正所谓识时务者为俊杰,在弱市行情中,少输即是最大的胜利,防守便是最好的进攻,保本才是最佳的理财策略。

投资的时代充满风险,想成就自己的财富,除了主动出击以外还要懂得防守的战略,尽管前方还有很多诱人的花朵,但是我们的头脑仍然需要理智。因为我们积累的资本并不是凭空而来,所以要尽量求稳,尽量保住我们的本金不受影响,只有这样才能在投资的道路上稳扎稳打,步步为赢。

小军在股市看好的时候,把自己省吃俭用积攒下来的钱,购买了自己心目中看好的 A 股,可是没有想到过了一段时间股市成了熊势,小军的股票被套牢了,很多同样被套牢的股民都非常悲观,只好一味的将自己的股票抛售,大部分人都损失惨重。

这时候小军想,股票被抛售也是亏本,不如静观其变,股票再低,也会有长起来的时候,那时候选一个好价位卖掉应该就可以为自己降低风险,于是小军开始采取了按兵不动的态势。

2年以后,小军再度进入股市,这时候他发现自己手中的股票已经翻了好几番,于是他高高兴兴地卖掉了自己的股票,摆脱了资产被套牢的风险,还争得了一笔可观的收入。

作为投资者的我们,不能改变宏观经济和股票市场的起起落落,但可以通过调整自己的选股策略,顺应不同的经济和市场状况。事实上,股票市场为我们提供了丰富的,具有不同特征的股票,了解这些股票的“性格”和打法可以让投资者应对自如,知道在什么时候该把钱投到什么地方。

当经济高增长时,市场对这些行业的产品需求也高涨,业绩改善会非常明显,这些行业的公司股票就会受到投资者的追捧,而当景气低迷时,各行各业都不再扩大生产,对其产品的需求及业绩和股价就会迅速回落——这就是专业投资者存在的意义,判断经济周期运行到哪一阶段并具体分析上述行业的受影响程度如何。

投资理财就要学会把资本投资到最有效率的地方,也就是说在风险程度相同的情况下要把钱投资到回报率最高的地方,对于普通投资者来说,将手上的闲钱交给专业投资机构——基金公司去打理无疑是一个稳妥的方法。所以在进行任何一笔投资时,都不仅要看看它的投资业绩和资产管理人,最好能了解一下它背后的投资理念,去考察一下自己是否认可它的投资理念。

而且,投资理财要和自身的理财规划相匹配,在树立正确的理财观念和心态的基础上,投资者还要全面分析自己的现金状况,并按期限进行合理配置。如果是短期资金,应选取流动性强而短期波动性较小的投资工具;对于中长期资金,则应主要购买基金等中长期产品,不在乎短期波动,坚定信心,以获得满意的中长期回报。

金融板块直接受益

人民币汇率上升,构成资金吸引力增加,无论是从事于房地产等实



投资理财

要懂得的心理学

业经济投资的资金,还是从事于虚拟经济的期货、债券、股票等投资的资金,大量流入国内银行体系,将对国内银行资产质量、资本金充足率、中间业务拓展、盈利模式等产生积极影响。对于银行每个股来说,本币升值时,意味着银行持有大量债权的价值上升。在业绩或其他要素不变的情况下,单单人民币升值因素,就能够提升银行每个股的资产价格。

受此重大消息刺激,银行板块整体表现较好,尽管个股股价升幅并不十分明显,但是例如招商银行、浦发银行的放量推升,还是给市场注入了不小的活力,尤其招商银行,本轮股指大幅调整过程中,股价表现异常抗跌,值此利好消息,更坚定了市场持有和买入的信心。

房地产板块具备新的上涨动力

房地产是最典型的以人民币标价的资产,人民币升值房地产是直接受益板块,人民币升值预期下,将会吸引更多的国内国外资金,将房地产作为最重要的投资品种,因此在国家多项调控政策下,二级市场上,房地产板块表现始终坚挺,最根本的原因是,市场对人民币升值预期下,房地产板块格外看好。

心理小贴士

投资理财需要的是理性而不是浮躁,有些人希望很快致富,结果手里的钱越来越少,其实有的时候我们需要以静制动,需要用理智的头脑看待金钱问题,需要用防守的方式从容进攻。总之成功需要一步步来,它什么时候也逃不出理智这个圈子。

只赚自己能赚的钱

赚钱是每一个人必须要做的事情,因为没有人会跟钱过不去。这时候很多人开始吃着碗里的看着锅里的,但是到了最后自己什么也没有得到。这时候才恍然大悟,后悔当初为什么那么糊涂,如果把自己能赚的钱加在一起,也不至于落得今天这个下场,其实有的时候人贵在知足,只有知足,才能常乐。

对于一件事情,是做还是不做,如何做,我们要有一个基本准则:态度决定认识,认识决定高度,而思路决定方向。明确思路至关重要。明确了后,就要坚决按照自己的思路去做。当然,思路也有不断修正的问题。现在细细地回想起来,我们是不是在过去的一年投资生涯中,没有坚决这样做去,结果使自己也深陷其中。这应当是一个血的教训。

由于社会总体的不可认知,因而定量地对市场全局进行分析和描述就成为不可能。任何投资分析理论都必然带有模糊的主观随意色彩。然而,在实战投资操作行为展开时又绝对不允许模糊和主观随意。这就是投资分析研判理论与投资实战理论和谐统一的两难问题。

我们采取的方式是承认自己的渺小,承认自己在某些时候的无能为力,放弃对认识全部市场规律的幻想。在实战中。我们只做能够被我们认识和把握到的行情和机会,而不会勉强随意去做自己认识和把握不到的行情和机会。追求完美是最终走向成功的大敌。这种完美主义的念头,将使我们内心无法保持宁静和平衡。心平气和,坦然地放弃不确定和无把握的市场机会,以确保我们的投资活动处于完全可以被自己控制的范畴之中。

因此,我们的实战操作必须建立在尽可能客观,量化的基础之上。我们只赚取属于我们自己的,可以稳定获得的市场机会的利润。我们追求的是一种必然的成功而绝非偶然的运气。同时,实战买卖操作信号量化,客观化也是我们评价和衡量操作质量好坏最为重要的标准。

就如今而言股票,基金,外汇买卖,黄金,期货,可以投资理财的方式也是多种多样,银行推出各种各样的理财产品,基金股票也是不断的为



投资理财

要懂得的心理学

自己呐喊助威,这时候很多人可以说是挑花了眼,这个涉及一点,那个涉及一点,很快自己的钱包就空空如也,然而我们面对什么还都不是那么专业,所以到了最后,这边赔一点,那边赔一点最终只能是把自己的家底赔了个精光,这时候很多人就会开始疑问开始抱怨:“为什么别人就能赚到钱,而自己的确是两手空空呢?”主要原因就在于我们用情不专,总是把眼睛伸展到更大的诱惑里去。

其实赚钱说白了就是要量力而行,古人云:“闻道有先后,术业有专攻,如是而已。”别人的道路不一定自己就合适,当你看着别人眼红的时候很容易犯的一个错误就是模仿,有的人模仿对了还好说,模仿错了就开始赔钱,我们经常会遇到这样的迷茫,看着别人挣钱,自己却总是在赔钱,关键就在于我们没有找到一条属于自己的理财之路,我们的眼睛里只是看到了别人,而没有关注自己。

然而,生活是自己的,我们赚钱是为了让我们的生活越来越好,我们理财为的也是让自己的手头越来越宽裕。总之我们所做的一切最大受益者应该是自己,所以我们赚的钱也应该在自己力所能及的范围里,不要因为贪一时之心,酿成千古之恨,自己不熟悉的领域还是小心谨慎的好。

总而言之,想在投资理财上下工夫的朋友,一定要选择一项自己熟悉的理财方式,而不要盲目地跟风,现在就列举一些理财方法,希望对新进入投资理财圈子的朋友有所参考:

银行委托理财产品

不要轻信各个金融机构推出的投资产品,“预期收益”并不代表实际投资收益。银行的理财产品频出,早已让人挑花了眼,而广告里对个人理财产品风险的刻意回避,很容易混淆客户对预期收益和实际收益的判断。很多理财产品,到期后收益非常小,甚至为零。

比如xx银行第九期汇理财 F2 人民币理财计划,2006 年 12 月 28 日到 2007 年 12 月 28 日,10 万元投资的年终收益仅为 39.6 元。尽管目前理财产品千变万化,每个产品也都有各自的设计想法和投资策略。但将自己的钱放在别人的口袋里,别人会不会用心替你打理,也的确是个问题。

信用卡

经常听说“信用卡理财”这个流行词汇吗？这其实是一种刺激消费的广告宣传。作为一种短期消费信贷产品，信用卡除了享受短期的免息优惠之外，实在是找不到任何有关理财的功能。相反，它还具有刺激超限消费的作用，能够使你在不知不觉中增加生活费用支出，削减用以投资理财的资金。

享受生活，应该放在投资成功之后。信用卡和你生活的关系是：如果你把信用卡视为你的理财投资工具之一，那么你最好立刻远离信用卡；如果你的生活已经富裕到可以忽视信用卡的存在，那么信用卡的确可以成为你的一个理财工具。

古代书画

为什么现、当代油画作品的行情会如此火爆，屡屡创下拍卖高价，而年代久远的古代书画艺术品却始终在低价徘徊不温不火？答案就是对于古代书画，连专家都没有足够的把握鉴定真伪。

书画造假几乎已经存在了几千年，现在某些地区，还有成批的书画造假地下工厂，发展到了流水线作业的程度，市面上有人会拿批量印刷出的假画来蒙人。如果你对书画的鉴赏能力没有达到一定的水平（这水平一般要求是炉火纯青），最好不要轻易投资于书画，不管是几千、几万，还是几百万元的。

心理小贴士

自己不熟悉的行业就暗藏着很多的风险，而我们往往只看收益，忽视了收益之下暗含的弦外之音。其实在这个世界上我们最应该关注的是认识自己，我们应该为自己选择一条适合自己的赚钱道路，而不要总把目光投向别人，因为别人永远都是别人。

投资理财

要懂得的心理学

该收手时就收手

在赚钱的道路上我们总是希望多赚一些，因为谁也不会跟钱过不去。但是很多人在投资理财的道路上都因为这个观念吃了一肚子的哑巴亏，他们总是希望收益多一点再多一点，却忘记了，该收手时就收手。

在我们日常生活的理财中总是会有这样一个误区，认为理财是一种获得额外收入的手段，这话听起来觉得似乎也有点儿道理但它并不是理财的全部，当投资理财为我们迎来收益的时候很多人都希望它能够多一些然后再多一些，却忘记了理财的机遇也会有过期的时候，它就好像我们吃的食品过了保鲜期就不能在为我们补充体力一样，产生负的增长是肯定的，但是我们这时候很难接受，因为我们已经有了前期投入，可是一切都已经晚了我们又能怎么样呢？

理财投资无可厚非是为了得到更大的收益，但是该放手的时候也要学着放手，我们的钱不能总放在同一个篮子里，一旦盈利了就应该见好就收，因为这个世界上不会有任何一只股票会永远给你带来利润，也没有任何一只基金向你保证永远都会稳赚不赔，面对利润我们从不知足，赚到了，还希望再多赚一些，就这样永远都没有完的时候，但是时间越长风险也就越大。

其实面对投资，我们有的时候应该拿出一点阿 Q 精神，只要赚到了，无论多少都应该知足，因为这对你来说是一笔额外的收益，是一笔很可观的额外开支，这种事情不是常有的，尽管它比彩票来的要真实一些，但是也不是什么时候都能得到的。只要我们可以这么一想心里就平衡了很

多。只要没有吃亏,把该赚的赚了就应该知足,因为理财是跟着时代走的,跟准时代的脚步,适应时代的变化才能让我们的理财之路走的更加明了,更加顺畅。

曾经有这样一个故事:

一个颇有成就的商人,透过书房的窗子看见他的儿子在花园里捕麻雀。捕麻雀的工具十分简单,用铁丝圈着的圆网,用一根木棍支起一端。木棍上的一头系着一根长长的绳子,孩子在立起的圆网底下撒满米粒后就牵着绳子远远地躲在一棵大树后面。

不一会儿,就飞来不少麻雀,孩子数了数,竟然有 15 只之多。它们大概是饿了很久了,很快就有 9 只麻雀走进了圆网底下。商人走出来示意孩子可以拉绳子了,但孩子没有,他悄悄告诉父亲,他要等另外 6 只进去再拉。

过了一会儿,那 6 只麻雀非但没进去,反而有 5 只吃饱了的麻雀从圆网中走出来。商人再次示意孩子快拉绳子,但孩子却说,别忙,再有 1 只走进进去就拉。

可是接着又有 4 只吃饱的麻雀走了出来。父亲对他说,如果现在拉绳子还能抓住 1 只麻雀。但孩子好像对失去的好运不甘心,他说,总该有些麻雀会再进去吧,再等等看。

终于,连最后 1 只麻雀也吃饱走出去了。孩子非常伤心。商人慈爱的抚摸着孩子的头,语重心长道:“人的欲望是无止境的,而机会却稍纵即逝,很多时候,贪婪不但无法满足我们的欲望,反而会把我们原先拥有的东西也一并带走了。”

在故事中孩子有很多的机会可以得到自己想得到的东西,但由于他的贪多心理,导致自己只能是血本无归,生活中的投资理财也是如此,我们一味地希望自己能够多一点,再多一点,却忘记了“机不可失,时不再来”的至理名言,就这样我们输了,输的不在于能力,而在于自己没有把握好投资的最佳时机,总是在贪得无厌中,把自己输了个干净。

下面再来看一个故事:

从前有两个乞丐相约找到一个乡间谋士,希望乡间谋士能支点招,让自己很轻松就可以乞讨到一大笔钱。乡间谋士思索了一番,然后拿出



投资理财

要懂得的心理学

两块牌子，提笔在这两块牌子上分别写上“多多益善”和“只收一元”。

写完之后对两个乞丐说：“你们挑吧，不过挑完后要按照我说的去做。拿到多多益善这块牌子的人呢，在别人给了自己钱之后呢，要对别人说，多给点，多给点吧；拿到只收一元这块牌子的人呢，不能多收别人一分钱，别人如果实在没有一元零钱，给了十元，一定要找零。我们以一年的时间为限，一年之后，你们两个一定要再回到这里来，看谁讨的钱多些”。

乞丐甲因为个头大，还没等乡间谋士把话说完，就抢在乞丐乙前面，拿起写着“多多益善”的牌子就跑了，嘴里边还哼着“这回可要发财了”；乞丐乙无奈，只好拿着写着“只收一元”的牌子，垂头丧气地走了。

一年之后，两个乞丐按照约定，再一次来到乡间谋士家里。乞丐甲还是一年前的模样，穷、酸、臭，还被别人打得鼻青脸肿；乞丐乙则大不一样，不但衣着光鲜，而且是开着小轿车过来的。乞丐甲手里拿着写的“多多益善”的牌子边缘有裂痕，很显然，乞丐甲在讨不到钱的时候，会不时地拿牌子出气，背后难免要说几句乡间谋士的坏话；乞丐乙手里拿着的“只收一元”的牌子，却是已经镶上金边，他打算将这个牌子收藏，作为传家之宝。乞丐甲还是一个乞丐，而乞丐乙却已经不做乞丐了，他在一年时间里讨到了许多钱，他拿着这些钱来做生意，生意也越来越红火。

乡间谋士对乞丐甲说：“想要知道，为什么他要比你讨的钱多吗？因为四个字——贪多必失”。

其实我们投资理财，和上述这则故事非常相似。不同的心态必然导致不同的结果。

应该说，大多数人都像乞丐甲一样，认为“多多益善”，可是，乞丐甲在讨钱的过程中，讨到钱的多少，完全取决于布施者的喜好，自己则是完全没有主动权的。我们投资理财也是一样，想多赚点钱，这是人之常情，但是风险无常，大收益背后必然会有大风险。就拿股票来说，10块钱买的股票，买的时候跟自己说，涨到15块钱一定卖掉，可真正到15块钱的时候，却期盼着它能涨到20块钱，巴不得明天早上一醒来，这股票就涨到100块钱去。结果，第二天发现这股掉头向下了。股票掉头向下，如果能及时纠正错误倒也罢了，偏偏自己心存侥幸，认为只要稍微调整一下，就可以重新站上15块钱，并再次给自己许下誓言，只要再到15块钱，一定卖掉。可结果往往只

有两种,第一种情况是,股票飞流直下三千尺;第二种情况是,真正再次到15块钱的时候,又舍不得卖了。我们广大散户就是在这样的心理挣扎下,成为“十个人炒股,七个人亏钱”这话中的那七个人。

乞丐乙手里的牌子,可以说是股市中的王牌,是炒股获利的不败法则。“只收一元”不是说我们要做超短线,赚了钱马上跑,而是说,做股票要遵循两个原则:第一,知足常乐。也就是说,10块钱的股票,能涨到15块钱,就知足了,把它卖掉,等待下一个这样的10块钱的股票;第二,遵守纪律。乡间谋士在写完牌子后,对拿到“只收一元”牌子的人说,即使对方多给了自己钱,也一定要找零,这就是纪律。我们可以想想,如果乞丐乙不遵守这个纪律,那和“多多益善”牌子就没有任何区别了,说不定还比不上“多多益善”呢!我们做股票也应当要求自己严守纪律,到了15块钱的时候,一定要及时卖出。所谓天涯何处无芳草,好股票不止这一个,何必一棵树上吊死呢?另外,遵守纪律,还需要克制自己,在不该买的时候多忍一忍。

心理小贴士

投资理财方法固然重要,但却不是最重要的。最重要的,是理念、纪律和心态。改变方法很容易,但改变理念、纪律和心态,就非常难了,这要求我们和自己与生俱来的人性做搏斗。想成功就是该放手的时候就放手,只有这样我们的生活才能更加平和更加富有。

投资理财

要懂得的心理学

钱是“琢磨”来的

为什么我们挣得再多都剩不下,关键在于我们只盯着赚钱,不善于琢磨怎么用钱,就这样钱在我们的不知不觉中流失了,看着心疼,就是不知道该怎么办。其实,挣钱需要头脑,用钱更需要头脑,所有的钱都是自己琢磨来的,让我们做一个爱琢磨的有心人吧。

钱不是万能的,但是没有钱是万万不能的。在我们的生活中,每天都免不了开销花费,从别人兜里赚钱难,别人从自己的兜里拿钱却那么容易。想想自己是个没有能力的人吗?关键就在于我们没有把聪明用到地方。钱都是琢磨来的,一个善于琢磨的人,永远不会在钱的问题上出现问题。

有一句名言是这样说的:“上天如果你面前关闭了一道门,他还会为你留下一扇窗。”善于琢磨的人就是那个最善于寻找财源之窗的人,尽管现在很多人都在抱怨钱真的很难挣,但是在真正善于琢磨的人眼里,遍地都是黄金,他们看的想的都跟别人不同,所以他们得到的,收获的也会比别人更多。

所谓爱琢磨,无非就是更注意观察,更善于发掘,更深入思考,这话说起来容易,但是做起来实在是太难了。在很多人看来自己的当务之急是赚钱,如果赚不到钱,一切事情都是免谈的,而在善于琢磨的人眼中,最重要的是理财,只有把自己手里的资金灵活的运作好,自己的生活才会产生更大的变化,才能让自己的钱不断地翻倍,才能让自己的日子过得更轻松,更舒心。

小张来深圳两年了,给人印象深刻的除了那灿烂的笑容外,超强投

资理财意识更是让人惊叹。在她眼中任何一个资源都可以拿来挣钱。事实上,这个年轻的女孩在短短两年时间,凭借自己打造的人脉资源和超敏感的投资意识,先后在很多方面进行了投资,也获得了极佳收益。

小张从小就具备发现商机的敏锐嗅觉,比如读书时候购买学习用品,她肯定是不会在学校附近买的。“学校附近又贵又不好看。我通常都会去离学校较远的文具批发市场淘,既漂亮又划算。”她说,有时候还会多买一些卖给同学赚取点差价。因为天生酷爱画画,从中学开始她就会自己设计一些布袋子、T恤的图案,甚至将服装稿拿出去卖。这些收入让小张的学生时代的吃喝、买衣服的零花钱全部实现自给自足,比同学提前达到“小康”。

2006年大学毕业后,小张直接来到了深圳。第一份工作是IT企业副总的助理,在一年多的时间里,学到了很多市场、营销方面的知识。随着慢慢融入深圳生活,小张出手投资在2007年9月爆发,开始了近乎疯狂的投资理财之路。

靠着之前将老家一套投资性房产转卖获得翻一倍的收益,小张拿出其中一部分购买了股票和基金,疯狂的股市带来了让人心花怒放的收益,即便2008年股市急转直下,她的投资综合起来收益还有两万余元。然而此时小张居然还不愿抽身离场,而是将所有的钱全部转入股市。她的理由很简单,虽然很多专家都会去分析熊市时间还会很长,可是基于对中国经济有足够信心,她认为从长远来看,现在的一切都不是问题,牛市迟早都会回来。

卖房收益除了投入股市外,小张还投资房产、与朋友合资开了一家健身房。投资房产的时候先后去过长沙和惠州看房,长沙因为可能面临政府救市,市场环境不好而放弃。而惠州楼盘的放弃则让她成功躲过了“被套”。据小张说,从惠州楼盘门口停的粤B牌照车就知道深圳有多少人去投资了,当时那股热潮让很多人都蜂拥而上。而她在调查自己心仪楼盘后,发现周边消费人群观念并不属于享受型,楼盘租金和月供差距较大,空置率较高,因而放弃。事实证明,同去购买该楼盘的人现在后悔不已。随后,她在体育馆附近购买了一套小户型。“招商地产的品牌值得信赖,体育馆附近这个地段升值空间摆在那里,这样的机会哪里能放



投资理财

要懂得的心理学

过。”

提到健身房的投资,小张颇为得意。因为在长沙的投资本金已经回来,现在正在考虑向武汉市场拓展。“之所以能够迅速抢占市场,主要是要控制好发卡数量和价格,通过这个事先就能收回很大一部分资金维持运作,同时用价格差将客户锻炼时间合理交叉错位,营销活动跟上,基本上问题不大。”小张笑着说。

除了日常工作,小张还会帮别人做一些画册设计,为一些服装公司做顾问,帮助研究季度女装流行趋势,把握流行元素,帮助改款出样,这些都会有一些额外收入。

对于现在的生活状态小张非常满足,因为生活圈子比较广,朋友多,她还会时不时为他们牵线收取一定的佣金。“我可不是简单的提供信息,在一些事情的推动上都会有实质的介入,在一些关键节点上给到建议。”她笑着说。

看了小张的理财经历,相信我们很多人都会动心,希望自己跟小张一样成功,其实这个世界上,每个人都可以成功,关键就看你善不善于抓住机遇,善不善于思考和挖掘自己的财源,财富只有在我们多用脑袋多用眼睛的时候才能翻倍,想成功,就脚踏实地,追求自己的求财梦想吧!

心理小贴士

有钱人也是有心人,用心去经营自己的事业,用眼睛去观察哪里有黄金,用头脑去思考哪里才是自己的求财知道。生活其实就是一个琢磨跟着一个琢磨,理财其实也是如此,如果你真的做到了,它将给你带来一个飞跃,又一个飞跃。

享受理财,享受人生

赚钱是为了让自己的生活越来越好,赚钱是为了享受自己的人生。有了钱就应该享受自己的成果,理财不是要我们打造成欧也妮·葛朗台,而是让我们理清消费的头绪,从而拥有更好的人生。

有了钱自然要好好地花,享受理财的乐趣,我们的人生就会少走弯路。理财应该是快乐的,它让我们的生活更加井井有条,更加充满乐趣。每一笔省下的钱都会让我们拥有成就感,每一次结余的账目都能让我们感受到胜利的喜悦。总之,我们应该因为有钱理而高兴,因为钱的增值而兴奋,这是我们的成果,也是我们对未来的希望。

当我们有了明确的理财规划后,理财就已经很轻松地介入到我们的生活中。因为有了规划所以目标很明确,如此一来,我们的账目就非常的清晰。可以将每月的消费支出逐笔记账,控制在预算之内。比如年终应缴的保险费,如果能按月列入计划,将年保费平均计入每月的开支中,就不会出现存折中金额不足的尴尬;也再也不用为担心无法续保造成损失而提心吊胆了。这就是账目明确、规划清晰的好处。所以每日只需花一点点时间将消费支出记录下来并不会对我们造成任何影响,却能解决大问题,更何况现在有专门的理财记账日记本供我们使用,掌上电脑或上网利用免费的理财记账软件,都很方便,只要你开始使用,快乐就会油然而生。

小张是一家公司的职员,平时对待理财情有独钟,尽管收入不高只有 1800 元,但是却很注意储蓄和计划,朋友们都说小张是个理财迷,什么时候都不忘记使用自己的理财软件。



投资理财

要懂得的心理学

当很多年轻人痴迷于网上游戏的时候,小张就开始关注自己的理财生活了,他首先开始关注的是众多名人的理财博客,随后又在知名的理财论坛上发表感言。除此之外,他还非常痴迷于网上虚拟炒股,和理财软件的使用,甚至还去找一些专业理财师学习和咨询。这让他的每一天都忙得不亦乐乎,非常充实。

随着小张对自己理财方面的关注,慢慢的自己手里的钱也在随之产生着变化,现在小张手里已经有了10万元的存款,他还有更伟大的梦想,就是有一天自己为自己打工,开一家属于自己的小店。

与其天天在网上忙着偷菜,不如多在理财软件上花一些心思,我们可以把这一切当作是一种游戏的过程,有了思路就稳扎稳打的去做,这样一来理财就变成了一种乐趣,人生也多了一种更好的经营方式。生活在我们有条不紊地打理下,变得更加井井有条,人生也变得更加有趣,既然如此又何乐而不为呢?

理财是一门学问,也是一种乐趣,究竟如何理财我们每个人都有着自己的生意经,那么专家的意见是怎样的呢?下面就列出一些专家的看法希望对渴望理财的朋友们有所帮助:

在专业顾问的帮助下明确理财目标

理财是一个专业的系统规划,单靠个人力量,很难做到尽善尽美。既然如此,为什么不聘请一位私人理财顾问呢?所要花费的可能仅相当于你的周薪而已。但他提供的服务,如果换你自己的话,可能花上一个月也理不清。理财顾问提供的常规服务包括:通过咨询,帮助你认清自己的家庭财务状况;将长期、中期、短期理财进行目标量化;根据你的实际情况,提出可行又高效的理财。

聘请专业人士打理财产

每日的工作日程表被安排得满满的,哪里还能有心情和时间来专致投资股票债券?正确的选择是购买基金,银行理财产品、信托计划保险公

司中的投资联结险,这些都是由专业的金融专家进行操作的,我们所要做的只是了解这些金融产品,然后选择令我们信服的专业人士来帮助我们管理我们的财产。剩下的就是每月接受资产管理人为我们发来的财务报告书了。度假回来,发现财产又增加了,心情怎能不快乐。还有个忠告送给你,千万不要因为道听途说的八卦消息,而怀疑专家的操作,那是非常不明智的。

选择尽量简单可行的投资方式

现在大家都知道买基金,可买哪一种?买哪一只?何时买?买分过红的还是没分过的?这些问题能让非专业人士整夜难眠。其实有一个既简单又令人省心的方法,就是做基金定投。在自己的工资卡下开立一个基金账户,选择一只波动相对较大的基金,同基金公司签订一份定时定额购买协议,银行就会每月在固定的日子从账户中扣减相应的费用为你买基金了。虽然这样一委托,你就无法按自己的判断随时买进卖出了,但谁真能做到最低点买进,最高点卖出呢?事实证明,通过这种方法买基金,通常基金的平均成本并不算高,而且不用花费任何的时间和精力。

心理小贴士

理财是一种享受,是一种乐趣,只有生活在其中的人才能真正明白其中的快乐。生活需要享受,财产需要打理,面对未来我们还有太多的想法,太多的愿望。想享受人生,那么就让我们走好理财规划的每一步。

投资理财

要懂得的心理学

理财是为了更好地享受生活

每个人都渴望拥有更多的钱,但是这些钱怎样在自己的生活中发挥作用却被大多数忙着挣钱的人忽视了。赚钱是为了更好地享受生活,我们要将自己兜里的钱灵活运用,花出去也要利滚利的挣回来,用理财打造自己辉煌的梦想,并在梦想的落实中不断挑战自己,享受那份成就感。

不同的人生活目标不同,因而每个人的理财目标也会千差万别,即使是同一个人在不同的阶段的理财目标也会不同。在理论上,从一般角度来说,理财的目标是在财务安全的基础上追求财务自由。

追求财务自由,那么什么是财务自由?这真的是一个仁者见仁,智者见智的话题,没有一个统一的标准。追求财务自由又是为了什么呢?这时候很多朋友会说:“是为了更好地享受生活。”没错,是这样的,我们挣再多的钱无非是想让自己的生活过得越来越好,手头越来越宽裕。钱赚来就是要花的,赚钱理财就是为了让我们的生活更加绚丽美好,而不是把它存在银行成为一个数字而已。

赚钱不是一件容易的事情,当今这个社会各行各业都很辛苦,我们有着这样那样的压力,当这种压力被层层地叠加起来,让我们没有喘息余地的时候,我们往往有一种冲动,那就是干脆放下一切,什么都不要去想了,什么都不要去做了。然而人还是离不开群体,刚刚放下就要急着拿起来,这时候会有无奈地说:“不工作去赚钱怎么办?饭到哪里去吃呢?”这样看起来,赚钱真的是一件苦差事,但是谁也不敢说自己就能够永远的放弃它,因为它是我们维持生计的来源。

所以说,赚钱不容易,钱赚回来就要对自己好一些,就算这个世界上没有人心疼你,自己也要心疼自己,宽慰自己,我们应该拥有赚钱以外的生活,拥有自己的生活,生命应该是一次奇妙的旅程,我们收获着成功,也承受着失败,当我们面对艰苦的时候只能挺下去,但是挺过去的以后,千万不要忘了为自己庆祝,为自己喝彩。

生活不应该都为了受苦,相反更多的应该是享受,投资理财是我们生活中的福音,利用它我们可以改变自己的命运,我们可以让自己手里的钱不断翻倍,可以不用那么累就得到可观的收益,只要我们愿意开动自己的脑筋,只要我们抓住了来钱的机遇,就不要放弃,因为那很可能就是你人生的转折点,你的生命从那一刻起就拥有了翻天覆地的变化。

有人总是抱怨自己的理财之路过于艰辛,关键在于它没有改变自己的观念,理财改变的是我们对待前的习惯,当我们把理财当成是一种习惯的时候,我们就会发现自己的生活越来越有乐趣。我们并不需要把自己的所有的钱全部存进银行没有用武之地,我们不需要把还贷购房当成自己的烦恼,只要我们会理财,这一切都可以发生改变,我们会成为一个理智的投资人,优秀的理财者,把我们的生活经营得井井有条。

当然,我们不要指望靠理财来发财,增加财富的方法除了工作就是攒钱,只能用闲钱来投资。有些人没安排好自己的钱,用了不该用的钱去投资。有些人一知半解,自己家里所有的钱都拿去炒股,这需要正确的引导。

那么究竟我们应该怎样运用我们的闲钱,应该怎样利用理财减轻自己生活压力,让自己的生活更加轻松呢,究竟我们存在着怎样的理财误区?看看专家的意见,希望能对朋友们有个参考:

理财不是为了致富

买车买房子,教育,包括你的养老,防范意外风险这都是我们生活目标。其实理财是跟生活中的这些事息息相关的,因为生活中所有事情都离不开钱,理财为了实现你的生活目标而管理自身的财务资源,管理自身的财务资源来挣钱的时候,要想到退休的时候不能挣钱的时候靠什么去生活,要靠年轻能挣钱的时候理出的财来供养以后的生活,为了明天



投资理财

要懂得的心理学

的生活来存储今天的财富。所以,有很多朋友说理财是有钱人的事,这是绝对错误的,其实理财是每个人的事情,因为每个人的生活都离不开钱。

三份理财原则

理财第一步是应该把你资产进行配制,按照惯例,所有人的钱,比如挣的钱刨去日常的衣食住行合理的消费之后,一个家里的钱应该分成三份,也就是说把这一个大盘子蛋糕切成三块,第一份钱存的是应急的钱,就是说一般家庭要有一年生活费作为应急的钱。有一点现金,这些钱可以存在银行里面活期存款,或者短期债权都可以,一旦应付突然失业或者家里有人生病,必须随时拿出来用。第二份钱应该留养老的钱,养命的钱,养老跟养命是一回事,一般普通家庭应该留3到5年养命的钱,那么一个人到了60岁退休的时候,至少应该有20年生活费作为养命的钱,我们讲一年的钱是一年的生活费作为养命的钱,养命的钱可以买国债,存成定期存款是可以。养命之外的钱叫闲钱,才拿去炒股票,所以理财首先是对资产进行配置,按我说的这三块进行配置,所谓理财就是把你挣到的钱合理消费之后,分成不同的份,让不同的钱在不同的工作岗位上替你去工作,其实这就是理财。

心理小贴士

理财应该成为我们的一种习惯,它能让我们生活慢慢地出现起色,发生变化,它能让我们未来更加光明,让我们的梦想不仅仅是一个梦而已,脚踏实地地去做吧!未来是属于我们的,希望就在眼前。

股票投资的忌讳

投资股票来钱快,但是风险也是很大的,有人跟着感觉走,结果越走越穷困,有人在商场上游刃有余,却在股市里摔了大跟头,甚至还有人因为被套牢走进了牢房里。看来我们应该熟练掌握股票投资的忌讳,这样有助于我们的生活更加有条理。

股票投资,它有可能使您赚钱,更有可能使您输大钱。因此,它实际是一个投机赚钱的工具,不能和银行储蓄等同。银行储蓄少投资一天,利息就少一天,而股票买入的时机却是十分重要,并不是每天都可以买进股票的。有时,某个阶段是买进股票的时候——一般是股市低迷后即将启动涨势之时;有时,某个阶段是只能卖出股票的时候——一般是股市火爆后即将回调下跌之初。正确的做法是在股票上涨期间以持股为主,在股票下跌期间以持币为主,老是满仓持股并不是好的投资方法。

那么究竟股票投资都有哪些忌讳的地方呢?看看下面的建议,希望对大家有所帮助:

听小道消息

股市是一个变幻莫测的地方,各种信息,预测往往满天飞。一般投资者尤其是新股民由于对股市行情没有太大的把握,自然对各种消息特别敏感,一有风吹草动就会贸然行事;因此往往吃亏。投资大师巴菲特曾经说过:“我从来没有见过能够预测市场走势的人。”证券分析之父格雷厄姆也曾经说过这样的话:“如果说我在华尔街 60 多年的经验中发现过什



投资理财

要懂得的心理学

么的话,那就是没有人能够成功地预测股市变化。”由此可见,在股市中唯一可以确定的是“不确定”,根据一些不知是真是假的消息来买卖股票绝对是一种不明智的行为。

投资分散

有一种理论说:不要将鸡蛋放到一个篮子里面。其意思是分散风险,这本来没有错,可是我们看到许多散户没有正确地理解这个意思。投资过于分散有很大的弊病:第一,持有股票多肯定使持仓的成本要上升,因为买 100 股肯定要比买 1000 股付出的平均手续费要贵。第二,你不可能有精力对这许多的股票进行跟踪。第三,最糟糕的是这样买股票你就算是买到了黑马也不可能赚到钱,说不定还要赔,因为一匹黑马再大的力气也拉不动装着 10 头瘸驴的车,这是很自然的事情。

持股结构不合理

有些股民在选股时也是很科学的,其所持股票甚至都是同一个属性的,要么就都是大盘股,要么就都属于同一行业,要么就都是科技股。可以看出,这些人的持股结构是扁平的而不是立体的,他们不懂持仓要讲究立体性,投资和投机结合,短线和中长线结合等。

没有耐心

不会空仓,严格地说的不愿意空仓,每天在市场里不是买就卖,反正是不能闲着,好像不买就会错过了黑马,50 万的资金一年恨不能做出 500 万的交易额,这个行为券商最欢迎,因为你这样的做法无疑只是在频繁的转换中平添了很多的交易手续费罢了,对你的投资增值没有半点益处。

太贪心不懂放弃

像这样总是执着于追涨杀跌,全无目的,总像是别人的“老婆”好,看着别人的股票涨了,而自己手中的股票还躺在那里不动,于是乎“休”了它,集中全部身家扑到那个涨了的股票中去,没有想到刚刚杀人那个本来涨得很好的股票忽然在那里打起了秋千,忽悠得你头晕目眩。这个时候回头去看,那个刚刚被你休的股票却黑马奋蹄,绝尘而去。于是扼腕,于是叹息,于是恨自己,然后再割,然后再追,最终钱还是没有赚到。

唯专家意见是从

股票投资的关键在于选股,许多人会选择听取所谓“专家”的意见。其实,“专家”的意见不是不可以听,关键还是你自己要有主见。切记不要把脑袋长在别人的脖子上,当然这也并非是说“专家”分析得不好,而是不能偏听偏信,听风就是雨,要养成自己分析的能力,学会积极思考。

太磨叽误大事

有些人,本来在家里研究得好好的,对一个股票很有信心,可是到了要买了,心里又开始嘀咕,酝酿了半天还是决定买。要不低点报吧,谁知道就因为1毛钱股票没有买到,结果第二天股票就封上了涨停板,肠子都悔青了,见人就讲,我本来研究好了的,谁知道就少报了1毛钱,1毛呀,我要多报1毛多好,成了祥林嫂。

不会割肉吃大亏

这个错误有两个方面:第一不愿割,第二不会割。先说不愿意割的,很多散户朋友手里的股票被套了两三毛钱,分算这个股票后知道它还要



投资理财

要懂得的心理学

调整很长的时间,有人就劝他说割了吧,你猜他怎么说,“割肉,我不割,那不是赔了,我就不信它涨不起来。看看吧,后来真的涨起来了,而且还赚了几毛钱,可是一直拿了半年,虽然最后赚了钱,但是他付出了极大的时间成本和机会成本,从严格意义上说这样的操作在股票市场上是赚不到钱的。

再说不会割肉,这种人一般喜欢心存幻想,总是按照自己的设想而不是市场的信号做事情,说白了就是不尊重市场,有点像是我知道我错了,但是我就不改,明明分析技术指标一只股票已经破位,可是总是幻想着它能涨回来,我不赔了我再卖,结果呢,到了不割也得割的时候也割了,这时割肉也就损失了很多。割肉一方面是为了保存资金实力,一方面就是提高资金的使用效率,归根结底还是综合考虑了时间和机会成本的。

心理小贴士

炒股最忌满时,所谓满时,指的是投资者一年四季,都始终不停地操作。炒股最重要的:是研判大势。当大势向好时,要积极做多;大势转弱时,要空仓休息。投资者在股市中,要学会审时度势,根据趋势变化,适时休息,这样才能在股市中准确地把握,应该参与的机会。会休息,才会赚钱,否则到手的利润也得最终交出去。就算是止损之后也要休息一段时间,因为需要用到止损这一招,就证明自己当时的头脑已乱,这时必须要休息,否则只会越止越损。

“空手”也能套“白狼”

很多人都想创一番事业,但苦于没有资金。没有钱却能赚到钱是经商的最高手段,就是所谓无本万利和空手套白狼。不过,在市场经济规则越来越完善的情况下,这种手段是越来越难施展了。但只要你能开动脑筋,做个有心人,把赚钱的欲望放在那肉眼看不到的地方,也许赚钱的机遇就降临到你头上了。

从字面上说一下它的最原始的意思:“空手套白狼”中的“空手”应该是指没有使用任何先进的武器,“套”表明了用了绳子这种最便宜和最原始的武器或工具,而且也表明用了计谋和智慧。“白狼”当然是不多见的狼了,稀少也就珍贵,表明“收获”很大。当然这么大的“收获”或利益,风险也是不小的,毕竟是在没有武器的情况下抓到了一只大白狼,如果不是艺高人胆大,估计就被大白狼给吃了。由此可见,空手套白狼的事情不是人人都能做得来的,它需要我们巧妙地利用自己的优势,也需要我们抓住机遇,不断的为自己争取,只有这样我们的计划才能按部就班的实施下去。

投资人总希望以最小的投资赚得最大的利润。但生意场上的双方总是彼此矛盾的,谁也不想将利益平白无故地拱手让人。这时,就要看你如何利用彼此之间的需求去平衡这种矛盾。当你巧妙地找到了这种需求的结合点并切入后,你便能以最少的投资获取最大的收益。甚至还可以什么都不用付出,就能收益颇丰。

在《三国演义》里面,我们都知道“草船借箭”的故事,而“草船借箭”



投资理财

要懂得的心理学

的成功在于施计者诸葛亮上通天文,下识地理,博才多学,更在于他善于识别时机并且还能巧妙地利用时机。“草船借箭”虽出自军事的谋略,但应用于做生意上也可产生奇效。

很多商人在创业的初始阶段财力有限,因此“借钱赚钱,借钱发财”便成了他们的经营之道。这些变钱之道值得供鉴,在必要的情况下,生意人要敢于借贷、善于用贷,走一条借钱生钱的发财路。

美国人哈德林,仅仅花了6年时间,就由一名穷困潦倒的失业青年摇身一变,变成一个小有名气的百万富翁。是什么原因让他如此神速的成功呢?答案是他善于借别人的钱来生自己的钱。

哈德林25岁时偶然间看到的《我是怎样在业余时间把1000美元变成300万美元的》一书向他展现了一个辉煌世界。于是,他开始绞尽脑汁去了解一切有关房地产投资的知识,一有机会便和从事房地产买卖的朋友、亲戚聊天,并暗暗为自己定下目标:在30岁时成为百万富翁,从那时起哈德林就开启了他的梦想。

有一天,一个房地产中介商激动地告诉他一笔投资小、收益大的生意:一所坐落在中产阶级住宅区的现代式房子,维护良好,房况极佳。属一流建筑,房主出价145000美元,由于某些特殊原因,她必须在半个月之内把房子售出。哈德林听后很是心动,经过一番激烈的讨价还价。双方把房价定为10万美元,尽管哈德林当时银行存款不足5000美元,但他觉得这是一个不容错过的机会,即使万一筹不到这笔钱,也仅是付给中介商1000美元的酬金而已。

他毫不迟疑地和房主签了约,然后返身直奔城里最大的银行,以借款的形式得到10万美元,付给了房主。他又来到另一家银行,以新购的房产做抵押,贷款10万美元还清了第一家银行的借款。接着,他将房子租了出去。没几年,他的住户又帮他还清了第二家银行的贷款。就这样,哈德林很快就成了百万富翁。

只不过脑袋转动了一下,只不过是抓住了意识的机遇,就这样一个工薪阶层的人仅仅用了6年时间就是身价百万。由此看来,有钱并不像我们想象中的那么难,只要我们做一个生活中的有心人,就一定可以找到我们的财源,成就自己的百万梦想。

我们要充分利用资源,借助外力,成就自己最大的事业。有大志者常常以借用天下的力量的多寡来判断自己的事业作为的大小,三国时期,曹操挟天子以令诸侯,天下归心;刘备借荆州安顿自己的军队百姓,以致三足鼎立、三分天下。一般人至少也可以借用自身环境的优势,借用他人的智慧、力量、名声、信用、钱财以及物品。可以说,虽然世间大多的资源不为我们所拥有,但我们拥有“借用”这一无限的资源。从更宽泛的意义上来说,我们一旦拥有了“借”字,也就拥有了无限的资源,拥有了一切。

在事业的起步阶段,没有启动资金是很正常的事情,如何挖到这第一桶金是每个生意人所必须面临的问题,一个办法便是“空手套白狼”或者借别人的“鸡”来生自己的“蛋”。

在现代社会中,财富与名声一样具有马太效应,即越有钱的人越容易有钱,越有名的人越可能有名。可对于众多的贫困者来说,往往是既无名又无利,此时如果能巧妙地借助别人的名气来提升自己的知名度,无疑是一种绝妙之技。

心理小贴士

在我们刚刚开始事业的时候,肯定会有这样那样的困难,但是面对这些困难,我们也要有应对的方法,所以我们应该学会借助外力,这样自己的压力就不会很大。如果借助外力能够为自己的事业增砖添瓦的话,又为什么不去这样做呢?

投资理财

要懂得的心理学

做个明智的投资者

投资不是件容易的事情,一步错就有可能步步错,相反如果做对了,也是一件步步为营的好事情。面对风云变幻的世界,有很多事情都是需要我们谨慎判断再作分析,因此,“明智”二字就显得尤为重要,因为只有真正做到明智的人,才能在投资生涯中走得更稳,做得更强。

投资不在于多少,而在于你选择的路是不是明智的。做投资就是要善于变化思维,多动脑子,说不定一个看似不起眼的小点子,就可以成就赚大钱的转折点,给你带来意想不到的收获。当然,投资也不能乱投,一旦没有做好,损失也是惨重的,这时候就需要我们理出思路 and 头绪,只有这样我们才会让我们投资的目的和愿望变成现实,才能将自己的理想进行到底。

在很多人眼中投资是一件有钱人才琢磨的事情,认为自己的资金太少经营不起这样庞大的工程,但是我们忘记了,有钱人当初也是由没钱开始的,他们之所以能够赤手空拳的创造出过人的成绩,关键就在于他们在面对机遇的时候采取了明智的态度。

谈起机遇二字,很多人都说要等,但是事实并非如此,你自己不努力机遇来了也是无济于事,因为我们没有准备好,只能让它擦身而过,机遇总是会留给那些有准备的人,这就是明智之人干的事情。

在多元化投资潮流盛行的今天,投资者一直在寻找制胜的良方。问题是复制大师们的成功,我们自己能做到吗?或者说我们从大师们那里能否学到那些可以在我们自己的投资方案中加以利用的东西?

著名投资商巴费特认为,投资成功的区别并不在于智商高低,而在于你理智的判断。我们经常会说自己的头脑不够灵活,但是事实上来讲头脑的智商跟投资的成功是不存在必然联系的,他们都来自后天的观察和努力,都来自冷静的分析和判断。

投资者不一定是一个高智商的人才,但是他一定是一个勤于思考爱钻研,注意观察的人,其实人生有了这三点就已经足够了,当我们不断的利用自己的头脑赢得可观的收入时,再没有比那更值得快乐和庆祝的事情了。当然,投资需要明智,这是一句老话。倘若不动脑筋,人云亦云,即使有所小赢,也极可能是“瞎猫碰到死老鼠”。

但由此把明智理解为技巧,那也是失之偏颇的。美国嘉信理财的创始人查尔斯·施瓦布曾把投资分解为三个要素,即自立、聪明和明智。其中,明智是投资者的最高境界。投资者到达了这个世界,那么,他便能发现并买入优秀公司的股票并长线持有,而不是去理睬股市的起起伏伏;同时,他在投资中也不掺杂任何感情色彩,不会每天去看财经新闻,也不需要每天查看自己账户中的资金额。据施瓦布的研究观察,投资者一般至少要经历一到二个股市周期后才能变得睿智。施瓦布坦言,他自己只能算是一个聪明的投资者,离明智的境界还有一段差距。总之,要达到明智的境界并非易事。

说到理智投资,明智之选,很多人都会一头雾水,认为自己真的没有任何把握,把钱投入进去了,真的能为自己创造额外的利润吗?血本无归的传言真的是事实吗?我们应该在投资理财中注意些什么?这时候手里的钱才纂得越来越近了。不用担心,现在就告诉大家一些投资要注意的方面希望对关注投资的朋友,有所帮助:

行业前景

选择一个项目首先分析行业的市场前景,看该项行业的载体(即产品和服务)的消费需求是增长型的还是减少型的。由于是初次创业,如果选择的行业前景不好,市场已经过于饱和或接近饱和,成功的几率会很小。因此,选择项目时首先要看行业的前景,选择市场增长空间大、消费



投资理财

要懂得的心理学

需求高的行业来创业。

利润空间

投资创业不是赶集凑热闹,很多经营者的营业情况很好,但一算账却发现不赚钱,只是在替他人义务工作。初次创业最好选择利润空间较大的产品来做,一来可以灵活促销,二来可以防止行业价格下滑时仍有足够的利润保障,三来可以保证产品的质量,四来有给产品增加附加值的可能性。

节省投资

资金的可周转性和延续性是创业成功与否关键中的关键,因为创业的过程中存在一定未知性和变数和一些非人为可控制因素。因此,初次创业者选择项目时不宜投资过大,一般在 20 万元内比较适宜。另外,选择了一个资金适宜的项目的同时,还要考虑如何做更省钱。首先是场地费、装修费。其次是产品服务、设备。再来是宣传、礼品。

借鉴成功经验

每个个体都会有一定的盲点,如何扬长避短?如何掌握生意场上的经营诀窍?借鉴别人的成功经验,最好是全盘复制,切忌东施效颦。经营管理中的每个细节都会影响生意的好坏,如销售代表的形象、口才、销售技巧,如经营场所的环境、卫生等。

说到借鉴成功经验,可以选择加盟连锁,加盟一家有实力的机构,可以借助其优势和经验迅速取得成功。那么如何判断一个连锁加盟机构呢?看公司规模、看员工素质、看其注册时间、看合同、看办事效率,在国内能经营 2 年以上的企业都有其道理。

整合资源

初次创业,亲朋好友的支持帮助对创业成功起很大的作用,亲朋好友支持了,自然会向他(她)的亲朋好友介绍,一传十,十传百,口碑就会慢慢起来。与同行、邻里相处和睦,会对生意带来意想不到的客源。还可以通过融资入伙的方式找搭档一起创业,这样既可以增加资金实力,也可以更延长人脉资源。

易于操作

初次创业,要么选自己熟悉的项目,要不选有人脉背景的项目,要不就选易于操作的项目,技术要求高的项目做起来会很吃力,售后服务繁琐的项目做起来会很累,选择简单易操作的项目做起来成功的几率会高很多。选择易于操作项目还有个重要的原因是容易操作的项目可以掌握主动,不会因为核心技术人员流失而导致全盘生意瘫痪,不会因为培养人才而花费大量精力和金钱,不会因为招人而头痛。

心理小贴士

所谓每天靠薪水吃饭的人,投资是唯一可以改善我们现有生活的方法,做个有心人吧,只要这条路认真走下去,一定可以看到自己的丰厚的回报。

投资理财

要懂得的心理学

告诉自己要成为有钱人

看着别人有钱有车,看着别人事业发达,很多人都会感叹他的钱到底是从哪儿来的,有的人开始吃不着葡萄说葡萄酸:“说不定是从哪儿发的邪财”别人成就了自己富足的生活而曾经与他们相差无几得我们,如今却还是老样子,没有什么改变,这究竟是因为什么呢?

有钱人看准形势,抓住机遇,有钱人用自己聪明的才智拓展着自己的思路,增长着自己的阅历和眼界,在他们眼中商机是绝对不能错过的,这就好比“黑猫白猫抓住耗子了就是好猫。”在这个充满挑战的社会里,谁第一个看到了机遇,谁就有可能在别人还没有发现的时候改变自己的命运,这就是有钱人的专利,这就是成功人士的武功秘籍。

如果想让自己的生活过得更好,就立志做个有钱人吧,我们不仅要拼命地赚钱,还要记着把赚来的钱存起来,以备今后的理财之需。

时常有人会有这样的疑惑,在这个世界上,为什么同样的人,有人富有、成功?有人平庸、穷困、失败?看看我们的周边,谁不希望能摆脱贫困成为有钱人,但要达到这一目标对大多数人来说实在是一件不容易的事。于是就有许多人把这归咎于命运,也有不少人在暗自感叹机会的不公。

那么究竟是什么造成了如此巨大的差异呢?有人说这取决于能力,难道能力是天生的吗?为什么别人的能力很强而你很差呢?科学研究表明,人的天赋存在差异,但差异很小,你无理由归罪于你的天赋。有人说取决于知识,为什么别人有知识,而你却没有知识呢?难道你不具有同等的学习机会吗?而且知识并非是决定人的关键因素。有人说这取决于社会

环境,那么为什么在同样的环境中,有人成功,有人失败?有人说取决于机遇,那为什么生活把机遇赐予别人,而不会给你呢?

其实,致富的路径可以有很多,创业和投资无疑是其中最主要的两个方向。自改革开放以来,这样的致富良机一次又一次地出现在我们面前。20世纪80年代下海经商的个体户许多人成了万元户;而90年代当很多聪明人认为股票是“傻子”游戏时,它的结果却造就了一大批富翁;跨入21世纪后楼市的大涨又使一大批人的资产迅速膨胀,完成了自身财富的跨越式前进。

那么富人是怎样生活的呢?富人是怎样面对金钱的呢?看看下面的例子希望对想加入富人行列的人有所参考:

节俭是富人本性

很多人可能会认为富人的生活很奢侈,花钱大手大脚,但事实并不是如此,节俭乃是富人的本性。富人花钱具有明确的目的性和计划性,该花的就花,不该花的则一分也不会浪费,尽量把它节省下来。千万不要小看了这一点,就是因为不少富人具有这样的个性,才使得他们在创业的过程能够很好地压缩成本,让有限的资金发挥最大的效用。

细节之中奥秘多

关于富人他们的生活有着这样两个小细节,一是富人印名片往往不会选择双面印刷,而只会印单面,许多人对此都不太理解,原来其中自有其奥秘。由于是单面,这样富人在与别人交往时可以方便地在名片背面写下一些信息,一张小小的名片就等于变成了一页广告,平添了许多商机;二是富人看报纸,不是像普通人一样,而是会非常留意分类广告,因为从这里往往可以发掘到很多商业灵感。虽然这都是一些生活中的小细节,但其中却蕴含了不小的智慧。千万不要小看了这些生活小细节,它却可能会成就一个人的事业。



投资理财

要懂得的心理学

坚持独立价值观

许多人往往都会产生这样的疑惑,有些富人非常注重名牌,而有些富人则表现得很随意,这看起来似乎有些矛盾,但它却恰恰表达了富人们在消费时的一种独立的价值观。也就是说他们在消费时并不会人云亦云随大流,而是始终有着自己的独立判断,按照既定的思路去实现价值,而不会随意被其他人所左右。

心理小贴士

做个有钱人?首先你先得做好你自己。你的优点是什么,你的能力在哪个方面。实在不行,从建筑工地做起,从服务员做起。只要你肯付出,吃饱饭绝对是没问题的。而你现在没一分钱,你可以先寻找亲戚的帮助,一个人真的很难抗。

向富人一样思考

有钱人成功的秘密,是他们的思考模式与普通人不一样,所以能够创造财富、保存财富。可贵的是,这些思考模式是我们可以学习的,只要我们在心里做个改变,删除穷人的想法,重新安装富人的想法,用不了多久我们也可以达到真正的财务自由。

创富的传奇故事今天终于又再次在我们身边上演,日前,吸引超过 60 万香港股民认购的碧桂园在香港联交所挂牌上市,上市首日开盘报 7.00 港元。碧桂园 1992 年发家于广东顺德,主要开发业务集中在广州及珠三角地区,自 1999 年起,集团每年楼盘销售总金额均超过 25 亿元。该公司董事长杨国强出身于农民家庭,可以算得上是地产界的“草根”富豪了,也为诸多出身贫寒的年轻人树立了一个绝佳的好榜样。他的事例再次向人们表明了这样一个观点:只要肯奋斗、肯努力,出身并不能阻碍个人的成功。

与此同时如果你留意一下身边,就可以发现我们周边的有钱人正越来越多。从 1999 年开始,胡润百富榜的排名每年都会将一批中国内地首富之财富展现在人们面前,对此英国人胡润这样评论:“20 年前,人们觉得万元户是很了不起的,而现在亿万富翁已经成了人们非常熟悉的概念。”而中国人民大学社会学系郑教授这样分析人们关注富人的心理:“排名实际上在向人们透露崇尚财富、追逐财富,从个人财富的积累过程中得到启示的信息。从大众心理分析,人们总是想知道别人有多少财富,因为每个人都需要通过以他人作为参照系来给这个社会分出层次,当然钱是一个指标。”



投资理财

要懂得的心理学

有钱人的不断增多其实与当前中国经济的大发展不无关联,经济活跃了各种各样的商业机会自然也就多了起来,而一些先知先觉能够抓住机遇的“聪明人”就脱颖而出成了大赢家。这些百万富翁、千万富翁、亿万富翁的出现,似乎让我们这个时代整整前进了一大步,也唤起了许多普通大众的创富热情,他们在渴望着向有钱人看齐。接下来大家共同关心的问题就是,究竟拥有多少资产才能称得上是有钱人呢?要回答这个问题还真有不小的难度,各个地区由于社会经济环境的不同,其标准也会有相当大的差异。但一般认为在当前的社会经济条件下,有钱人的资产规模至少不应该低于1000万元。

但没有能赶上这些财富浪潮的人还是大多数,与此同时当前的股市行情似乎让人搞不明白。于是许多人也在担忧,将来究竟还有没有继续创富的机会呢?其实说到这里,我们就必须明白这样一个道理,要成为有钱人什么时候起步都不晚,当今市场风云变幻永远都充满着机会。过去、现在,境内、境外,已经有太多的经验的表明,纵观世界各地创富成功的故事,虽然包括房产、股票、基金等的投资能给人带来不小的财富效应,也出现了像巴菲特这样的投资大师,但要成为真正的有钱人,大部分还是通过创业来实现这一目标的。换句话说创业是赢得财富最有效的途径,投资是更上一层楼的辅助手段,如果你能牢牢抓住这一点,那么离成为有钱人也就不远了。

心理小贴士

想成为有钱人就要按照有钱人的方式去经营自己的生活,当我们把这种模仿模仿得淋漓尽致的时候我们的生活也会随之发生截然不同的变化。

不做金钱的奴隶

在经济生活里,财富对每一个人都会产生一定的诱惑,正是这种诱惑才使得人们去努力奋斗,却创造财富。有些人在财富面前失去了正确的心态,有的利用手中的权力攫取财富;有的不顾一切抢劫财富;有的坑蒙拐骗,发不义之财。这些人都是不能正确面对财富;泯灭人性,误入歧途。正确的心态应该是靠自己的思想和智慧,靠自己的付出和劳动,去创造财富或得到财富。

理想和现实永远都在两条不相交的平面上,为什么有的人有用不完的机会,可有的人一个机会也没有,这就是穷富的区别。

随着现代社会的不断发展,人们对生活水平要求不断提高。现实生活中,我们每个人都承认,金钱不是万能的,但没有金钱却又是万万不能的,我们每个人都需要拥有一定的财产,而这些都需要用钱去购买。人们的消费是永无止境的,当你拥有了自己朝思暮想的东西之后,你会渴望得到更新的更好的东西。

钱可以帮人可也会害人,钱可以让人迷失本性,也可以让人疯狂,我们无法改变现实的世界,而是现实改变了我们。

《人间喜剧》作为一部社会风俗史,它反映了封建贵族和资产阶级上流社会的矛盾,特别是深刻地揭露了资本主义的“金钱关系”,正如巴尔扎克自己所说的:“写尽金银底下的丑恶。”在《人间喜剧》中,巴尔扎克深刻地刻画了金钱所具有的毁灭性和逼人腐化堕落的魔力,并将其作为全部作品的中心主题。正如丹麦评论家勃兰克斯所说:巴尔扎克小说中的

投资理财

要懂得的心理学

真正主角是谁呢？是没有姓名没有性别的英雄——在资产阶级社会无孔不入、无所不在的权力——金钱。正是“金钱权力”这个角色成为《人间喜剧》情节发展和人物活动的推动力，决定了人物的关系和命运。

在那个金钱决定一切的时代，巴尔扎克命中注定要在金钱的魔影中生活，他无法选择，无力逃脱。但是，难能可贵的是，巴尔扎克是“为写作而谋生，绝不是为谋生而写作。”

显然我们发现，当一个人面临金钱考验的时候，他的个性会明显地反映出来——是贪婪者，还是豁达。言常道，欲速则不达。只为钱而活着，肯定就是一种变态的心理，自然会决定一生的行为都是为钱所左右。这种人没有第二条路可走，会在金钱面前变成奴隶而挫败自己另外一种有价值的目标。

富人们虽然明确财富不是他们最终的人生目的，但是在实际生活中，财力却是他们获得感官快乐和社会地位的手段。事实上，人性中一些最优秀的品质是与拥有的财富密切相关的，例如：慷慨、诚实、自我牺牲、节俭的美德；另一方面，它又使贪婪、自私的人产生浪费、铺张挥霍、奢侈等罪恶，所以财力对命运的影响是通过人的主观运用而产生不同作用的。

由此看来，我们要改变这种心态，我们的脑子不能为金钱所充塞，我们应该有精神追求，在其位，谋其职，达者兼济天下，穷则独善其身，居庙堂之高则忧其民；处江湖之远则思其君，静静思考，踏踏实实做事情，有时，真要问问自己为社会贡献了什么？自己得到了什么？金钱好吗？许多富人们认为它是好的。崇尚金钱是一种优良品质，但不要过分沉溺其中。

心理小贴士

有句格言说：“一只空袋子是立不起来的。”同样一个没有财力的人也是不可能独立的。要一个债台高筑的人去说真话，恐怕比登天还难，但是我们一定要记住，我们是钱的主人，钱是为我们服务的，而不是要我们自己为了钱去做奴隶。

理好财，做好人

世界上每个人都希望自己很富有，但是没有人希望在富有的同时失去朋友失去亲情。因此，理财不仅仅是理钱财，人生的目的不是金钱，我们不是作为单一的个体生活在这个世界，我们有朋友，有健康，有一个独一无二的自己。

我们之所以理财，是希望自己的日子过得越来越好，在我们理财前，应该先弄清楚我们所追求的是什么，也就是我们理财的目的是什么。其实，大部分人都忽略了一个关键，累积金钱不是理财的终极目标，累积幸福才是理财的终极目标。

真正聪明的人不光是打理口袋里的钱，而是做幸福的投资者，这些人会清楚意识到可能出现的“不断奔跑”的情况，而能改变这种情况的方式可能只有善用累积来的财富。

从前，有两个饥饿的人得到了一位长者的恩赐：一根渔竿和一篓鲜活的鱼。其中，一个人要了一篓鱼，另一个人要了一根渔竿，于是他们分道扬镳了。得到鱼的人原地就用干柴搭起篝火煮起了鱼，他狼吞虎咽，还没有品出鲜鱼的肉香，转瞬间，连鱼带汤就被他吃了个精光，不久，他便饿死在空空的渔篓旁。另一个人则提着渔竿继续忍饥挨饿，一步步艰难地向海边走去，可当他已经看到不远处那片蔚蓝色的海洋时，他浑身的最后一点力气也使尽了，他也只能眼巴巴地带着无尽的遗憾撒手人寰。

又有两个饥饿的人，他们同样得到了长者恩赐的一根渔竿和一篓鱼，只是他们并没有各奔东西，而是商定共同去找寻大海。他俩每次只煮

投资理财

要懂得的心理学

一条鱼。经过遥远的跋涉,来到了海边,从此,两人开始了捕鱼为生的日子。几年后,他们盖起了房子,有了各自的家庭、子女,有了自己建造的渔船,过上了幸福安康的生活。

一个人只顾眼前利益,得到的只是短暂的偷欢,目光高远面对现实两者是紧密联系的,缺一不可。只有真正把理想和现实有机地结合起来,才有可能得到最终的成功。

有的时候人生就像两杯水,一杯苦一杯甜,每个人背景和经历不同,其顺序也不同,不管先甜先苦都要以一种积极心态去面对,不因苦而失去乐趣,更不因甜而忘了苦的付出。因为幸福从来都不是遥不可及,即使是在最绝望的时刻,事情的转机也可能转瞬即来。

总之,要幸福理财,就要把理财当成幸福生活经营的一部分,而不是误以为理财是通往幸福的唯一途径,我们需要把他们之间的关系搞清楚。理财是需要我们抬头望向远方,认清目标,调整方向,运用手中财富,让人们通向幸福的彼岸。

做人,要胸怀坦荡,不拘小节者方成大器,内藏锦绣者眼光开阔。理财要正大光明,不用小心眼算计别人,不为蝇头小利伤了和气,要知道,无形的财富更重要。

做人,要懂得利用身边的资源为自己打拼更广阔的空间,单凭个人毕竟势单利薄,成就大事当然要学会利用各种“关系”,借力打力。理财也是关注生活中的细枝末节,不断发掘出能带来额外收入,让小钱变成大钱,小利滚成大利,富裕的还是你自己。

心理小贴士

这个世界上光有钱是不行的,因为不是什么东西都能用钱买来的,我们应该拥有良好人品,在理好财的同时,也要做好人,只有这样我们的生活才能更加恬静,温暖,我们才能真正体会到原来好的生活并不是仅仅用钱就能买到的。

最大的财富是自己

理财是为了让自己积累财富,理财是为了让自己成就一个更好的自己,我们每天为了生计在奔波,为了钱而不断的努力,却忘记了自己的财富不仅仅如此,不管你是有车有房,还是一无所有,都不要忘记你还有一个永远忠实于你的财富,那就是自己。

一个孩子4岁才会说话,7岁才会写字,老师对他的评语是:“反应迟钝,思维不合逻辑,满脑子不切实际的幻想。”他曾经还遭遇到退学的命运。

一个孩子曾被父亲抱怨是白痴,在众人的眼中,他是毫无前途的学生,艺术学院考了三次还考不进去。他叔叔绝望地说:“孺子不可教也!”

一个孩子经常遭到父亲的斥责:“你放着正经事不干,整天只管打猎,捉耗子,将来怎么办?”所有教师和长辈都认为他资质平庸,与聪明沾不上边。

这三个孩子分别是爱因斯坦、罗丹和达尔文。

我们所有人,都自然而然地想要模仿周围的一切,尤其是在我们年轻的时候。不幸的是,绝大多数人模仿到的却是,毫无热情地麻木地工作、兢兢业业却进账微薄,以及努力地使自己成为和别人一样的平庸之才。

然而,每个人的心中都保留了一个小小的声音,它是来自我们身体内部的声音。这个声音非常地羞怯胆小,而且还是那样地焦虑。这个小小的声音会悄悄地趴在你耳朵边,告诉你:你公众形象都是假的,而你的真实人格则被你自己掩藏了起来,并且是没有希望实现的。



投资理财

要懂得的心理学

我们即使是一个平凡的人,没有超人的智慧,没有横溢的才华,没有巨额的财富,没有骄人的业绩,没有显赫的家世……哪怕我们一无所有,我们仍要珍爱自己,活出风采。因为上苍在赐给我们生命的时候,又送给我们每个人一条路。这是一条我们将走一生的路。一条永远只属于我们自己的路。

这条路该怎么走,全由我们自己决定。珍爱自己的人让这条路落满鲜花,珍爱自己的人让这条路洒满绿荫,不懂珍爱的人让这条路荒草丛生,不懂珍爱的人让这条路尘沙飞扬。

曾经听过这样一个故事:一个健壮的少年,成天埋怨自己穷困潦倒,生不逢时。有一天,他遇着一位老翁。老翁问他:“我有一件珠宝换你一条腿,愿意吗?”“不!”“那么换你一只手或一只眼睛?”“不!!”“既然你全身都是宝,为什么还埋怨自己不富有呢?!”少年恍然大悟,赶忙道谢。从此埋头苦干励精图治,终于摆脱贫穷的困扰,得到了他认为最好的东西。

人生好比一个旅程。从拥有生命的那一刻起,我们就驮上了一种叫生存的使命。也许父母在给予我们生命的时候,并没有给我们别的什么;也许生活并不像我们期望的那样没有暴雨雷电,只有芳草斜阳,但是只要一息尚存,生命就该鞠躬尽瘁,奋斗不止。冰心说,不是每一道江河都能流入大海,但不流动的一定会成为死湖;不是每一粒种子都长成参天大树,但不生长的种子一定会成为空壳。

我们一生只有这一条路,一条属于我们自己的路,所以我们要珍爱自己,用生命让这条路延伸出靓丽风景。

我们没有蓝天的深邃,可以有白云的飘逸;我们没有大海的辽阔,可以有小溪的清澈;我们没有太阳的光辉,可以有星星的闪烁;我们没有雄鹰的高翔,可以有小鸟的低飞;我们没有森林的浩瀚,可以有小树的执著;我们没有草原的广袤,可以有小草的顽强。

人生之舟不可能一帆风顺,面对生活的挑战,你无法逃避,只有珍惜自己,才能相信自己,保护自己,在竞争中立于不败之地。学会珍惜自己,给自己营造快乐。就不要活得太假太累太辛苦。多一点真诚,少一点包装;多一点真实,多一点爱心。人真实了,才没有心累的感慨,才会活得轻松加愉快。自己欣赏自己,自己爱惜自己,生活才自信才充满盎然生机,

生活才能充满快乐。

而当一个人若不喜欢自己的话,责怪父母、社会、体力和精力的限制或其他因素是无济于事的。一个人的智慧就深藏在自己的内心。大多数人都活在“应该”的世俗标准里:“应该成为什么样的人!”“应该做什么样的事!”“应该过什么样的生活!”“应该”已经成为人们生活中的诸多限制。

为什么有那么多人任由自己的梦想消逝破灭?原因是,大多数人都是在做“应该”做的事,而不是做自己想做的事。他们太顾虑别人的想法,只想取悦别人,而不是取悦自己。因而,人们忙于满足别人的期望,包括父母、亲友和伴侣,最终丧失了自己的人生目标。

成功者们似乎更懂得:我们无法取悦生命中的每一个人。因此,不要让别人认定好坏,决定自己的生活方式。要知道,一个人不管做什么样的决定,别人都会有不同的看法,而使自己感到不快乐。因此,只有坚持自己的理想,才会得到真正的快乐。

只有当一个人追寻自己内在的渴望、遵循自己的人生目标时,他才会过真正属于自己的日子,生命才会充满活力。

活着,是生命的一种形式,珍惜才是对生命最有价值的修饰。珍惜自己,你就能挟卷滚滚沙石,快乐勇敢地奔流,投进大海温馨博大的怀抱;珍惜自己,你就会从地下破土而出,长成一棵小树,听到黄莺的歌唱;珍惜自己,哪怕生命只有一刹那,也能成为一种永恒。

心理小贴士

每个人都有自己的位置,只要珍爱自己,每个人都能活出风采。珍爱自己,让自信演绎出真我风采,尽快地找准自己的位置,展示自己独一无二的个性,给平淡的生活以活力,给庸俗的日子以诗情,给苍白的时光以画意。脚踏实地地走好每一步路,认认真真地做好每一件事,活出一个实实在在的我,活出一个充充实实的我。



投资理财

要懂得的心理学

不要为薪水而工作

有的时候我们只看到有钱人的华丽生活，却忘记了他们背后的辛苦，生活是要靠自己去打拼的，偶尔遇见一些小的挫折，也要坚持下去，理财也是如此，我们不可能每一次抓住时机，当有波动的时候，我们也应该心态坦然，因为这就是人生。

一个人坐在驴身上，为了让驴走快点，他拿着吊着一根香蕉的棍子放在驴面前，驴想吃到那根香蕉就使劲的往前跑，可是始终都无法吃到那根香蕉。其实，我们中的大多数人都追逐过或者正在追逐这样的香蕉。钱就像那香蕉一样，影响着我们的思维，让我们不停地追逐，不停的烦恼，却忘记了我们的工作给予我们的不仅仅是金钱而已。

工作不仅仅是一种谋生的手段还应该是一种乐趣，应该成就的事业。谋生和充实人生并不一样，谋生和让生命过得有意义也是完全不同的两回事。赚钱容易，但是有一番作为却要困难得多。赚钱的魅力是经不起时间的考验的。只有在一个人的天赋得以发挥时，他所付出的辛劳才有可能开花结果。

许多年轻人认为他们目前所得的薪水太微薄了，所以竟然连比薪水更重要的东西也宁愿放弃了。他们有意躲避工作，工作过程中敷衍了事。在这个过程中，受害最深的不是别人，而是你自己。你就是在日常的工作的量与质中欺骗了自己，而这种因欺骗蒙受的损失，即便你日后奋起直追，振作努力，也永远难以弥补。对于你的老板而言，这可能会是几美元的损失，而对你自身来说，这却是人格和自尊的丧失，是自我价值的丧失。

一天，一家报社的年轻人接到一个任务，让他去采访日本著名的企业家松下幸之助，年轻人很珍惜这次采访的机会并做了认真的准备。因此，他与松下幸之助谈得很愉快，采访结束之后，松下先生问年轻人：“小伙子你一月的薪水是多少？”

“薪水很少，一月才一万日元。”年轻人不好意思的回答。

“很好！你现在虽然薪水只有一万日元，其实，你知道吗？你的薪水远远不止一万日元。”松下先生微笑地对年轻人说。

年轻人听后感到有些奇怪，不对呀，明明我一个月的收入只有一万日元，可松下先生为什么说不止一万日元呢？

看到年轻人的一脸疑惑，松下先生又接着说道：“小伙子，你要知道你今天能争取到采访我的机会，明天也同样能争取到采访其他名人的机会，这就证明了你在采访方面有一定的潜力，如果，能多多积累这方面的经验，这就像你在银行里存钱一样，钱存进去会生利息，你的才能也会生利息，将来能连本带利的收回来的。”

松下先生的一番话，使年轻人茅塞顿开。

许多年以后，已经做了社长的他，回忆起与松下先生的对话，深有感触，对于年轻人来说，注重才能的积累远比薪水重要得多。

看了这样一段文字，你是否会有点收获？对于刚出校的年轻人来说，只能看见到手的“面包”有多少？却看不见“面包”背后给予我们的巨大收获，所以，有一些人在对待工作的态度上采取了一种超然的态度，“给我多少工资我就干多少活”，“不是自己分内的事情一律不管”，“公司的事情能推就推，做多错多”。表面看来，这些所谓的“精明人”没有吃亏，但从长远来说，他们却损失惨重。

薪水虽然是工作的一种回报，但绝不是唯一的一种回报形式，一个人如果只为了薪水而工作，没有更高一些的自我提升和发展的意识，工作起来也就没有了主动参与的积极性，所有的事情都是被动接受，就难以获得快乐和自我满足。就难以从工作中获得工资以外的任何东西。

工作固然是为了生计，但是通过工作使自己的才能得到发挥比什么都重要。如果工作仅仅是为了糊口，那么你的生命的价值就会因此而大打折扣。你的追求不要只局限于满足生计，而需要有更高的追求。千万别



投资理财

要懂得的心理学

这样对自己说,工作就是为了挣钱,而要看到比工资更高的目标。

不管你的处境有多糟糕,你也千万不能因此而厌恶你的工作。如果是因为环境所迫,你不得不去做自己不喜欢做的事,你也要设法使工作充满乐趣。热情越高决心越大,工作效率就越高。充满热情的同时就会充满乐趣。如果你鄙视厌恶自己的工作,就一定会失败。

当你把乐趣和工作结合在一起时,就会发现工作不再单调和辛苦。兴趣将使你充满活力。哪怕做再多的事都不会觉得累。工作是实现人生价值的途径。把工作当成事业去奋斗,把同事之间的共事当成一种缘分。让工作的热情,同事间的友情成为你迈向成功的动力。

心理小贴士

人生的追求不仅仅只有满足生存需要,还有更高层次的需要,有更高层次的动力驱使。工作的质量决定生活的质量,无论薪水高低,工作中尽心尽力,积极进取,能使自己得到内心的平安,这往往是事业成功者与失败者之间的不同之处。工作过分轻松随意的人,无论从事什么领域的工作都不可能获得真正的成功。事业成功人士的经验向我们揭示这样一个真理:只有经历艰难困苦,才能取得最大的成就;只有经历过奋斗,才能取得成功。

投资理财需要的是智慧

尽管常听到人说,“有钱不一定幸福!”但每个人也都知道,如果总为钱烦恼,也很难称得上幸福,因为钱就跟爱情、健康一样,已成为幸福生活的必要条件。生活在这个时代的我们,只要自己努力,不仅可以事业成功,坐拥高薪、也可以投资有道、拥有自己的房产,花钱时再不必看别人的脸色,成为财务方面的自由人。

人生是一场不能回头的旅行,谁也不能预言会有怎样的危机发生。我们都曾听说类似这样的事件:男主人将自己家庭的资金全部投资于企业,但一次事故使他丧失了工作能力,企业无法维持、巨额医药费、孩子的教育费用使家庭的生活陷入困境。如果他在有稳定的收入时意识到背后的不确定因素,做一份有充分保障的理财规划,也不会落得如此下场。

吴敬琏先生曾说:中国股市需要大智慧。现在我们要说:家庭财务管理更需要大智慧。

理财很时尚,养成了习惯一定会让你变得不一样!在如今的社会里谁都想让自己变得更有钱,但往往有的时候不仅没有赚到钱,还把自己的本钱赔了进去,还有的人不知不觉的背上了债务,这到底是为什么?其实在于这些朋友没有正确的理财知识,不懂法律知识,理财规划过于盲目造成的结果。那么怎样才能使自己变得更有钱?以下几个关键词供大家参考:

关键词一:挣

利用一切可以挣钱的机会多挣钱,比如单位的节假日值班,工厂的



投资理财

要懂得的心理学

假日加班,这时的工资往往是平时的2到3倍。挣钱虽然辛苦,但是必定他是我们唯一可靠的经济来源。所以能挣多少就挣多少吧,在赚钱方面我们一定要做能手中的能手,只有这样我们的生活才会变化更大,更加充满活力。

关键词二:堵

也就是合理的花钱,理性的花钱,现在各个商家的促销手段越来越多,广告也是铺天盖地就是让你花钱,如果你受他们的吸引而不理性的消费,就很难存住钱,这也是现在出现“月光族”的原因。

为此我们一定要有效地控制自己的花钱欲望,一定要让自己的生活更加井然有序,不该买的就不要买,每天少带些钱出门,不管怎样一定要堵住自己财源外流的出口,时间一长你就会发现,原来自己能够剩下这样一笔可观的收入。

关键词三:赚

就是利用钱再生钱,多学习金融知识,合理的储蓄计划,股票基金投资、收藏等都是投资的渠道,还有合理的民间借贷。理财的合理搭配是储蓄30%-40%,股票基金收藏20%-30%,分红保险20%-30%,彩票5%。

我们应该是经常为自己算清楚一笔账,只要那些钱用在哪里,哪些钱可以生钱,这样下来一切都可以一目了然。我们的生活也可以按计划进行,我们的财源也可以成为我们可靠的保障和坚强的后盾。

关键词四:防

在自己的生活中我们一定要注意,那就是防止钱的流失,记住自己不熟悉的生意不做,自己不参与的生意不做,尽量不给别人担保贷款,即使担保了也要在自己的承受范围内,还有的就是借款,一定要遵循四条

原则：

首先，借款手续要认真履行；其次，要确保对方借款用途合法性；第三，借款利率应在规定利率内；最后，催要借款必须注重时效。

钱赚来是不容易的，不要让这一切都因为自己的一个错误的决定而回到原点，想让自己的理财向好的方向发展就要学会稳中求快，而不要走上一条陌生的道路，因为这样很容易摔跟头，努力了半天后果还是不堪设想，与其这样，又为什么不在当初多赚几个心眼儿呢？

心理小贴士

投资理财并不简单，它是一种智慧，这种智慧渗透在我们生活中的每一天，每一分钟，每一秒钟，是我们每天都要去想去做的事情，但我们真的将他做到游刃有余的时候，就会发现自己已经沉浸在幸福的生活里了。

第四章

在理财中寻找快乐

投资理财

要懂得的心理学

为自己订立理财的目标

在年龄、性别、个性、职位、收入、家庭状况及追求的个人目标都不尽相同的情况下,对钱财的处理态度和方法都会因人而异。不少人对钱财运用懒得理会,更毫无计划;有些更是先用未来钱,或是有钱就去“赌”股票,一旦出现个人财政困难时,才追究自己失败的原因,这就是欠缺周详计划,从未考虑过完善理财及投资。要知道“你不理财,财不理你”。无论你是什么样的人,都应该先为自己订立个人理财目标。

任何人在投资理财过程中,都应该确定一个合适的目标。严格来说,投资理财目标应该分为两种,一种是理财目标,一种是投资目标。现实生活中,许多人都把这两种目标混淆了,认为理财目标就是投资目标。

每个人理财的最终目标都不尽相同。唯一相同的是在理财过程中,都希望能让自己有限的资金经由正确的理财规划积累成大额财富,以便实现自己想要过的生活。在人生的不同阶段,理财目标也是不一样的。20出头刚刚踏入社会,年轻的我们想要自己的第一套房、第一部车;30岁时的我们想要给爱人舒心的生活和享受;40岁的我们想给子女优秀的教育;50岁的我们开始筹划自己的养老计划。理财是一件长期的事业,在人生的每个阶段都要设立不同的目标。

不管是投资目标,还是理财目标,都应该是合理的,符合实际情况的。那么,制定合理的投资目标或者是理财目标需要注意哪些事项呢?

要结合自身或者家庭的具体情况来确定投资理财目标,所确定的投资理财目标应该是切合实际的。对投资目标来说,不同的人其风险承受

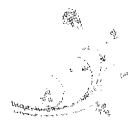
能力、资金闲置时间、对流动性的要求以及对投资工具的偏好等各个方面都有着明显的差别，这就决定了其投资目标也会有着明显的差别，比如，有的投资者喜欢冒险，风险承受能力较强，所以他对投资收益率的要求会更高些，而有的投资者则相对保守，风险承受能力较差，因此对投资收益率的要求就会较低。同样，对理财目标来说，每个人的家庭结构、收入支出、资产负债、对生活质量的要求等方面都有所不同，这就决定了他们的理财目标也会有较大的差别。然而，有些人往往不结合自己的实际情况来确定投资理财目标，有很大的随意性，比如，对投资收益率的要求较高，超出了自己的风险承受能力，或者与经济形势和市场环境不符等等，这样的投资目标通常都会给自己的投资带来一些不良后果，比如为追求过高的投资收益率，而不顾自身实际，违背“不要把鸡蛋放在一个篮子里”的投资要求，将全部资金都投资于股票、基金等高风险的产品中，结果在市场发生剧烈变化时就会被深度套牢，不仅没有达到所确定的投资收益率，而且连本金都发生了较大缩水。

提高自身的保障机制

(1)如果你有充足的储蓄，而且又有一定的学历和工作经验，那短期的失业不如趁机去外地旅游一番。失业只是短暂的停职，不足为惧。但如果你年龄已经不轻，学历和经验又不是太有用，家庭负担又大，而又家无恒产，失业会十分可怕。所以善于理财，更突出其重要性，可以带给你更多保障，即使遇到失业，在你长年累月善于理财之下，所带来的负面影响可以减到最低限度。

(2)在医疗费用不断提高之下，看病可能变成一种沉重的负担。如果有一个完善的理财计划，就可以抵御这些风险。

(3)真的不幸遇上意外而终身残废，唯一可以将负面减到最低程度的，就是有一套完善的理财计划。一旦有不幸事件发生，也有保险的赔偿，可以确保下半生，不致给家人带来经济负担。即使自己是经济支柱而遇上不幸时，也有保障。



投资理财

要懂得的心理学

投资理财目标需要根据实际情况进行动态的调整

投资理财目标不是一成不变的,通常在设定好理财目标后,经过一段时间的实践后,就要根据形势的变化和家庭具体情况进行适时调整和完善。比如,如果经济形势明显趋好,就可以调整投资组合,从而将预定的投资收益率适当提高,投资收益率提高了,相应的一些理财目标也可以作出调整,比如缩短实现目标的时间等等。相反,若原来的投资组合中高风险的股票和基金较多,那么在市场发生逆转时,就应该适当降低股票和基金的比例,从而降低预期投资收益率。再如,时间有限,资源有限,如果经过一段时间的实践后,发现原先所确定的理财目标难以实现,就应该在可能的前提下,适当延长目标实现时间或者降低目标所需金额。

心理小贴士

对每一个人来说,只要牵涉到赚钱和用钱,就要和理财拉上关系。只不过不善于理财者可能会一事无成,但善于理财者,却可以踏上成功之路,即使目标是致富,有一套好的理财计划,你已经是踏上成功路的一半。理财,并不是将钱牢牢看守,使它不会遗失,这只是守财奴的行为。理财包括善于运用钱财,并达到你的理想生活方式或愿望。如果你的理想是希望由贫变富,由无变有,由有变富,由富变豪,你仍然离不开一套完善的理财计划,去助你达到目标。

第五章

让财富不断增长

想要理财,若没有资本,一切皆属空谈。不论是“月光族”的你,等待先生发薪日的家庭主妇,或是在职场上冲锋陷阵的白领一族,改变消费习惯是首要关键,将不必要的支出挪为理财资本,后续才有无限想象空间。

投资理财要懂得的心理学

投资理财

要懂得的心理学

让你的财富滚起来

想要理财,若没有资本,一切皆属空谈。不论是月光族的你,等待先生发薪日的家庭主妇,或是在职场上冲锋陷阵的白领一族,改变消费习惯是关键,就是将不必要的支出挪为理财资本。

我们所有人的共同点就是想要实现财务安全。对很多人而言,财务安全就意味着财务独立,仅靠他们自己的力量来满足所有可预见的财务需求。换言之,财务安全意味着不管你想不想退休,你都能够承担退休后生活的需求。每个人都想在他们退休时,能够做到财务独立,但是很多人做不到。随着时间的推移,我们都想在我们工作的日子里实现财务安全,能够应付任何我们想要实现的资金需求——买一套房子、教育孩子、治愈疾病、解决失业等。

你不理财,财不理你,理财不只是空喊口号,要身体力行,更要持之以恒。不要只注意投资外在,聪明的人会将注意力投资在内在。充实自我理财观念、开阔视野,将消费用在刀刃上。由此看来,“利用知识生财”,是新时代的新新人类最高竿的理财方式。“零存整付”、“定期定额”都是强迫储蓄与投资最佳手段,让部分薪资自动向投资账户投诚,眼不见为净,多年后成效绝对令人满意。

全球首富“股神”巴菲特曾经说过,财富是靠时间和复式效应累积起来的,并非在于一朝一暮,巴菲特还说过他一直保持的年回报率只是22%,他有今天的财富也不是一天二天就有的,而且经过的长时间的累积。

那现在的我们该如何为我们的人生做好一个理财的规划呢?大家都知道,中国的股票和房地产市场现在都非常低靡,国内基金投资风险相对来说小,但产品单一(就股票和债券两种),而且国内基金现在也在下跌,而且国内基金成立的迟(只有几年的历史),基金经理经验不丰富,基金量小,抗击风险能力相对弱,而钱存银行的年回报只有3%,通货膨胀

却很高,国内好的企业都知道去海外找市场投资和发展。现在的国内市场的投资不好做。我们个人又怎么样才能到国际市场里去投资寻找更多的机会和更小的风险呢?

做任何事情都要求一定的方式方法,创业赚钱更是如此。创业过程中如何寻找适合自己的赚钱方法?创业者明确财富的意义并要全方位考虑。

创业刚开始,钱比较紧张,所以每个支出都必须非常谨慎,所以这个所带来的压力是非常大的,很多人失败就是因为心里无法承受这么大的心理压力而导致失败。所以创业以前一定要衡量自己是否能独立承担压力。

我们有了投资理财的思想,那么就要行动了,行动过程中也是需要思考的。

财富的意义

口袋越有钱的人越会算计,你要是有5元可能直接全花光,但是有500元的话可能要考虑考虑购买什么东西了。

要投资创业,必须要了解金钱对自己的实际用途,不能简单地认为是生活所需。已经富裕的情况下,赚更多的钱是为了什么?为了晚年富裕一些?为了换个房子?为了得到别人的羡慕?都需要一个理由,有了这个理由,我们做事都要往这个方面上想,这样我们做起事来就会更加努力。

赚钱的方式

赚钱方法很多,关键看选择是否正确,不正确的选择很容易失败。一般来说不熟悉的东西就不要去做,因为自己不熟悉,思考的方面也就比较狭窄,风险就会大大增加。如果自己什么都不熟悉的话,那就去找个工作,以后再创业,或者认真的总结自己的优点缺点,然后再去选择。

赚更多的钱

很多创业的人只会苦干,认为付出总有回报,从来不算计一下,最后



投资理财

要懂得的心理学

就失败了。做生意我们要经常考虑，做什么才可以带来最大的利润，例如：假如有2个选择，一个是开补习班，一个开发廊，去做哪个？那我们就要去考虑一个小时内哪个赚的多？当知道哪个能赚到更多的利润的时候我们就去选择能赚最多利润的那个！

思考最适合自己的赚钱方式

很多创业的人看见别人做这个东西很赚钱，自己就立刻跟进，结果亏了个血本无归，为什么这样呢？我们要分析这个东西是否适合自己。例如厨师出身更适合去开个饭店，而工程师更适合承包工程去做，如果厨师去承包工程，而工程师来开饭店，那失败率肯定会增加的。

找到最合适合自己的创业伙伴

现在这个社会单枪匹马已经很难闯出事业了，所以我们要找个合作伙伴。每个人所喜欢的东西不同，考虑事情方式不同，在以后的创业路上，当出现利益上的矛盾的时候，就容易出现争吵，所以很多合伙创业的朋友最后导致失败，所以选择创业伙伴是很重要的。尤其是没有社会经验的创业青年，选择创业伙伴不当很容易最终血本无归。

心理小贴士

要想知道钱生钱的奥秘首先我们必须清楚地知道，钱喜欢什么样的经销商？你是不是钱喜欢的经销商？因为只有钱喜欢你，它才愿意追随你，才愿意听你的使唤。如果钱根本不喜欢你甚至厌恶你，你就不可能拥有它，即使侥幸得到，你最终也会失去它。

成就自己的财富梦想

你想拥有一份大事业吗？你想通过 3-5 年的奋斗，换来你下半辈子生活的保障吗？这并不是神话，而是实实在在的事业！因为，有人提供了这么一个绝好的机会。你所要做的，就是用心的去了解它，客观的分析它，然后肯定它。接下去，就是你的付出了，只要你有信心和恒心。你可以通过你 3-5 年的奋斗，来享受你的下半生了。

在游戏里，每个人的起点和机会都一样，可是每个人的结局和命运都各不相同。社会如游戏，却比游戏更加艰难，有人梦想成真，有人破产退出。有人游戏里呼风唤雨，现实中却穷困潦倒；有人不玩大富翁，真实世界里却腰包鼓鼓。

在很多人眼中“第一桶金”的意义非比寻常，它是梦想的起点。可是第一桶金的积累是个痛苦的过程，为了这个数字，我们不能天天吃大餐，不能随意购买昂贵衣服，好几个城市都想去旅游，却只能选择一个。这样的克制的确可以得到回报，但在省钱的路，精神却很痛苦。此时定投是最好的选择，时间一到资金自动划走，断了花钱的念头，投资换来的钱还可以增值。

对于任何人来说，都需要仔细掂量自己的理财能力和行为。如果对财富的使用缺乏理性规划，即便瞬间拥有了巨额财富，也只能是财富的“中转站”，只是充当了一次财富“摆渡者”的角色。其实，只要肯稍稍多花一点时间，多一点心思，你就可以让钱产生更大的效应。

如今，社会进入了全民理财的时代。中国一些城镇居民的家庭资产

投资理财

要懂得的心理学

组合已由银行存款单一构成的局面,逐步被股票、基金、黄金、保险等更多金融资产组合所取代。如果你不会理财,那你肯定落伍了。人一生都在追求幸福。幸福的家庭除了要有爱,经济基础也是不可或缺的。每个人都要学会理财,理财的终极目标不是累积金钱,而是累积幸福。理财改变生活!不管穷人还是富人,无论挣钱是多是少,都应该学会理财。理财是人一生的功课,每个人都有必要制定从摇篮到坟墓的理财计划并付诸实施,给自己一个幸福人生。

大家都想理财,但却不知道要怎么样去理这个财,要想理财记账是个好办法。记录自己的每一笔收入和支出,并在每个月底看报表,这样对自己的财务状况了解清楚才能做好计划和投资。记账只是起步,每个月电费、水费、生活费、电话费、交通等等费用则是固定开支,把这些钱算出来以后余下的就拿来投资或存银行。理财的基础,是明了自己到底有多少财可以理。因为记账了,所以存在那间银行的那笔钱到期了,该连本带息转存呢,还是要再增添些提高银行信托贷款出去收益会更高些呢?还是求稳妥下的较高收益率,去买国债;还是为了下月要购买大件家具家电,就暂时放在货币基金上呢?这些,可以明明确确早做安排,早做筹划。

心理小贴士

创立量子基金的大师索罗斯说:“我生活的重心不是金钱,但钱是达到我目标的手段,哲学才是我生命中最重要的东西。”没错,有钱绝不是目的,但有足够财富让生活不虞匮乏后,才能无后顾之忧地去实践自己的生活方式。

挖出自己的第一桶金

想成就自己的更好的生活，经济基础是大家一定要关注的事情，钱不是万能的，但是没有钱的生活是难以想象的。我们现在还年轻，一定要想方设法地为自己积累财富，当我们用满腔的热情挖出人生的第一桶金的时候，幸福也就悄悄地跟在了我们的身后。

很多人都希望自己有一天不在为别人打工，说到自己做老板，大家都知道。其实在做老板之前，如果没有“第一桶金”，又如何去做老板啊？在得到“第一桶金”后，有些人并没有成为老板，或是做了几天老板后就烟消云散，再也无踪迹可寻。

“第一桶金”的赚取有好多种方式。有的不好说，有的也不能说。而我想说的也是在你拥有了“第一桶金”后，把它拿来做什么？

首先，看你有没有创业的激情？要不然那就存了吧！最简单的赚钱方式。只是利润太低！低到让你靠 500 万的本钱也养不活你自己。

你想创业，那么就要考虑项目。没有适合于你的项目，说什么都白搭。在考虑项目的同时，我们要考虑到几个因素：一是前景如何？二是你有哪些适合的因素？三是有没有在做？如果没有人做，就要考虑原因了。如果有人做，可以了解一下情况。创业不是急的事情，早一天晚一天的关系不大。而投入后是很难转项目的。

如果你不懂得自己要做的项目，那并不要紧。要紧的是你要找到懂的人并让他愿意帮你。这样你可以发挥自己的强项，让懂得技术的人也有发挥优势的空间，那么你离成功就不远了！

投资理财

要懂得的心理学

我们可以计算一下,假如我们每个月可以省下 1400 元,按照 6% 的收益率计算,5 年下来节约的财富就有 10 万元之巨,持续 30 年,那么你省下的就是 100 万元了。完全可以成为我们的完成梦想的第一桶金。

这时候有的人会问,每个月节省 1400 元? 不少人肯定会质疑,我们能省下这么多钱吗?

其实,我们所拥有的东西往往都超过了我们日常的需要。打开衣橱,满柜子的衣服,经常穿的仅仅是其中的一小部分,大部分衣服都是穿过一次,就扔在那里。清理冰箱的时候,扔掉的食物大概是所有食物的五分之一。有时候,一时兴起买来的新潮电器,也都是用了几次,就因为这样那样的原因就被丢弃在角落里。

一个月省 1400 元,平均下来,一天只要节省 46 元的开支,就可以做到了。这对于一个一般家庭来说,并非一件难事。在超市购物时,列出必备品的清单,不买那些虽然便宜、但是自己根本用不上的玩意儿。把家中的电表发成分时电表,洗衣、烧水这些耗电量大的事情都放在 22 点以后处理。出门的时候,尽可能地利用公共交通,不到万不得已决不打车。娱乐项目,像 KTV、保龄球,多多选在优惠时段去。充分地利用商家推出的优惠项目,像买一赠一,时段打折等等。

人生的“第一桶金”,并不需要老天对您的格外眷顾,人生的第一个 10 万元,是完全可以自己日常生活中“挖”出来。按照本方案去作,您不需要付出格外的劳动、汗水、时间就可以获得 10 万元之巨。能有这样的美事吗? 简单不能再简单,您只需按照“财经专家”给您设计的赚钱方案去作,5 年之内您就会在不知不觉挖出人生的第一个 10 万元,以此类推,持续 30 年,那么您就可以挖出 100 万元。

那么究竟怎样做才能让我们更快更好地找到出路,以最快的速度挖掘出自己的第一桶金呢? 看看下面的方法,希望对朋友们有所帮助:

慎选项目,不要哪儿热闹往哪儿挤

很多人在理财投资的时候,求稳心理比较重,别人做什么我做什么,走一条无风险、稳赚钱的经营之路。然而,此路往往是走不通的。趁热投

资的小本经营者不是去面对一个同行业的市场巨人,就是去收拾人家已无“油水”的“残羹剩饭”。也许,这正是不少人看到人家赚钱,而自己却赚不到钱的关键吧。

因人而异,从自己熟悉的行业做起。

经过市场调查后,尽量选择自己熟悉的行业和已掌握了相关知识的行业投资,要充分发挥自己所掌握的知识和技能,尽量选择与亲属、朋友从事的工作相关或相近的项目,这样可得到他们的指导和帮助。

谨慎投资,不要一开始就贪大求全

刚开始投资,心里没有底,看到别人的生意做得很大,也想“一口吃个胖子”,动辄开店办厂,甚至向亲朋好友借贷,到头来,很有可能由于缺乏经营管理经验,而出现严重亏损。当你瞄准某个项目时最好适量介入,比较小的投资来了解认识市场,等到自认为有把握时,再大量投入,放手一搏。

主动上门,急客户所需

资本雄厚的大企业经营重“守”,做小生意的小本经营重“走”。流动摊档的商品一般要求是日常生活用品,每家每天都要用。如此,容易与顾客建立起稳定的联系,稳稳当当地赚钱。而送上门的服务都能迎合某些事急需要办又难办的需求,一呼即应,一拍即合。

心理小贴士

不是每个人都有机会成为富翁的。除了要资金、智慧之外,企业的发展还需要机遇。还需要有把握机遇的人。那么这样是不是我们就不要创业了?因为成不了百万富翁?不,绝对不是,我们要生存,就要去赚钱,就要理财,就要为了自己的梦想执著的努力奋斗。

投资理财

要懂得的心理学

如何做个有钱人

虽然很多的哲理小品在告诫我们,有钱不一定是好事,有钱不一定快乐,也有仁者智者在启发我们,没有钱不一定不幸福,不快乐。可是,我们每个人都不会拒绝金钱,我们还是希望自己有钱,希望自己能好好地享受生活,从而也能够帮助别人享受生活。

成功者致富的欲望和创富的经历的确是令人心动的,那么,我们又怎样才能与富人走得更近呢?要知道,其实一个人的生活习惯会对它最终的行为产生很大的影响。换句话说,如果你有致富的勇气,又学会像富人一样去思考,并且在生活中能抓住富人的一些个性化特点,这样无疑大大提高了你成为富人的几率。

其实学习富人的成功经验,不仅要学习他努力奋斗的精神,更要学习他如何设定自己的理想,把握自己的机遇。从另一个角度讲,一个人的财富其实是由财富以外的东西决定的,学习富人的奥妙所在,不在于紧盯着他们的钱袋子不放,而是要着眼于他们在生活的点点滴滴,这样你就缩小了与富人之间的其他方面的差距,也就缩小了与富人之间的财富上的差距,当你拥有了富人的宝贵品质,成为富人了对你来说也就并不遥远了。所以要成为富人,就要从现在做起,从身边的小事做起。

时常有人会有这样的疑惑,在这个世界上,为什么有人显达、富有、成功?有人平庸、穷困、失败?看看我们的周边,谁不希望能摆脱贫困成为有钱人,但要达到这一目标对大多数人来说实在是一件不容易的事。于是就有许多人把这归咎于命运,也有不少人在暗自感叹机会的不公。

那么究竟是什么造成了如此巨大的差异呢？有人说这取决于能力，难道能力是天生的吗？为什么别人的能力很强而你很差呢？科学研究表明，人的天赋存在差异，但差异很小，你无理由归罪于你的天赋。有人说取决于知识，为什么别人有知识，而你却没有知识呢？难道你不具有同等的学习机会吗？而且知识并非是决定人的关键因素。有人说这取决于社会环境，那么为什么在同样的环境中，有人成功，有人失败？有人说取决于机遇，那为什么生活把机遇赐予别人，而不会给你呢？

一连串的问题会不会让你有所触动，其实造成这一切的还是你自己，成功离你并不遥远，如果你有强烈的致富欲望，并且找对了创业的路径，你为什么不能成为有钱人呢？什么时候起步都不嫌晚，而现在你要做的，就是首先对自己进行一次彻彻底底的改造。

节俭是富人本性

一般来说，有钱人都有很好的储蓄习惯，他们把储蓄的钱拿去做主动有计划的投资，所以也就会越来越有钱。有位身价好几亿元的富豪曾经向自己的朋友抱怨：“我想了一个下午，我那50块钱到底是丢到哪儿去了？”这并不是说富人吝啬，而是反过来说明这样一个道理，富人珍惜手上的每1元钱，然后积少成多，他们清楚金钱的重要性，不会随意浪费。有一项调查表明，富人比一般有钱人还要努力工作，近七成富人每周工作时间在40到50小时以上，这与美国富翁大调查的结果相近，美国有三分之二富翁每周工作45到55个小时，这种勤奋工作的态度，其实也是他们生活方式的一种表现。

关注政经形势

富人一般都会非常关注周边政经形势的变化，也非常善于从中把握机会。有调查显示，富人掌握市场契机的能力优于一般人，从数字来看，比一般人高出五倍多，而他们管理时间的能力也明显强于一般人。

许多人并不关心天下事，只低头看着自己日子的微小事情；未来的

投资理财

要懂得的心理学

社会变化,他并不能预见,只能不断叹息:“这个世界变化快。”而富人则正相反,他们喜欢留意大事情,对未来发生的变化,他有远见,早有预备,适应得很好;还会利用别人暂时见不到的机会,大捞一把。

心理小贴士

许多人往往都会产生这样的疑惑,有些富人非常注重名牌,而有些富人则表现得很随意,这看起来似乎有些矛盾,但它却恰恰表达了富人们在消费时的一种独立的价值观。也就是说他们在消费时并不会人云亦云随大流,而是始终有着自己的独立判断,按照既定的思路去实现价值,而不会随意被其他人所左右。

抓住致富的每一次机遇

想成为富人就要懂得抓住身边的每一次机会,尽管它也许仅仅是一个不经意的举动,尽管它只不过是几分钟甚至几秒钟的时间,只要选择对了,我们的生活就会立刻发生变化,我们的境况就会变得更加积极。

每个人的一生都不可能一帆风顺,总会遇到各种各样的大小困难,在你遇到困难时千万不能绝望。因为困难绝境过后,机遇也会来临。我们面对绝境,要灵活地去发现机遇并把握机遇,世上本来是没有绝境的,只是我们自己内心的一种绝望而已。机遇到处都有,只要你有足够灵活的头脑、足够灵活的慧眼和灵活把握机会的意识。能够做到在绝境中不绝望,只要始终如一的相信:无论黑夜多么漫长,朝阳总会照常升起;无论风雪怎么肆虐,春风终会缓缓吹拂。

大家都知道,商机在于积极发现。商机无处不在,关键在于我们能否有一双敏锐的眼睛。俗话说得好,远在天边,近在眼前。其实许多商机就在我们的身边,就在我们的日常生活之中。注意从生活中发现商机,留意身边的潜在商机,这就是流水声也能热卖给予我们的启示。

在我们抱怨生意难做之时,却有无数的商机在我们身边溜走或等待我们去发掘。发掘新的商机,比跟在别人后面亦步亦趋更具发展前景,因为谁是新商机的发现者,谁就是市场的独占者,没有竞争,任君驰骋。

人际关系本来就是施与受的关系,如果只有施当然只有损失。而另一种穷人不只是没钱,也缺乏有益于人的资讯和娱乐别人的才能,毫无利他的价值。

从前有一个叫包克的美国青年,从小立志创办杂志。由于他有这个目标,他发现了一个在别人看来微不足道的机会。

一天,包克看见一个人打开一包纸烟,从中抽出一张纸条,随即把它扔在地上。包克弯下腰,拾起这张纸条。上面印着一个著名女演员的照片。在这幅照片下面印有一句话:这是一套照片中的一幅。烟草公司敦促

投资理财

要懂得的心理学

买烟者收集一套照片。包克把这个纸片翻过来,注意到它的背面竟然完全是空白的。

包克感到这儿有一个机会,他推断:如果把附装在烟盒子里的印有照片的纸片充分利用起来,在它空白的那一面印上照片上的人物的小传,这种照片的价值就可大大提高。于是,他找到印刷这种纸烟附件的公司,向这个公司的经理推销他的想法,最终被经理采纳。这就是包克最早的写作任务。他的小传的需求量与日俱增,以至他得请人帮忙。于是他要求他弟弟帮忙,并付给他每篇5美元的报酬。不久,包克还请了5名新闻记者帮忙写小传,以供应平板画印刷厂。包克竟然成了编者!最后他如愿以偿地做了一家著名杂志的主编。可想而知,如果包克没有当主编的志向,那么他绝对不会发现纸烟卡的空白竟然是一个机遇。

机遇只会垂青有准备的人。当你有了明确的目标,你知道你想要什么,你就会对一些机会变得敏锐起来,而这些机会就能帮助你成功地达到目标。

能够成就一番事业的人,并不见得是一帆风顺的,也不见得是特别聪颖、特别能干的人,只是他比别人多了一份决心。

当然,贫困者也有贫困者的希望,贫困者也有贫困者的优势,贫困者也有贫困者的资本。贫困者拥有的资本,也许正是富人所缺的。所以,贫困者不能放弃希望,贫困者不能停止思考,贫困者一定要知道贫穷的原因,更要挖掘自己的资本。

贫穷的根本并非单指金钱的财富,而是观念上的贫穷,目光上的短浅。金钱的财富对于贫困者来说固然重要,但是能令贫困者彻底改变贫穷面貌的是他们的精神财富与潜在的能力资本。

心理小贴士

对于一个不会捕捉商机的人来说,你给他100次机会,他也不会从中找到一次有钱赚的感觉;而对于一个善于捕捉商机的人来说,一次的商机就可以使其致富。关键在于是否有“心”去留意商机。

金钱之梦，不是梦

有人说人活着不能仅为了钱，这话说得很好，钱不是万能的，但是没有钱是万万不能的。每个人都向往自己能够过上好日子，但是没有经济基础何谈上层建筑？为了让自己拥有更美好的生活，为了让人生更加精彩，我们每一个人都在为钱而不懈努力着，辛酸泪水也好，荒唐之极也罢，总之我们在金钱的道路上走的是很辛苦的，但是为了追求自己更好的生活，为了让金钱之梦不再是个梦想而已，我们必须要坚持，必须要看到自己的强项，必须勇敢地去面对困难和挑战。

我们曾经迷恋过一首歌，那就是张雨生的《我的未来不是梦》。这首歌鼓舞了千百万的年轻人，为了自己的理想而努力打拼，不管是在太阳下低头，流着汗水默默辛苦地工作，还是受到了冷落，也不忘记自己想要的生活。梦在刚开始的时候是很美的，但是想把它变成现实的，就需要我们拿出自己坚强的毅力，认真地去面对人生的每一分钟，每一秒钟，让梦向着希望不断前行，只有这样它才能更加贴近现实，才能给我们的生活带来更多的乐趣和动力。

挣钱是我们时时刻刻都在思考的事情，有人说拥有了钱，就能让自己的日子过得更加幸福，这话有一定道理，但也不是全部，金钱带给我们的还有很多，我们在中间付出的辛苦，付出的努力都使我们的人生更有意义，尽管有的时候我们的努力和所得到的东西并不是成正比的，但是我们还是收获了更多自己意料之外的东西，这些东西同样有价值，同样让我们受益终身。

中国有句古话叫作：“只要功夫深，铁杵磨成针。”我们的金钱之梦也

投资理财

要懂得的心理学

是如此,只要你相信自己一定能够让梦想变为现实,只要你相信自己,愿意为这个梦而不懈的努力,你就一定会看到美丽太阳升起的那一天,你就一定会得到你想得到的一切,因为所有的梦想都只青睐那种愿意执著等待的人,只要努力了,就一定可以看到希望,就一定可以收获成功。

无可否认,金钱在绝大多数情况下是买不到自由的,尤其是心灵的自由,而现实中,金钱却可以使自由获得更为广阔的空间,使自由的意义得到更为广泛的延伸。爱德蒙·唐泰斯如果没有得到狱友法里亚教士临死前告诉他的秘密,在基督山岛找到了惊人的宝藏,他几乎是肯定无法完成那个宏伟的计划;肖申克如果不是巧妙的设计了监狱长,获得了一笔可观的金钱,他是无法驾着敞篷车,来到那个梦中的海岛,悠闲的等待好友的到来。

金钱或者资本,是成就人类心中最大梦想的基本。金钱不是万能,没有却是万万不能;这话已经被人引用得老茧都蜕了几层,但依然有人会认为将理想或梦想与金钱挂钩是件可耻和丑陋的事情。

很多时候,没有金钱和资本,想做个好人都很艰难。人不可常怀仇恨于心,但是,即使要报答有恩于己的人,也要有所为才为之报。或许大多数的人还是属于平淡凡人,与世无争,所以看来也不会有什么恩怨可言,但无论如何,每个人心中都有一个共同的梦想:自己是个有钱人!至于多少合适,自己把握吧!

心理小贴士

每个人都希望有钱做自己的坚强后盾,这样我们就有了房子,有了车子,有了前途,有了幸福,这个世界上,有钱的生活总是令人倍感羡慕的,有了它我们似乎就有了一切。在我们的梦中,多少次金钱的理想肆意的蔓延,我们真的很想做个有钱人,但是却忘记了为自己的这个理想而努力执著。

找到财富的源头

有人曾经说过：不经过学习就会的，是最好的本领，不用动脑筋就知道的，是最好的知识。但是把两者掰开来说不合适，因为其内在相辅相成的。

财富是一个谜，一个问题，一个追求，一种安排，一种人生。人们需要激励来谋求社会财富，不同制度安排对人的激励的差异造成了财富水平和财富增进速度的巨大悬殊。经济学家需要激励来更多更好地探求财富的奥妙，所幸的是经济学家已经得到了足够的激励，因为正如诺贝尔奖得主卢卡斯所言：围绕财富和人类福祉的研究真是让人欲罢不能，一旦你开始了这项研究，你就很难转而考虑其他问题了。

人是需要激励的。如果可以简单地划分，人的时间无非用来做两件事情：休闲与工作。休闲带来的身心松弛，自然是人们追求的；而工作需要费心费力，甚至时时处于焦躁忧虑之中，这些都是“负效用”。而人们之所以会选择工作，有时甚至是非常辛苦繁忙的工作，是因为工作也带来了一些回报，包括金钱上的报酬、对自我价值的认同、社会地位、经济上的安全感、合宜的社交圈等等，这些回报就是对工作的激励。正是借助于这样的激励，每个人以他认为理性的方式对时间进行配置，进而达到最大的效用。

其实每个成功的人都是借助了这种资源，我们视它为财富资源。说白了，就是一个人对于人生的道路上所遇到的应对能力，也可以说是悟性。有很多东西不是按书本搬来的，也不是别人告诉的。因为前者很多是针对自然界共性的客观存在，而后者是一个自己入门的问题，不是有句

投资理财

要懂得的心理学

话这样说：师傅领进门，修行在个人吗，指的就是这个。

在商品社会，财富不等于幸福，人生的意义和人生的幸福就在于创造精神和物质的财富。财富本身就在于创造，一个失去创造财富能力的人，才是真正的“废人”。

财富是什么？财富不光是金钱，也不光是物质。在高度发达的现代社会，财富是心智，财富更是力量，是智慧和魄力的结晶，是物质和精神的高度统一！

有的人的财富装在脑袋里，有的人的财富装在口袋里，能让财富装满脑袋又能从口袋掏出财富的人才是真正的富翁。

财富可以继承和转让，但财富的源头无法继承，也无法转让。财富的源头是心智。有心智的人，赤手空拳也可以创造财富。

精通创造财富、事物的过程其实比拥有它们还重要。当你对精通这个过程，你就能使这些财富和其他物资，成为你扩展意识，帮助你完全表达自我的工具。

曾经也有人说过：心有多大，舞台就有多大。你的情绪力量愈强，你就能以最快的速度创造出你想要的东西。

心理小贴士

财富的源头，如泉水的源头。泉水的源头可以在高山上，也可以在小沟里，但总要有足够的势能，否则就无法形成喷泉。泉水在高山上的势能是暴露的，在小沟里的势能是隐藏着的。财富的势能也是如此，有一帆风顺的获得，也有坎坷磨砺中的赚取。风顺也好，坎坷也好，都需要一颗能够装载财富势能的心灵。

让钱在后面追着你

生活中我们常常都是追着钱跑，我们每天的生活就是赚钱赚钱赚钱，但是真正的富人不是这样的，他们往往都是让钱追着自己跑，生活过得轻松而愉快，究竟是什么原因造就了他们轻松的生活，究竟什么原因让他们的财富不停的翻倍？看看他们明智的选择，你就会发现原来差距就在这里。

最佳的挣钱方法，不是人去追钱，而是让钱来追你。当一个人的能量提升到一定层次的时候，你就有足够的能量来吸引钱。具体点讲就是用你的能力、人格魅力自然而然的把钱吸引过来。

“人两脚，钱四脚。”四只脚跑得比两只脚快，两只脚的人自然追不到四只脚的钱！

换个角度想，既然钱跑得比人快，人追钱很难，但钱追人岂不是容易得多？只是，该如何让钱来追人呢？答案其实很简单，就是人要有能力，人如果真正具有能力，钱就会主动追上来！

金钱，明显地影响现在社会群体里的每一个人。除非你到荒岛上捕鱼打鸟与世隔绝，否则你一辈子最大的课题将会是：与钱相处。

一个人无论学历高低，都必须靠自己摸索学习，甚至还会产生“学历越高，对钱越低能”的反常现象。在学校待得越久、进入社会越晚、从小家庭照顾越好、越不愁柴米油盐的人，都越是无法学到钱的学问。

这时候有的朋友会说：“欲望小点，多活几年，不就全有了。”这种说法表面看来很消极，与捞世界，赚得全世界的潮流格格不入。但细想它有



投资理财

要懂得的心理学

丰富的内涵,做人做到无欲无望,柔韧一点,忍耐一点,宽容一点,乐观一点,潇洒一点……表面看来是在退却,实际上它何尝不是以退为进的明智之举呢?生活的道路是宽广的,上天赐予每个人的机会是均等的,如有海洋般广阔的胸怀,超出常人的韧性与耐力,此等人物,上天怎能不垂青与你,金钱怎能不追着你跑呢?

说起钱跟着自己跑,你也许只能捶胸顿足,说一句:我没有那种命啦,钱没有道理爱上我!然而,真的是这样吗?想到赚钱,是不是很郁闷,像炒股,有的人一年股本翻10倍,而你却赔的要死,明明指数一个劲地涨,而自己的股票却像蔫了的小蚯蚓,死也不动,刚刚忍痛把它卖掉,它却扭头向上。

在如今的社会里,“让钱跟着自己跑的方法”已被越来越多的人所关注,我们不是苦行僧,我们为什么要放着富足的生活不去过,却要忍受贫穷与疾病,我们要赚钱,我们要赚很多的钱,可是问题就在这里,想赚钱的人千千万万,可怎么样才能赚钱呢?

其实,一聊到轻松赚钱,让钱跟着自己跑,我们就应该明白,想要赚钱,重要的是找到一个好的项目,这个世界上项目有两种,一种是真实的,一种是虚假的,不过不管是真实的还是虚假的,他们都需要通过广告来宣传,因此如何在广告中寻找真正的赚钱项目成为你必须学习的问题!学会看广告是赚钱的第一步!也是个捷径,要看懂别人为什么能投广告,盈利模式是什么?如何识别项目赚不赚钱,我不知道,但是如何识别这个项目是不是骗子,我还是能传授点经验的!

(1)多看,你首先要把这个公司的基本情况了解,尽量多在网络中多多搜寻这个公司的名字,如果有顾客曾经上当受骗的话,那么在互联网上大部分都会有这方面的消息!

(2)多问,知道这个公司的基本情况之后,可以尝试着打电话过去详细了解一下情况,有条件的朋友甚至可以亲自去当地询问,可以打给当地的政府咨询,一般来说,如果政府都说它好,这个项目基本上就确定了!

(3)考察市场,一个好的项目不一定能给你赚钱,但你一定要了解这个地方的特点,看看是不是能够经营,橘生淮南则为枳就是这个道理!

最后,要真正了解“轻松赚钱方法”,你得行动,我们应该明白,自己的辛苦钱一定要把握住,要多看多问,不要怕尝试,如果连第一步都动不了,还谈什么赚钱,只是把钱交出去的时候一定要了解清楚!

心理小贴士

我们经常会去寻觅那怎样让钱追着自己跑的神话,我们会看到一系列的赚钱的话题和广告,有的人就说了:那些是骗人的!那些广告都是厂家用来忽悠人的,可是真的是这样的吗?说实话,我们不能否认某些骗子利用广告骗人,但是在信息化的时代,这些都是必然的现象,我们没有办法让他们闭嘴,我们只能睁大自己的双眼,在互联网浩瀚的世界中寻找着赚钱的商机,从现在行动起来,钱也会跟着你一路跑过。

投资理财

要懂得的心理学

有胆者赚大钱

对于经商而言，“胆商”比“智商”更重要。在充满风险的市场竞争中，胆商的高低往往决定了一个人的成败。低胆商的人，在风险面前会望而怯步，从而错失良机；而高胆商的人则会知难而进，抓住赚钱的大好时机。

世界没有免费的午餐，也没有天上掉下来的馅饼。不行动你不可能赚钱，不敢行动你赚不了大钱。敢想还要敢干，不敢冒险只能小打小闹，赚个小钱。我行我富！试看天下财富英雄都是有胆有识有行动的，想当年比尔·盖茨放弃哈佛大学学位，白手起家创办微软，是何等的胆识和行动力。美国最年轻的亿万富翁迈克·戴尔，在大学读书时就组装电脑卖，感到不过瘾便开办电脑公司，是何等令人钦佩。甲骨文公司老板埃里森不仅放弃哈佛学业，赚取 260 亿美金，还回哈佛演讲，鼓动学生退学，被警察拖下讲坛。

你敢富吗？绝大多数人不敢！其实大多数人都没想富，别说敢富。现在人们谈论财富越来越多，但许多人说得多，做得少。要知道：“说是做的仆人，做是说的主人”。

一些股评家评起股来夸夸其谈，但他们谁炒股赚大钱了？如果他们能赚大钱，就不会当股评家了！德国行动主义哲学家费希特说过：“行动，行动，这是我们最终目的。”要想富，快行动，不要怕，先迈出一小步，然后再迈出一大步。记住：“利润和风险是成正比的”。

只有勇敢者才能攀摘到创业的花朵

18岁的吉诺·普洛奇在一家水果摊打工,有天来了 18 箱冷冻受损的香蕉,质量没问题,只是外皮黑乎乎的。老板让他随便什么价格把这批香蕉卖掉。“阿根廷香蕉!”他在门口大声叫喊,因为这个名字听起来很特别。吉诺说服围过来的人,为优待大家,他准备以惊人低价——1 磅 10 美分出售(其实当时好香蕉也只是 1 磅 6 美分)。结果,3 小时不到,吉诺将 18 箱香蕉卖光了。

在中国人渴望财富的今天,创业是被鼓励的、被激励的,创业路上风风雨雨,坎坷与荆棘密布,唯有智慧者、勇敢者才能撷取最美的一朵。

没有超人的胆识,就没有超凡的事业

创业要求有志者具备超人的胆识,勇于承担多数人望而却步的风险事业。然而,企业家们迎接风险的方式也各有不同。如英国 The Big Issue 杂志创始人 John Bird 正是通过风险的把握而获得成功的。Bird 说,企业家甘冒风险的勇气从某方面看来自他们热衷于接受挑战的满足感。然而,有一些企业家更是充满自信,在他们的字典里根本没有风险二字。巴西新兴互联网企业 ig.com 的 Aleksander Mandic 就是这样一种人。他说,他并不认为自己是冒险,因为他根本没有看到任何风险的存在。

胆商+智商+情商=成功的创业者

长期以来,几乎每家单位的招聘程序都十分传统:先看应聘者的学历、履历,人为地设置一道门槛,再在门槛内挑选。而事实上,许多有胆识和发展潜能的人才被挡在了门外。其实,在外资企业招聘过程中,学历等方面已经越来越被看轻,他们更看重的是人才的“三商”,即智商、情商和胆商。胆商排在首位,但胆量当然不是万能的,必须有力量支持才容易成



投资理财

要懂得的心理学

功,否则有心无力。老子说:胜人者力。大家处在同一起跑线,为什么有的人比别人更强大?白手创业者胜过别人的,除了敢为天下先的超人胆识外,主要是具有高于一般人的组织能力,社会活动能力,能将各种社会资源整合起来,为我所用。或善于用人,或善于组织生产和销售网络,将周边环境的力量转化为自己的力量,借势造势,或善于技术创新,迅速地抢占市场先机。

心理小贴士

如果说人生、事业、财富像一座座大山,那么高胆商人士就会不畏艰险,不断攀登,把每一个困难都当成一次挑战,把每一次挑战都当成一次机遇,并最后傲立巅峰。而缺乏行动力的低智商者,只能叹为观止。

善于思考才能致富

我们都很羡慕那些事业有成,在某方面有所成就的人。但成功的人毕竟是少数,他们成功的背后离不开超乎常人的努力和思考。成功总是留给那些勤奋和善于思考的人。

伟大的发明家爱迪生的每一项发明都是在无数次的实验中摸索中完成的,如果没有他坚持不懈的努力,也就不会有那些伟大的发明了。牛顿发现万有引力定律正是由于牛顿善于思考,善于发现问题。

有些人总是在抱怨,为什么我就没有那么好的机遇呢?其实不是机遇离你遥远,是你还没有为机遇的来临做好准备,让机遇擦肩而过了。成功是我们每一天的积累、沉淀中升华出来的,不是靠简单的空想就能达到的。要想取得成功就要做好准备,每天为着成功的目标而去努力,去思考。

成功就是要付出比其他人多出百分的努力,在这个竞争异常激烈的时代,每个人都在努力和奋斗着,要想脱颖而出就是要比其他更努力,想其他人不敢想,做其他人不敢做。只有与众不同才能脱颖而出,成功也就离你不远了。

其实成功是件很容易的事情,只需要我们多一些努力,多一些思考。那些成功人士,无非是比我们多了些努力,把我们没有想到的事情想到了。我们只要再多八分的努力,九分的思考,成功就一定会到来的。

善于思考能让人避开盲目性,一个人的盲目对自身的发展是没有利的。古希腊伟大的思想家柏拉图说:思考的危机,决定了一个人一生的危机;同样,思考的失败,也就决定了一个人一生的挫败。

一个不善于思考难题的人,会遇到许多取舍不定的问题,相反,正确的思考能发生巨大作用,可以决定一个人应该采取什么样的行动。



投资理财

要懂得的心理学

古希腊的拂里几亚国王以非常奇妙的方法，在战车的车下打了一串结。他说：谁能打开这个结，就可以征服亚洲，一直到公元4年还没有一个人能够成功地将绳给打开。这时，亚历山大率军队侵入小亚细亚，他来到战车面前，不加考虑，便拔剑砍断了绳结。后来，他果然一举占领了比希腊大50倍的波斯帝国。

一个孩子在山里割草，被毒蛇咬伤了脚。孩子疼痛难忍，医院在远处的小镇上，孩子毫不犹豫用镰刀割断了受伤的脚趾，但孩子以短暂的疼痛保住了自己的生命。

亚历山大果断的砍短绳结，说明他舍弃了传统的思维方式，小孩子果断舍弃脚趾，以短暂的疼痛换取了生命。在某个的时刻，你只有敢于舍弃，才有机会获取更长的利益，即使遭受难以避免的挫折，你也要选择最佳的失败方式。

正确思考往往在于取舍之间，因为不这样做，就那样做，是由一个人的思考力决定的，不少人看似很高明，但他们因为难以舍弃眼前的利益，忽视了更长远的目标。成功者有时仅仅在于抓住一两次被别人忽视了机遇。

机遇的获取，关键在于你是不能够在人生道路上进行勇敢的取舍，所有计划、目标和成功都是思考的产物，你的思考能力，是你唯一能够完全控制的东西，你可以以智慧或是以愚蠢的方式运用你的思想，但无论如何应用它，它都会显现出一定的力量。

没有正确的思考，是不会克服生存危机的，如果你不学习正确的思考，是绝对防止不了挫败的。

心理小贴士

成为企业家的要素大概有这么几条：第一要有远见与洞察力。所谓远见与洞察力就是你能看到别人没有看到的東西。第二要有勇气与决断力，就是胆子要大。第三要有忍耐力。第四要有理想。当你为理想而工作的时候，你才有可能把企业做得更大。

第六章

你应该拥有超前的思维

这个时代拼的就是思想，谁头脑灵活，谁高瞻远瞩，谁就拥有更多的财富。想成为一名投资理财的高手，首先就要拥有这种强者的心态和独到的见解。倘若你可以高瞻远瞩的看到未来将要发生的事情，那么你就会拥有相当超前的行动，这种行动能够很好地帮助你在理财上获得更大的成就。

投资理财要懂得的心理学

投资理财

要懂得的心理学

找到人生的藏宝图

在规划未来时,要有远大的目标。美国成功学奠基人拿破仑·希尔说过:“目标必须是长期的、特定的、具体化的、远大的。目标愈高远,人的进步愈大。”一个人的理财和致富规划应与他的人生规划相结合,是一生的筹划和设计。人生就是一个追逐的过程,找到自己的藏宝图,就能让你的人生更加美好。

在中国人的日常用语中,钱应该是个贬义词,比如形容某个人一心只顾赚钱,就会说这个人是“钻到钱眼里去了”。但是,从商业的角度分析,每个人都希望找到属于自己的钱眼,也就是找到自己可以赚钱的地方,最好还是赚大钱。这需要一定的技巧。

对于创业者来说,他们最缺的两样东西,一个是金钱,另一个是经验。对于他们中的大多数人来说,无法仅凭经验就能够判断哪里有鱼,哪里没鱼,哪里有钱赚,哪里没钱赚,哪个是真的钱眼,哪个只是貌似钱眼——实则却是陷阱。他们也没有仪器可以借助,当今世界上还没有任何一种仪器,可以帮助人们探测利润之源。

那么,是不是他们就没有办法了呢?是不是他们只能像盲人摸大象一样,摸到哪里算哪里;或者像无头苍蝇一样,东一头西一头地瞎撞,撞到是运气,撞不到是命。

不是!尽管你没有经验,你也没有那么多的资金去“试错”,对你看中的业务进行“含金量”的测试,但你依然有办法少走弯路,甚至直奔你的财富之源。“天下熙熙,皆为利来;天下攘攘,皆为利往”,虽然这个世界上的钱眼是那样少,而渴望拥有一眼专属甘泉的人是那样多,但是不要灰心,只要按照我们教给你的方法,你一定能找到属于你的钱眼,找到你的财富之源,一解你的财富之渴。人生有三大财富大事:创造财富、打理财富、享受财富,而正确的投资理念和投资方式就是要打理好财富。陈经理指出。大众的投资理财目的应该有三:一是享受投资的乐趣。同样也有人

行为上是在投资,但心理上却是在受罪,比如看到股票跌了就心碎;二是改变生活品质,投资收益可用来改善生活;三是实现财富的自给。投资是有风险的,但“最大的风险就是不投资”。如果我们只把钱留作买柴米油盐,那么我们的资本是在呈减少趋势,而如果我们留下一部分钱去投资,那么我们的资本将可能会不断地增加。

有个意大利人叫马天尼,是一个室内设计师。多年前,他结束一个阶段工作后在莫斯科四处旅行。一天在火车上他到了一个俄国落难贵族,给他看了一张古地图,告诉他这张地图可以给它的拥有者带来无穷的财富和幸运,只可惜 300 年来地图虽然屡易其主,但一直都无人能够破解其中的秘密,找出宝藏,反而在不断的你争我夺中染上了许多贪婪的鲜血。这份地图最后由这个贵族的祖先拿到,并当成传家宝一代传一代。由于如今这名落难贵族已经穷困潦倒,所以马天尼只花了少许代价就买下了地图。

马天尼并没有拿着这张地图去寻宝,回国后,他把地图装裱在他的旅行箱上。没想到,这个创意大受欢迎,很多人来问马天尼能不能给自己也设计一个。

马天尼并没有马上答应,凭着艺术家的灵感与执著,他花了两年时间推出了一系列古地图皮具产品,包括 20 款皮袋及皮箱。一推出立即销售一空,风靡一时。于是他从做皮具起家,渐渐打造了一个奢侈品的时尚帝国,产品包括箱包、时装、配饰、表、家居产品等,年营业额超过 10 亿欧元,品牌标志就是这张地图。独辟蹊径的设计使马天尼先生成为世界级设计大师。如今,地图里的宝藏仍没有被发现,马天尼却创造了地图之外的价值,这一价值让世界各国的达官显贵、明星名流为之倾倒,更让众多绅士美女以穿着佩戴他的地图标志为荣。

心理小贴士

创业最简单的方法就是从自己熟悉或有专长的事情做起,一般可以起到事半功倍的效果,大大减少创业过程中的波折。这样的案例有很多,不必到报纸上、电视上去寻找,在我们身边就俯拾即是。

投资理财

要懂得的心理学

钱不是万能钥匙

要想赚钱,就绝对不能给自己增加心理压力,而是应该从容的、冷静的对待,对金钱不感兴趣自然赚不到钱,然而倘若把金钱看得太重也就给自己背负了沉重的包袱,这个时候,你所需要的,就是彻底地忘掉钱这回事,千万不要再把它当作是一种沉重的负担才好。

“钱”是人们熟悉的一个字眼,钱是人们生存的物质基础。有钱固然是好的,钱可以买到许多东西,但他买到的仅仅是躯壳,而买不到它真正的价值,所以金钱不是万能的。

金钱不是万能的,“有人说有钱就可以买到一切”。显然,逻辑上和意义上看,都是荒谬的,也是荒唐可笑的论调。比如一个白丁买了一张大专文凭,上岗后能用大学知识解决实际的问题吗?能胜任工作吗?可见金钱不是万能的,金钱能买到文凭,但买不到知识,有钱能买到朋友,但买不到友情……所以金钱不是万能的。

在现代社会中,金钱可以说是无处不在的,它早就渗透了人们衣、食、住、行的各个方面。一个人如果没有钱,那么他在社会上就寸步难行;如果有了钱,就可以得到物质享受。由于钱有这个作用,所以它就有了一种令人疯狂的魔力,被蒙上了一层神秘的面纱。钱,是许多人向往的东西。在有些人眼里,只要有了钱,就会有一切,他们认为金钱是万能的,有了钱就必然会有幸福。

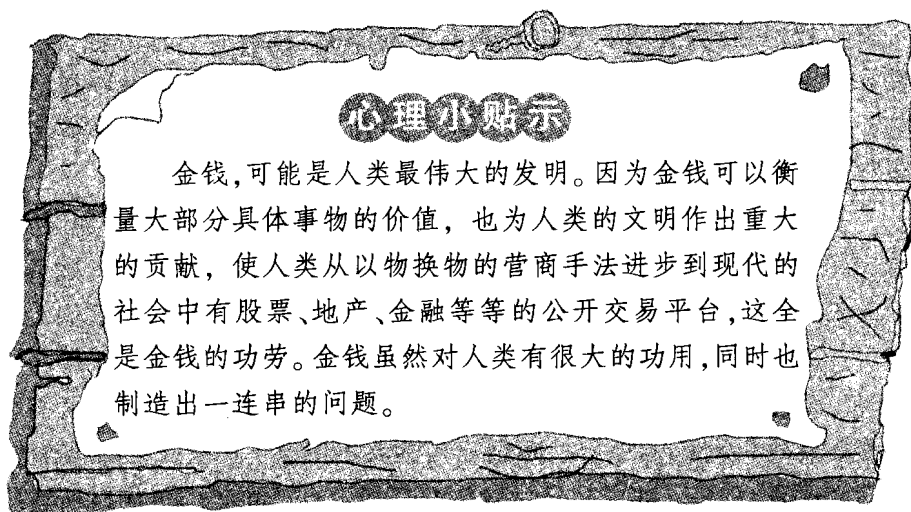
但金钱真的是万能的吗?钱真能使人幸福吗?未必。

一个人即使有很多钱,但他的精神世界如果是空虚的,或者生活并

不自由,那么就绝不会有幸福,有时甚至是痛苦的。《红楼梦》里的贾宝玉生长在一个门第显赫、极为富贵的封建官僚家庭里,过着饭来张口、衣来伸手的奢侈生活,按理说他是很幸福的,但事实并非如此。他为封建礼教所禁锢,没有自由,因此,他不幸福。古罗马帝国皇帝尼禄可以说是富甲天下了,但他是否幸福呢?他的富有、尊贵只使得他兽性大发,弑母戮师,甚至荒唐到火烧罗马城,最后众叛亲离,只得自杀。这,说明了金钱与幸福之间并不能画等号。

我们透过金钱的魔力,揭开它那神秘的面纱,就会发现钱不过是一种商品,如果丧失了那种能够交换商品的能力的话,那么纸币不过是一些废纸,金属币也只不过是一堆破铜烂铁。对钱的态度正确,理解得透彻的人是不会被钱所动的。

我们对钱要有一种正确的认识。既不能像晋朝的王夷甫那样把它蔑称为“阿堵物”,连碰也不愿碰它,也不能为它而疯狂,用不正当的手段去获取它。总而言之,我们对钱的态度应是“取之有道,用之有度”。



投资理财

要懂得的心理学

坚持自己的眼光

想赚钱,就要睁大自己的眼睛,但是与此同时我们还要让自己的想法更加坚定,这个世界上没有谁的意见比得上自己的感觉,坚持自己的眼光,才能在成功的道路上继续发展,才能使自己的财富梦想越来越近,越来越真实。

说到投资技巧,往往有人乐于把自己的交易方式介绍给别人。论用心,绝对是很有意思的倾囊相授,但说到效果,学习者往往会弄巧成拙。究其原因,一个人通过自己多年来的投资经验,总结出一套适合自己的操作方法,这里面蕴含了其大量的小脑反应和直觉,而简单地把模式化理念转交给别人,而这种小脑的快速反应和直觉却无法传授,最终的结果可想而知。

坚持自己的原则不是件很不容易的事情。正如我们前面所说,希望自己的股票天天大涨,希望天天追到涨停的股票是“人之常情”,是最基本的人性之一。而“人之常情”这个人性,会麻痹我们的决断,让我们失去理智,终于也在这山望着那山高“人之常情”下忽视风险,抛弃自己的原则。而这样的结果就是让自己如无头苍蝇般,没有目的的乱撞,久而久之竟形成另一种无形的原则,那结局当然就不用说了!投资大师 W.D.江恩曾经说过:许多人在成功之后就全然忘却了自己在走向成功时所遵循的原则结果遭到了惨败。

在股市投资中,这是很可怕的。然而,更为可怕的是,从一开始投资股市你只知道目的是赚钱,而没有制定赚钱的计划,不知道这个过程要

怎样走才能赚到钱——也就是根本没有一个投资原则。要知道,在股市中一只股票今天涨几个点,明天跌几个点是再正常不过的了。如果你没有自己的投资原则,遇到涨还好说,遇到跌几个点就该慌神了,不知如何是好!心态好点多两天,还不见起色,那可不得了,赶快抛吧,买其他涨得好的股票去。结果这边才抛出,那边就涨起来了,这边才买进,那边就跌下来了。一来一去,什么都没捞到不说,反而亏了不少。

无独有偶,巴菲特去年投资的比亚迪目前同样表现优异,其股价由去年的 8 港元暴涨至最高近 72 港元。巴菲特 18 亿港元的初始投资也由此迅速暴增至超百亿港元,昔日中石油的投资神话被再度复制,令人无法不为之叫好。

巴菲特的成功与部分市场人士的短见形成了鲜明的对照,但更值得我们深思的是这背后所蕴含的长期投资与短期收益的理念碰撞。嘲笑巴菲特者最终被市场嘲笑,这是因为他们只懂得以短期的涨跌来衡量投资的成败,却忽视了真正的成功投资背后必然要求长期资产的不断增值。诚然,投资是要择时择势,但过度关注于市场短期的起落,并以之作为成败的评判标准却显然是浅薄之举,注重价值发掘,坚持长期投资的理念才是制胜市场的最终之道。

过于纠缠于一时的得失,往往容易忽略市场长期的投资价值。计较每日的涨跌起落容易使投资者把自己变成投机者,最终导致自己的心态失衡,失去战胜市场的机会。

无论投资基金还是股票,巴菲特的成功带给我们的教育意义都是十分重要的。坚持自己的投资理念,不为短期的市场波动所左右已经形成的正确价值判断,唯有坚持长期投资、价值投资,才会最终为自己带来最为丰厚的投资收益。

投资理念是投资的灵魂。投资者持有什么样的投资理念,是有其思想、性格、阅历及学识所决定的。不管坚持什么样的投资理念,都要主客观相符,知和行统一。

当然,投资的过程是一个不断犯错误的过程。有些错误也许早晚会犯,今天不犯,可能明天还会补上,重要的是不能犯致命的大错误。连小错误都不想犯的人,说不定就会犯大错误。搞艺术可以追求完美,也能达



投资理财

要懂得的心理学

到完美的境界,投资却不能。如果一个人在投资时,充满了想象,编织着美梦,并为实现其梦想而坚持不懈地努力,那么,他离失败已经不远了。股市的不确定性决定了没有谁能达到完美。在某一个时段可能达到完美,但是不断地追求完美,从长远看必然是因小失大,捡了芝麻丢了西瓜,甚至是既没捡到芝麻,又丢了西瓜还把自己搭进去。

财富的积累是缓慢的艰辛的,失去却是容易的,也许就在一夜之间。“纸上的利润”一天不兑现,它就是虚拟的,就有蒸发的可能。要捂紧钱袋子,把资金的安全放在第一位。作为投资者个人,我们不能决定市场的走势,但是,却能决定自己的行为。宁可错过,不要做错,未雨绸缪,才能应对随时到来的各种危机。股票投资既复杂又简单。说它复杂,是因为股市的参与者众多,涉及的领域广泛,充满了不确定性,没有谁能战胜它。股市浓缩人生,要想在这里成功,必须用心去悟,用钱去换,用时间去熬。说它简单,是因为只要练好内功,恪守原则,把握住自己,就能成功。

心理小贴士

投资者都有适合自己的投资方法,不管是短线还是长线,只要能够精通一种方法,便能够终生受用不尽,完全没有必要样样精通,也不可能样样精通。

改变自己的财源命运

财源直接关系到我们的生活,财源能让我们的日子发生翻天覆地的变化,如果你现在觉得缺少它,如果你现在觉得经济上不够平稳、安全,就要努力去改变自己的财源命运,因为只有他稳固了,我们才有真正意义上的将来。

改变命运,先要改变内心……想改变自己的命运固然是件好事,但不可只追求表面形式上的改变,应该先要改变自己的内心。只有改变了自己的内心,才能真正地改变自己的命运,否则只能是越改变命运越坏。

在经济上,我们渴望拥有丰厚的财产,渴望用这些财产改善自己的生活,渴望自己能够享受一下富足的感觉,还有那些计划,那些更远大的目标和理想,它们都需要经济基础作底子,改变自己的财运自然就成了我们最应该思考的问题。这时候有人就开始烦恼,究竟怎样做才能让自己财源广进,又合理合法呢?这个问题看起来很难,但其实不难啊,只要掌握方法,就一定可以让自己的生活原来的基础上不断提升,那么究竟我们应该怎样做呢?看看下面的建议,希望对朋友们有所帮助。

不心存侥幸

世人虽然有智愚,有贤有孝,也有贵贱之分,但在金钱方面却是一样,因为大家一样需要金钱,一样向金钱低头,甚至智者、贤者、贵者,更仰赖金钱,更容易低头,也许更贪心。可是正财可以要,千万不能投机取



投资理财

要懂得的心理学

巧,心存侥幸,就是买股票也要小心;避免后悔莫及,身心受痛苦,又钱财损失。

崇尚节俭

一般人的收入如果能平常节俭,终会有所积累,积少可以成多。非必要支出可省下来,量入为出,不寅吃卯粮,不得已不要轻易举债,这样一定可以家道小康。

三人同行,必有我师

即使一个普通人,有时一句话,也可使智者佩服得五体投地,也许因他人的意见,而使您的事业获得成功,所以刚愎自用是要不得的行为,为人必须集思广益,择其善者而从之,向别人请教不是可耻的事,毕竟一个人的智慧必定有所欠缺的地方,如果您自以为智力高人一等,而不接纳别人的意见,那就等于自取灭亡。

不要自暴自弃

任何一个人生存在社会上,没有不遭遇困难和打击的,问题是自己如何去应付。应付得好,当然会安然度过,应付不好,虽然失败,但也不必灰心,可以再接再厉下去;因为还有一颗智慧的心灵,更有一个精力充沛的身体,为什么要甘愿放弃自己的前程?休息一段时间,等待时机,东山再起,才是成功之道。

大处着眼,小处着手

我们要发展事业,应从大处着眼,小处着手,计划与技术并重,才能有所成就。任何一个人都曾经想轰轰烈烈的干一番事业,即使目前尚未

达到,也希望将来能成功;所以必须养成大处着眼,小处着手的习惯,以后遇事都能按这个原则去做,机会来临,就可一举成功。

保持愉快的心情

俗语说:人无笑脸莫开店。由这句话看来,生意人应该常面带笑容,才能和气生财,就是一般人,笑脸迎人总比冷冰冰的脸孔来得讨人喜欢。一个人有了困难,愁眉苦脸,唉声叹气,于事无补;唯有先保持愉快的心情,因为心情一轻松便什么事都容易想到,困难也自然可以获得解决。

心理小贴士

如果想改变命运,最重要的是改变自己……在相同的境遇下,不同的人会有不同的命运。一个人的命运不是由上天决定的,也不是由别人决定的,而是自己。一个人若想改变自己的命运,最重要的是要改变自己,改变心态,改变环境,这样命运也会随之改变。



投资理财

要懂得的心理学

带着行动去思考

我们每天总在心中下决心说明天一定要好好挣钱,却不知道自己应该怎样做才能将自己的梦想变为现实,我们每天疯狂着幻想,希望自己就是下一个比尔·盖茨,富有不是幻想,而是要真真切切地去努力。

人生在世,没有什么是不可能的,与其坐在那里空想,不如放开胆子去做,这样一来,我们的梦想就会一步步地贴近现实,而不是虚幻不切实际的空想。

常言说得好:“百想不如一做。”只要我们认真地去做的话,再大的困难也都不是困难了。

投资理财需要实践,世界上有两种人:“空想家和行动者。”空想家们善于谈论,想象、渴望、甚至于设想去做大事情;而行动则是去做!如果你现在就是一位空想家,你就会感到,自己不管怎样努力,你都无法让自己去完成那些你知道自己应该完成或是可以完成的事情。不过,不要紧,你还可以把自己变成行动者。

这个世界上只有付出才能赢得回报,这是永恒的真理,自古以来很少有人能突破它。然而,如果有人能够超越它的限制,付出而不求回报,那么他一定会得到的更多。毫无疑问,你能付出的必须是你所拥有的。如果你相信这个观点,就应该把它付诸实践,明智而灵活地应用它,让它在你的生活中起到应有的作用。

方向比努力重要

现在是讲究绩效的时代,公司、企业、政府,需要的是有能力且能与单位共同发展的人,而不是一味努力但却南辕北辙的人。自己适合哪些

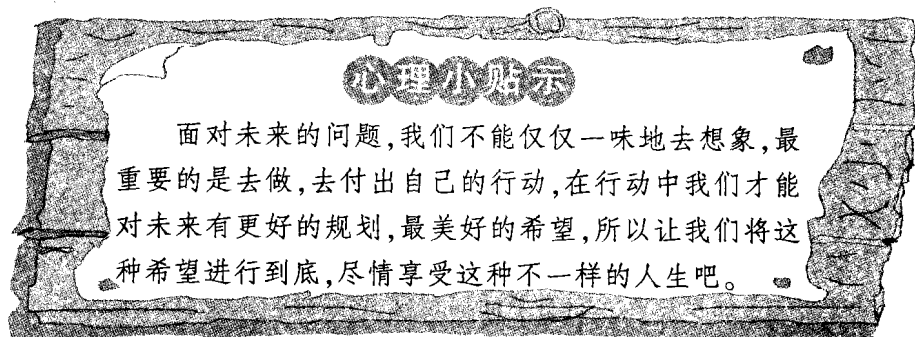
行业,哪些职业,有很多东西是先天决定的,只有充分地发掘自己的潜力,而不是总与自己的弱点对抗,一个人才能出人头地。方向不对,再努力、再辛苦,你也很难成为你想成为的那种人。

能力比知识重要

知识在一个人的构架里只是表象的东西,就相当于有些人可以在答卷上回答如何管理企业、如何解决棘手的问题、如何当好经理等等,但是在现实面前,他们却显得毫无头绪、不知所措,他们总是在问为什么会是这种情况,应该是哪种情况等等。他们的知识只是知识,而不能演化为能力,更不能通过能力来发掘他们的潜力。现在很多企业都在研究能力模型,从能力的角度来观察应聘者能否胜任岗位。当然,高能力不能和高绩效直接挂钩,能力的发挥也是在一定的机制、环境、工作内容与职责之内的,没有这些平台和环境,再高的能力也只能被尘封。

健康比成绩重要

成绩只能代表过去,这是很多人已经认同的一句话。对于毕业后走入工作岗位的毕业生,学生阶段的成绩将成为永久的奖状贴在墙上,进入一个工作单位,就预示着新的竞赛,新的起跑线。没有健康的身心,如何应对变幻莫测的市场环境和人生变革,如何应对工作压力和个人成就欲的矛盾?为此,还是多注意一下身体和心理的健康投资吧。



投资理财

要懂得的心理学

该出手时,就出手

所谓投资理财就是一种让自己的资产有条有理的处世方式,就拿股票来说低价买入高价卖出,该出手的时候一定要干净利索,否则就会错过机会,错过了就不会再回来了。

谈到投资,周围很多朋友都知道如果能够做到低买高卖,就是成功的。但在现实生活中,可能因为工作忙碌忘了时时检查投资状况,或是因为上涨时想再多赚一些、下跌时想抢反弹,基本上没有人能百分之百地抓到最佳的买卖点,而最常见的情况是买进以后没有在适当的时机出手,所以,很多朋友都深有体会地说,对投资时机的把握是个比较困难的问题。

巴菲特曾经画了一个三角形,三角形是代表了投资三要素,顶端就是安全。有人问巴菲特做了这么多年的投资,你最大的心得是什么,或者你做投资的时候遵循哪一些惯例,他说,强调第一是安全,第二请参照第一条,第三请参照第一条,一直说了五次请参照第一条“安全”。然后理财才是考虑可行性,是否有可行性,最后才考虑效益性。实际上我们现在在这一点来讲,也是每一个要理财的人要把安全放在第一位的。

在我们的人生中总是有那么几次机会,它就像股市的风潮一样,看高的时候仅仅是个瞬间,但是谁能够将这个瞬间牢牢地抓在手里就要看自己的本事了,他可以改变我们的一生,可以成就自己的资本辉煌,这看起来似乎很容易,但是做出来还真的很不容易,那么究竟我们应该怎样做才能实现自己的金钱梦想呢?看看下面的建议,希望能对大家有所帮助:



理财是一门严谨的学科,犹如中医一般,需要望闻问切才能提供最佳理财方案,在理财咨询中,您需要提供收入,支出,资产(车子房子股票基金保险等),负债以及理财目标等,专业的理财规划师才会给你提供合适的解决方案。

首先,最基础的理财方式是首先要学会记账,通过记账来发现自己的收入与支出的合理及不合理的项目,进而可以开源节流。

其次是保险的保障,保险在理财中的作用是非常大的,哪怕你赚了50万,100万,如果没有保险的保障,也有可能一夜之间回到过去。所以,拥有一定的保障是必需的,建议先从保障型保险开始,比如意外保险和健康保险。

再次,现金的准备,根据专家的建议一般需要储蓄3-6个月的生活总开支来应付比如突如其来的意外,疾病,或者暂时性的失业而导致没有收入来源。比如我的月消费是3000,那我应该留多少备用现金?一般来说 $3000 \times 3 = 9000$ 元, $3000 \times 6 = 18000$ 元,则建议保留1.5万左右的活期存款。

关于定存国债和黄金。定期存款的收益真的很低,放在银行里一天就贬值一天。债券的收益率其实并不高,属于保值类的工具,有一些就好。而黄金,除非你是专业的炒家或者是有百万以上资产,否则不建议资产低的人去持有黄金来保值。

关于基金定投,是要高风险高收益还是稳健保本有收益。前一种买股票型基金,后一种买债券型或货币型基金。确定了基金种类后,选择基金可以根据基金业绩、基金经理、基金规模、基金投资方向偏好、基金收费标准等来选择。基金业绩网上都有排名。稳健一点的股票型基金可以选择指数型。定投最好选择后端付费,同样标的指数基金就要选择管理费、托管费低的。

一般而言,开放式基金的投资方式有两种,单笔投资和定期定额。所谓基金“定额定投”指的是投资者在每月固定的时间(如每月10日)以固定的金额(如1000元)投资到指定的开放式基金中,类似于银行的零存整取方式。由于基金“定额定投”起点低、方式简单,所以它也被称为“小额投资计划”或“懒人理财”。

基金定期定额投资具有类似长期储蓄的特点,能积少成多,平摊投



投资理财

要懂得的心理学

资成本,降低整体风险。它有自动逢低加码,逢高减码的功能,无论市场价格如何变化总能获得一个比较低的平均成本,因此定期定额投资可抹平基金净值的高峰和低谷,消除市场的波动性。只要选择的基金有整体增长,投资人就会获得一个相对平均的收益,不必再为入市的择时问题而苦恼。

关于股票。股票是可以获得高收益的,也是收益性产品中不可缺少的理财工具之一。但是,一般而言,在股市里能够赚到钱的只有四种人,1.机构投资者,2.职业操盘手,3.多年的资深股民,4.学会借助别人力量的人。此外,如果能够赚钱,仅仅是因为运气,如果前边的三种赚钱的人你做不到,不妨做第四种,学会借助别人力量的人。

心理小贴士

相比之下,房地产投资以其风险小、收益高而稳操胜券。但房地产投资不仅需要投资者的判断能力强,更要摸清投资价值涨幅空间有多大。在该出手的时候,就不能犹豫不决,因为这样也许会错过我们一生中一次重要的机会。

处变不惊,遇喜不乱

遇到问题是常有的事情,我们的人生经常会遇见这样那样的问题和烦恼,当这一切发生的时候先不要急着惊慌,因为越是慌张越容易犯错误,我们一定要拿出处变不惊,遇喜不乱的精神,不管什么事情都要心里踏实,这样才是有大作为的表现。

知道吗?那些股票交易中亏钱的人大多数可都是聪明人。可为什么聪明人会亏钱呢?如果问问他们亏钱的原因,也许他们会给出五花八门的答案,他们会指责市场不好,指责政策制定者,制定交易系统不稳定,甚至是指责自身。从投资百科网与各位客户的交流来看,交易成功还是失败最主要取决于两点,一是你的投资情绪,二是你的思维模式,我们可以戏称它们是“交易情绪 IQ”。

下面这些情况你是否感觉很熟悉:市场波动太大,对市场的猜想出错了;忘记了交易计划;试图知道市场上每一个消息,结果却越来越困惑;你变得越来越有赌性,或者越来越缺乏斗志……如果你有上述症状出现,那么,我们可以很负责任地告诉你,出现这些症状就意味着你要亏钱了。

事实上,情绪在股票交易过程中占据了很重的比例,对股票收益也起到了重大的决定因素。情绪,始终存在,无法忽视。我们能做的,只能是学习如何控制情绪,不要让交易情绪打乱我们既定的交易计划,从而确保收益。下面,我们就来看看在交易过程中我们可能会面临的情况,以及在面临这些情况时,如何控制你的“交易情绪 IQ”。

《奥赛罗》是莎士比亚的四大悲剧之一,也曾屡次被搬上银幕。《奥赛罗》是一部多主题的电影作品,包括爱情与嫉妒、轻信与欺骗、欲望与毁灭、异族通婚等等人性与社会主题在其中都有深刻体现。

奥赛罗是威尼斯公国的一员黑人勇将,他与元老的美丽女儿苔丝狄

投资理财

要懂得的心理学

蒙娜真心相爱并顶着巨大压力成婚。奥赛罗手下有一个阴险狡诈的旗官伊阿古，一心想除掉奥赛罗。他精心设计挑拨奥赛罗与苔丝狄蒙娜的感情，说另一名副将凯西奥与苔丝狄蒙娜关系不同寻常，并伪造了所谓定情信物等。奥赛罗信以为真，在愤怒中完全失去理智掐死了自己的妻子。当他得知真相后，悔恨之下拔剑自刎殉情。

“冲动是魔鬼”，战功显赫、智勇兼备的将军奥赛罗在情绪失控之下，让冲动战胜了理智，犯下了不可挽回的过错，一个英雄美人的爱情故事以彻底的悲剧收场。对于投资理财而言，情绪的控制同样意义重大而影响深远。格雷厄姆曾说过：“无法控制情绪的人不会从投资中获利”。作为1929年大崩盘和经济危机的亲历者，格雷厄姆深谙情绪对投资有着多么重要的影响，他的这句话可谓至理名言。

难以把握好自己情绪的投资者总是会陷入一次又一次的冲动，或无视于风险激情追涨，或绝望于机会悲情杀跌，最终无法逃脱失败的命运，奥赛罗的情绪悲剧在投资理财中不断被重复上演。从证券市场牛熊更迭的历史发展来看，投资者在牛市行情中很容易受股市的持续上涨所鼓舞，从而逐渐丧失了对股票价值的理性判断而幻想永久繁荣大胆买进，结果把投资变成了巨大的投机。反之当投资者遭受到股市暴跌的惨烈打击时，会憎恨甚至诅咒股票投资，直至完全忘记了机会的存在，让情绪一次次代替理性来主宰投资。

投资一旦失去理性被情绪冲动所捆绑，那投资者的损失也就无法避免了。“在短期来看，股市是一个投票机；而从长期来看，股市是一台称重机”，股票的价格不会永远偏离价值，任何狂热或者悲观的冲动情绪都会导致对价值的背离和偏差，最终的失败可想而知。只有擅长控制个人情绪的投资者，才能有机会看清楚股票真正的内在价值，把握好偏离内在价值的市场价格向价值的逐步回归。

投资理财是一个相当长期甚至贯穿一生的理性行为，一名真正的投资者，就应当坚持做到不被市场情绪所感染误导，始终保持冷静，要坚决规避情绪波动对投资的影响。不以涨狂，不以跌惧，注重长期价值分析判断，让理性成熟的投资理念而非人性欲望的贪婪恐惧来控制你的情绪，杜绝一切非理智的买卖冲动，你的投资理财将会拥有一个美好稳健的未来。

当面对成功投资时

妄自菲薄的交易情绪要不得。当你投资得利,并且股价已经达到既定预期时(这点很重要),最怕的就是洋洋得意,贪心不足,做出追高的举动。这样的交易情绪很容易就会将你拉入高风险的行列。尽管也有可能短期(几天时间)内为你创造超预期的盈利,但更大的可能性则是在股价拉高后迅速回落,甚至还有可能吞噬你原本的盈利。

当面对失败投资时

面对失败投资时,人们通常会有两种表现。一种人会非常责怪自己当初错误的决定,感到很失落、很生气,并且容易对失败经历形成挥之不去的记忆,进而急切的希望在下一次投资中挽回损失。一旦有这种情绪出现,人们通常就不能冷静、客观的看待市场和个股,很容易就会把小消息(无论好坏)扩大影响,从而又一次做出错误的决定,导致亏损额进一步增加。

当面对恐惧心理时

人们面对恐惧时,通常把原因归结于自己对这个问题的认识还不够。所以,大多数人都乐于参加各类培训班、讲座、研讨会,阅读各类书籍和讲义。人们总是认为,自己知道得越多,越不会犯错误,也就不会亏钱了。我们非常认同大家的好学精神。可是,知道得越多,并不代表就不会犯错误,就不会亏钱。因为有时候,理论知识和实际的市场交易操作还是有区别的。

做自己

你是不是总被市场上各种各样的消息搞的头昏脑涨?是不是总在市



投资理财

要懂得的心理学

场浪潮中迷失方向？你是不是在成功时欢呼雀跃，却又在失败时一蹶不振？你是不是总是羡慕市场上其他人的收益，却对自己的成绩总也感到不满意，对自己生气？假如你有这样的想法，那你的投资过程会很累，因为你似乎总没有站在自己一边为自己撑腰，为自己说话。这样的情绪对你一点好处也没有。

看看那些运动场上的运动员。那些夺冠的人，他们的实力也许并不一定都是最棒最好的，但他们之所以能夺冠，是因为他们在赛场上时能集中注意力，他们最常说的一句话就是“我没有去想一定要夺冠，我只是想着，我要尽自己的能力，发挥到最好，能做到这样，我就满意了。”我们认为，投资，也需要这样的精气神。

对自己的决策负责

投资有风险，投资须谨慎。这句话想必每个人都知道吧。既然有风险，当然会有失败。事实上，我们每做一个决定之前，都应当考虑一下这样做会有怎样的潜在风险存在。一旦失败出现，你就该为此负责，并付出代价。失败过后拼命找理由，怪市场，是最愚蠢的行为。因为，无论是成功，还是失败，都不是市场造成的，而是我们自己的决策造成的。所以，如果你要投身投资事业，首先要有一颗愿意为失败买单的心。

心理小贴士

因为股价波动是公平的，人人进入股市面对的都是同样多的选择、一样的价格起伏，同时间交易不可能谁比谁多出分毫。但若有情绪参与其中就不然了，原本计划卖出，可能因为我听了一个消息就选择买入甚至被套；也可能是从未进行过投资的人，就因为买了几只股票赚了钱，就以为自己是百年难得一遇的股坛奇才。

顺势而为,抓住机遇

在股市永远不缺机会,缺的只是耐心,而且各项诱惑太多,顺势而为,事半功倍,有道是,盘整之中,难有作为,如果一味的逆势而为,想要成功就会成为一个神话,一个永远也完成不了的故事。

有的时候我们真的不知道该如何处理自己的财产,怎样才能够让它们不断地增值,而不是越来越少,其实投资理财是有规律可循的,只要你能摸清规律,就一定可以让自己的财产越来越丰厚,越来越充裕。

对于那些精明的投资者来说,机会无处不在,无时不有。在有些投资者眼里,无论大盘和个股是涨是跌还是“磨”,都是一种机会,因而总能及时发现,见机行事。炒股,从某种意义上讲,其实就是锻炼和考验投资者对于机会的洞察力和见机行事的能力。事实表明,在错综复杂的股市里,只有那些善于发现机会,及时抓住机遇,做到见机行事的投资者,才有机会成为这个市场里极少数的赢家和高手。

那么究竟怎样才能抓住机会,究竟做什么才能让我们在最具优势的時刻不丢失机会呢?看看下面的方法,相信会对大家有所帮助。

跌出来的机会

机会,首先来自下跌,包括大盘的下跌和个股的下跌。两年前,大盘从 6124 点飞流直下,砸在 1664 点“地板”上;去年 8 月,大盘从 3478 点“跳水”至 2639 点。面对同样的“高台跳水”,有的人吓得魂飞魄散,有的人感到机会来临。典型的投资者有三种:一是惊慌失措,割肉逃命,结果把那些十分珍贵的筹码让给了别人,错失了难得的投资良机;二是沉着应对,选择坚守。这类投资者心态大都比较平和,如今已减亏或扭亏,有的或已盈利;三是抓住机遇,逢低买入。对于这部分投资者来说,大盘和个股出现大跌,正是买入股票的机会。他们认为,涨、跌是股市永恒的规律,要想在充满风险的股市获利,不仅要在大多数投资者的一片狂喜中

第六章

你应该拥有超前的思维



投资理财

要懂得的心理学

“落袋”，而且要在大多数投资者的一片绝望中“捡拾”。从这个意义上讲，大盘和个股的下跌，对于准备买入的投资者而言就是一种难得的机会。

涨出来的机会

跌是机会，涨更是机会。在股市投资，十有八九都希望股市上涨，只有上涨、大涨，才能卖个好价钱。对于想卖股的投资者来说，涨是机会；对于想买股的投资者来说，涨也是机会。当大盘和个股刚开始启动时，多数人很难分辨主力的真正目的、操盘动向以及领涨板块和率先启动个股，此时先涨起来的股票往往就是机会最大的品种。当行情涨到一定程度，板块和个股轮番上涨之后，那些长期处于潜伏状态的板块和个股一旦放量向上，往往也是机会。在买入的时机方面，在发现目标品种启动的第一时间介入是一种机会，在这些品种随后出现的回调中分批逢低买入也是一种机会。一般情况下，与“跌”出来的机会相比，“涨”出来的机会更容易被发现，也更容易把握。

磨出来的机会

还有一种比较特殊的机会来自“磨”，即既不在涨时出现，也不在跌时产生，而是在“磨”的过程中逐步呈现。有些个股，大盘涨时它不涨，大盘跌时它也不跌，始终表现得不温不火，磨磨蹭蹭。如果“磨”的机会把握得好，也是大有作为的。

心理小贴士

面对“后危机时代”所带来的发展机遇，我们必须尽快转变发展方式，形成发展新优势，简洁的转变自己的发展方式，调优经济结构，是一项迫切而又长远的战略任务，是又好又快发展的必由之路。

将眼光放远

人一生的追求,不过是两件事:首先,没有什么灾难和害怕的事情发生,也就是我们老百姓常常讲地太太平平过日子。其次,就是实现自己的希望和理想。而我们理财的最终目的也就是为了我们可以轻松地实现我们的追求。

一个人爬铁索,向下看,一定会很恐惧,但向高处和远处看,就不会感到特别恐惧了。

现在的股市,总有各种各样的评论、消息让人感到恐惧,股市自身的走势也总给人一种不安全感。普通的投资者往往喜欢向下看一看,找一些股市下跌的理由,最后的结论很可能让投资者心满意足,下跌的理由非常充分,自己英明睿智。

但是,理由这种东西,只要你肯找,就一定能够找到,如果你从内心里想找到支持股市下跌的理由,你将会找出一大堆,而忽视了支持股市上涨的理由,直到最后你发现股市真的涨了,你依然会坚定地认为,你是对的,错的是发疯的庄家。

浸润资本市场的时间越长的投资者,越容易感叹股市泡沫和起伏几乎无法避免。无数投资大师的经验也告诉我们,投资成功的关键不在于短时间内的输赢,而在于能否在长期实现持续的赢利。对此,专家认为,投资理财不能因为暂时的市场诱惑所左右,只有放长线才能钓到大鱼。

也许现在的你在为自己的低收益而倍感前途渺茫,也许现在的你正在为自己的资金无处安身而倍感迷茫,但不管怎样,我们一定要将眼光

投资理财

要懂得的心理学

放远一些再放远一些,这时候你就会发现原来眼前的一些得失都是小事情,我们会在未来得到一个更好的收益。

想将目光放“远”,不能把历史的实际利率与预期的实际利率混为一谈,特别是不要总盯住历史利率,错误地在估算未来的实际利率时简单地用历史物价水平变动率代替未来物价水平变动率的预期值。

不管外面的环境如何?游戏规则是否公平?我们只要不离开这个股市,我们就必须直面这所有恶劣的外部大环境,既生于此,就只能勇敢去面对。

那么我们就做好自己,去赢得这一场战役。谩骂是无用的,是最低级的,是注定失败的。一个有泼妇的行为的人又如何能成为一个打胜仗的将军。一个将军除了有丰富的知识,惊人的胆略,他的眼光也是独到的,他看问题是长远的。能看到一日的人就一日赚钱,能看到一个月的人就一个月赚钱,能看到一年的人就一年赚钱,能看到十年的人就十年赚钱。能看到一生的人就一生都赚钱。我们这些普通人,看不到一生的尽头,也没这个能力看到那么远。那么就尽量看远一点,多点学习吧,真正赚钱的人不是靠运气的。

心理小贴士

不管做事业还是炒股票都是一样的,机会很重要,把握好了,就是你翻身的好机会。把眼光放远!机会永远是给有准备的人,我们现在不出手并不是应为我们害怕,相反我们是在等待时机,一旦时机成熟,我们的收获将是事半功倍的。

消除理财的心理障碍

杰西·利弗莫尔曾说：“希望和担心是人们天性的一部分。在股票投资中，如果市场对你不利，你会希望这难熬的每一天都是最后一天，你也许会幻想自己有朝一日时来运转，会成为一个帝国建造者和先驱，但是可能你的希望越大，失望越大，因为你将损失更多。如果市场对你有利，你会担心接下来的某一天厄运可能就要来临，它将会把你的利润一扫而空。这种担心会阻止你去赚那些本来能够赚到的钱。要想做一个成功的股票投资者，必须要同这两种根深蒂固的本能作斗争。”

通常投资理财心理有一关非常难过，尽管很多人都知道赢钱赢在心态。因此，一波行情下来，无论盈利与亏损，投资者都应该稍事休息，以利于调整自己的心态和思路，达到最佳的搏击状态。心理突破的关键是要学会如何掌握自己，避免急功近利，做到量力而行。

心理素质既可以在实战中进行修炼，也可以通过专业的学习和训练来迅速提升，突破心理关通常要经过3年左右的交易时间。前人对如何克服期货投资的心理障碍，给出了六个方面的思考，即交易时独立思考、合理控制交易频度、耐心与决心间的平衡、正确的逆向思维、抑制贪婪心理、把握投资和对赌的区别。

要想在投资中抵制集体盲目性、抓住投资机会，不仅需要独立思考，而且还要通过客观的分析，做出正确的决定。但是，服从他人的倾向不仅仅与智力因素有关，而在很大程度上与情感因素有关。

下面举例来说。假如大家一窝蜂似的都往某一板块——比如科技板



投资理财

要懂得的心理学

块进行投资,而你非常清醒的知道他们正在犯一个错误,那么你就应该避免投资科技股,或者尽快抛售你手中的科技股。这时候,你的朋友或媒体专家可能会以貌似理性的理由来劝说你去购买科技股,但是,如果你有足够的知识和分析,你就能轻易地驳倒他们的观点。

但是,你盲目从众以及追随权威的本能却不是理性的,而是感性的。当你和众人的意见相左——尤其是在短时间内众人的意见似乎更有道理的时候,你可能会发现自己的信心在逐渐地消失。你开始怀疑自己,怀疑自己的投资计划。你担心自己正在错过一个大好时机,并且最终将因此变得更为贫穷。因此,你也想从别人那似乎唾手可得的利润中分一杯羹。这时候,要想不去赶时髦,而坚持自己理智上认为是正确的计划,将是非常困难的。

总之,坚持自己独立的分析不仅意味着必须要“疏远”众人的意见和感情,而且也意味着必须要“疏远”自己的感情。也就是说,要有一种了解并掌控自己感情的能力——这种能力就是如今所说的“情商”。

巴菲特曾说:“如果你的智商超过 125,那么在投资上的成功就与智商无关了。除了正常的智商之外,你最需要的是一种能够控制人某些本能冲动的性格,这种本能冲动在投资时往往给其他人带来麻烦。”

坦普尔顿曾说:“要想采用反向投资的方法进行成功的投资,必须要有耐心、自制力和勇气,即当别人垂头丧气地抛出的时候,你要敢于买进,当别人热切地买进的时候,你要果断地抛出。基于 50 年的买卖经验,我可以保证如果你这样做的话,最终你将得到回报。”

相对于期市和股市来说,外汇市场应该是最能体现“公开、公平、公正”原则的,其技术面和基本面分析也相对有效,能否在这个市场赚钱,关键还是看个人的能力及心态。从笔者在该行业近 10 年的工作经验来看,觉得能力倒是次要的,而心态是第一位的,没有良好的心态,能力越强输得越多。要想培养良好的交易心态,就要克服一些心理障碍。

首先,执著于某个信念。市场永远是对的,错在自己。2000 年至 2004 年美国经济状况明显好于欧元区,但美元仍然走出连续 3 年的下跌行情,当你已经认可美元的下跌后,今年美元却一反常态,持续上涨。也就是说,如果你不根据市场的状况来决定交易时机,那么市场方向永远都

是你的“敌人”。

其次,不界定亏损。在开始交易时,没人愿意去想亏损的事。其实,任何收获都是在付出之后才得到的,外汇市场也是一样,你要想获得收益,要先想好能够承受多少亏损。不能界定亏损,就不能把握止损和止盈点,也就不能稳定获利,其实这是一种想赢怕输的不良心态。在进入市场前,界定下档空间是很重要的,如果怕赔,你就不要交易。

其三,犹豫不决。形势不对时应立即平仓,但许多投资者却不是这样,形势不对时仍心存幻想,汇价会向自己有利的方向走。但市场不由个人主观意志决定,盈利变成亏损,亏损继续加大,最后到了难以收拾的地步,才懊悔不已。在很多情况下,市场不会给你第二次机会,犹豫不决会让你错失良机。

其四,自杀式交易,这是因为犹豫不决而错失良机后的一种极端表现。在几次正确判断后你都错过介入时机,懊恼、愤怒会让你失去理智,于是判断力下降,明明汇价出现明显头部,你却认为是正常回调,从而奋不顾身地杀入,最后的结果就是套牢。

其五,陶醉式交易,这是自杀式交易的相反情况。在连续判断、决策正确后,获利丰厚会使你感到所向无敌,信心暴涨。于是,忘了防范风险,不设止损,重仓操作。这种操作只要错了一次,市场就不会再给你改正的机会。

心理小贴士

面对投资,我们总是一脸迷茫,又想涉入,又怕赔本,其实人生有的时候就应该勇敢一些,它就像我们小的时候蹒跚学步一样,没有第一步怎会有后面的故事,所以拿出自己的勇气吧,让投资理财的障碍在心里慢慢淡化消除。

投资理财

要懂得的心理学

风险与利润同在

在商业运营过程中,风险与盈利并存并成正比。高风险意味着高回报。人们对机会把握的能力基本差不多,但有些人在看到机会的同时,也被伴随机会的风险弄得患得患失,犹豫不决,或是在那一点点风险面前麻木不仁,没有反应,使机会在自己面前溜走。

风险和利润是同在的。想要赚钱,却又不想冒风险,那是绝对不可能的。会赚钱的商人都知道风险在所难免,但他们充满自信,在风险中抓住机会,获得成功。这种冒险,就是一种资本。不拘于常规,采取非常行动,这样才有大获全胜的可能。当然,这种冒险不是一味地蛮干,而是采取一种特别的方略,把成功进行到底。

对于一个有魄力的人来说,赚钱干事业就是一种冒险的乐趣。不冒险就永远不会有大胜利,要求什么错都不犯,这正是什么也做不成的原因。其实风险和利润的大小往往是成正比的,巨大的风险能带来巨大的效益,一个商人要想有卓越的成果就要敢冒风险。

“否极泰来”、“危中带机”既是人们在趋向谷底时期的自我安慰,也是事物发展的辩证法,应该看到:在考虑油价显著回落企稳及汇率窄幅振荡的态势及对同比增速基数影响的背景下、在消除去年各类事件性因素影响后,行业运营及财务表现在 2009 年 3 季度已获得同比较好提升;尽管显著复苏、重现盛况还有段较长的路要走。行业的注资整合也构成了“危中带机”的重要组成部分,使得在行业触底复苏之路上有故事可以说。

真正的创富精英们不是这样的,他们从不对即将投资的行业或市场

做太多案头功课,凭着其多年在商场和投资领域练就的第六感觉,往往对新项目一见钟情,在他人反复掂量,再三考虑之时,早就挥金杀人,每每占得先机。

其实,神话和现实往往只在一念之间,纵观那些辉煌成功案例的背后,我们可以发现他们都有一个共同的特质,那就是敢于冒险。有人说,没有冒险就没有成功者,这句话虽然说得有些绝对,但从中我们可以发现,冒险在某种程度上意味着成功的开始。

心理小贴士

风险和利益的大小是成正比的。如果风险小,许多人都会去追求这种机会,因此利益也不会很大。如果风险大,许多人就会望而却步,所以能得到的利益也就大些。从这个意义上来说,有风险才有利益。可以说,利益就是对人们所承担的风险的相应补偿。有风险才有诱惑,没有风险的社会,就没有成果而言。



全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服QQ/微信：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

第七章

要钱生钱,而不是钱吃钱

想要拥有更多的财富,就不能光靠自己的工资生活,我们可以拿它做本金,要知道钱是可以生钱的,只要你找到适合于自己的那条理财道路,并坚持地走下去,就一定能够为自己创造更多的财富。

投资理财要懂得的心理学

投资理财

要懂得的心理学

与时俱进很重要

时代在变化,投资理财也在跟着时代不断地前进,我们希望自己更加的超前,但又不知道怎样付出行动,我们希望自己财源广进却不知道道路在何方,我们希望今后的道路不再那样奔波劳碌,却想不到更好的赚钱策略,其实好的主意就在前方,关键就看你能否跟上它前进的脚步。

一位经济学家说过这样一句话,“一个人当他能够控制自己的金钱时,他便同时控制住了自己的生活。”他所说的“控制”,其实就是理财的意思。随着生活水平的提高,人们不再像以往那样,不假思索地把多余的钱存入银行,而是把赚来的钱进行合理的投资,力求升值,并从中享受生活。

如果总是站在老地方不动,势必不会为自己带来更好的理财发展,那么我们应该怎样做呢,看到当今时代的大行事,我们不得不采取顺应的办法,时代变,我们也会跟着变,时代前进,我们也要跟着往前跑,只有这样我们的投资理财计划才不会落空,我们的财产才不会吃亏,相反还会节节的攀升。

中国有句古话,那就是千万不要哪壶不开提哪壶,这句话用在投资理财上也是相当的形象。当大形势不好的时候我们没有必要冒太大的风险去进行投资,而应该选用储蓄的方法为自己保存实力,一旦发现了机会,确认没有问题在出手,千万不要过度的盲目,只有这样我们的财富才不至于被套牢,我们的心情也会变得安静而踏实。否则牵头出去了,收益没见到不说,本金也受到了危险,着急的事情一个接着一个,想想现在又何必当初,所以说投资需要看准机会,看清时代,才能在投资理财的道路

上不断的努力,不断的成功。

在许多人沉醉于炒股、炒汇、炒基金、玩彩票时,有些人的目光则被一种新的理财投资——炒金吸引了过去,因为炒金和炒股的原理差不多,但金价相对股价来说,一般不会有起大落,投资者的收益会更为稳定。一般而言,在经济衰退、汇率不稳、美元贬值等全球性不稳定因素出现时,黄金价格将会上涨;而当全球经济稳定、其他金融产品收益较高的时候,金价则有可能下跌。

其实,投资理财也要与时俱进。国际金融界盛行的投资时钟理论就是用来指导投资者与时俱进的工具和手段,其作用类似节气对农业生产的指导和提示。投资时钟理论认为,在一个经济周期的不同阶段,投资理财配置的重点应有所不同,投资者资产配置要与时俱进。一个经济周期可以分为四个阶段:衰退、复苏、过热和滞胀。以衰退阶段为例,经济处于衰退阶段时经济增长乏力,企业的盈利能力下降,政府为刺激经济增长,会不断下调利率,在这样的背景下,对企业盈利能力的悲观预期意味着股市难有出色的表现,而不断的降息预期反而会催生债券市场的牛市,这一阶段重点配置的资产应是债券资产。2008年中国债券市场的优异表现无疑是上述说法的生动诠释。

开门过日子,柴米油盐,吃穿住行,娱乐旅游,待客访友,样样都离不开钱。所谓算计,按现在的时兴说法,即理财。因此,不管你是亿万富翁,还是收支勉强平衡的低收入者,对自己的收入和支出,都会自觉不自觉地进行筹划。特别是现代社会,个人投资选择日益增多,开销项目也日益扩大。如何理财已成人们生活方式的一部分。

理财是一种思想,如果你想要更多的钱,必须改变你的思路。任何一位白手起家的人总是从小做起,循序渐进,然后不断壮大。投资也是这样,起初的投入虽有限,但从以财生财的观念来说,它必然会成为未来获取更大收益的基础。

即便是中青年人,也需要对炒股的风险有深刻的认识。李先生在某贸易公司工作,由于近几年做了几笔大生意,相应地也赚了一些钱。他后来在朋友的怂恿下,大量购买某家企业的股票,由于这家企业正处于上升阶段,股票也往上涨,李先生自然而然赚了一大笔钱。谁知道这家企业

第七章

要钱生钱,而不是钱吃钱

投资理财

要懂得的心理学

很快就暴露出一些问题,股票也急转直下,还没有等到李先生反应过来,他的钱已经被套牢了,现在他只能借钱还债了。从某种意义上说,炒股不仅仅考验股民的智慧和胆量,更重要的是考验一个人的判断力和心理承受能力。

很多人试图期望储蓄和筹集一大笔钱后,再来做一笔大生意或大投资,因为他们认为大的投入才能赚到真正的大钱,但往往事与愿违。太多的不成熟的动机和思维方式最终都使他们的大量资本承担着巨大的风险,要么生意不成,要么惨痛地损失掉其中的大部分……那么,不理财而仅靠自己的一身本事,就会逐渐富有起来吗?很多人在面对理财、投资时,总会不成熟地认为这会有风险。总是认为把钱存在银行更稳一点,殊不知,正因为这样,他们失去了能逐渐成为一个富人的机缘,并且永远也富有不了,只能成为一个辛苦赚钱的工具,而非自由自在的享受生活的人。

心理小贴士

许多人看起来是有钱人了,但是他们根本说不上是真正的富人,因此从科学理财的观念看,靠高收入和攒钱来实现富裕的思路完全是错误的,依靠攒钱,不仅多数人无法获得最终的财务自由,甚至不可能得到正确的理财观念。

未婚更要理财

单身汉的滋味真的很享受，一人吃饱全家不饿，花起钱来怎一个潇洒了得，如果你正在过着这样的日子，正在享受这种潇洒的感觉，请不要太乐观了，因为未来会让你很头痛，因为你不可能永远未婚，为自己的生活理财吧，只有这样才能缓解未来的压力。

很多未婚的年轻人过着超前消费的生活，挣来的钱就是为自己娱乐用的，想花就花，想吃就吃，一人吃饱全家不饿，但是这种单身生活是有期限的，今朝有酒今朝醉的时代早晚会过去，我们一定要为自己的生活早些打算，这样我们的人生才会更有条理，不再为了钱而奔忙，着急。

想想我们的未来，买房子，结婚，购车，想想处处都需要钱，这时候很多朋友就开始头疼，钱要到哪里找呢？再找钱的过程中你有没有想过，假如你结婚之前为自己储备一笔应急资金，现在的生活是不是就会宽裕很多，会不会不那么着急了呢？是的，但是这一切都已经晚了，抬起头看看，如果你还是单身，就为自己想想办法吧，把自己的钱省下来，一切都不会那么困难，我们的生活会更加充实，美好。

小苏今年 30 岁，单身，大学毕业后留京，供职于北京某知名人力资源公司，经过几年职场的打拼，现已成为公司经营发展的中坚力量。小苏税后月收入约 9000 元，现有存款 10 万元，其中国债 5 万元，三年期定期存款 3 万元，活期储蓄 1 万元，备用现金 1 万元。两年前，小苏在北京某楼盘购买了 90 平方米的单元房一套，首付 28 万元，其余约 55 万元的房款向银行申请住房公积金贷款 20 年，月供约 3640 元。



投资理财

要懂得的心理学

小苏的弟弟今年 15 岁,在老家读初中二年级。小苏为了让弟弟得到更好的教育,决定将弟弟接到北京来读书。目前来看,小苏的月支出约 7000 元,包括 3640 元的月供款,他和弟弟的衣食费支出 2500 元,水电煤费支出 100 元,休闲健身支出 300 元,其他支出 400 元。每月除薪金收入外,另有公司发放给高层管理人员的各项补助约 3000 元,包括交通通信费支出 1800 元,餐费补助 1000 元,其他补助约 200 元。

由于以事业为重,小苏的终身大事至今还未解决。弟弟今年要参加中考了,如果选择现在结婚,这样家里又多了一个成员,这势必会分散弟弟的学习精力,为了让他有一个良好学习环境,小苏决定等弟弟考上高中后再做考虑。

看了这个例子,我们不难发现小苏是一个负责任的好男人,对家庭也是很照顾的,他的脑子里充斥着整个家庭,为了弟弟,为了父母,他到现在还没有结婚,更值得注意的是,虽然他的月薪丰厚,但是压力也是很大的,那么未婚人士应该怎样理财呢?看看下面的建议,希望能对大家有所帮助:

零存整取法

单身青年一切吃穿用度皆要自己操持,一日三餐、基本日用品、骑个自行车、坐趟公交车、一本令人心动的小说、一场赏心悦目的电影、一件价廉物美的衣物……钱款进出钱包的频率相当高,因此一日下来,你会发现你的钱包里多了许多零钱(人民币 5 元以下),此时你可将其悉数取出,专门置放一处,以后如法炮制,日日坚持,一日、一季或半年上银行换成整钱结算一次,此时平常不善存钱的你,便会惊喜地发现每日取出存放的、无足轻重的零钱已汇聚成一笔可观的数目。

忍者神龟法

如今不少单身青年注重时尚,追求品牌,购买名牌物品劲头十足,但狂热拥戴名牌的结果,只会陷入入不敷出的窘境。因此在面对名牌冲动

时,要学会忍,要将有限的财力用在刀刃上。事实上,只要你做个有心人,完全可在各种不同的打折销售时期,花上原价几分之一的价钱,购上你心仪的名牌。

健康省钱法

许多单身青年认为年轻体健,对一些疾病不看病不吃药,以为会省下不少医药费,实际上这是“贪小失大”的短视行为。一两次硬撑,也许让你蒙混过关,倘若一次延误治疗,小病扛成重病,糟蹋了身体不说,惊人的医药费还会将你原本不多的积蓄一扫而光。因此单身青年朋友一定要珍惜自己的身体,日常加强锻炼,遇有疾病苗头,应趁早治疗。

潜力发掘法

也许你目前所从事的职业未必能用到你的全部技能,或是你能轻松完成本职工作,尚余有大量精力,此时你便要克服惰性,充分发挥潜力,趁着年轻单身时大干,如文笔好的可从事业余创作,学有财务知识的不妨做第二职业等等,这不仅对你的本职工作大有裨益,同时也会积累可观的资本。

心理小贴士

不要说单身就是自由,单身就能为所欲为的花钱,我们要理财,要为自己的婚后早作打算,人的一生世事难料,我们需要早作准备,早花心思,否则真的到了需要花钱的时候就只有欲哭无泪的份了。

第七章

要钱生钱,而不是钱吃钱

投资理财

要懂得的心理学

走出家庭理财的误区

有了钱要理财,放在家里到底应该怎么理,这时候我们的心里开始盘算,到底应该怎样做最合适,这时候我们一定要小心理财的误区,一旦走入了它的世界,我们的钱就会成为另外一副模样,它就像一个魔咒阻碍着我们的前程。

钱是辛辛苦苦赚回来了,到底该怎么用呢?我们经常走进理财的误区,认为这样做或那样做我们的储蓄就可以万无一失了,其实不然,让我们真的回过味来的时候一切都已经晚了。

每个人都希望自己的财产能够越来越丰厚,但是只有脑袋转得快的人才能做到这一点,人生中的财富要靠我们用心去经营,否则走进了投资理财的误区可就得不偿失了。那么究竟我们对理财存在着哪些误区呢?看看下面的例子,希望能对大家有所参考:

有钱才可谈理财投资

许多人以为自己的钱不多,可以暂时回避理财问题,实际上理财投资没有门槛,钱少有钱少的投法,钱多有钱多的投法。在国外,金融品种繁多,既有长线的,又有短线的,不过投资理财还需从定期小额投资开始,才是成功理财之道。

找个好工作,生活不用愁。

这是一个普遍的误区。我们的父母对孩子的教育和要求就是要他们好好读书,将来考上一个好大学。他们认为这样孩子今后就可以找到一

份好的工作,生活也就有了保障,而对孩子却很少进行基本的理财观念和知识的灌输与培养。

但是我们看到的另一面却是:我们目前每个人的财富水平或者生活状态与我们的工资收入水平或者学历并没有正比例的关系。事实是,决定一个人的财务状况好坏的并不是他的智商,而是他的财商,也就是他的理财水平。

有人做过计算,仅靠一份好工作显然是不够的,何况从一而终的就业模式已经从我们的生活中消失了。要拥有富足的人生,必须要做好理财才行。

无债一身轻

我们中国人素有“万事不求人”的古训,不到万不得已不愿张口借钱,但借与被借之间还缺少信用记录。然而,现在经济社会证明,适度负债可以在经济安全的情况下,加快财富的积累,因此要学会借鸡生蛋,借钱生钱。

对房地产投资的风险估计不足

由于近几年我国某些地区房产市场较好,银行的利率又低,所以就有好多人在房地产市场投资的比重极大,而完全忽视了房地产市场的风险。其实房地产投资的风险是很大的。特别是利用了大量的贷款来买房。因为在你贷款的时候也将你投资的风险放大了许多倍。在国际上,一些房产投资失败是导致个人破产的重要原因。

所以,尽管在我国目前非常好的经济和市场环境下,房产投资是非常好也是非常重要的投资渠道,但是我们也永远不要忘记,风险永远伴随在房产投资的高收益的背后。

投资理财

要懂得的心理学

忽视对市场长期趋势的把握

推荐市场投资热点,预测市场未来的走势是各路投资专家乐此不疲的事情,也反映了这是投资大众普遍关注的问题,但效果如何大家心知肚明。从理财的观点来看,市场的短期走势是很难预测的,同时,市场的长期趋势又是较易把握的。所以一个比较简单但是很有效的方法是:忽视市场的短期波动,紧紧把握住市场大的发展趋势,顺势而为,收获会比在市场中忙于捕捉机会的人要大得多。

不听他人自助理财

毋庸置疑,我们生活中不少人是现代经济社会的理财盲,他们谈到钱羞于启齿,特别是对聘外人理财存有戒心,还未真正认识到理财顾问业是社会专业分工的必然结果。因此要善于借助专业理财顾问的帮助,这是一种双赢策略。

对保险的认识不足

人们对保险的不正确认识有很多种,其中最普遍的一种是将保险单纯当作一种投资的渠道来看待。保险有许多功能,比如:获得保障、规避风险、体现关爱和责任、合理避税、资产保全等等,当然也具有投资和储蓄的功能。但投资和储蓄的功能并不是保险的主要功能。保险只适合于长期的投资,如果是要投资,特别是中短期的投资,选择其他方式会效率更高一些。

另一个较普遍的保险误区是:许多收入较低的人买了许多甚至是过量的保险,另一方面许多有良好收入的家庭却只是安排了很少的保险。实际上,越是收入高的人群,越应当将其收入按比例用于保险的安排。

缺乏对自己生活的关注

理财和投资是不同的,投资只关注资金本身的安全性、收益性、流动性等问题,而理财关注的是人的生活本身,包括安排好目前的生活以及未来的生活目标及梦想早做打算。很多人认为选对了投资产品就可以赚到钱,只要赚到钱了,生活自然就可以安排好了,这是认识上的误区。

事实上,我们看到许多人,他们的家庭资产已经相当高了,净资产已经有几百万元甚至上千万元了,但是他们的生存状态并不令人满意。不仅物质上的生活安排上与其拥有的资产水平不相符,在心态上也充满了焦虑和不安。很大的原因就是他们关注的只是赚钱,赚更多的钱,而忽视了自身生活的目标和需求。这样,当市场出现波动,赚钱变得不那么容易的时候,他们就会表现出焦虑和不安的情绪。

心理小贴士

随着时代的进步,越来越多的人开始关注理财,然而钱该怎么理很多人都是一知半解,这时候就很容易走入理财的误区,这真的很危险,所以我们一定要多加注意,只有这样我们的理财计划才能更好地进行下去。

投资理财

要懂得的心理学

选择一条适合自己的捷径

理财业有句行话“没有最好的理财产品,只有最适合客户的理财产品”。同样套用在理财观念上来说,“没有最好的理财观,只有最适合自己的理财观”。找到最适合自己的,就等于找到了一条捷径,他能让我们的财富不断增长,也能让我们的内心更贴近自己。

在生活节奏日益加快的今天,投资者也提出了更加简便、快捷的理财要求。月月稳利直通车便敏锐地捕捉到了这一点。客户只需一次签约,便可自动参与之后各个周期的投资。在产品存续期内,客户可以随时解约,在不影响本期利益返还的前提下自动终止下一周期的投资。此外,根据自身流动性需求,已签约客户还可随时变更每期的投资金额。

看到手里的寥寥无几的几个闲钱,到底该怎么打理自己也是丈二和尚摸不着头脑,到底有没有捷径,能让我们的财产不断地翻倍,让手里零碎的小钱变成金山银山,这还像是在做梦,但是只要你找到了一条通往财富的梦,那么梦想就不仅仅是梦而已了。

很多人缺乏理财意识,就只能把钱放在银行存着,获得极为有限的一点利息。其实,就算是储蓄,如果能操作得当,也能获得更多的利息,比如长期不动用的活期存款换成定活两便存款,急用时可以及时取出,获得活期的利息,不用时到期也会得到定期的利息,远远高于活期储蓄的收益。

有些人虽有投资意识,却没有投资经验,对基金、股票、黄金、外汇一窍不通,他们经常会问理财师“现在有什么样的好股票、有什么样的好基



金,请强力推荐给我,我去买”。其实,理财师只是综合市场情况对投资者提出一个购买建议,买或者不买和买进还是卖出的最终决断权取决于投资者自己。如果投资者自己不会分析和操作,即使是最好的产品也不会带来收益。所以,投资理财一定要学会自己分析自己操作,不能完全依赖别人。

伴随着理财产品种类的增长,投资者对产品稳健性的要求也与日俱增。“月月稳利直通车”理财产品主要投资于货币市场基金、银行间债券市场信用级别较高的债券等风险低、流动性良好的品种,收益稳定,尤其适合稳健型投资者。

那么理财的捷径在哪里,我们又应该怎样看待投资理财的问题?怎样更好的打理好自己的钱财呢?看看下面的方法,相信对你一定很有帮助:

缩短存期减少配比

通胀时损失最大的就是现金和储蓄,市民应尽量将资产转移到投资性产品,减少储蓄或缩短存期。

储蓄仍是大部分人的理财方式。钱存银行长期看有风险。“负利率”意味着银行储蓄缩水。加息预期不断加强,存期不能太长,如有一笔钱需存4年,最好先存2年定期,到期再转存2年,这样可保证资产灵活性。一旦物价平稳回落,银行利率仍处于上升通道,则应果断选择长期国债或储蓄,分享物价平稳时的稳定高收益。

房贷:勿盲目提前还款

手头资金较宽余的市民,购入房产、黄金、证券等投资性产品,能有效抵抗通胀带来的财富贬值风险,但利率上涨时,如何处置房贷则有讲究。

专家指出,通胀时坚决持有房产无疑是正确的,但房产投资要注重收益增值能力比较,不买高估房产,不应担负过重贷款压力。房贷选择应多家比较,并注重优先利用公积金贷款。对利率风险比较敏感的市民,应选择固定利率房贷



投资理财

要懂得的心理学

目前不应盲目提前还贷,一方面,通胀背景下房产增值一般超过通胀率和利率涨幅,所申请贷款实际价值同样面临贬值风险,这部分风险完全由银行承担;另一方面,资金较紧张的市民,没必要因每个月多缴几百元钱而提前还贷,让生活过得紧巴巴的。

投资短期为宜

通胀与加息总是形影不离。2004年以来多次加息,使相当部分长期限理财产品收益率低于同期储蓄收益。专家建议,目前购买理财产品应以短期为宜。眼下市场产品与渠道呈多元化趋势,期限一年以内的很多,收益率普遍高过同期储蓄收益。

心理小贴士

有人说理财的道路很艰难,那是因为他们还没有找到真正的捷径,人不光活得要好,还要活得巧,我们一定不能错过机会,找到属于我们自己的理财捷径,只有这样我们的生活才会越变越好。



做好长期投资的打算

时下,理财已经成为一件非常平凡的事情,尤其是个人理财或家庭理财、社区理财等逐步彰显出自身的重要性。所以,如何在实际生活中把控好理财这门学问就显得至关重要了,尤其是近段时间,股指跌宕起伏,使得不少投资者陷入“困惑”,手中持有的股票、基金是该尽快转手还是该继续坚守?发生在大洋彼岸的金融风暴虽然离我们很遥远,可是,事实上,对于每一个普通人而言已经明显感觉到了金融风暴给生活带来的细微变化。

小李今年 28 岁,原本在市内一家知名地产公司工作。前年,在股市最为火暴的时候,小李带着这些年积攒下来的积蓄,投入股票市场。几个月下来,靠着犀利而独到的眼光,让小李赚了不少。后来,小李干脆辞掉原本待遇不错的工作,全身心杀入股市,专心炒股。平时,他潜心研究股票行情,从股票的基本情况,到宏观经济的发展态势都了然于胸,俨然是个资深股民。

而现在,面对全球股市的整体下滑,小李不仅把前些年赚的利润全部赔了进去,而且连本钱也损失了不少,“我还算撤得及时,不然更是血本无归啊。”小李无奈地说道。

就在一个月前,小李在一家证券公司重新找了份工作。面对目前的股票市场,小李遗憾地摇头表示,“现在都不敢去碰了,还是等形势稍微好转再说了。”

在目前的经济形势下,我们应该“端好”自己手中的资金,做长期投资的打算,做积极稳妥的理财。不能在经济环境好的时候,就盲目乐观,以至于盲目乐观使经济出现泡沫,同时也不能在经济环境较差的时候,就一片悲观,悲观有可能会使经济面临崩盘。所谓积极稳妥的投资计划,就是既要应对未来几年经济增长放缓的现实,同时也要抓住目前股票市场估值较低的这个机会,积极投资寻求较大的收益。

此外对于其他投资项目来说,金银生来不是货币,但货币天生是金银。黄金和白银作为一般等价物已经深入人心,随着全球金融危机的出现,黄金的避险功能得到了国际投资者的认可。伴随着全球通货膨胀预

投资理财

要懂得的心理学

期的逐渐升高,黄金的保值功能也得到了国内投资者的认可。

为满足国内投资者投资黄金的需要,各大商场都提供各种金条的销售,而各大银行也都纷纷推出了纸黄金交易产品,虽然上海黄金交易所的黄金交易暂时还不对个人投资者开放,但是上海期货交易所的黄金期货却热闹非凡,黄金投资已经变得切实可行。

投资者也应该深刻注意到,投资黄金并非毫无风险。黄金价格也受到很多因素的影响,虽然多数专家都预计黄金价格长远来看仍将不断走高,保守的分析师认可 1100 美元/盎司至 1200 美元/盎司,激进的分析师更是看到了 2000 美元/盎司。但是黄金价格的走势并不平稳,阶段性的下跌在所难免,一旦投资者经历了黄金的下跌周期,黄金期货投资者或有爆仓的风险,纸黄金和实物黄金的投资者也有暂时套牢的风险。所以说,投资黄金,必须要有足够的风险意识。

理性的投资风格很重要,黄金价格走势和股票走势有类似的地方。没有永远上涨的黄金,也没有永远下跌的黄金,投资者如果能够把握好每一个阶段高点和低点,将有机会获得远远超出平均水平的收益。但谁也不是神仙,不可能把握住短期走势,那么黄金投资者就要做好长期投资的心理准备。专业投资团队操作,严密监控投资风险投连险保费中的部分资金,由专业投资团队操作,专家将根据投资市场形势,以长期、稳健、屏蔽风险为原则,选择多种投资工具,进行最优投资组合,获得的是市场长期积累的综合收益。这就使投连险成为一种跟随投资市场上升,而又相对具有独立性的一种理财工具。因此专家建议,投连险一般适合于 20 年以上的长期持有。

心理小贴士

常言道:长痛不如短痛。如果我国市场能安然渡过扩容的阶段,那对广大投资者来说无疑是个福音。发展道路上怎么可能没有坎坷,只有团结一致渡过风雨期我们才能迎来成熟的资本市场。所以我们一定要为自己做好长期的打算,只有这样才不会对自己的资本造成损失。

投资不是投机

投资理财要有一个很好的心态,有一个正确的投资理念,说起来很简单,投资不是投机,投资就要无论是买股票也好买基金也好还是买彩票也好,都要把它作为一种投入,寻求一种合理的回报,不能期望天上掉馅饼,要摆正这个心态,然后出入股市也好,还是在家庭搞别的项目也好,才能够在保证你收入的增长同时。

小志是一位老牌导游,走南闯北很多年了。做基金是在 2006 年年初,当时股票刚开始被炒火,因为总在外面跑,没有时间关注大盘,所以小志选择了基金。

最开始的时候小志在账户中存入了 5 万元,选的基金是股票型+债券型,比例为 1 比 1。随即股票型基金稳步上扬,但是债券型基金一直显得不温不火。后来大盘的涨势更凶了点,小志在自己的投资中追加了 5 万元,全部用于股票型基金,到了 2006 年年底大约盈利 5%。

2007 年开始,受大盘影响迎来了股市的高峰期,大盘节节攀升,原本突破 5000 点时,就准备赎回的小志一路观望,在中途一次大跌后顺利抄底,又增加了 10 万元的投资,随后的大涨更是让小志大赚了一把。因为选基时比较幸运,小志在 2007 年一共盈利了 80%,转眼间投入的 20 万变成了 35 万多。

2008 年初,先是大盘开始震荡,为了以防万一,小志在妻子的劝告下,赎回了一多半的基金,留下 15 万做投资。刚开始基金的表现还比较稳定,没有受到股市的太大影响,但是好景不长,小志的投资开始不断缩



投资理财

要懂得的心理学

水。这时很多股民、基民都不相信投资的失利，试图寻找抄底的机会。

去年3月到5月中，小志连续抄底3次，但是都没能成功。对于他来说，大盘只有“新低”却未到“最底”，他将自己在2007年赚到的钱全部用来抄底，到5月底时仔细地算了一下，投资基金近3年一共用了20万，中途也曾尝过基金的甜头，但是最后亏了20%，虽损失不多，但与之前80%的盈利相比仍有天壤之别。

小志一直被投资失利的情绪影响心情，他总是想不通自己那到手的钱为什么又赔回去了。一次坐地铁，无意中听到两位老人在谈论基金，其中一位说道：“沉住气，不急不躁，不理不看，该做什么做什么，养基是投资不是投机，一个字等！”这句话顿时让小志的心情得以平复，的确投资不是投机。他从新整理了思绪，发现自己的心态和操作方式在投资中很重要。首先他之前选择基金时主要为了做分散投资，至于赚钱只是小事，但是后来的他被短期的暴利冲昏了头，才会不断因下跌影响心情，另外他手里的基金大部分是股票型基金，品种过于单一，而且在股票大跌的前提下很难增值。现在小志的任务就是不急不躁，等着自己的基金上涨，然后重新调整自己的基金配置。

不管什么时候我们都应该注意到我们是在作投资，而不是投机，投机的成功率很小，那只能说算是一次机遇，我们要将眼光放远，以一个稳定的心态，去面对自己的投资，以自己稳定视角，赢得最丰厚的利润。

著名股神巴菲特在股市的成功，依仗的是他对“基本面”的透彻分析，而非对“消息市”的巧妙利用。正是因为有巴菲特这样“老实本分”的投资者，正是因为市场对巴菲特理性投资行为的高额回报。

因此，经济的快速发展需要一个稳定的资本市场，稳定的资本市场认可的是理性的投资行为。世界上各个角落里发生的金融危机，都从反面证明了一个以投机为主流的资本市场只会有短暂的“虚伪繁荣”，长期内的金融动荡将会让整个国家经济遭受致命伤害。

那么究竟我们应该怎样管理好自己的资本，让它在我们的管理之下不断的丰厚自己的利润，不断的成就自己的成功呢？看看下面的做法，希望能够对朋友们有所帮助：

首先，投资看重的是长期内的稳定回报，而投机仅仅是短期内对风



险因素的技术性套利。如果巴菲特在原油期货市场上的一掷千金、几进几出获取巨额利润的话,那么这种榨油机式的行为绝对可以说是对能源市场的投机。但事实却是巴菲特并没有试图利用能源衍生金融产品的价格波动而牟取暴利,而是通过投资、经营基础产业的形式增加能源市场的供给,以促进能源市场价格稳定的手段谋求长期的、整个行业的成长性获利。这种目光长远的投资战略绝非鼠目寸光的投机把戏。

其次,投资追求的是“双赢”发展路径,而投机在利用风险的同时,创造了更多的经济不确定性。能源市场近一年来的价格波动,用市场眼光来看就是“供不应求”的直观体现,巴菲特进军能源行业无异于给“看不见的手”提供了助力,供求在趋于平衡的过程中不仅减轻了能源风险的负面影响,也给巴菲特旗下公司的成长创造了合意的外部环境。而投机势力擅长的不过是损人利己的方式,在推波助澜、兴风作浪获得暴利之后抽身而出,只留下身后满目狼藉的一池碎萍。

心理小贴士

理财就是一种生活习惯,一种像吃饭、睡觉那样的必须坚持的习惯。只是绝大多数人很好地坚持了吃饭、睡觉的习惯,但理财这个习惯坚持起来却很难。因为理财这种习惯需要从小就养成,需要割舍自己的某些嗜好,需要交学费从而增加自己的投资智慧。

投资理财

要懂得的心理学

你要懂得经营自己的事业

当您将金钱的规律铭记在心,您就会发现自己的财务状况在日益改善。没有任何东西能够阻挡一个顺应时势的想法。这一点也适用于每个人的生活。什么都无法阻挡您享用自己与生俱来的权利——富裕。有尊严、财务上游刃有余的生活符合我们的自然规律。只要您不放弃,没有任何东西可以阻碍您达到这个目标。为什么?因为是时候了,就是现在。

迈出校门的那一刻我们都踌躇满志,要努力开创一片天空,创建属于自己的一番事业。经历了初入职场的挫折,很多人逐渐遗忘了自己曾经的豪迈,整日忙碌和苦闷于工作的繁琐和奔波中;三四年以后,熟悉的工作已经成为生活中平淡的一部分,曾经的愿望很多人已经陌生了,工作似乎已经有了他固有的模式,也许一生就此下去……但同时很多同样初入职场的人却已开始崭露头角,甚至小有成就,人生的差距从此拉开!

多年前,一个年轻女孩。她在工作单位上,屡受某位资深的同事排挤,使她很难有所表现。最后她毅然决定离开原有的公司。重做自由接案者,到成立自己小小的公司。几年下来的她,如今已拥有一家颇具规模的公司。年收入,是当初拿人薪水的好几十倍。但当初排挤她的人,却因公司经营不善倒闭,而失业了。这个年轻朋友告诉我,她一直很感激当初,大力压制她的人。她说那个人给了她一个机会,让她到别处去寻找梦想。

人生就是这样。勇于竞争,做强者的人,未必一定赢得最后的比赛。反而是能够自我调整、改变、开创新事业的人,更能适应环境,而生存下来。重要的是,要先能内心保有梦想。如果在某个地方,实现不了自己的

梦想,那么就换个地方吧!

只要懂得到别处寻找梦想。你将会拥有更开阔的生活。

人生中,也许我们轻轻跌了一跤。就赖着膝盖疼,要别人扶我们起来;可是我们看看擂台赛上,拳击手被击倒,又有谁来扶他呢?他必须靠着自己的努力站起来,而且只有短短十秒钟而已。能再站起来,就可以再战,可能成为拳王;如果倒下去了,机会就没有了。生活是自己的,全看自己如何选择!

心理小贴士

每个人都渴望成功,每个人都希望拥有自己更好的生活,更大的事业。这一切都需要我们用心去经营,用自己的勇敢去拼搏,不管怎么样相信自己,你一定能够成功。

投资理财

要懂得的心理学

怎样让自己富起来

钱是一种力量,但更有力量的是有关理财的教育。钱来了又去,但如果你了解钱是如何运转的,你就有了驾驭它的力量,并开始积累财富。光想不干的原因是绝大部分人接受学校教育后却没有掌握钱真正的运转规律,所以他们终生都在为钱而工作。

有这样一个故事:

法国一位年轻人很穷、很苦,后来,他以推销装饰肖像画起家,在不到10年的时间里,迅速跃身于法国50大富翁之列,成为一位年轻的媒体大亨。不幸,他因患上前列腺癌,1998年在医院去世。他去世后,法国的一份报纸刊登了他的一份遗嘱。在这份遗嘱里,他说:我曾经是一位穷人,在以一个富人的身份跨入天堂的门槛之前,我把自己成为富人的秘诀留下,谁若能通过回答“穷人最缺少的是什么”而猜中我成为富人的秘诀,他将能得到我的祝贺,我留在银行私人保险箱内的100万法郎,将作为睿智地揭开贫穷之谜的人的奖金,也是我在天堂给予他的欢呼与掌声。

遗嘱刊出之后,有48561个人寄来了自己的答案。这些答案,五花八门,应有尽有。绝大部分的人认为,穷人最缺少的当然是金钱了,有了钱,就不会再是穷人了。另有一部分认为,穷人之所以穷,最缺少的是机会,穷人之穷是穷在背时上面。又有一部分认为,穷人最缺少的是技能,一无所长所以才穷,有一技之长才能迅速致富。还有的人说,穷人最缺少的是帮助和关爱,是漂亮,是名牌衣服,是总统的职位等等。

在这位富翁逝世周年纪念日,他的律师和代理人在公证部门的监督

下,打开了银行内的私人保险箱,公开了他致富的秘诀,他认为:穷人最缺少的是成为富人的野心。在所有答案中,有一位年仅9岁的女孩猜对了。为什么只有这位9岁的女孩想到穷人最缺少的是野心?她在接受100万法郎的颁奖之日,她说:“每次,我姐姐把她11岁的男朋友带回家时,总是警告我说不要有野心!不要有野心!于是我想,也许野心可以让人得到自己想得到的东西。”

谜底揭开之后,震动法国,并波及英美。一些新贵、富翁在就此话题谈论时,均毫不掩饰地承认:野心是永恒的“治穷”特效药。是所有奇迹的萌发点,穷人之所以穷,大多是因为他们有一种无可救药的弱点,也就是缺乏致富的野心。

由此看来想要富有起来,就要拥有一定的野心,俗话说得好:“不想当将军的士兵不是好士兵。”当上天把一个不可能完成的梦想塞到一个人的脑袋里,就是有意的要帮助他促成这件事,我们应该相信自己的能力,应该相信自己通过努力就能经营好自己的钱财和人生,相信未来的明天将是属于自己的,只有这样,存在心中的梦想才能变为现实,才能从虚幻中走向真实。

哈佛大学对1500名毕业生进行过一次调查。需要他们回答的问题很简单,那就是他们选择专业是出于自己的爱好还是为了将来好挣钱。其中,1255人回答是为了赚钱,只有245名学生是出于兴趣。该项调查进行了10年,目的是为了弄清楚持有这两种出发点的人结果怎么样,也就是有多少人成了富翁。结果显示,10年之后,245名为了爱好而奋斗的人,有100人成了富翁,而为了金钱而奋斗的那1255人中只有一人赚了大钱。文章说,保证赚钱的唯一道路是做你喜欢的事情。可以这样说,世界上充满了干不好工作的人,原因就一个——他们把赚钱当成了奋斗目标。实际上这方面的例子是很多的。

爱好最终发展成辉煌的事业,原因很简单,只有喜欢的事情才能全身心地投入,才能有克服一切困难的坚韧决心,才能充分发挥自己的聪明才智。一个人一旦对一件事有了主动性和创造性,什么人间奇迹都可以创造出来。相反为了金钱而做事,也许能碰上自己喜欢的,那算你走运。如果碰不上你喜欢的,你该有多痛苦。如果你自己没什么别的爱好还

投资理财

要懂得的心理学

则罢了,如果有别的爱好又不能实现,那真是苦上加苦。可以这样讲,人所做的一切都是为了自己有个好心情,而自己每天所做的事情能给自己提供快乐,不仅帮助了自己,也帮助了世界。

那么究竟我们应该怎样改变自己呢?首先我们应该进行一下分析,什么生意你最适合做。你擅长的,自然就是你容易收获的。创业首先要定位自己和市场。根据你的特点选择致富之路,道理都一样,勤奋、专著!如果会成功,那必定在生出的价值里包含了你的辛苦。

你想做的最好是你喜欢的,这样你才会有源源不断的动力推动你前进。大部分人不成功不是因为选错行业而是因为中途放弃。如果你每天都硬着头皮去做自己不喜欢的事,恐怕结果不会太乐观。所谓你能做的是结合你的天赋、能力、经验和资金来考虑的。不着边际的或超出你个人能力的事最好别做,因为我们是小本创业,经不起太大的风险。虽说跌倒了可以爬起来,但更多的人是跌倒了再也爬不起来,无奈之下只得又给别人打工。无论何时都不要忘记结合市场需求及相应的消费群体,否则只能是纸上谈兵,出师未捷身先死。

心理小贴士

想成功就要站在富人的肩膀上不断前行,每个人都渴望富有,但是未必所有人都能专注于寻找自己的财富之路,有句话说得好:“想成功,先看路。”如何让我们富有起来,还是先从寻路开始吧!

第八章

你应该给自己一份保障

每个人都渴望安全,这个世界上最稳赚不赔的事情就是保障,给自己一份保障,也就给了家人一份保障。为了能够防范好未知的风险,一定要为自己选择一条最适合的保险之路,认真的权衡利弊,争取在自己最需要的时候轻轻松松拿到理赔。

投资理财要懂得的心理学

投资理财

要懂得的心理学

找到规避风险的最佳路线

要实现快乐理财,首先要了解自己的风险承受能力,只有量力而为的投资理财才能保持良好的心态。所谓风险承受能力,是指一个人有足够能力承担的风险,也就是能承受多大的投资损失而不至于影响其正常生活。然而在实际生活中,往往低风险承受能力的人有着比较激进的风险偏好,而高风险承受能力的人则有着比较保守的风险偏好。实际上投资者在进行投资决策时,理应优先考虑的是自己的风险承受能力而不是风险偏好。

风险并代表损失,也正是因为有风险,才使得我们可具有获得超额投资回报的可能性。理财最重要的就是规避风险。

那么究竟我们应该怎样规避自己的投资风险呢?如何在这个动荡的时局下找到自己的避风港,成就自己的理财梦想呢,看看下面的方法希望对大家有所帮助:

投资者可以通过各种风险测试工具来了解自己的风险承受能力

风险测试更多是根据自身的年龄、对金融知识的掌握、家庭所处的生命周期、以往投资的经验等一系列因素来确定。概括说来,风险承受能力与年龄呈反向关系,与资金可用时间呈正向关系,与理财目标的弹性(是否一定要百分百达成理财目标)呈正向关系,另外就业状况、家庭负担、置产情况、投资经验、投资知识、个人主观偏好对风险承受能力都有影响。风险承受能力分为:保守型、中庸偏保守型、中庸型、中庸偏进取型、进取型。

通过风险测试工具测试后，对测试结果要进行微调才能得到相对精确的答案

固定模式风险承受力测试题，往往只能反映真实情况的一部分。实际上，由于每个人的情况都可能不一样，只有在具体分析不同的个人情况基础上，对测试结果进行微调才能得到相对精确的答案。

要了解理财产品的风险类型

知道了自己的风险承受能力后，还需要了解各种投资产品的风险大小，弄清楚产品类型、风险多大、什么样的情况会导致亏损，同时再结合自身的风险承受能力等因素，选择适合的理财产品。

选择合适的产品

要注重产品选择与风险承受能力和理财目标相匹配。对于年轻人而言，如经济能力尚可，家庭负担较轻，可选择 R4 平衡类以上的产品；对于中年人，收入比较稳定，但家庭责任比较重，投资时应该在考虑投资回报率的同时坚持稳健的原则，分散风险，尝试多种理财产品组合；对于老年人而言，应以稳健、安全、保值为目的，选择 R3 稳健类以下安全性较高的产品。

如果一个投资者在高收益的诱惑之下，根本不考虑自己的风险承受能力，投资一些完全不符合自身收益风险特征的基金(资讯,净值,排名,论坛)等理财产品，一旦出现风险损失，那将会给投资者带来不良后果。

心理小贴士

风险承受能力是投资者的客观条件，与个人能力、资产状况、家庭情况、工作情况等都有关系，并不为投资者的主观意志转移；而风险偏好是人的主观考虑，只是个人的简单喜好。因此前者比后者更基础也更重要。

投资理财

要懂得的心理学

为自己量体裁衣， 找到适合自己的保险之路

作为一般家庭来说，术业有专攻。如果自己经济实力强，还可以聘请一些资深理财专家。像商业银行、独立理财机构的都可以。他们可以协助你合理的筹划投资。帮助你选择一些最佳的投资组合方案。同时也可以获得一些存款、股票、基金、债券理财方面的知识。另外，现金也是一种准备基金，更重要的是我们还要考虑一些保障型的安排，比如财产保障、人寿保险等。

很多投资者往往过于关注收益，却不太重视风险。比如前些年基金市场火爆，很多客户都来咨询买基金的问题。事实上，基金尤其是股票型基金，是风险度较高的理财产品，并不是对所有人都适合。指数不断上涨，基金净值也节节攀升，此时反而蕴含了短期的风险。因此，我们给想购买基金的客户提出建议，一是配置部分既投资股票也投资债券的混合型基金，或者纯债券型基金，以回避股市下跌的风险；二是不宜购买盘子过大的基金，因为大盘基金在操作上会面临一些困难，净值增长相对较慢。

虽然理财本身是科学地进行财务保障、财务增值以及个人生活方式的设计，使自己的生活会更美好。但是理财的最大风险是不认识风险。当面临某种风险而自己却一无所知，或是说我们就是预知了这种风险，但是面对这种风险却无能为力。面对风险时我们可以消灭风险，消灭不了时可以减低风险，减低不了时可以转移风险，实在转移不了时，我们可以对风险进行组合，如果连组合也组合不了，那只能自愿承担了。

所以,在进行理财组合时,比较重要的是,要对目前面临的投资风险,是否在自己的承担范围之内有一个认识。用投资专家的话来说,就是投资活动风险不在我的承受范围之内,或者说风险不可控,而且随时有可能放大,甚至对投资本金也可能带来巨大损失,这种活动通常被认为是投机活动。因此,投资和投机最大的区别在于风险是不是可控,是不是我可以承受。

如果投资人进行投资组合,要理性地认识到风险。即使风险再低,如果我们对风险没有一个系统控制的话,这种理财活动也要慎重考虑。经常做股票的人体会可能更深,什么叫投资,什么叫投机?实际上本身是不同的人对风险的不同的处理态度和方式。如果进行家庭理财规划,就要尽量避免这种对风险不可控的投机活动,要有科学的理财规划和有效的风险控制。

那么究竟怎样才能找到自己的保险之路呢?看看下面的方法希望对朋友们有所帮助:

尝试新的融资方式

保单质押贷款是保单所有者以保单作为质押物,按照保单现金价值的一定比例获得短期资金的一种融资方式。在投资保险这种长期、低风险理财产品之后,一旦出现临时、短期的资金需求,消费者通过保单质押,直接从保险公司取得贷款,不失为一种从低风险投资向高风险投资转换过程中损失减到最低,提高理财水平的有效方式。

但如果借款人到期不能履行债务,当贷款本息达到退保金额时,保险公司终止其保险合同效力。

质押贷款也有条件

目前,并不是所有的保单均可借款,只有储蓄型人寿保险、分红型保险及养老保险(养老金领取起始日期后不办理保单质押贷款)、年金保险等人寿保险合同具有现金价值的才可以申请保单借款。但根据有关人寿

投资理财

要懂得的心理学

保险条款规定,投保人须缴付保险费满两年以上,且保险期已满两年的,投保人才可凭保险单申请质押贷款,同时保单贷款的时间和金额等方面也是有限制的。

意外险、健康险、投资连结保险及万能寿险,由于不存在现金价值或现金价值波动不可控制,因此不具备质押贷款的功能。与寿险不同的是财产保险合同,由于投保人对保险金的请求权取决于保险事故是否发生,如果没有保险事故,投保人就不能获得保险金。因此,财产保险单本身不具有现金价值,也不能作为质押凭证。

已经发生保费豁免的保单不能办理质押贷款。目前不少保险都设有保费豁免功能,即投保人发生意外后,保单受益人无需继续缴纳保费,可以继续享受保单保障,保费豁免功能尤其体现在少儿险产品中。但是,根据有关规定,在已经发生保费豁免的情况下,保单将不能办理质押贷款。

获得贷款两种方式

目前可供消费者选择、通过质押保单获得贷款的方式有以下两种:一是投保人在购买保单满两年后把保单直接抵押给保险公司,直接从保险公司取得贷款;另一种是投保人在保单生效后就可将保单抵押给银行,由银行支付贷款予借款人,当借款人不能到期履行债务时,银行可依据合同凭保单由保险公司偿还贷款本息。

现金价值决定额度

保单质押贷款金额在银行一般为其现金价值的8折-9折,在保险公司一般则是7折-8折,而且长期型的寿险品种作保单质押贷款才显得比较有意义,因为随着时间的推移,其现金价值也逐渐积累,同时,保费、保额越高,现金价值也越高。

通常,传统不分红产品的现金价值比分红产品的基本保险金额的现金价值高;趸缴比期缴的现金价值高;期缴中缴费期短的现金价值高;定期保障的比终身保障的现金价值高;经过时间长,现金价值累积才高,贷

款才多。一般趸缴型的储蓄性险种现金价值高。

出险后仍可索赔

投保人的保单在办理质押贷款后,仍具有保障功能。如果投保的是分红险,贷款不影响保单派发红利,而且出险以后还可以向保险公司索赔。目前国内保单质押贷款的期限较短,一般最多不超过6个月,最高贷款余额也不超过保单现金价值的70%-80%之间。

质押手续简便

据了解,办理保单质押手续简便。对于投保人而言,投保人不需要保证人和收入证明,只需带齐保单、身份证等证明,半个小时内就能完成所有手续。如果投保人购买的是银行代理保险产品,也可以将保单质押给银行获得贷款。借款者办理时需携带本市常住户口或居住住所证明,身份证原件及复印件,保单正本及近期缴费证明,小额贷款一般两三天即可完成。

消费者不需要保证人和收入证明,只需携带文件《保全作业申请书》、保险合同原件、最近一次保费缴费凭证、投保人身份证明原件、被保险人身份证明原件等等,到保险公司或银行提出质押贷款申请,半个小时内就能完成所有手续。

心理小贴士

年轻人要注重“开源节流”,多投资一些高风险高收益的产品,以加快自身积累。岁数大的人则要偏重于稳健性。总之,对于各种理财产品并没有一个绝对的评价标准,与自己的期望收益与可承受风险相匹配的投资组合就是最优的。

投资理财

要懂得的心理学

保险可以是你的理财好工具

我们会有很多人人生目标,比如退休,养老,旅游等等。为了实现这些目标,会有很多方法。其中,有些人会打算坚持给自己存钱。但是这个过程之中,会有很多情况令我们这个行动中中断,相比之下,保险就成了我们最好的理财工具,它不但是一项保障,也是我们未来的一份希望。

随着人民收入日益增加,生活逐渐改善,越来越多的人开始考虑如何能使自己的家庭资产保值升值,一个新的名词——理财,开始为越来越多的朋友所熟悉,股票、国债、基金等各种理财工具也逐渐进入大家的视野。

划分人生的理财阶段,明确其各自的特点,有助于对不同的人不同时期制定适合的理财规划,有助于人们合理支配资金,得到有效的保障。因此,了解并掌握六大理财阶段的各自特点在人生理财规划中起着相当重要的作用。

提到保险,大部分人都会感到不屑,然而在所有的理财规划中,保险都是必不可少的一环。这和保险本身的保障功能是分不开的,因为我们的生活中充满了各种风险。自然灾害、交通事故、疾病感染、人为破坏等,都会影响我们的正常生活,危害我们的生命财产。但我们不可能预知一切,人生就是一种不断的冒险,是一种风险管理的过程。

一般我们家庭理财的目的是使我们家庭财产保值、增值,能满足生活的需要。然而我们每个人对生活的要求不一样,有人锦衣玉食才觉得舒服,也有人粗茶淡饭就很满足。因而在家庭理财方面,前者则追求高回

报,后者却只要保证资金安全就可以了。所以理财就是根据个人的目标,同时考虑对风险的偏好和承受能力,合理安排各种投资组合的过程。但在我们家庭理财时必须树立科学的理财观念,也就是要通过多种理财工具的协调运用,使我们的资产能持续的保值、增值,以确保我们资产的可持续发展。就像北京大学经济学院教授、博士生导师萧灼基说的那样,“要做组合投资,就是你不仅要存款在银行,你还可以有别的方面。买基金、买股票、买国债、买保险,就是要分散投资,这样既可以分散风险,又达到保值增值的目的。”根据经济发达国家的经验,居民通常将年收入的 15-20% 投资于人寿保险。而我国居民 80%左右的收入是存在银行,只有 3%左右的收入用来购买人寿保险,与发达国家的家庭理财结构差别很大。

保险是一种风险管理工具,是为无法预料的事情做准备。有些事情一旦发生,会严重危及我们的理财规划。投入少量资金购买保险,可以在意外情况发生时弥补我们的经济损失,使理财规划得以顺利进行。所以说保险是理财规划中必备的一项。这也是保险理财功能的一个方面,就是利用保险产品的保障功能,来管理理财过程中的人身风险,保证理财规划的进行。这一点不仅必需,而且还高效,因为与其守着一大笔存款以防万一,还不如用少量的保费获得相同的保障,同时将其余的钱进行另外的投资,从而获得更高的回报。

保险理财的另一方面就是保险产品本身所附带的理财功能,就像我们前面介绍的各种保险产品一样,在为我们提供保障的同时也使我们的保险资金得到了增值。虽然保险产品这方面的收益比不上股票、基金,但是它的风险小,收效比较稳定,特别适合那些不熟悉金融市场或工作繁忙没时间打理自己资产的人群。随着保险资金投资渠道的放宽,保险资金投资回报率正稳步上升,作为投保人的我们也将从中获得更高的收益。而且保险资金规模大,期限长,适合投资于一些运营周期长、资金需求量的基础建设项目,而这些项目的预期收益都比较理想,所以说保险资金的升值潜力很大。但衡量保险资金的增值水平不能看其短时间的收益水平,而要从长远来看,就像前面我们介绍的险种一样,从短期来看,这些险种给我们带来的增值不如银行储蓄等理财方式,但到现在来看,这些保险产品给我们带来了不少的收益。

投资理财

要懂得的心理学

事实是，一些购买了投资联结、分红保险等投资类保险的保户当发现收益与预期相差太远后也在纷纷退保。这固然与一些保险营销员只强调投资收益前景的误导有关，也与一些人购买保险只图赚钱的不成熟投保心态不无关系。应该说，一些投资类保险所特有的投资或分红只是其附带功能，而投资是风险和收益并存的。对于投资类保险的回报，投资部分确实可能会有一定回报，但同时，也一定会遇到低回报。而另一方面，从根本上讲，所谓投资类保险，只是投资性更强的保险，它只含有了更强的投资功能，还并不是完全意义的投资。

“投资 5400 元，回报 20 万元”也同样存在误导。这种说法最大的问题在于回避了投保人交纳保费和取得回报的时间。这种保险从孩子 0 岁开始交纳保费，到孩子能够领取保险金往往要等待漫长的几十年时间，有的更长达 80 年。数十年以后，所谓的 20 万元的回报实际上到底又值多少钱呢？保险之所以成为理财工具，主要还是因为它能够在需要时能够给投保人提供经济上的给付。尽管也有附带投资功能的保险产品，但其最基本和最重要的还是保障功能。

心理小贴士

保险是一种特殊的投资，它在我们的理财生活中不可或缺，它在保障我们的人身、财产安全的同时，还可以为我们的家庭资产锦上添花，是一种“平时当存钱，有事不缺钱，投资稳赚钱，受益免税钱，破产保住钱，万一领大钱”的长期理财好工具。

把握主动权节省保费

人的一生会面临许许多多的风险和财务问题,寻找满意的职业固然重要,但面对崭新的生活,更不可忽视保险发挥的防御功能。如今,购买保险已经成为我们日常支出的重要组成部分,因为每个人都希望幸福,保障伴随一生。

即便我们正值二十多岁、三十出头的年轻岁月,但是购买人寿保险已经成为我们日常支出的重要组成部分,因为每个人都希望幸福、保障伴随一生。人寿保险的缴纳费用是由每个人的年龄、健康状况和生活习惯等因素共同决定的,也就是说如果你吸烟、喝酒、工作压力大,那么就不要再指望这笔费用比较低廉。但是,尽管如此,在和保险公司制订人寿保险方案的时候,你同样可以把握价格上的主动权。

但是,我们很多投资人在购买保险的时候,会发现即使在相同保险项目下,所交的保费也是不同的。其实,保险计算是一个比较复杂的过程,影响保费计算的因素有很多,主要有保险责任、保险期间、缴费期间、交费方式、被保险人的性别、年龄、职业以及身体健康状况、投保金额等。

那么究竟我们应该怎样节省自己的保费呢,看看下面的例子希望对大家有所帮助:

公司在“左”,保险在“右”

一些公司把购买人寿保险作为对员工的一项福利,有这样的雇主的



投资理财

要懂得的心理学

确让人骄傲。但是,不要忽视的是这样的保险可能“半途而废”,因为每个人都可能会因为各种原因离开某家公司,因此最好的办法是把公司为员工购买的人寿保险作为自费购买的相关保险的一个补充,这样就使人寿保险能够延续下来,才能保证未来的收益。

一定要和保险公司“谈判”

小李曾经很诚实地告诉保险规划师自己偶尔吸烟,同时也告诉他们,自己每周慢跑一次、游两次泳,而且没有任何疾病史。但是最终,他从保险计划上发现,几个月才吸上一支烟的在保险上所买的单居然与一天两包烟的没有区别。而他健康的生活习惯并没有得到相应的“嘉奖”。因此,小李坐下来与保险公司进行交涉,解释“偶尔”的含义,最终的结果是保费被减免了 50%。

将健康问题分成三六九等

37 岁的许先生新近在体检中查出有糖尿病,因此他打算购买人寿保险。业内的朋友建议他选择“对糖尿病友好的”保险公司投保。有不少保险公司,尤其是有悠久历史的保险公司,它们对疾病有不同的分类,并且对严重程度也区别对待。例如,糖尿病患者不再作为一个整群出现,而是在“医药可控制”到“非常严重”之间分成不同等级,保险费用自然有很大的差别。

弄清到底买了些什么

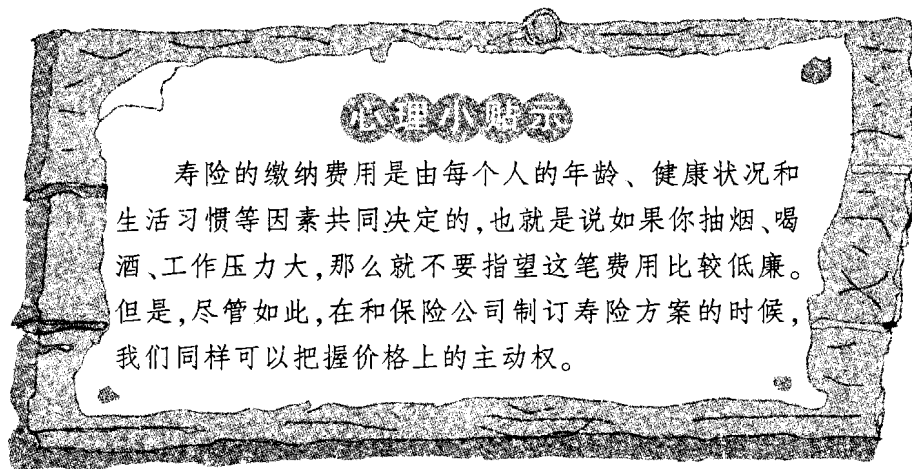
保险公司在谈论人寿保险的时候,避免直接说“人寿保险”这个词,总是会用一些委婉的说法,例如用“保障抵押”、“退休养老计划”或“避税方案”等加以包装。很多保险公司都要求保险顾问不要用最直白的说法告诉潜在的客户。

应该清楚自己是在购买人寿保险,尽管保险顾问一直强调它的规避纳税等方面的价值,但是他们不会强调硬币的另一面:高手续费、长年累月的定期缴纳,以及一旦提前终止所受到的巨大的损失。因此,不要被包装所诱惑,一定要弄清某个保险方案是不是真正适合你。

选择“低负担”保险公司

保险公司总想把一些小秘密藏得严严实实,但是我们还是知道一些保险公司在出售人寿保险的时候手续费很低,甚至为零。了解这一条,就意味着选择那些保单上的金额不那么心惊肉跳的公司。这些保险公司大多为行业龙头,或者是某个细分市场的领导者,例如专做职业女性服务的保险公司。

避免隐藏费用保费大多在每个月会按时、自动地从我们的账户上划走,非常方便。但是,在每个月打对账单的时候,还是要问问自己这种支付方式是否合适,这些钱花得是否值得。因为,有的时候年付比按月支付要便宜 15%~20%。所以,不要在不知不觉中被“咬”了一大口。



投资理财

要懂得的心理学

不要忽视买保险的细节

常言说得好,细节决定成败,保险也是如此。他是我们投资理财的一个重要部分,有了他我们的生活就会很踏实,我们的前途也会更加明朗,我们不光可以得到一份保障,还可以享有分红的利润,只要选对了,未来就会有更值得的回报在等待着你。

对于绝大多数人来说,保险是一项最重要的人生规划。就我国目前的情况来看,个人拟定保险计划很大程度上必须依赖在各人生阶段做的储蓄、投资及收入等经济状况。因此,在购买保险理财产品时要量力而行,根据自己的能力进行灵活的自主规划。

“我现在要攒钱买房,等我买了房、车以后再买保险。”这是很多上班族对保险代理人常说的一句话,类似的说法还有“我现在没有闲钱买保险”,在他们看来,保险是一种奢侈的消费品,现在并不紧急,或者说保险是有钱人消费的。这都是一些人对保险的错误理解。

其实,保险的本质就是理财。理财可以分为消费理财、工作理财、保障理财和投资理财。而保险的本质,就是保障理财。要建立保险社会文化,就是使保险生活化,而保险的生活化,就是保险的理财化,就是要复原保险与理财的血肉联系。理财是人们的生活方式,而保险就是理财中占有重要位置的保障理财。

常言道:“细节决定成败,这话一点也不假。”买保险也是一样,经济危机的来临,唤醒了很多人的投保意识的增强。为得到保险保障、分红等好处,他们主动去保险公司和保险代理银行购买保险。但是,这些人有很大一部分缺乏相关的知识,以至于投了保,却达不到自己预期的收益率,

甚至还和保险公司发生纠纷。事实上,如果在投保前多了解多问问,掌握这方面的关键细节问题,就不会吃哑巴亏了。

那么究竟我们应该怎样注意投资保险的细节呢?我们应该怎样看待投资保险呢?看看下面的建议,希望对朋友们有所帮助:

购买前要了解保险的功能

大家在购买保险时,对任何一种购买的保险产品,都应详细了解其功能,看这款保险究竟是以保障为主,还是以分红为主。通过了解,才会更好地认识该保险产品,想得到保障,就去购买保障型保险,想得到分红,就去购买分红型保险。只有清楚了解购买保险产品的保险功能,才能够在购买保险产品时真正满足自己的意愿。

“三三制”原则

现代家庭理财应推行“三三制”原则,除去家庭开支外,即三分之一的流动资金用于应急;三分之一通过投资,获取较高收益;三分之一用于保险,获得家庭人身财产保障。而在投资类型上,股票、期货解决收益性,属于理财金字塔顶端;基金、储蓄解决流动性,属于金字塔中间。

明确合同中的“责任免除”条款

在保险条款中,有明确的“责任免除”条款规定。以某保险公司的某寿险条款为例,在该条款第五条是这样表述的:“因下列情形之一导致被保险人身故、身体高度残疾或患重大疾病,本公司不负保险责任:一、投保人、受益人对被保险人的故意行为;二、被保险人故意犯罪、拒捕、自伤身体;三、被保险人服用、吸食或注射毒品;四、被保险人在合同生效(或复效)之日起二年内自杀;五、被保险人酒后驾驶、无有效驾驶执照驾驶,或驾驶无有效行驶证的机动交通工具;六、被保险人感染艾滋病病毒(HIV呈阳性)或患艾滋病(ADIS)期间,或因先天性疾病身故……”不同的险种

投资理财

要懂得的心理学

在此条表述中,会有一定差别,投保人在填写保单时必须注意是否有相应情况,避免日后出现争议。

如实告知,不要隐瞒事实

保险业非常讲究诚信,要求保险公司和投保人都必须履行“如实告知”约义务。对于投保人来说,一定要如实回答保险合同中列明的各项问题,可能你一个小小的“隐瞒”,就会失去日后索赔的权利。根据《保险法》规定……

投保人故意不履行如实告知义务的,保险人对保险合同解除前发生的保险事故,不承担赔偿或者给付保险金的责任,并不退还保险费。

不要相信分红险红利

现在,好多保险公司在宣传和介绍自己的分红型保险产品时,对自己分红险的预期收益一般都会高估。投保人不要轻信合同上那些显眼的数字。一般来说,保险公司的分红型产品的红利分配是不确定的,也没有固定的比率。分红水平与保险公司的经营水平和资本市场状况有关。保险公司只有在投资和经营管理中产生盈余时,才将部分盈余分配给投保人。如此一来,如果保险公司经营不善,那投保人哪里有“红”可分呢?因此,保险公司分红保险的预期收益都是他们的一种假想,一般都达不到所预期的收益。

心理小贴士

生活中,每个人都不希望自己会发生什么意外,但是“不怕一万,就怕万一”,是先做好保障,才不至于意外发生时措手不及。其实人人都需要一份保险,为什么总是当你需要它的时候才会想到它呢?

不要让保险忽悠了你

买保险最怕被忽悠,但层层叠叠复杂无比的条款又特别让人“昏昏欲睡”,不知不觉就会“中招”,突然听到保险代理人嘴里冒出“万能险”和“两全险”这两个名词,任谁都会不由得提起兴趣,似乎就此便能够一劳永逸地身处完美的保障之下了。其实,即使代理人介绍得再天花乱坠,你还是要自己理清其中弯弯绕的条理,只有这样我们的理财才会真正做到位。

现在,随着市民投保意识的增强,很多市民已经把保险当成了自己“意外”后的保障器。为得到保险保障、分红等好处,他们主动去到保险公司和保险代理银行购买保险。但据笔者了解,这些人虽是自愿主动去购买保险,可他们中的很多人却根本不完全了解各种保险的有关知识,虽然投了保,可过后却达不到自己的预期目的。甚至有时会让自己的合法权益也得不到保障。

保险产品的确应该买,因为保险能够让我们在生活发生状况的时候得到经济上的帮助,但并不是代理人为你推荐的每一款保险产品都非买不可,也不是每一款产品都是“优质”的,正如市场上的其他商品一样,保险产品,甚至保险代理人,都在质量上参差不齐。

也正如你购买衣服时需要挑品牌挑材质一样,买保险产品的时候,也要挑公司品牌,也要挑剔其保障的功能,绝不能被代理人伶牙俐齿的一面之词所诱惑。

选购保险产品时,先要确定自己是不是真的需要这方面的保障,然后细读保险条款并设置一些可能发生的意外状况,让代理人给你做“案例分

第八章
你应该给自己一份保障

投资理财

要懂得的心理学

析”，计算出明确的赔付数据，并明确你获得赔付和服务帮助的特别条件，这时尤其要心思细腻一些，多想想其他的可能性，因为很有可能在发生状况之后，保险公司会指出一些小细节与赔付条款不符而拒绝赔付。

所以，千万不要光看名字就产生“心理作用”，“万能险”也许并不万能，“两全险”也可能并不够全，一切都还是要精打细算地考虑过。

相信代理人对这些条理也应该有所了解，但在向客户推荐的过程中，有的人玩起了“以片面代替全面”的招数，不告诉客户“不同类型产品，应该有涨有跌”的实情，而是一味强调“要涨价了”，引发了误导效果。

若是代理人没有好好学习和接受公司培训，连自己都搞不清楚新生命表对产品定价的影响原理，而去盲目推销产品，那就只能说是“无知的谎言”了。投保建议：据中国保监会人身险部负责人的说法，任何时候，消费者都不要轻信市场涨价的传言。在新生命表实施之后，购买保险产品时，也要货比三家，要综合考虑公司信誉、服务和价格。

那么究竟怎样做才能不被保险公司忽悠，又给了自己一份很好的保障呢？看看下面的方法希望对你有帮助：

让“不实说辞”不攻而破

形形色色的“促销幌子”，在最近“悉数上场”，特别显眼。但消费者切莫以为只是在节日期间才会有这些花招。在日常消费场合中，这些说辞也经常出现。因此，在目前保险代理人鱼龙混杂，保险产品还不够“傻瓜化”的情况下，为了选购到符合自己需求的保障和理财产品，消费者最好能多搜集和学习一些金融理财和保险理财的知识，只有理性的你，才能让这些不符合实际的、虚构的推销之词不攻自破，无功而返。

了解保险功能很必要

购买保险的目的，有的人是看中“保障”，而有的人则是看中分红。因此，市民在购买保险时，对任何一种购买的保险产品，都应详细了解其功能，看这款保险究竟是以保障为主，还是分红为主。通过了解，自己就会

更好的认识该保险产品,想得到保障,就去购买保障型保险,想得到分红,就去购买分红型保险,只有了解购买保险产品的保险功能,才能够在购买保险产品时真正满足自己的意愿。

看清保障范围

对于任何一个投保人,在购买保险前仔细阅读保险责任,了解购买保险产品的保障范围是否能满足自己的需要是非常重要的。因为一般情况下保险公司对保险人保险责任时间长和保障范围广的产品,都需要较长的交费期限或购买保险时就需要投入不少的钱。如果说自己没有足够、稳定的财力支付保费,而考虑不周,就很容易造成自己中途无法续交保费,从而导致自己出现中途必须退保的现象,这样一来,自己就不仅得不到有效的保险保障,而且自己还要受到钱财上的大量损失。因此,在购买保险前,保险购买人一定要详细了解保险责任看清保障范围,了解交费情况,杜绝超出预算购买长期交费保险。

退保要趁早

购买任何一种保险产品,投保人经常在买了以后出现后悔的情况。其实,这也是正常的,因为有时投保人购买保险的原因就是轻信了保险营销员的鼓吹。如果买了保险后发现这种保险产品根本不适合自己,这就免不了有想退保的打算。因此说,对于购买保险者在购买保险前,必须考虑到退保这一点,而一般保险公司对保险都规定有犹豫期(收到并书面签收保险单起的10日内)。在犹豫期内退保,可以取回全部已缴纳保费,保险公司仅扣除少量工本费,所以说对于购买了保险就后悔者,保险犹豫期很重要。

现金价值须看好

就投保人而言,免不了在保险犹豫期后,由于家庭的变故等原因,迫

第八章

你应该给自己一份保障



投资理财

要懂得的心理学

使自己需要退保。但是，一旦退保，投保人就会损失钱财。因此，投保人在投保前应有一个退保损失的心理准备，如果损失小自己还能承受起，如果损失太大自己就得不偿失了。所以一定要看清该种保险即使退保损失大还是小。

保险公司一般都会有各种保险各年度的现金价值表和各年度所退保险金比例表供保险购买者参考，通过看这两种表，投保人可以看出退保的损失。对于损失比较大，而自己估计家庭会有意外变故的，最好不要购买这种保险。同时，也建议购买保险者即使出现意外一般不要轻易退保，在两年之内退保一般都非常不合算。

分红险红利不可靠

现在，好多保险公司在宣传和介绍自己的分红型保险产品时，对自己分红保险的预期收益一般都估的很高。对于这一点，投保人千万不可轻信。

保险公司高估自己保险产品的预期收益，只是为引起市民购买该保险的欲望和热情。实际上，保险公司的分红型产品的红利分配是不确定的，也没有固定的比率。分红水平与保险公司的经营水平和资本市场状况有关。保险公司只有在投资和经营管理中产生盈余时，才将部分盈余分配给投保人。如此一来，如果保险公司经营不善，那投保人哪里有“红”可分呢？因此，保险公司分红保险的预期收益都是他们的一种假想，根本不现实，一般都达不到他们所预期的收益

心理小贴士

千万不要光看名字就产生“心理作用”，“万能险”也许并不万能，“两全险”也可能并不够全，一切都还是要精打细算地考虑过。总之我们一定要好好考虑，万事三思而后行，即要拥有自己的保障，还要让自己手里的钱越来越值钱，只有这样我们的生活才会越来越富有，安宁。

轻轻松松得理赔

随着气温的升高,人们的健康和财产的安全遭遇了严峻的挑战。尽管目前国内大多数保险还没有针对高温推出一些具体的险种,但是与之配套的附加险还是能解消费者的燃眉之急。

目前消费者在进行投保时,只有当签订了投保合同后才能看到详细的保险条款。而在此之前消费者是看不到自己投保合同详细条款的,这对消费者来说不够公平。而在新《保险法》中规定,订立保险合同,采用保险人提供的格式条款的,保险人向投保人提供的投保单应当附格式条款,保险人应当向投保人说明合同的内容。也就是说,消费者在填写投保单的同时可以看到自己所投保产品的具体条款。

国内保险市场刚刚起步,国民的保险意识仍有待提高,很多消费者并没有把夏天里的特殊风险当回事。直到黑色高温警报拉响,人们才猛然意识到风险的存在。

意识到风险的存在,却不知道如何理赔,很多消费者仍在理赔的误区里打转。中暑了并不就能获得理赔,在很多情况下,买了车险的保户同样会被保险公司拒之门外。因此,消费者只有明明白白买保险,才能轻轻松松获理赔。

那么究竟我们应该怎样面对理赔问题,怎样轻轻松松解决理赔难的问题呢?看看下面的以下建议和内容,希望对您之后的选择有所帮助:

理赔基本要素

(1)理赔种类。理赔分为两种,赔偿和给付。赔偿与财产保险相对应,

投资理财

要懂得的心理学

而由于人身保险是以人的生命或身体作为保险标的的,生命和身体是无法用金钱衡量的,故在出险时,保险公司只能在保单约定的额度内对收益人或被保险人给付保险金。

(2)理赔程序。立案检验——审查单证,审核责任——核算损失——损失处理——保险公司支付赔款——保险公司行使代位求偿权利。

(3)理赔时效。保险索赔必须在索赔时效内提出,超过时效,被保险人或收益人不向保险公司提出索赔,不提供必要单证和不领取保险金,视为放弃权利。险种不同,时效也不同,人寿保险的索赔时效一般为5年,其他保险的索赔时效一般为2年。索赔时效应该从被保险人或收益人知道事故发生之日算起,事故发生后,投保人、被保险人、收益人应当先止险报案,然后提出索赔请求。

(4)理赔原则。重合同,守信用;坚持实事求是;主动,迅速,准确,合理。

(5)理赔申请。索赔时应提供的单证主要包括:保险单或保险凭证的正本、已缴纳保险费的凭证、有关能证明保险标的或当事人身份的原始文本、索赔清单、出险检验证明、其他根据保险合同规定应当提供的文件。

(6)纠纷处理。保险合同在履行过程中,双方当事人因保险责任归属、赔偿金额的多少发生争议,应采用适当方式,公平合理地处理。按照惯例,对保险业务中发生的争议,可采用协商和解、仲裁和司法诉讼三种方式来处理。

协商和解一般有自行和解和第三者主持和解两种方法。仲裁是由合同双方当事人在争议发生之前或之后达成书面协议,愿意把他们之间的争议交给双方都同意的第三者进行裁决,仲裁员以裁判者的身份而不是以调解员的身份对双方争议作出裁决。

如何应对理赔难

事实上,保险公司在进行理赔事宜时,以下四点主要成为纠纷的热点问题:隐瞒病史、退保缩水、无效签名及定损分歧。

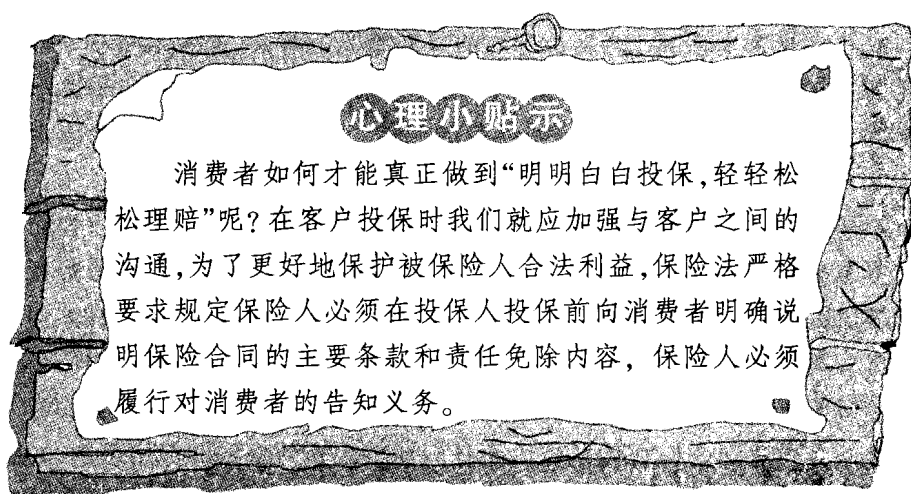
(1)隐瞒病史。病史纠纷在保险理赔纠纷中较为常见。隐瞒病史主要在两种情况下发生:一、代理人误导;二、被保险人主观隐瞒。保险公司指

出,对于第一种情况,保险公司一般要承担全部责任。不过,在如何界定代理人“误导”上,一直存在举证困难。而对于第二种情况,保险公司则可明确拒赔。不是所有患病的人都不能投保,消费者如实告知病史后,可以以亚健康体的标准投保,保险公司一般会酌情提高保费或者降低保额,或详细注明哪些情况发生后不属于保险公司赔付的范围。买保险一定反复看好免责条款,并不能听保险人一面之词。

(2)退保缩水。买保险容易,如果没有到期要退保,则可能要遭受巨大损失。保险不像储蓄,钱存进银行后可以本息兼收。要了解退保时到底能拿回多少钱并不难,每份保险合同中都会附带一份现金价表格,对照这份表格可以清楚知道自己退保时能拿回多少钱。

(3)无效签名。按照《保险法》规定,以死亡为给付保险金条件的保险合同,未经被保险人书面同意并认可保险金额的,合同无效。保险公司称,保单代签名之所以不被承认,很重要是为了防范道德风险。不要自作聪明,买这样的保险一定要被保险人签字。

(4)定损分歧。定损主要发生在车险里。保险公司在理赔定损时与事主发生纠纷的现象并不少见。主要原因是保险公司既当“运动员”又当“裁判员”的做法让人无法信任。一旦当事双方各执一侧,可以尝试通过调解委员会重新查勘定损。



投资理财

要懂得的心理学

走出保险的误区

很多人都会把保险当成收益性金融产品,在购买保险之前,都喜欢算算是否划算。如果自己没有出现意外,没得到理赔,就认为自己赔了,买保险就不划算了。事实上,从保险生效那一刻开始到保险责任终止,这期间,作为被保险人一直在使用着保险,只是因为保险是一种无形商品,被保险人没有感受到。

如今参加保险的人越来越多,已逐步成为一种社会经济生活的新时尚。值得关注的是,投保后一旦发生了不以人的意志为转移的灾害或事故,有的人却因不清楚保险条款和相关规定而步入索赔误区。投保人在发生事故后,什么手续都不办,单证也不提供,一门心思到保险公司找熟人、托门路,希望用走捷径的方式得到“理想”赔付,结果却适得其反,也是造成目前保险索赔投诉增多的因素之一。

投保容易索赔难,这是不少人的共同感受。其实,保险索赔难一般都有其内在因素,这一方面表现在保险合同有“问题”,而另一方面也不能排除因投保人对保险认识偏差导致的问题。可以说,如果投保人能走出自己对保险的种种认识误区,就可以避免不少赔不了的“冤案”。

对于保险“理赔难”从客观上讲主要是由于保险合同专业性较强而保险公司或其代理人在投保时又未讲清楚;从主观上讲,则是很多消费者并没有足够知识认真通读和读懂保险合同条款。如,人身保险合有具体明确约定“保险责任”即保险保障的范围到底是什么,以及“责任免除”即什么情况下不能得到理赔,恰恰是这部分内容常是在发生保险事故后争议最大的内容。如意外医疗保险的保险责任只涵盖因意外事致的费用赔偿,如肢体、器官等各部位的损伤,如因疾病就医的费用则无法赔付。保险专家称,

消费者要看清楚,这样才能避免索赔时的诸多纠纷,并表示许多消费者在人身保险索赔时遇到的问题具有一定的普遍性,只要注意以下几点就会降低理赔“难度”,获得保险公司的理赔金并不是一件难事。

那么我们应该怎样走出理财的误区,得到自己想要的保障,买到自己合适的保险呢?看看下面的建议相信一定会对朋友们有所帮助:

(1)投资分红型保险比储蓄获利多多。错!时下某些保险营销员在推销业务时,常常说买分红保险比储蓄存款更合算。其实分红型保险的收益具有不确定性,投资不灵活,变现能力较差,还要支付一定费用。如果想要获得本金不流失同时获得相对应的保障内容,可以适当比较储蓄型、分红型以及附加的消费型保险的比例。

(2)不想要保险就退保好了,反正能退回原来交的现金。错!退保时,退回的不是现金,而是现金价值,即是指寿险保单退保时能够领取的退保金价值,需要扣掉很多费用,并不是缴纳的所有保费都可以退回,因此退保是很不合算的。

(3)本来就有医保,现在又买了商业报销型(补偿型)医疗类保险,这样生病就可以得到两份的回报了。错!医保和商业医疗报销型保险是不可以重复计算的,因为健康保险(除给付型健康险外)的目的并不是获利而是补偿。但在医疗保险药品范围之外的一些贵重药品可以在部分合同规定的相关商业保险中得到报销的,此外,医疗保险有限额,如果购买的重大疾病保险后且通过保险公司观察期的,出现合同规定内重大的疾病(重大疾病的种类和赔偿范围非常重要)需要手术,商业健康保险就会起到很大的作用。当然如果能负担医保后且包括自费药物的医疗报销型健康保险还是有现实意义的,对于健康产品条款借鉴方面还有很多专业范畴日后有机会逐一解读。

(4)所有的保险产品都是金融产品之一,作为金融产品一定要结合家庭综合的理财习惯配置不同的产品组合来实现家庭理财目标,在理财的范畴中还是要充分考虑自身收支能力等因素的,这点需要专业的保险理财人员为你量身定做了。

(5)搞不清保险责任。保险单是有效合同,具有法律约束力,保险单背面清楚地印着哪些灾害事故属于保险责任,哪些是除外责任。假如遭

投资理财

要懂得的心理学

受的灾害事故属于保险责任,可以向保险公司索赔;不属于的则不能赔偿。如一位保户外出乘飞机时参加了一份航空人身意外伤害险,不想在此过程中所托运的物品受到损失,这和其投保的险种本无关系,他却认为既然上了保险就能索赔。

(6)对投保险种不了解。以人身保险为例,除了养老保险、意外伤害保险外,还有健康保险、少儿保险、投资联结保险、理财分红保险等险种。这些险种承保范围不同,回报方式各异,索赔时必须确认出险是否符合赔偿范围。

(7)保险约定不掌握。比如保险期限、保险责任、赔偿范围、保险金额与实际赔偿额的关系、中途退保如何办理等。只有把这些内容真正搞懂弄通,出险时才能更好地维护自身权益。否则,不但白白耗费人力、物力,还会闹出笑话。

(8)赔偿手续不明白。保险赔偿能充分体现保险的经济补偿职能,许多单位和个人就是在看到别人出险并得到有效及时赔偿后才决定投保的。其实,索赔必须遵守严格的程序操作,按照规定履行必要的手续,同时提供相关的单证,缺一不可。

心理小贴士

时下很多人买了保险后就将保单束之高阁,时间一久,甚至出了事故想理赔都找不到保单。根据规定,投保人购买的各类长期寿险,如果逾期 60 天没有缴费,保单将自动失效;过后 2 年还没有向保险公司申请复效,保单将彻底死亡。其实,即便是复效,保险公司也不是无条件接受要求,还要根据投保人申请时的健康状况再定夺。因此,投保人最好还是定期为自己的保险进行“体检”,千万别投保后对保单不管不看,否则吃亏的只能是自己。

如何选择自己的保险

新上班族普遍面临：收入不高，积蓄也不多；老家在外地，在经济上不能提供任何经济援助，一切全靠自己打拼；此外，他们还要尽赡养父母的义务，更要为未来结婚、子女教育做准备。对于新上班族来说，自行购买一些商业保险是增加人生安全系数的重要途径。

张先生今年 24 岁，大学毕业后步入社会还不到两年时间。他目前在一家信息公司中任数据分析助理，每月收入为 4000 元左右。因为单位提供单身宿舍，所以张先生每月不用支出房租和房屋贷款等费用，张先生平时生活也很节俭，早、晚两餐都在家里解决，也没有嗜烟、嗜酒等不良习惯。

他每月日常生活开支和邮寄给父母的赡养费用合计为 1500 元左右，这样，每月还有 2500 元的结余。此外，他还有近 2 万元的银行存款。除了单位和自己缴纳的社会保险之外，张先生没有为自己购买过任何商业保险。

张先生的父母和兄弟姐妹均在老家务农，只能保证基本的生活需求，他肩负的责任十分重大。张先生非常想拥有一份全面的保险保障，使自己和整个家庭的生活没有后顾之忧，关于保险，张先生不知该从哪些方面去考虑、比较和选择。

张先生所面临的问题也是许许多多刚刚大学毕业、在外打拼的新上班族普遍面临的问题。紧张而忙碌的工作节奏和繁重的工作任务是当今社会白领阶层的真实写照。而一般企业为员工购买的只是最基本的社会

投资理财

要懂得的心理学

保险,对于新上班族来说,自行购买一些商业保险是增加人生安全系数的重要途径。结合张先生的自身情况和切实需求,保险专家建议,张先生可从以下三方面着手考虑为自己购买保险。

首先,应该选择具有合法资格、信誉较好和车险产品性价比好的保险公司。通过了解各公司提供车险服务的内容及保险责任大小程度,保险营业机构或服务网络覆盖区域大小,选择一款适合自己的保险产品。选择保险产品前要了解自身的风险和特征,根据实际情况选择个人所需的保险保障。

其次,要询问所购买的机动车辆保险条款是否经保监会批准。保险公司是否对于除外责任作出说明,是否提供附加险对除外责任进行承保等。

关注费率是否与保监会批准的费率一致,了解保险公司的费率优惠规定和无赔款优待的规定。通常保险责任比较全面的产品,保险费比较高;保险责任少的产品,保险费较低。

再次,关注保险公司与客户沟通的渠道是否畅通、简便,是否能提供增值服务。保险公司对客户的服务承诺,既是自身实力的体现,又是对客户的回报。

另外,目前投保车险的方式多种多样,有多种渠道可供您选择:

(1)通过代理投保:很多单位通过与保险公司签订协议,成为保险公司的代理。您可以通过代理来购买保险,当然选择代理来投保需要多付一些费用。

(2)亲自到保险公司投保:保险公司也有对外营业的窗口,您可以选择适合的保险公司,花上一些时间亲自去办理保险。这样可以直接与保险公司取得联系,却不免要耽误一些时间和精力。

(3)电话投保:保险公司开通专门的服务电话,您打个电话就可完成购买车险的全过程。保险公司有专门的人员接听您的电话,解答您的各种问题,协助您办理投保手续。同时跨过了中间渠道,可以享受到额外的优惠,安全、周到、省事,一举数得。

(4)网络投保:保险公司设立专门的网站,您可以上网进行投保。这对于熟悉保险的客户比较适用,自主选择性强,但如果想了解更多更详细的内容,就要自己下一番工夫了。

此外我们还将注意的是：

选险种要分清轻重缓急

就保险而言,没有最完美的方案,只有最适合自己的方案。初入社会的新上班族在险种选择上要分清轻重缓急。张先生刚开始工作,经济收入有限,不能因为缴纳保费而给自己带来太大的经济压力。另外,从赡养父母、成家立业等方面考虑,对其潜在风险也必须加以防范。他首先要考虑为自己购买较为便宜的意外险和定期寿险,一旦自己患上疾病或发生意外,不会使家人失去经济保障。在购买意外险和定期寿险的同时,张先生可考虑附加住院补贴,张先生所在单位为其购买了一定的社会保险,可以享受工作地区的医疗保险待遇,住院补贴保险可与社会医疗报销形成互补,从而弥补因住院而造成的经济损失。在拥有意外和医疗保障后,张先生可考虑将每月结余中的一部分用来购买集保障和投资于一身、具有分红能力的保险,为今后的资金应急做一些准备。关于养老方面的保险可以暂缓,等今后收入上升、经济条件宽裕后再考虑购买。

选择保险公司要看其实力

保险合同生效后具有法律效力,保险公司必须按合同规定兑现保险利益,从这点看,保险公司之间没有太大的区别。当前市场上的保险公司很多,各家保险公司为了占据更多的市场份额,都在服务、理赔等方面推出自己的特色,客户对保险公司的选择也力求其服务要专业、到位、细致,理赔要迅速、尽心尽力、不打擦边球。张先生在考虑这两方面的同时,还要注意分析保险公司的背景和实力,关注其发展前景。特别是张先生的事业刚刚起步,需要全心投入,无暇顾及市场上名目繁多的理财产品,在具有储蓄和投资性质分红险及养老险的选择上可将合资保险公司作为首选。合资保险公司有望借助境外母公司的成熟经验及良好的资金运作实力,为投保客户提供更丰厚的回报。

第八章
你应该给自己一份保障

投资理财

要懂得的心理学

缴费期限应以长期为宜

涉及可以按年分期缴费的险种,张先生还是以选择长期缴费的方式为宜。张先生目前经济实力还不强,拥有同样的保障,期限越长,每年缴纳的保费相对越少,经济压力也越小。张先生现在每月有近 2500 元的结余,手里有近 2 万元的银行存款,若选择期限较短的分期缴费方式,由于缴费压力较大,不符合张先生购买保险的初衷。所以,张先生购买分期缴费的保险产品,选择 20 年及以上的缴费方式较为适宜。

心理小贴士

刚刚踏入社会的年轻人,选择保险时应该以保障为先;新婚家庭的当务之急是建立充足的保障,用保险来规避还贷风险,一般寿险保额与贷款金额相同;而具备一定经济实力的三口之家,购买保险应以保障为主,兼顾收益。

投资保险的原则

时下,投资理财几乎成为每一个家庭必做的功课。但是保险作为家庭理财的重要组成部分已越来越被大家重视,可是究竟应该怎样给家庭上保险呢?首先给家庭的主要支柱购买保险已经众所周知,但购买保险时以下几个重要的原则往往被人们所忽视。

保险投资原则是保险投资的依据。早在1862年,英国经济学家贝利(A.A.Bailey)就提出了寿险业投资的五大原则,即:安全性;最高的实际收益率;部分资金投资于能迅速变现的证券;另一部分资金可投资于不能迅速变现的证券;投资应有利于寿险事业的发展。

随着资本主义经济发展,金融工具的多样化,以及保险业竞争的加剧,保险投资面临的风险性、收益性也同时提高,投资方式的选择范围更加广阔。1948年英国精算师佩格勒(J.B.Pegler)修正贝利的观点,提出寿险投资的四大原则:获得最高预期收益;投资应尽量分散;投资结构多样化;投资应将经济效益和社会效益并重。

近年来,随着保险业的快速发展,可运用的保险资金不断增加,保险投资也因此而成为“香饽饽”,得到了来自保险公司经营者、股东、投保人以及监管者前所未有的重视和青睐。于是乎,有关保险投资的种种讨论热火朝天,各项政策制度频频出台。有关于拓宽投资渠道的,有关于提高投资收益的,还有关于控制投资风险的,也有分析评价保险投资效益的……相比之下,关于应该如何评价保险投资的话题却没有得到同样多的关注。其实,从某种意义上说,评价标尺就是投资活动的方向标和指挥棒,是对比、考核和监管投资效果的依据,其重要性丝毫不亚于保险投资活动本身。事实是,我国保险行业内外目前仍然沿用的是传统的相对简单的评价方法。例如,以收益率为衡量标准,通过对行业内不同投资管理人投资收益率的比较和排名来评价投资管理人的业绩表现和投资管理能力,是目前最为常用的评价保险投资的方法之一。

投资理财

要懂得的心理学

可是,这种方法并不能反映投资的风险和公司的长期目标,因而很可能误导投资人片面追求当前收益而增大投资风险,或者通过危害公司长期利益的投资活动而实现短期收益的最大化,如避免处理具有潜在亏损的投资项目、提前实现金融资产的浮动盈利、加大财务杠杆或高风险资产投资比例等。保险投资评价中另一种常用的方法是,选取某一市场指数或在某一市场指数基础上构造一个考核指数作为判断保险投资管理业绩的标尺。这也是基金公司最常用的业绩评价标尺。但这种方法并不能反映保险资金特有的复杂的高负债性对投资的特殊要求,因而同样不能尽如人意。这说明,建立科学、合理、适合保险投资特点的评价标尺不仅重要,而且非常必要和紧迫。

那么究竟理财应该遵循哪些原则呢?看看下面的建议,希望能对朋友们有所帮助:

按需选择

按需选择原则就是根据目前所面临的风险种类选择相应险种。市面上针对家庭和个人的商业险种非常多,并不是每个都适应自己。必须识别目前所面临的风险,根据风险种类和发生的可能性来选择险种。

在一个家庭的保障计划中,应首先考虑家庭的经济支柱,优先为其投保,投保的顺序为先大人后小孩。据理财专家统计,目前重大疾病保险的理赔案件中,50%以上的发病率在40—45岁之间。因此,保险专家建议对于家庭经济支柱而言应优先考虑购买保障型寿险和大病险,并附加价高比例的意外险和医疗险。对于小孩而言,投保越早越划算,父母给子女在婴幼儿阶段投保,如果获得的保障相同,那么缴纳的保费会少得多。

安全性原则

保险企业可运用的资金,除资本金外,主要是各种保险准备金,它们是资产负债表上的负债项目,是保险信用的承担者。因此,保险投资应以安全为第一条件。安全性,意味着资金能如期收回,利润或利息能如数收

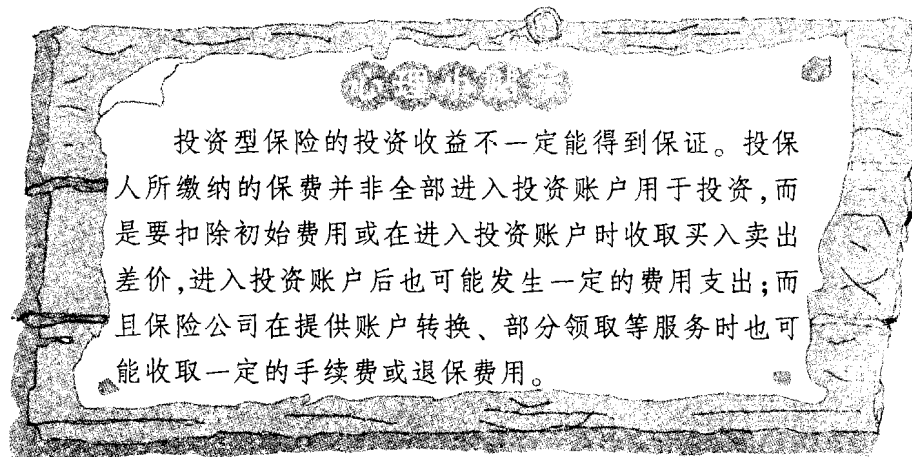
回。为保证资金运用的安全,必须选择安全性较高的项目。为减少风险,要分散投资。

收益性原则

保险投资的目的,是为了提高自身的经济效益,使投资收入成为保险企业收入的重要来源,增强赔付能力,降低费率和扩大业务。但在投资中,收益与风险是同增的,收益率高,风险也大,这就要求保险投资,把风险限制在一定程度内,实现收益最大化。

流动性原则

保险资金用于赔偿给付,受偶然规律支配。因此,要求保险投资在不损失价值的前提下,能把资产立即变为现金,支付赔款或给付保险金。保险投资要设计多种方式,寻求多种渠道,按适当比例投资,从量的方面加以限制。要按不同险种特点,选择方向。如人寿保险一般是长期合同,保险金额给付也较固定,流动性要求可低一些。国外人寿保险资金投资的相当部分是长期的不动产抵押贷款。财产险和责任险,一般是短期的,理赔迅速,赔付率变动大,应特别强调流动性原则。国外财产和责任保险资金投资的相当部分是商业票据、短期债券等。



投资理财

要懂得的心理学

YIBENJIGUINIANQINGJINXUE
ZHIHUISHU

有句话是这样说的：“你不理财，财不理你。”可见理财的重要性，本书通过一些简短而又经典的小故事，帮助读者走出理财方面的心理误区，帮助他们更好的经营自己的投资理财事业，转变自己的理财观念，生活也因此而变得更加精彩、幸福。



上架建议：畅销 / 员工励志

ISBN 978-7-80213-723-3



9 787802 137233 >

定价：29.80元